

المجلة 1
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان
مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

AL
BAYAN
MAG

العدد 561 • السنة التاسعة والأربعون • آب (أغسطس) 2018
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 561 • 49 YEARS • AUGUST 2018

ما هي مسؤولية شركات النفط والغاز عن التغير المناخي؟!

إختراقات إلكترونية
تطاول ملايين الأشخاص
حول العالم

إهمال pwc
أدى الى زوال أحد
أكبر المصارف الأميركية

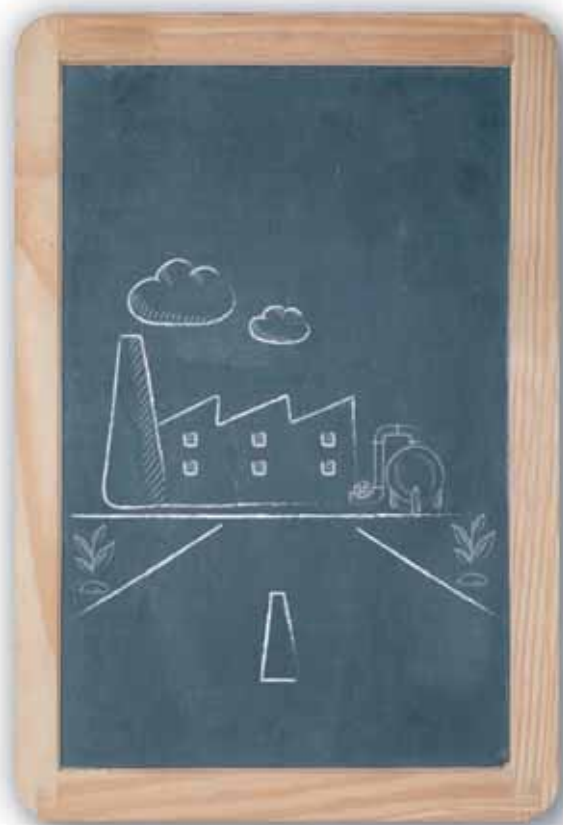
مجزرة لاس فيغاس
الضحايا يتعرضون
للمأساة مرتين

هل يمكن لشركات التأمين تغطية مطور العقار ضد التعثر؟!
اتفاق تجاري تاريخي أوروبي - ياباني لمواجهة الولايات المتحدة



BAHRAIN: BD3 • EGYPT: EP30 • FRANCE: FRO5 • JORDAN: JD5 • KSA: SR25 • KUWAIT: KD2 • LEBANON: LB7-500 • MOROCCO: DR50 • OMAN: OR3 • QATAR: QR25 • SYRIA: SL200 • UAE: DR25 • YEMEN: YR1,350

IC THE DEVELOPMENT



ICD helps private sector businesses to finance projects
by providing a wide range of Sharia compliant services



Tel: (966-12) 638 1400

Website: www.icd-ps.org



#ICD_PS

محافظة المركزي المصري:

بنك مركزي افريقي موحد بحلول ٢٠٣٤

توقع محافظ البنك المركزي المصري طارق عامر «إنشاء بنك مركزي افريقي موحد وعملة افريقية موحدة بحلول سنة ٢٠٣٤ نظراً لما يتطلبه من توافق وإرادة سياسية من قادة الدول الافريقية، فضلاً عن ضرورة تحقيق العديد من المؤشرات على الصعيد الإقتصادي والمالي المتعلقة بمعدلات النمو في الدول الافريقية ومعدلات التضخم والاحتياطات النقدية وعجز الموازنات وأرقام ميزان المدفوعات والبنية التشريعية والقانونية وغيرها.

وكشف عامر عن ان جمعية البنوك المركزية الافريقية بدأت بالفعل في الخطوات نحو تحقيق هذا الهدف الكبير.

تكلفة التأمين على ديون تركيا ترتفع الى أعلى مستوى منذ ٢٠٠٩

والليرة تخسر ثلث قيمتها منذ بداية ٢٠١٨

ارتفعت تكلفة التأمين على الديون التركية الى أعلى مستوياتها منذ ٢٠٠٩ في ظل تدافع شديد على بيع الليرة والسندات السيادية والمصرفية التركية.

وبلغ هامش عوائد السندات السيادية التركية المقومة بالدولار فوق سندات الخزنة الأميركية أعلى مستوياته منذ نيسان (ابريل) ٢٠٠٩ مع تراجع الإصدارات من شتى الاستحقاقات.

وبلغت العملة التركية ٥,٤١٥ ليرات للدولار بعدما سجلت مستوى متدنياً قياساً عند ٥,٤٤ ليرات، وفقدت الليرة نحو ثلث قيمتها منذ بداية العام الحالي بفعل مخاوف من إحكام الرئيس رجب طيب أردوغان سيطرته على السياسة النقدية، الى جانب الخلاف المتصاعد بين تركيا والولايات المتحدة في الآونة الأخيرة.

الى ذلك، قالت وكالة فيتش للتصنيفات الائتمانية ان تركيا بحاجة الى وقف الانخفاض الحاد لليرة سريعاً محذرة من ان وضع البلاد قد ساء منذ خفضت الوكالة تصنيفها لها قبل ما يزيد على شهر.

«موانئ دبي العالمية» تستحوذ على أكبر شبكة لوجستية

استحوذت موانئ دبي العالمية بالكامل على «يونيفيدر غروب» الدنماركية أكبر شبكة لوجستية لتشغيل سفن شحن الحاويات المتوسطة وسفن النقل الساحلي قصير المدى في أوروبا. وبلغت قيمة الصفقة ٦٦٠ مليون يورو وسيتم تمويلها من الموارد المالية المتوافرة في ميزانية الشركة.

وتعليقاً على عملية الاستحواذ قال رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة «موانئ دبي العالمية» سلطان أحمد بن سليم: «ضم علامة «يونيفيدر» التجارية الى محفظة «موانئ دبي العالمية» يدعم استراتيجيتنا لتنويع أعمالنا والنمو في القطاعات التكميلية ويعزز من عروض خدماتنا ومنتجاتنا ويرسخ دورنا في سلسلة التوريد العالمية كمحفز للتجارة كمصدر للمعرفة وللخبرات التراكمية والطول المبتكرة التي تتميز بها الإمارات عموماً ودبي خصوصاً في ظل قيادتنا الرشيدة وتطلعاتها لترسيخ مكانة دولتنا كمساهم فاعل في تحريك عجلة نمو الإقتصاد العالمي».

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
AAA	G 123	BKIC	G 31	JOFICO	G 17	SAICO/BAHRAIN	045
ACAIR	G 113	BLF	037	JOIF	G 85	SALAM ROTANA	057
ACE	007	BLOM	041	JORDAN INS	155	SAUDIA PRIVATE AVIATION	013
AHLEIA /KUWAIT	069	BURUJ	G 59	KARAMNA	087	SCR - MAROC	G 55
AIG	137	BYBLOS BANK	156	KFH TAKAFUL-KUWAIT	G 77	SEALINE	101
AIN AHLIA	G 81	CAAT	G 27	KUWAIT INS	073	SEANAUTICS	099
AIN TAKAFUL	G 47	CAPITAL	G 97	LEB / UCA	G 9	SEATRANS	111
AL AHLI TAKAFUL	II	CASH	G 95	LEB/ SAICO	141	SECURITE ASS	147
AL AHLI TAKAFUL	XXIII	CBI	BK 52	LEBANAISE D'ACCONAGE	119	SECURITE ASS	148
AL AHLI TAKAFUL	XXIV	CCR RE	G 37	LIA	G 100	SGBL	BK 13
AL AHLI TAKAFUL	XV	CHEDID RE	G 75	LIBANO SUISSE	025	SGBL INS	145
ALA	G 41	CHAHN BANK	BK 39	LIBERTY	G 122	SOLIDARITY - JORDAN	G 102
ALBA	123	COMMERCIAL BDGS	031	LINK	G 53	SOLIDARITY/BAHRAIN	083
ALIG	079	CREDIT BANK	034	MALAYSIA RE	G 35	SUEZ CANAL	G 45
AM BANK	039	CST	G 67	MASHREK	131	TAMKEEN INSURANCE	G 61
AMANA	G 33	CUMBERLAND	071	MASHREQ/PALESTINE	G 43	TOURISM & SHIPPING SERV	105
APEX	085	DHOFAR BANK	BK 35	MEDGULF	151	TRADE UNION	063
ARAB BANK	015	DUNES	027	METLIFE	143	TRANS IRAQ BANK	BK 33
ARAB RE	G 13	EMIRATES NBD	BK 9	MIDDLE EAST UNIVERSITY	120	TRUST COMPASS	133
ARABIA	G 23	EMIRATES NBD	005	MILLI RE	G 29	TRUST RE	G 124
ARABIA	022	ESA	127	MUBS	128	TRUST RE	067
ARABIA	023	FENCHURCH FARIS	G 57	MUNICH RE	059	UCA/KSA	G 99
ARIG	G 89	FIDELITY	081	NASCO	G 2	UFA	135
ARKAS	115	FIL SHIPPING	095	NASCO	061	UIB	G 49
ASIA INSURANCE	G 79	GEN RE	G 87	NEXTCARE	G 91	UIB/IRAQ	BK 51
ATLANTA	G 63	GENERAL TAKAFUL	XIX	NOOR BANK	BK 17	UIC	G 71
BANCASSURANCE	125	GIG	G 93	NORTH	047	UNISHIP	139
BANKERS	019	GLOBEMED	021	OMAN RE	G 83	UNITED BANK/EGYPT	BK 43
BANKERS	152	GRAND HYAAT ABU DHABI	035	OMAN RE	075	VIP RESCUE	G 69
BANKERS	153	HANNOVER RE	IX	PALESTINE INVESTMENT BANK	BK 19	WATHBA NATIONAL	049
BANQUE DU LIBAN	BK 23	IBL	033	PLATINUM	G 73	WILLIS TOWERS WATSON	G 65
BARAKA	053	ICD	002	PREMIUM BROKING HOUSE	G 51		
BCTC	093	ICIEC	XVII	PRO ASSUR	G 39		
BEIRUT PORT	097	IDB	051	QATAR GENERAL	065		
BEMO	043	IDB	BK 49	QNB	BK 21		
BERYTUS	028	IMTB/IRAQ	BK 37	SAA	G 104		

من يسقط في الإقتصاد ... يسقط في السياسة



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

قسوة علينا مما سبق. ومن ذلك أيضاً وأيضاً، الخوف من التدايعات السلبية على النتائج الباهرة التي حققها مؤتمر CEDRE وملياراته السخية ١١,٦ مليار دولار والتي نعتبرها طوق نجاة فعلياً، نظراً لظروفنا ومتاعبنا، حيث ان الدول الكريمة المانحة تلك، لن تتحمل مهازل وسماجة بعض الأداء السياسي الهزيل الى ما لا نهاية، والذي يبدو انه قد وصل الى درجة استعداد البعض للعبث بمستقبل البلد وتعرضه لمخاطر شتى، منها عدم الإيفاء بالإلتزامات الإصلاحية، /استعداد دولة الإمارات العربية لتحريك دعمها بما مقداره ٢٠٠ مليون دولار للجيش والقوى الأمنية اللبنانية / كذلك فقد أعرب المدير الإقليمي للبنك الدولي **ساروج كومار** عن قلقه من تأخر المشاريع العالقة والتي تفوق قيمتها المليار دولار والتي سيكون من جراء تنفيذها الأثر الكبير في مستوى النمو وخلق فرص عمل جديدة، وبالتالي لم تكن تتصور ان تهرع الأسرة الدولية والعربية ومؤسساتها المالية وصناديقها ومشاريعها لمساعدتنا ونجدتنا، وتأثر على مبادرات العون والدعم بالمال والعتاد الفعال، ضماناً لاستقرارنا الأمني والإقتصادي، في حين يجهد بعض من في الداخل لإهدار الفرص وإضاعة الوقت، وسط كم هائل من التحديات الإقتصادية والمالية والنقدية، بالإضافة الى المخاطر الإقليمية المقلقة. فنحن اليوم وقد شرعنا في إعادة بناء الدولة في مرحلة ما بعد عهود الخيبة، لن نقبل ان تصبح أوضاعنا التي كانت سيئة في السابق، أكثر سوءاً اليوم. كما ان العهد الذي يشق طريقه بشجاعة لإنقاذ البلد من العقم السياسي، والإنكماش العام هو أكثر من جدي، ومستعد للذهاب بعيداً في مواجهة التحديات والتعقيدات التي أدمن عليها بعض من الذين هم في معادلة الإنتاج والعمل بمثابة أصفار لا أكثر، وهو بالتالي لن يفرط بما تحقق من إنجازات نوعية كثيرة، ولن يالو جهداً في التصدي للأزمة الحادة التي تعانيها جميع القطاعات الإقتصادية، وخصوصاً الإنتاجية وما تسببه من تداعيات في الأوضاع المعيشية والحياتية للمواطن، من خلال المباشرة السريعة بالإصلاحات الإدارية والمالية المطلوبة، والتي تمثل وفقاً للمؤسسات الدولية المانحة الأمل الوحيد لتصبح الاختلالات وتحقيق الإنجازات، ومعالجة المشاكل الإقتصادية والإجتماعية، تلبية لمطالب المواطنين التي لم تعد تقبل التأجيل والإنتظار. ■

التحديات المترتبة بنا، ليس بما يتعلق بالإقتصاد فقط، وإنما لإصلاح ومعالجة ما تعانيه مالية الدولة من عجوزات وما تتعرض له العملة الوطنية من ضغوطات، ناهيك عن المخاطر التي تحيط بالبلد وتهدد مستقبله، وسط التعقيدات المستجدة أمنياً وسياسياً في المنطقة، والتي تضاف الى التداعيات الكارثية التي تعانيها الشعوب والبلدان المحيطة بنا والتي تسببت بخراب ودمار هائلين من الصعب على أجيالها المقبلة التعامل والخروج منها في مستقبل منظور / على أيامنا، وخصوصاً من حيث كلفة إعادة البناء والإعمار، أي التكلفة المالية والإقتصادية والإجتماعية، علماً ان المنطقة ما زالت اليوم على عتبة تبدلات وتحولات كبرى وخطيرة. من هنا، ووسط الاختناقات المعيشية والإجتماعية التي تقبض على أنفاسنا، فإننا ما كنا لنتصور يوماً، ان يصل الدرك بالممارسة السياسية الهوجاء الى درجة ان تصبح المحاصصة والتقسام جزءاً أساسياً من القاموس المعيب والمفوض، للتناش السياسي المقيت، فتتوقف عجلة الدولة ومصالح الناس وتتعلل المشاريع الأساسية التي خصص لها المجتمع الدولي الموازنات الضخمة، تثبيتاً لاستقرار البلد ومستقبل أبنائه، أما لماذا، فلأن حصة هذا هي أصغر أو أكبر من حصة ذاك / نعم، هكذا، وبكل بساطة ووقاحة / ففي زمن الصغار، تداعى العمل السياسي الوطني، وهو الذي أرست ركائزه وميثاقته عقول وعبقريه رجالات لبنان الكبار، منذ أكثر من قرن مضى، فقط الى مرتبة الحرقة وتقسام الحصص والمغانم، لبعض من امتهن السياسة حرفة ومصلحة، في ما هو يفتقد للإتزان والكفاءة، بحيث بات كل ما يحيط بنا اليوم، هو مؤلّم وموجع / فمن منا لا يترحم على أيام القرن الماضي والتي كانت فيها كافة أوضاعنا، أفضل بكثير عما هي عليه اليوم!!! / إذ أنه وبينما كان العالم حولنا يتقدم، ويسير بخطى ثابتة الى الأمام، عاد بنا هؤلاء وأولئك، الى الوراء.. سنوات ضوئية. وذلك بسبب «الفساد الأخلاقي والسياسي والإداري بمن لا تعنيهم معاناة الشعب اقتصادياً واجتماعياً ومعيشياً». والكلام لغبطة بطريك لبنان وحامل همومه. من هنا فنحن لا نخفي حنقنا وألمنا، من إخفاق الإدارة السياسية المتعاقبة والمتناسلة وإمعانها في إلحاق الأضرار الفادحة في ما تبقى للدولة من قدرة ومن ثقة الأسرة الدولية بها، وبناء خصوصاً وان الاستقرار والأمان النسبي اللذين ما زلنا نتمتع بهما اليوم، ليسا وليدي الصدفة، كما انها حتماً ليسا وليدي جهد وفضل ونتاج أعمال هؤلاء وأولئك المنشغلين على الدوام بتقاسم البلد والناس حصصاً وبتنقأ، وإنما هو ناتج عن نقطة تقاطع لمصالح إقليمية ودولية فاعلة ومؤثرة، تهتم بسلامة وأمن واستقرار هذا الوطن الصغير، أكثر من اهتمام البعض من داخله، من ذلك التجديد للقوة الدولية العاملة في الجنوب، والذي هو بمثابة رسالة دعم دولية، وثقة بالدولة اللبنانية، وإعلاء لشأن قواها العسكرية والأمنية، ومن ذلك أيضاً وأيضاً، تدخل مجلس الأمن الدولي مباشرة مبدئياً قلقه بشأن التعقيدات والصعوبات ووضع العصي أمام الإنطلاقة الفعلية للدولة، معرباً عن تطلعه المخلص لتشكيل حكومة وحدة وطنية في لبنان على وجه السرعة وذلك خوفاً من ان تكون المرحلة المقبلة أشد

بصريح العبارة، نحو قومٍ لا، ولن نتعلم استخلاص الدروس والعبر، سواء عبر تجاربنا القاسية، أو من خلال التجارب الكارثية لدول المنطقة، ومآسي شعوبها حولنا، ومع هذا، فإننا أصحاب جنون وفنون في هدر الوقت وإضاعة الفرص، ومضاعفة متاعبنا ومصاعبنا، كما انه بات من الواضح ان المجتمع الدولي هو بالفعل أحرص على مصالحنا واستقرارنا من الكثيرين منا هنا، وخصوصاً أكثر من هؤلاء الذين فهموا العمل السياسي ترفاً وعبثاً ووضعاً للعصي في الدواليب، فأجادوا. وكذلك أكثر من أولئك الذين يعتبرون ان وضع العربية أمام الحصان، هو حصافة وشطارة، ونفخ في الأحجام، وهم في ذلك، هؤلاء وأولئك إنما يعكسون صورة سلبية موجوة عن لبنان ودولته، علماً انه كان عليهم ان يفهموا للمرة الأخيرة، ان التحديات الجيوسياسية الخطيرة، والمصاعب الإقتصادية والمعيشية الهائلة والعجوزات والإستحقاقات المالية الداهمة، باتت شديدة الخطورة وتندرز بعواقب وخيمة، ومع هذا، فهم، وكأنهم لا يفقهون ولا يعلمون كيف، ولماذا تنهواى اقتصادات و عملات بعض دول المنطقة وهي التي تفوق إمكاناتها ومساحاتها وأحجامها، ومواردها الطبيعية الهائلة، بما فيها الغاز والنفط إمكاناتنا، أصعافاً مضاعفة، وذلك فقط بسبب رعونته وسقوط الإدارة السياسية، وتشي الفساد والهدر فيها، وعدم التعقل، والخطأ في تقدير العواقب.

فيا هؤلاء وأولئك، لا نلتكم تجهلون ان الإقتصاد اللبناني وخصوصاً قطاعاته الإنتاجية / الصناعة والزراعة / بات مرهقاً، مما ينعكس على الحياة المعيشية للمواطن الذي وان استمر صموده حتى اليوم، فإننا يعود ذلك الى جهود وكفاح كوكبة من فاعليات ورجالات الأعمال والإقتصاد والمال والمصارف / وحده القطاع المصرفي بكفاءة رجالاته وأدائه العالي حمل وزر الإقتصاد اللبناني على أكتافه، وما زال / وأصحاب المبادرات الفردية / القطاع الخاص / وذلك في غياب / غيابكم / من كان من المفترض فيه حمل الأمانة والارتقاء بها نحو الأحسن والأفضل. فالمؤشرات والأرقام ما زالت تتجه نحو الأسوأ، وهي باتت اليوم صادمة ومقلقة، من ذلك ما يسجله معدل التضخم من مستويات لم يعرفها سابقاً، ٧,٥٪ / وضعف النمو، واستفحال البطالة ٤٠٪ / وتراجع حركة التسليفات وازدياد حجم الدين العام، وإنكماش حركة الاستثمار في القطاعين التجاري والعقاري، وارتباط هذه السلبيات بالمخاطر السيادية للدولة / بلغ العجز المالي ٥ أضعاف ما كان عليه في الفترة نفسها من العام الماضي، كما تجاوزت النفقات ٨ أضعاف الواردات في الفصل الأول لهذا العام /، وهو ما يسبب صداماً حاداً لنا وللمرجعيات الإقتصادية والمالية، وخصوصاً النقدية / مصرف لبنان / والتي تحظى بالثقة الفعلية للناس، حيث ان الوضع النقدي وحده ما زال قوياً ومتماسكاً / فالليرة ستبقى ثابتة ومستقرة ومدعومة بموجودات مرتفعة من العملات الأجنبية والذهبية / الأعلى في المنطقة بعد المملكة السعودية / وهي سياسة لا رجوع عنها وفقاً لحاكم مصرف لبنان الأستاذ رياض سلامة، فوسط مشهد فاضح من التفاضل واللاكفاية، بات من الواضح تماماً عدم قدرة الأداء السياسي الهزيل على الإرتقاء الى مستوى المرحلة في حمل المسؤولية، ومواجهة



Innovations that put you first

Proud Premier Partner of Expo 2020 Dubai

For over 50 years, our passion for innovation has provided our customers with products and services that have made a difference in their lives. Whether in Retail Banking, Wealth Management or Wholesale Banking, this has been at the heart of everything that we do.

Today we are proud to partner with Expo 2020 Dubai to help bring opportunity, mobility and sustainability to the world.



OFFICIAL PREMIER PARTNER

حاجة الدول العربية لترامب اقتصادي!؟

من يطالع عجز الميزان التجاري في عدد من دول العربية يأسف للوضع الذي وصلت اليه هذه الدول ويسأل لماذا لا يوجد في هذه الدول رجالات اقتصادية واعية ومثقفة بإمكانها تقريب الدفة لصالح دولها؟

في لبنان مثلا استوردنا خلال العام ٢٠١٧ من اول عشر دول في اللائحة بنحو ١٤,٢ مليار دولار بدءا من الولايات المتحدة ٤ مليارات دولار والصين ١,٩ مليار وايطاليا ١,٨ مليار دولار وفي المرتبة العاشرة من بريطانيا بنحو ٦١٤ مليون دولار اميركي.

ومن الدول العشر المذكورة لا نجد دولة واحدة تستورد من لبنان بقيمة اكثر من ٨٠ مليون دولار اميركي.

هذه الارقام ليست استثنائية للعام ٢٠١٧ انما منذ عقود وعقود وعجز الميزان التجاري في تزايد مستمر حيث بلغ خلال العام ٢٠١٧ اكثر من ٢٠ مليار دولار اميركي.

والمؤسف اننا لم نجد وزيرا او رئيس وزراء فكّر ولو لمرة (دون ان ينفذ) بكيفية ايجاد حل للمسألة إن عبر فرض شروط معينة على الدول المصدرة بالزامها باستيراد منتجات معينة من لبنان، تؤدي الى تحريك قطاع الصناعة والدورة الاقتصادية او فرض ضريبة معينة على دولة دون اخرى بموجب اتفاقية التجارة العالمية WTO أو قد نفرض على بعض الدول تقديم معامل كهربائية او طاقة او معامل فرز للنفايات وتجهيزات عديدة لا مكان لذكرها هنا.. الا ان تقديم هذه المعدات لنا مجانا سوف يفوت الكثير على جيوب مسؤولين كثر وهم بغنى عنها.

مهما تحدثوا عن جنون ترامب الا انه يعمل لمصلحة بلاده وهو يهاجم العالم

اجمع من اجل تحسين الاقتصاد الاميركي. ■

المؤسس انطوان زخور

رئيس التحرير:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

Editor in Chief:
Emile ZAKHOUR

Lebanon: Beirut Head Office: Sami El Solh Boulevard Rahal Building - 6 th Floor P.O.Box: 11-1510 Riad El Solh 11072080 Phone: +961 1 396805 Fax : +961 1 396417	Oman: + 968 99429677 + 968 92545713
Bahrain: + 973 3 6024212	Qatar: +974 55062495
France: + 33 6 52379992 + 33 6 45683951	Saudi Arabia: + 966 55 8846200 + 966 53 0694329
Jordan: + 962 789815445 + 962 789832028	Sudan: + 249 927195561
Kuwait: + 965 97963441	Tunisia: + 216 23039777
	United Arab Emirates: + 971 50 7594858 + 971 50 9637944 + 971 56 2648724

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

Available on



بدل الاشتراك السنوي:

Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150
GCC, North Africa & Other Countries US\$ 200

نمن النسخة: لبنان ١٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠ ل.س.,
مصر ٢٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالا،
السعودية ٢٥ ريالا، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهما،
البحرين ٣ دينار، سلطنة عمان ٢ ريال، العراق ٦ دينارات،
السودان ٢ جنيهات، اليمن ١,٥ ريالا، ليبيا ٧ دنانير،
المغرب ٦٠ درهما، FRANCE 5 EURO, CYPRUS 3 CP, U.K. 3.5 Stg, GERMANY 5 EURO, USA 7 US \$.

طباعة: مطبعة بيبوس

توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات

We don't aim to meet expectations. We strive to exceed them.

At ACE Insurance, we know that there is enough to occupy your mind without insurance being something to worry about. That's why we strive to make it as easy as possible. We will be there at all times to look after all your insurance needs quickly and with the minimum bureaucracy. So relax and let ACE take the weight off your shoulders.

For more information, email info@ace-ins.com



Insurance & Reinsurance Brokers
Insurance Consultants



www.ace-ins.com

Part of  MIG



محافظ العام

منح إتحاد المصارف العربية جائزة محافظ العام لمحافظ البنك المركزي العراقي **د. علي محسن العلق** صاحب الفضل في إرساء الإستقرار النقدي والمالي في العراق بعد معاناة طويلة. ص: ٣٠ - ٢ BK



تأمين

بعد فوز شركة الاهلي للتكافل بجائزة أفضل شركة تكافلية في المملكة العربية السعودية قال رئيسها التنفيذي **عبد الرحمن العبره**: هدفنا جعل الشركة ذات معايير عالمية تقدم حلولاً تأمينية مبتكرة تناسب احتياجات العملاء ص: XII



في هذا العدد

٤ **حصاد الشهر**: من يسقط في الإقتصاد... يسقط في السياسة - بقلم د. عبد الحفيظ البربير
٦ **بصراحة**: حاجة الدول العربية لترامب إقتصادي؟!

اقتصاد عربي

١٠ هجوم إلكتروني على بيانات مليون ونصف مواطن في سنغافورة
١٠ فرض الرئيس ترامب رسوماً جمركية على قطاع السيارات ينطوي على مجازفة إقتصادية
١١ اتفاق تجاري تاريخي أوروبي ياباني بمواجهة الولايات المتحدة
١٢ مقاضاة شركات النفط والغاز الأميركية لتأثيرها على المناخ
١٤ وهدية تماري: من الضروري وضع خطة استراتيجية وإيجاد اتحاد عربي اقتصادي
١٧ عقارات:

لبنانيات

٢٠ البطاقة الصحية وعد أطلق منذ الإستقلال ولم يتحقق
٢٦ البنية التحتية مهترئة
٢٧ الوزير فرعون: غياب الحوكمة يحد من إمكان تطوير مدننا
٢٨ الإنتفاضة الشعبية في العراق ألغى رواتب النواب السابقين.. متى في لبنان؟!
٢٩ شركات جديدة - المصدر مؤسسة خليل المصري وأولاده

مال ومصارف

٣٢ ارتفاع الفائدة على الحسابات باليرة اللبنانية تغني عن الإستثمار وتحمل المخاطر
٣٦ إهمال PWC كلفها ٦٢٥ مليون دولار تعويضاً جزائياً
٣٧ ويلز فارغو تشجع عملاءها على تداول منتجات مالية بطرق غير صحيحة وتعال العقوبة
٣٨ تصديق الهيئة العامة لمصرف نور الاسلامي على المعيزانية وخدمات حديثان من مصرف عبر العراق
٤٠ رفع تصنيف موديز لبنك الدوحة الى A3 مستقر
٤٤ منح البنك العربي الموافقة لافتتاح فرعه في الصين
٤٨ بنك رقمي سيكون وراء ولادة أول تريليونير في التاريخ
٥٢ نتائج مصارف عربية

تأمين

٥٨ تغيريات مفكرة ضامن: بقلم جوزف زخور
٦٠ تغطيات تأمين ذكية للشركات التي تصل إيراداتها الى مليار دولار سنوياً
٦٤ تغطيات ضد مخاطر التلوث الخاصة بالمقاولين من مجموعة أكس ال XL
٦٤ لويديز تراجع أنشطتها وتعيد هيكلتها حفاظاً على مزاياها التنافسية
٦٦ هل يمكن لشركات التأمين ان تغطي مطور العقار ضد التعثر؟
٧٠ الإمارات: إخضاع تعاطي ال-BANCASSURANCE لموافقة مسبقة
٨٢-٧٢ تصنيف A- ممتاز لكل من شركة IGI لإعادة التأمين وBKIC/GIG
٨٧ **سياحة**:
٨٨ **سيارات**:
٩٠ **تكنولوجيا**:
٩١ **ساعات**:

نقل

٩٢ اخبار النقل والمرافئ
١٠٤-١٠٦ حركة مرفأ بيروت خلال حزيران وخلال النصف الاول من ٢٠١٨
١٠٨ حركة مرفأ طرابلس خلال حزيران وخلال النصف الاول من ٢٠١٨
١١٠-١١٢ حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال حزيران وخلال النصف الاول من ٢٠١٨
١١٤-١١٦ حركة استيراد السيارات في مرفأ بيروت خلال حزيران وخلال النصف الاول من ٢٠١٨
١٢٠ **ملف الجامعات في لبنان**:
١٣٤ **معارض**:
١٣٨ **نشاطات**:
١٤٤ **مجتمع**: - مبراي فارس بويز-

تأمين

كرّمت شركة الوثبة الوطنية للتأمين Awnic خلال حفل استقبال شركات وساطة التأمين في دبي ووجه رئيسها التنفيذي **بسام جلميران** كلمة للقاءمين عليها قال فيها: «دعكم ساهم في نجاحنا وحفاظنا على مركز مرموق». ص: ٧٦



مال ومصارف

مقال مؤثر لرئيس مجلس إدارة مدير عام بنك الإعتدالم المصرفي **طارق خليفة** يحذر فيه من المركبين والمختلسين وسيئي الإدارة والذين يصورون أفعالهم كما لو كانت أزمات عامة وشاملة. ص: ٣٠



تأمين

صنفت «موديز» المؤمن في ICIEC بدرجة Aa3 مع توقعات مستقرة للسنة الـ ١١ على التوالي. فكان هذا التصنيف محل تقدير وتنويه من رئيس الشركة التنفيذي **أسامة عبد الرحمن القيسي**. ص: ٧٤



مال ومصارف

رئيس مصرف التنمية الدولي IDB **زياد خلف عبد** يعتبر افتتاح أول مكتب تمثيلي له في دبي بالخطوة الرائدة للقطاع المصرفي الخاص في العراق. ص: ٤٢ BK





شاين نيلسون

مال ومصارف
بنا الإمارات دبي الوطني
يحقق نتائج قياسية في
النصف الأول من ٢٠١٨
ولربحاه ترتفع الى ه
مليارات درهم، ماذا صرح
كل من نائب رئيس مجلس
الإدارة العضو المنتدب
هشام القاسم
والرئيس التنفيذي
شاين نيلسون
عن أداء المجموعة؟
ص: ٥٢



هشام القاسم



تكريم
اتحاد المصارف
العربية كرم الرئيس
التنفيذي لمجموعة بنك
قطر الوطني QNB
علي الكواري
المهندس والمنسق
الرئيسي لتوسع
المجموعة في الأقطار
كافة. ص: ٣٢ BK



تكريم
رئيس البنك العربي
صبيح المصري
مكرماً من اتحاد
المصارف العربية
بجائزة وسام
الإتحاد الذهبي
للإنجاز: «نظرتي
تفاؤلية لمستقبل
قطاع المصارف».
ص: ١٨ BK

نشاطات

رئيس مجموعة بنك بيبلس
د. فرنسوا باسيل
خلال الاحتفال بتدشين
مبنى في جامعة الروح
القدس يتخذ اسمه:
«أعظم أفعال الإنسان فعل
البناء». ص: ١٣٨



مال ومصارف
رأى الرئيس التنفيذي لبنك ظفار
عبد الحكيم بن عوض العجيجي
في حديث الى «البيان»
الإقتصادية ان تشريعات
البنك المركزي العماني
تساعد المؤسسات المالية
على التأقلم مع الحلول
الرقمية. ص: ٣٤ BK

مال ومصارف

مدير عام بنك البركة - لبنان
معتصم خضر محمصاني
يكشف عن تواصل مع
حاكمة مصرف لبنان
لإيجاد الحلول المناسبة
لنشاط المصارف الإسلامية
في السوق المحلية.
ص: ٥٦

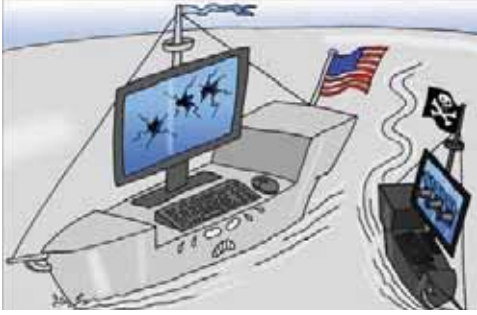


مال ومصارف
المدير المفوض للبنك
الدولي الإسلامي IMTB
المهندسة سهى زكي الكفائي
تكشف عن ان العراق يمر
بمرحلة انفتاح اقتصادي
وبداية نهوض للقطاعات
الزراعية والصناعية.
ص: ٣٦ BK

IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: WHO FAILED IN ECONOMY.. FAILED IN POLITICS - BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR-	4
ARAB AND WORLD ECONOMY	
CYBER CRIME: 1.5 MILLION PERSONAL DATA HACKED IN SINGAPORE	10
TRUMP'S TAX ON AUTO IMPORTS IS RISKY	10
EUROPE/JAPAN ALLIANCE: A HISTORIC EVENT	11
CLIMATE CHANGE: US OIL COMPANIES SUED AT LEGAL COURTS	12
INTERVIEW: WAHBE TAMARI: FORMING AN ARAB STRATEGIC FEDERATION IS A MUST	14
REAL ESTATES:	17
LEBANESE AFFAIRS	
HEALTH CARD INSURANCE: A PROMISE NEVER FILLED SINCE INDEPENDENCE	20
LEBANON INFRASTRUCTURE IN SHAMBLES	26
MINISTER MICHEL PHARAON: LACK OF GOVERNANCE WOULD PREVENT DEVELOPING OUR CITIES	27
IRAQ CANCELLED FORMER DEPUTIES PENSIONS... WHEN WILL THIS TAKE PLACE IN LEBANON?	28
NEW COMPANIES BY KHALIL MASRI & SONS	29
BANKING AND FINANCE	
HIGH RATE OF INTEREST ON BANK DEPOSITS WILL HINDER INVESTMENTS	32
PRICEWATERHOUSECOOPERS: SENTENCED TO PAY 625 MILLION \$	36
USA: WELLS FARGO BANK SANCTIONED FOR MISLEADING CLIENTS	37
QATAR DOHA BANK: A3 RATING STABLE	40
ARAB BANK: AUTHORIZED TO OPERATE IN CHINA	44
A DIGITAL BANK WILL CREATE FIRST TRILLIONAIRE IN HISTORY	48
ARAB BANKS RESULTS	52
INSURANCE:	
ARAB INSURER'S TWEETS: BY JOSEPH ZAKHOUR	58
SMART CYBER INSURANCE POLICIES FOR COMPANIES EXCEEDING REVENUES 1 BILLION DOLLARS	60
NEW CONTRACTOR'S COVERAGE BY XL	64
LLOYD'S RESTRUCTURING ITS COMPETITIVE CAPABILITIES	64
CAN REAL ESTATES DEVELOPERS GET PERFORMANCE BOND INSURANCE?	66
UAE: BANCASSURANCE REGULATED	70
IGI - GIG - BKIC - RATED (A)	72 - 82
TOURISM:	87
AUTOMOBILES:	88
TECHNOLOGY:	90
WATCHES:	91
SHIPPING:	
PORT AND TRANSPORT NEWS	92
BEIRUT PORT: TURNOVER JUNE AND FIRST HALF OF 2018	104 - 106
TRIPOLI PORT: TURNOVER JUNE AND FIRST HALF OF 2018	108
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER FIRST HALF OF 2018	110 - 112
AUTO IMPORTED VIA BEIRUT PORT IN JUNE AND FIRST HALF OF 2018	114 - 116
UNIVERSITIES REPORT BY CHRISTINA MOURAD	120
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ	144

هجوم إلكتروني واسع على بيانات شخصية لمليون ونصف مليون مواطن في سنغافورة من بينهم رئيس الوزراء



كشفت حكومة سنغافورة عن سرقة البيانات الشخصية لمليون ونصف مليون شخص من مواطنيها بينهم رئيس الوزراء لي حسين لونج LEE HSIEN LOONG، في هجوم إلكتروني واسع على قاعدة البيانات الصحية التابعة لها.

ووصفت الحكومة الهجوم في بيان بأنه «أخطر انتهاك للبيانات الشخصية شهدته البلاد» مضيفة «أن التحقيقات التي أجرتها وكالة الأمن الإلكتروني (CSA) ونظام المعلومات الصحية المتكامل (IHIS) أكدت أنه هجوم إلكتروني متعمد وموجه ومدبر بدقة».

وتابع البيان الذي أصدرته كل من وزارة الصحة ووزارة الاتصالات والمعلومات «أن الهجوم ليس من عمل قراصنة عارضين أو عصابات إجرامية»، مشيراً إلى «أن نحو ١,٥ مليون مريض زاروا العيادات بين أيار (مايو) ٢٠١٥ والرابع تموز (يوليو) ٢٠١٨ تم الوصول إلى بياناتهم الشخصية غير الطبية ونسخها بشكل مخالف للقانون».

وأكد البيان «أن المهاجمين استهدفوا على نحو خاص وبشكل متكرر البيانات الشخصية لرئيس الوزراء LEE HSIEN LOONG والمعلومات عن الأدوية التي صرفت له». وقالت وزارة الاتصالات والمعلومات في بيان منفصل ان لجنة تحقيق ستشكل وان إجراء فوريا سيتخذ لتعزيز النظم الحكومية المضادة للهجمات الإلكترونية. من جهته قال رئيس الوزراء السنغافوري على موقع التواصل الاجتماعي «فايسبوك» «ان إختراق بياناته الشخصية كان متعمداً وأنه لا يعرف ما الذي كان المتسللون يريدون الوصول اليه».



يمكن ان يؤدي الى فقدان ٧١٥ ألف وظيفة في الولايات المتحدة

تهديد ترامب بفرض رسوم جمركية على قطاع السيارات ينطوي على مجازفة اقتصادية

هدد الرئيس الأميركي دونالد ترامب بفرض رسوم جمركية على قطاع السيارات. وتبدو هذه الرسوم للوهلة الأولى سلاحاً ذا حدين للولايات المتحدة إذ انها فعالة سياسياً لكنها تنطوي على مجازفة كبيرة اقتصادياً. بحيث تشكل وسيلة قوية للضغط على شركاء الولايات المتحدة الأوروبيين والأميركيين الشماليين.

ويريد الرئيس الأميركي بشكل واضح العودة الى العصر الذهبي لصناعة السيارات

الأميركية. لكن فرض رسوم على قطاع السيارات ستكون له عواقب بالتأكيد، كما يرى الخبراء في هذا القطاع. ويرى شيسبورغ ان عولمة هذه الصناعة أعادت خلط الأوراق، وقطع السيارات بات يتم انتاجها في كل مكان في العالم.

وتقول المحللة ماريان كيلر من مجموعة «ام كي اندايه اوتوماتيف»: «لا يمكن لأي شركة منتجة للسيارات ان تغير مصانع إنتاجها بين ليلة وضحاها»، داعية إدارة ترامب الى ان تتذكر كلمتي «سموت وهولي» في إشارة الى قانون هولي - سموت الذي أقر سنة ١٩٣٠ في الولايات المتحدة على الرغم من تحذيرات عدد كبير من الخبراء الإقتصاديين. وفرضت حينذاك رسوم جمركية نسبتها ٦٠ بالمئة على أكثر من عشرين ألف منتج زراعي وصناعي مستورد. ورد الشركاء بقيادة كندا بفرض رسوم على صادرات الولايات المتحدة التي تراجعت حينذاك ٦١ بالمئة بين ١٩٢٩ و١٩٣٣.

من جهته أشار رئيس اتحاد بائعي السيارات بيتر ويلش مؤخراً الى ان مثل هذه الرسوم يمكن ان تؤدي الى فقدان ٧١٥ ألف وظيفة في الولايات المتحدة وستين مليار دولار من إجمالي الناتج الداخلي الأميركي خصوصاً بسبب تراجع المبيعات وارتفاع كلفة القروض للسيارات.

مفوضة المعلومات البريطانية تعزم فرض غرامة على «فايسبوك»

لانتهاكها قانون حماية البيانات

تعترزم مفوضة تنظيم المعلومات في بريطانيا اليزابيث دنهام فرض غرامة بنحو ٦٦٠ الف دولار اميركي على شركة «فايسبوك» بسبب «فضيحة» انتهاكات قانون حماية البيانات، في الوقت الذي يحقق فيه مكتبها في كيفية حصول شركة «كمبردج اناليتيكا» للاستشارات على بيانات ملايين المستخدمين بطريقة غير سليمة.

وأوضحت دنهام ان فيسبوك انتهكت القانون لتقاعسها عن حماية بيانات



المستخدمين، ولأنها لم تكن واضحة بخصوص كيف تمكن آخرون من الاستفادة من البيانات على منصتها. وبوسع «فايسبوك» ان ترد على المفوضة قبل صدور قرار نهائي وقالت انها تراجع التقرير وسترد قريباً.

«بربري» محط انتقاد بيئي لحرقتها منتجات بقيمة ٣٦ مليون دولار

أثارت شركة «بربري» BURBERRY البريطانية الشهيرة للأزياء ومستحضرات التجميل في إقدامها على إتلاف منتجات غير مباعه بقيمة ٣٦ مليون دولار، موجة انتقادات واسعة أبرزها من المكلف شؤون البيئة في الحزب المعارض تيم فارون الذي أعلن عن صدمته بممارسات الشركة معتبراً «ان إعادة التدوير أفضل للبيئة من حرق المنتجات لتوليد الطاقة».

وكانت «بربري» أتلقت على مدار الأعوام الخمسة الماضية منتجات فائضة

بقيمة تزيد على

١١٨ مليون

دولار وذلك

حتى لا تباع

منتجاتها بثمن

بخس أو ان

تتأثر صورة

المنتج.





الإتحاد الأوروبي يغرم «غوغل» ٤,٣ مليارات يورو

وترامب يرد: استغلوا الولايات المتحدة لكن ذلك لن يستمر طويلاً

فرض الإتحاد الأوروبي غرامة قياسية بقيمة ٤,٣ مليارات يورو على شركة غوغل GOOGLE بتهمة احتكار في ملف نظام اندرويد الأمر الذي قد يؤدي الى مزيد من تدهور العلاقات بين الإتحاد الأوروبي والولايات المتحدة، فيما أعلنت المجموعة العملاقة للإنترنت أنها ستستأنف القرار.



وفصلت المفوضية الأوروبية في بيان مأخوذها على «غوغل»، فقد فرضت «غوغل» على الشركات المنتجة للأجهزة التي تحمل مسبقاً تطبيق «غوغل» سيرتش ومشغله كروم كشرط لمنح ترخيص لمتجر بلاي ستور. كما ودفعت «غوغل» أموالاً لبعض كبار المنتجين والمشغلين لشبكات الهواتف النقالة ليحملوا مسبقاً في شكل حصري تطبيق «غوغل للبحث» على أجهزتها. ووصل الأمر بغوغل ان منعت الشركات المنتجة الراغبة في تحميل تطبيقات «غوغل» مسبقاً من بيع ولو هاتف نقال ذكي واحد يعمل على نسخ أخرى من أندرويد لم تصادق عليها غوغل. ولم يتأخر الرئيس الأميركي دونالد ترامب بالرد فتوعد الإتحاد الأوروبي وغرد على تويتر: «قلت لكم ذلك والإتحاد فرض غرامة قياسية على العملاق «غوغل» احد أكبر شركائنا، لقد استغلوا الولايات المتحدة فعلاً لكن ذلك لن يستمر طويلاً».

حكم قضائي بتعويض بلدية نيو جرسي تكلفة تغطية أحد موظفيها بالماريجوانا الطبية

حكم قاض أميركي بتعويض بلدية ولاية نيو جرسي تكلفة الماريجوانا الطبية لأحد موظفيها، وهذه ليست المرة الأولى التي أمرت فيها محكمة تعويض العمال في نيوجرسي صاحب العمل بتقديم مثل هذه المزاي، لكن محامي العامل LEONARD WEISS صرح بأنه لم يكن على علم شخصي بهذا الأمر الذي يتم منحه للبلدية. ويأتي القرار في الوقت الذي يبدو فيه ان نيوجرسي تقترب أكثر من إضفاء الشرعية على الاستخدام الترفيهي للماريجوانا، لا سيما أنها واحدة من بين ٣٠ ولاية تؤيد قوانين السماح بالماريجوانا الطبية وقد قامت تسع دول بتشريع استخدامها الترفيهي، ولكن لأن الماريجوانا لا تزال غير قانونية بموجب القانون الاتحادي الأميركي لا يزال بإمكان المدعين الفيدراليين توجيه اتهامات ضد متعاطي المخدرات وموزعيها في هذه الولايات، كما ان البنوك كانت مترددة في القيام بأعمال تجارية مع مستوصفات الماريجوانا القانونية، خوفاً من التهرب من اللوائح الفيدرالية. عامل البلدة STEVEN MC NEARY، عاقل عن العمل حالياً بسبب إصابات في الظهر ذات الصلة بالعمل، وهو يتلقى مخصصات العجز المؤقت من صاحب العمل ما أدى الى انخفاض في دخله، وأعلن محاميه WEISS أنه كان من المهم الحصول على حكم لإلزام البلدية دفع هذه الفوائد لموكله حتى لا يضطر الى تحمل تكاليف العلاج على عاتقه لفترة أطول، مشيراً الى انه بعد إصابة MC NEARY للمرة الأولى في عام ٢٠٠٧ ومرة أخرى في عام ٢٠٠٨، خضع لجراحات متعددة برعاية طبيب متخصص أدت له البلدية ووصف الطبيب مواد الأفيون التي استخدمها العامل مدى سنوات.



بلدية ولاية نيو جرسي

اتفاق تجاري تاريخي بين الإتحاد الأوروبي واليابان بمواجهة الحمائية المنتهجة من قبل الرئيس ترامب



شي جينبينغ
رئيس الصين

جان كلود يونكر
رئيس المفوضية الأوروبية

أعلن قادة الإتحاد الأوروبي من اليابان عن اتفاق تبادل حر وصف بأنه «تاريخي» وسيكون بمثابة بادرة بمواجهة الحمائية التي ينتهجها الرئيس الأميركي دونالد ترامب. وأعلن رئيس المفوضية الأوروبية جان كلود يونكر خلال لقاء مع الرئيس الصيني شي جينبينغ «ان التعددية تتعرض لهجوم غير مسبوق منذ انتهاء الحرب العالمية الثانية». من جهته صرح يونكر انه لم يفت الأوان لتجنب النزاع والفوضى. وأوضح المتحدث بإسم المفوضية الأوروبية مارغاريتيس سكيناس ان الإتفاق مع اليابان يأتي توقيعه بعد محادثات بدأت عام ٢٠١٣، هو اتفاق «تاريخي» وهو أهم اتفاق فاوض عليه الإتحاد الأوروبي حتى الآن.

وينص اتفاق التبادل الحر بين اليابان والإتحاد الأوروبي (جيفتا) على إقامة منطقة تبادل حر تشمل حوالى ثلث إجمالي الناتج الداخلي العالمي. ومن الجانب الأوروبي يعتبر قطاع الصناعات الغذائية الرابع الأكبر من المفاوضات إذ يلغي الإتفاق الرسوم الجمركية عن جميع المواد الغذائية تقريباً، على ان ذلك سيطبق بالنسبة لبعض المنتجات بعد فترة انتقالية.

KELLOGG'S تسحب أحد منتجاتها لاحتوائه السلمونيللا

اضطرت شركة كيلوغز KELLOGG'S سحب ١,٣ مليون علبة من منتجاتها HONEY SMACKS من أكثر من ٣٠ ولاية أميركية لاحتمال احتوائها السلمونيللا SALMONELLA.

إدارة الغذاء والدواء FDA الأميركية تعاونت مع كيلوغز لإزالة المنتجات بعد توفر إثباتات بوجود ٦٠ حالة مرضية. من جهتها قالت الشركة ان فقط منتج HONEY SMACKS ملوث. يذكر ان جرثومة السلمونيللا خطيرة جداً على الأولاد والمسنين وتسبب تشنجات شديدة في البطن وحالات إسهال.





الدعاوى القضائية مستمرة على شركات الوقود الأحفوري FOSSIL FUEL برغم حكم قضائي اتحادي برأها من مسؤوليتها في تأثيرها على المناخ

يرجح أن تستمر البلديات الأمريكية التي تسعى إلى تحميل شركات الوقود الأحفوري FOSSIL FUEL المسؤولية عن آثار تغير المناخ في متابعة الدعاوى القضائية على الرغم من صدور حكم قضائي اتحادي مؤخراً يرى بعض الخبراء فيه أنه ربما وجه ضربة لهذه الجهود.

في الواقع، أقامت ولاية رود آيلاند دعوى قضائية بشأن تغير المناخ في ٢ يوليو (تموز) الماضي في محكمة بروفيدينس / مقاطعة بريستول العليا ضد ٢٦ شركة نفط وغاز وبعض الشركات التابعة لها بعد أسبوع من القرار «المخيب للأمال» الذي أصدره قاضي فيدرالي في كاليفورنيا برفض دعوى قضائية مماثلة رفعتها مدن أوكلاهو وسان فرانسيسكو.

وفي ٢٥ يونيو / حزيران الفائت، رفض **ويليام السوب** قاضي المحكمة الجزائية الأمريكية في مقاطعة شمال كاليفورنيا، القضية ضد شركة «شيفرون كورب» CHEVRON، وإكسون موبيل EXXON MOBIL، وشركة كونوكو فيليبس CONOCOPHILIPS وشركة بريتيش بتروليوم BP وشركة رويال داتش شل RDS.

وقالت شل في بيان أن هذه القضية يجب أن تعالجها سياسة الحكومة والتغيير الثقافي بدلاً من المحاكم. وصرح القاضي William Alsup أثناء حكمه أن جميع الأطراف تتفق على أن الوقود الأحفوري أدى إلى ارتفاع درجة حرارة الأرض وارتفاع مياه المحيطات وسيستمر في ذلك وأن المياه ستدخل عنوة في نهاية المطاف على أوكلاهو وسان فرانسيسكو بسبب ارتفاع مستوى سطح البحر، مضيفاً أن المشكلة تستحق حلاً على نطاق أوسع مما يمكن أن يقدمه قاضي محكمة أو هيئة محلفين في قضية مزعجة عامة كهذه.

بدوره أشار المدير التنفيذي لمركز سابين Sabin لتغير المناخ بجامعة كولومبيا **مايكل برجر**، إلى أن قرار القاضي غير ملزم بأخذه بالإعتبار في أي جلسة أخرى من جلسات المحكمة في أي من هذه القضايا، مضيفاً أنه يتوقع استئناف الحكم أمام محكمة الاستئناف التاسعة التابعة للولايات المتحدة في سان فرانسيسكو. واتهم المدعون الشركات التي تسبب انبعاثات الغازات المسببة للاحتباس الحراري وذوبان الأنهار الجليدية، مما يؤدي إلى ارتفاع مستويات البحار التي تؤدي إلى تفاقم الفيضانات الساحلية.

وقال **فيك شير**، وهو شريك في شركة Sher Edling، والتي تمثل البلديات الثلاث في كاليفورنيا في هذه القضية في بيان «أن حكم القاضي مخيب للأمال، لكن ليس مفاجئاً في ضوء استنتاجه السابق بأن القانون الفيدرالي الموحد ينطبق على حالتي سان فرانسيسكو وأوكلاهو».

واتهمت ولاية رود آيلاند RHODE ISLAND شركات الطاقة بمعرفة تأثير الوقود الأحفوري على البيئة لكنها لم تتخذ خطوات للتخفيف من هذا الخطر. «لا أستطيع أن أتحدث عن أي ولاية أخرى، ولكن بالتأكيد مع مرور الوقت سيبدأ المزيد من الناس الانتباه إلى عواقب تغير المناخ»، قال **نيل كلي**، مساعد المدعي العام ونائب رئيس القسم المدني لمكتب مدعي عام رود آيلاند، مضيفاً «سيقدمون الأدلة والحقائق التي تظهر من خلال العلم أن تغير المناخ موجود بالفعل».



مدينة بالتيمور الأمريكية تقاضي ٢٦ شركة نفط وغاز لمساهمتها في عواقب كارثية للتغير المناخي

من جهة ثانية، رفعت مدينة بالتيمور الأمريكية Baltimore دعوى قضائية ضد ٢٦ شركة نفط وغاز، من بينها «بي.بي.» و«شيفرون» و«إكسون موبيل» لمساهمتها عن علم، في ما وصفته المدينة بالعواقب الكارثية للتغير المناخي.

وهذه أحدث قضية ضمن سلسلة قضايا تحاول تحميل شركات النفط والغاز مسؤولية التغير المناخي الناجم عن انبعاثات الكربون من الوقود الأحفوري المحترق FOSSIL FUELS. وجاءت الدعوى بعد يوم واحد من رفض قاضي أمريكي دعوى مماثلة أقامتها مدينة نيويورك.

وتقول الدعوى إن بالتيمور معرضة لخطر من خلال ارتفاع في منسوب مياه البحر حيث يمتد ساحلها لنحو ٩٦ كيلومتراً، ويتضمن أحد أكبر موانئ الولايات المتحدة، مشيرة إلى أبحاث تربط بين إنتاج النفط والغاز وارتفاع منسوب مياه البحر.

وتضمنت الدعوى أن تضر مدينة بالتيمور بارتفاع منسوب مياه البحر والتغير المناخي ألحق ضرراً بملكاتها وأحدث خسائر اقتصادية وأثر على الصحة العامة حيث شهدت خلال ثلاثة أعوام عاصفتين لا تحدثان مبدئياً إلا مرة كل ألف عام.

وقال مدعي عام المدينة **أندريه ديفيس** في بيان أن شركات النفط والغاز كان من الممكن أن تحذرننا وتتخذ خطوات لتقليل الضرر أو تجنبه لكنها لم تفعل ذلك، الأمر الذي دفعنا إلى مقاضاتها.

ورأى المتحدثون باسم «شل» و«شيفرون» أن الشركات تدعم الجهود الرامية إلى التصدي لتغير المناخ أو الحد من التحذير العالمي، ولكن ينبغي معالجة تلك المبادرات خارج الدعاوى القضائية.

بدوره أشار **كيرتس سميث** المتحدث باسم «شل» في رسالة بالبريد الإلكتروني: «نعتقد أن تغير المناخ هو تحد مجتمعي معقد ينبغي معالجته من خلال سياسة حكومية سليمة وتغيير ثقافي وليس عن طريق المحاكم».

SPA

SAUDIA PRIVATE AVIATION
طيران السعودية الخاص

Ground Handling
Your Aircraft is the Center of our Attention

Aircraft Chartering
Your SPA in the SKY

السعودية
SAUDIA
طيران السعودية الخاص
ALBAYRAQ

Aircraft Maintenance
Our professional certified and qualified engineers will keep your aircraft airworthiness all the time

Aircraft Management
Maximize the value of owner's aircraft asset without the day to day challenges of aircraft management and operation

Integrated Private Aviation Services



www.spa.sa



spa@spa.sa Charter Sales



FBO@spa.sa Ground Handling



+966 9200 13310



وهبة تماري (عضو مجلس إدارة البنك العربي رئيس مجلس إدارة شركة التأمين العربية ARABIA INSURANCE مؤسس ورئيس شركة ATFO):



من الضروري وضع خطة استراتيجية وإيجاد اتحاد عربي إقتصادي

يشغل وهبة تماري العديد من المناصب الإدارية الرفيعة، فهو رئيس مجلس الإدارة لشركة التأمين العربية ARABIA INSURANCE، عضو مجلس إدارة البنك العربي ARAB BANK ومؤسس ورئيس شركة ATFO. على هامش المؤتمر الاقتصادي العربي الذي أقيم في بيروت، أجرت «البيان الاقتصادية» مقابلة مع السيد تماري، الذي أكد أن المنطقة العربية ككل تفتقد إلى رؤية وتوجه استراتيجيين. فالتحديات كبيرة أهمها وفي طليعتها سعر النفط وتقلباته كون السياسات الاقتصادية والأسواق المالية مرتبطة بانعكاساته. وأوضح تماري أنه «من الضروري وضع خطة استراتيجية وإيجاد اتحاد عربي إقتصادي بغية العمل على حل المشكلات الحاصلة. وأستبعد ذلك طالما أننا في المنطقة العربية بعيدون كل البعد عما قام به الإتحاد الأوروبي». وأضاف تماري: «من الضروري تنفيذ ما تم طرحه في منتدى الإقتصاد العربي بنسخته الـ ٢٦ وهو إيجاد ٢٥ مليون فرصة عمل لمدة ٥ سنوات»، مؤكداً «ضرورة توافر التوجه الإستراتيجي في هذا المجال بهدف الإستفادة من إمكانات الموارد البشرية في مختلف القطاعات الاقتصادية». وختاماً قدّم تماري لمحة عن آخر مستجدات البنك العربي بالقول: «انه من أهم المؤسسات العربية المالية وسند للإقتصاد العربي ولطالما كان هدفه الأساسي خدمة الأمة العربية ودعم الإقتصاد العربي».

DIXONS CARPHONE تتعرض لاختراق نحو ١٠ ملايين سجل وبيانات شخصية لعملائها والتحقيق اكتمل

قالت شركة التجزئة البريطانية للمحولات والالكترونيات Dixons Carphone أن نحو ١٠ ملايين سجل تابع لها، وبيانات شخصية للعملاء، تم اختراقها ضمن هجوم إلكتروني في عام ٢٠١٧. وأفادت في تقارير أعدتها، أن هذا يعتبر ثاني هجوم إلكتروني كبير تتعرض له الشركة على مدى ثلاثة أعوام، والتي لديها ما يصل إلى ٢٢ مليون عميل في المملكة المتحدة وأيرلندا، وقد اعتذرت الشركة للزبائن وقالت أن التحقيق في عملية الاختراق قد اكتمل الآن. وأعرب الرئيس التنفيذي للشركة أليكس بالدوك، عن خيبة أمل لسقوطهم في مثل هذا الفخ، وأسف بشدة على أي ضائقة تسببت بها الشركة لعملائها. وكشفت الشركة أن سجلات العملاء التي تم الوصول إليها لم تكن تحتوي على معلومات بطاقات الدفع أو تفاصيل الحسابات المصرفية، ولم يكن هناك أي دليل على وجود أي خطأ قد نجم عن الاختراق، مطمئنة إلى معالجة الأمر وإضافة إجراءات أمنية مشددة. ولفتت الشركة إلى أنه خلال شهر يونيو (حزيران) تم اختراق ١,٢ مليون سجل من البيانات شخصية مثل الأسماء، العناوين والبريد الإلكتروني، مشيرة إلى «أن التحقيق أظهر أن المتسللين حاولوا الوصول خلال شهر يوليو (تموز) من العام ٢٠١٧ إلى ٥,٩ ملايين بطاقة إئتمان في أحد الأنظمة التابعة لمتاجر كاريز بي سي وورلد Currys PC World ودايكسونز ترافيل Dixons Travel».



سوق أبوظبي العالمية تطرح ورقة استشارية حول تنظيم منصات التمويل الخاصة



خلال توقيع الاتفاقية

طرح سوق أبوظبي العالمية، المركز المالي الدولي في أبوظبي، ورقة استشارية حول الإطار التنظيمي المقترح لعمل مشغلي منصات التمويل الخاصة. وتأتي هذه الخطوة في أعقاب طرح سلطة تنظيم الخدمات المالية التابعة للسوق هذا المقترح للنقاش في آذار (مارس) المقبل، وتلقي العديد من الآراء والملاحظات الايجابية التي ساهمت في تطوير المقترح وتضمينه تعديلات جديدة. وتتضمن أبرز مميزات الإطار التنظيمي الجديد المصمم وفق نهج متكامل يحد من المخاطر، طرح نشاط جديد لتشغيل منصات التمويل الخاصة يسمح بإنجاز المعاملات المستندة على الاستثمار أو الاقراض، وتمكين اجراء المعاملات بشكل مباشر من طرف المستثمرين أو المقرضين، أو بشكل غير مباشر عبر شركة أغراض خاصة.

كابيتال انليجنس تثبت تصنيف الإمارات

عند AA-

تثبتت وكالة التصنيف الائتماني الدولية «كابيتال انليجنس» التصنيف الائتماني السيادي طويل وقصير الأجل بالعملتين المحلية والأجنبية للإمارات عند AA- وA1+ مع نظرة مستقبلية مستقرة. وأوضحت الوكالة في تقريرها ان النظرة المستقبلية تعكس القوة المستمرة للوضع الخارجي للإمارات، الذي يتميز بوفرة أصول مالية قوية، كفيلة بتخفيف تأثير انخفاض الإيرادات الناشئة عن الإعتماد على النفط.

وأضافت «ان التصنيف الذي منحته للإمارات جاء بفضل حالة الإستقرار السياسي التي تتمتع بها، إضافة الى تنوع قاعدتها الاقتصادية مقارنة بالدول الأخرى في المنطقة، وارتفاع نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي فيها، فضلاً عن ان الدعم القوي الذي توفره إمارة أبوظبي يبقى عاملاً جوهرياً».

بيان الوضع المالي المعد للنشر

(القيم بملايين ل.ج.)	
كما في ٢٠١٧/١٢/٣١	كما في ٢٠١٦/١٢/٣١
III- خارج الميزانية (تابع)	
٢١٠,٣٥٠	٢٢٤,٥٦٠
- عمليات والعملاء الأجنبية	
- عملاء أجنبية للاستلام	
١٠٥,٨٠٢	١١٢,٦٨٠
- عملاء أجنبية للتسليم	
١٠٥,٠٢٣	١١١,٨٨٠
- تعهدات على الأدوات المالية لأجل	
- تعهدات أخرى	
٣٣,٢٨٧	٣٣,٢٨٧
- مطالبات ناتجة عن نزاعات قضائية	
- حسابات الائتمان	
- خاصة تعليمات محددة	
- خاصة لتوظيفات إستراتيجية	
- موجودات حسابات إدارة الأموال	
- هيئات الاستثمار الجماعي	
-	-
- الأدوات والمنتجات المالية المرتبطة بمؤشرات ومشتقات مالية	
- تعهدات مشكوك بتتفيذها	
٢٧,٠٢٢	٢٨,٠٩٧
- ديون الزبائن الرديئة المقولة للذكر الى خارج الميزانية	

بيان الدخل المدقق المعد للنشر

(القيم بملايين ل.ج.)	
كما في ٢٠١٧/١٢/٣١	كما في ٢٠١٦/١٢/٣١
IV- بيان الدخل المعد للنشر	
١٠٢,٤٨١	١٠٢,٠٤٥
٣١,٣٦٣-	٣٠,٥٣٥-
٧١,١١٨	٧١,٥١٠
١٤,١٤٠	١١,٧٨٢
١,٤٧٩-	١,٤١٨-
١٢,٦٦١	١٠,٣٦٤
٣١-	٥٥٥
١٤٠-	٦٩
١٠٧	١٧٤
٤,٩٦٠	٤,٨٧١
١,٨٤٦	١,٣٦٤
٩٠,٥٥٤	٨٨,٦٥٤
٤,٥٨٣-	٧,٠٢٠-
-	-
-	-
٨٥,٩٧١	٨١,٦٣٤
٣٦,٠٠١-	٣٦,٠٠٣-
١٩,٨٨٠-	٢١,١٠٧-
٢,٩٦٦-	٢,٩٨٥-
-	-
-	-
٤٨,٨٧٧-	٥٠,١٢٢-
٣٧,٠٩٤	٣١,٥١٢
-	-
٨٠١	-
٣٧,٨٩٥	٣١,٥١٢
٩,٠٠٠-	٥,١٣٣-
٢٨,٦٩٥	٢٦,٣٨٩
٢٨,٦٩٥	٢٦,٣٨٩
٢٨,٦٩٥	٢٦,٣٨٩
٢٨,٦٩٥	٢٦,٣٨٩
- حصة السهم العادي من الأرباح (EPS)	
- حصة السهم العادي الخفض من الأرباح (diluted EPS)	

(القيم بملايين ل.ج.)	
كما في ٢٠١٧/١٢/٣١	كما في ٢٠١٦/١٢/٣١
I- الموجودات	
٣٩٥,٨١٣	٣٩٤,٨١٣
١٦٨,٩٧٥	١٦٨,٩٧٥
١٧٧,٦٦٣	١٧٧,٦٦٣
-	-
-	-
٢,٧٨٠	٢,٨٢٢
-	-
١,٠٥٠,٤٣٢	١,٠٩٥,٠٧٢
١,٦٥٢	١,٨٠٩
١٩,٢٤٥	٤٣,٢٠٨
٣٠٤,٩٥٢	٣٦١,٦٢٠
٢٥,٥٥٧	١٨,٦٦٨
-	-
٨,٢٠٧	٨,٢٠٧
١٥,٦٩٢	١٣,٧٨٥
٢,٣٦٦	٢,٨١١
-	-
٤,١٠٧	٤,٥٧٢
-	-
٢,٠٢٦,٢٠٧	٢,٠٧٣,٥٣٥
مجموع الموجودات	

(١) بعد تكوين مؤنونات كامل قيمة البانعة ٢٥,٣٦٦ و ١٨,٤٠٢ مليون ليرة لبنانية من الشيكات والقروض وفقاً للمعايير المحاسبية الدولية رقم ٩ كما في ٢٠١٧/١٢/٣١ و ٢٠١٦/١٢/٣١

(القيم بملايين ل.ج.)	
كما في ٢٠١٧/١٢/٣١	كما في ٢٠١٦/١٢/٣١
II- المطوبات وحقوق المساهمين	
١٠,٧٩١	٥٦,٦٠٧
١٠٦	٣٧,٥٢٣
٥١,٣٥٥	٦٨,٥٧٥
-	-
-	-
-	-
١,٦٩٨,٤٦٦	١,٦١٨,٤٠٨
٢٣,٨١٧	٢٠,٠٢٠
١٩,٢٤٥	٤٣,٢٠٨
٤٠,٨٩٥	٤٣,٤٧٠
١٠,٠٠٢	٩,٨٣٧
-	-
-	-
١,٨٥٣,٦٣٢	١,٩٠٠,٦٤٨
٣١,٧٢٩	٣١,٧٢٩
-	-
-	-
-	-
-	-
-	-
١,٦٥٤	١,٦٥٤
-	-
-	-
٦,٧٤٤	٦,٧٤٤
١٢,٨٢٩	٧,٩٥١
١١٨,٦٦٩	١٢٤,٨٢٩
-	-
-	-
١٧٢,٥٧٥	١٧٢,٨٨٧
٢,٠٢٦,٢٠٧	٢,٠٧٣,٥٣٥
مجموع حقوق المساهمين / المركز الرئيسي	
مجموع المطوبات وحقوق المساهمين / المركز الرئيسي	

(٢) على المصارف والمؤسسات المالية العاملة في لبنان أن تذكر من ضمن الإفصاحات المتوجزة قيمة فروقات إعادة تقييم المعطرات المملوكة من البنك وفقاً للمادة ١٥٢ من قانون النقد والتسليف التي تدل على الاموال الخاصة المساندة النظامية (في احصاء نسبة الملاءة) والقروض الناتجة عن إعادة تخمين المعطرات وفقاً للمادة ٥٠ من قانون ضريبة الدخل اللبناني.

البنك العربي ش.م.ع	
المدير العام التنفيذي: السيد نعمة إلياس صياغ	
مدير منطقة لبنان: السيد نديم غنطوس	
عدد فروع البنك العربي في لبنان: 10	
مفوض المراقبة: نبوبت أند توش	
مجلس الإدارة:	
الرئيس: السيد صبيح طاهر درويش المصري	
نائب الرئيس: الدكتور باسم إبراهيم يوسف عوض الله	
الأعضاء:	
السادة وزارة مالية المملكة العربية السعودية يمثلها الأستاذ صالح بن سعد بن عبد الله الهنا	
السيدة نازك بنت أسعد بن عبد الزواق عودة/الحريري	
السادة المؤسسة العامة للضمان الاجتماعي/الأردن يمثلها الدكتور عز الدين محي الدين ياسين كاتكرية والدكتور حمزة أحمد خليفة جرادات	
الدكتور مسلم بن علي بن حسين مسلم	
السيد وهبه عبدالله وهبه تماري	
السادة مؤسسة عبد الحميد شومان يمثلها السيد خالد أنيس محمد "زند الأرنائي"	
السيد بسام ولال رشدي كنعان	
السيد عباس فاروق زعير	
السيد علاء عارف سعد البطيانية	
السيد سليمان حافظ سليمان المصري	

تواجد مجموعة البنك العربي:

الأردن، لبنان، فلسطين، الإمارات، قطر، البحرين، اليمن، مصر، المغرب، الجزائر، السودان، عُمان، السعودية، تونس، سورية، سويسرا، ألمانيا، بريطانيا، فرنسا، إيطاليا، أمريكا، سنغافورة، الصين، كوريا الجنوبية، أستراليا، تركيا، كازاخستان.

لازوردي للمجوهرات تستحوذ على علامة "TOUS" وتتوسع في قطاع المجوهرات الفاخرة ذات القيمة المقبولة



ايمن الحفار
رئيس شركة لازوردي

أعلنت شركة لازوردي عن توقيع اتفاقية شراء أسهم للإستحواذ على حصة ١٠٠ في المئة في شركة ازدياد العربية التجارية المالك والمشغل لامتياز العلامة التجارية الدولية (TOUS) في المملكة العربية السعودية.

ويمثل هذا الاستحواذ تطوراً كبيراً للشركة حيث يؤسس كياناً قوياً في قطاع المجوهرات الفاخرة ذات القيمة المقبولة ويضيف مصدراً جديداً للنمو والربحية.

وقد أظهرت (إزدياد) نمواً مستمراً في

الإيرادات والأرباح منذ تأسيسها حيث بلغ صافي دخلها لعام ٢٠١٧ ما قيمته ١٨,٨ مليون ريال سعودي. وتمثل هذه الصفقة تجانساً استراتيجياً كبيراً مع رؤية مجموعة لازوردي الهادفة الى دخول قطاع المجوهرات الفاخرة مقبولة القيمة بما يوفر هوامش أرباح قوية سوف تساعد على تنوع محفظة الشركة من العلامات التجارية وطرح منتجات جديدة ومتنوعة. تم تحديد سعر الشراء على أساس القيمة العادلة بما يعادل ١٨٨ مليون ريال سعودي بالإضافة الى ٢٥ مليون ريال سعودي مدفوعات إضافية مشروطة بالأداء المستقبلي وتحقيق مستويات دخل متفق عليها بنهاية السنة المالية لعام ٢٠٢٠. وقد بلغ صافي دخل شركة إزدياد التجارية للسنوات الثلاث الماضية ٢٠١٧ و ٢٠١٦ و ٢٠١٥ على التوالي ١٨,٨ مليون ريال سعودي، ١٩,١ مليون ريال سعودي، ١٦,١ مليون ريال سعودي. ومن المتوقع ان يتم تمويل الصفقة من خلال تسهيلات إئتمانية بنكية والتدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية للشركة.

الهيئة العامة للموائى السعودية:

٢٤ مليون طن إجمالي البضائع المناولة



مساعدة الدريس
موائى

أظهر المؤشر الإحصائي الصادر من الهيئة العامة للموائى السعودية «موائى» ان إجمالي وزن البضائع المناولة في موائى البلاد بلغ ٢٤ مليون طن خلال شهر تموز ٢٠١٨، بارتفاع بنسبة ٤,٤٦ في المئة عما تم تحقيقه خلال الفترة نفسها من العام السابق، في حين بلغ عدد الحاويات المناولة ٥٦٦ ألف حاوية، بزيادة ١,٨٣ في المئة عما تم تحقيقه خلال الفترة نفسها من العام السابق.

أما عدد السفن في الموائى السعودية التسعة فبلغ خلال شهر تموز ١١٣ سفينة، وبلغ عدد الركاب ١١٤ ألف راكب فيما بلغ عدد العربات ٥٣ ألف عربة، وبلغ عدد المواشي ٥٦٧ ألف ماشية. يذكر ان مدير عام الادارة في المؤسسة العامة للموائى هو السيد مساعد بن عبد الرحمن الدريس.

«دائرة الأراضي والأملك في دبي»

تجوز على عقارات وأراضي «شون العقارية»

قررت «دائرة الأراضي والأملك في دبي» الحجز على الأراضي والعقارات المسجلة بإسم مجموعة شركات «شون العقارية» SCHON، بالإضافة الى أموالها المودعة في حساب الضمان، وذلك الى حين استيفاء النيابة العامة ومحاكم دبي الإجراءات القانونية الخاصة باسترجاع كافة حقوق المستثمرين، مع ضمان الحقوق لأي طرف آخر في تلك المشاريع. كما لفتت الدائرة الى ان هذه الخطوة تأتي بهدف ضمان حقوق المستثمرين بعد قيام «شون» باستغلال أموالهم وعدم إيداعها في حساب الضمان.

سعيد القطامي (ديار): واثقون من قدرتنا على توسعة محفظتنا



سجلت «ديار للتطوير»، إحدى الشركات الرائدة بمجال التطوير العقاري وخدمات إدارة العقارات في الإمارات عائدات بلغت ٣١٤ مليون درهم عن الفترة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠١٨، وذلك بانخفاض نسبته ٠,٧ في المئة مقارنة مع ٣١٦ مليون درهم تم تسجيلها عن الفترة ذاتها من العام الماضي، فيما وصل صافي أرباح الشركة خلال النصف الأول من العام الحالي إلى ٦٥,٢ مليون درهم بانخفاض نسبته ٢,٦ في المئة عن أرباح النصف الأول من عام ٢٠١٧. وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للشركة سعيد القطامي: «إن الأداء المالي للربع الثاني، والأشهر الستة الأولى من العام الحالي بشكل عام، هو انعكاس للنتائج الإيجابية التي حققناها من خلال اتباعنا لنموذج الأعمال المستدام الذي وضعته الشركة، وهو مدفوع باستراتيجيتنا الواضحة للنمو. وفي الوقت الذي نحقق فيه تقدماً كبيراً في مشاريع «ذي آتريا» و «ميدتاون»، و«فندق وشقق فندقية ديار ميلينيوم البرشاء»، فإننا واثقون من قدرتنا على توسعة محفظة «ديار» والاستمرار في تحقيق المزيد من النتائج الإيجابية، مما يعزز من مكانتنا كرواد لهذا القطاع».

تقرير PWC: الذكاء الاصطناعي سيخلق ٧,٢ ملايين فرصة عمل في بريطانيا

كشف تقرير صادر عن شركة PWC البريطانية عن ان الذكاء الاصطناعي سيخلق المزيد من الوظائف التي ستصل الى ٧,٢ ملايين وظيفة بدلاً من ٧ ملايين وظيفة أهدرت بسبب الأتمتة عن طريق تعزيز النمو الاقتصادي. وقدرت PWC ان حوالي ٢٠ في المئة من فرص العمل ستكون مؤتمتة خلال العشرين سنة المقبلة ولن يتأثر أي قطاع من قطاعات العمل بتقدم وتطور أنظمة الذكاء الاصطناعي والروبوتات.

«الإمتياز» توقع اتفاقية تمويل بقيمة ٢١,٥ مليون دينار

أبرمت شركة مجموعة الإمتياز الاستثمارية اتفاقية تمويل بقيمة ٢١,٥ مليون دينار (٧١ مليون دولار). وأوضحت الشركة ان مدة الإتفاقية ٧ سنوات وسيستخدم التمويل في التوسع بمشاريع الشركة. وحققت «الإمتياز» أرباحاً نصف سنوية بقيمة ١٢,٣ مليون دينار.

**إعادة تشكيل مجلس إدارة جديد لمجموعة «الفرسان القابضة»
طارق الحوسني: من أهدافنا تعزيز مكانة أبوظبي كوجهة
اقتصادية رياضية وسياحية مميزة**



أعيد تشكيل مجلس إدارة مجموعة الفرسان القابضة (المملوكة لمجلس التوازن الإقتصادي) برئاسة طارق عبد الرحيم الحوسني. وضم المجلس الجديد في عضويته التي تستمر ثلاث سنوات كلاً من الدكتور فهد سيف اليافعي و عبد الله أحمد القبسي و جلال عماد الجزار و شريف هاشم

الهاشمي و عبدالله ناصر الجعبري و سلطان جبر السويدي.

وقال طارق عبد الرحيم الحوسني رئيس مجلس إدارة المجموعة: «إن من أهم أهدافنا خلال المرحلة المقبلة العمل على تعزيز تواجدنا في السوق المحلية خصوصاً والمساهمة في تعزيز مكانة أبوظبي كوجهة اقتصادية رياضية وسياحية مميزة»، لافتاً إلى «أن المجموعة والشركات التابعة لها ساهمت بتطوير العديد من المشاريع المميزة في أبوظبي بهدف توفير منشآت ومرافق متطورة وفريدة من نوعها، مما سيكون له أثر إيجابي في إثراء الحياة الاجتماعية والإقتصادية والترفيهية لإمارة أبوظبي».

زيد الشعار مديراً عاماً تنفيذياً لـ «إعمار الدولية»



تقلد زيد الشعار مؤخراً منصب المدير العام التنفيذي لشركة «إعمار الدولية».

وكان الشعار انتقل قبل عام الى شركة «دار الأركان للتطوير العقاري» في السعودية كعضو تنفيذي في مجلس الإدارة بعدما رحل عن «داماك العقارية» كعضو منتدب.

وعمل الشعار على مشاريع كبيرة ومتنوعة وتمتد تجربته من المجمعات السكنية الى المجمعات التجارية والضيافة والتجزئة.

**مذكرة تفاهم بين «البحرين الإسلامي» و«بن فقيه» لتمويل زبائن
«مشروع السدرة»**



فيصل فقيه
بن فقيه للاستثمار العقاري



حسان جرار
بنك البحرين الإسلامي

وقع بنك البحرين الإسلامي (BisB) مذكرة تفاهم مشترك مع شركة بن فقيه للاستثمار العقاري تهدف إلى تقديم تمويل للزبائن الراغبين في شراء فيلا في مشروع السدرة السكني الفاخر.

حضر توقيع الاتفاقية كل من الرئيس التنفيذي لبنك البحرين الإسلامي، حسان جرار ورئيس مجلس إدارة شركة بن فقيه للاستثمار العقاري، فيصل فقيه، بالإضافة إلى عدد من المسؤولين من كلا الطرفين في مقر شركة بن فقيه بضاحية السيف.

وتنص الاتفاقية على قيام البنك بتقديم تمويل عقاري للزبائن البحرينيين الراغبين بشراء فيلا في مشروع السدرة السكني التابع لشركة بن فقيه للاستثمار العقاري والذي يتميز بتقديم تخفيض بنسبة ٥ في المئة على الدفعة الأولى، وفترة تمويل تصل إلى ٢٥ عاماً. كما يمكن للزبائن غير البحرينيين التقدم بطلبهم ضمن نظام تمويلي ذي مزايا أخرى.

وقال جرار: «يسعدنا توقيع هذه الاتفاقية والتي تأتي ضمن إطار مساعي الرامية إلى عقد شراكات قيّمة مع مختلف الشركات الرائدة بما يهدف إلى توفير خدمات وفرص متميزة لزبائننا الكرام».

من جهته، أعرب فيصل فقيه عن سعي شركة بن فقيه المستمر لزيادة أوجه التعاون مع المؤسسات المصرفية الرائدة بهدف المساهمة في نمو القطاع العقاري بمملكة البحرين.

نسب إشغال عالية في مشاريع «المزايا القابضة»

ابراهيم الصقعي: ندرس فرصاً استثمارية في الأسواق الأوروبية



كشف الرئيس التنفيذي لمجموعة المزايا القابضة المهندس ابراهيم الصقعي عن مواصلتها تحقيق نسب إشغال عالية في مشاريعها المدرة للدخل في مختلف دول المنطقة، بدءاً من الكويت الى السعودية ودبي والبحرين، في حين حققت مبيعات في عقاراتها المتاحة للبيع، والتي من بينها شقق سكنية في مشاريعها في دبي لاند ضمن سلسلة Q SERIES، ومشروع «مزايا ريزيدنس» في عمان، مشيراً الى ان أصول الشركة بنهاية النصف الأول بلغت ٢,٦٩ مليار درهم في حين بلغ إجمالي حقوق المساهمين بنهاية النصف الأول من ٢٠١٨ نحو ١,٢١٥,١٩ مليون درهم.

وأضاف الصقعي، ان لدى المزايا العديد من الفرص الإستثمارية التي تدرسها حالياً ضمن الأسواق التي تعمل فيها، إضافة الى الأسواق العالمية وتحديداً الأسواق الأوروبية والتي تعد الأقرب لأهداف الشركة في التوسع، حيث ان الشركة تراقب التطورات المتصاعدة في الأسواق المالية والعالمية، وتدابعتها على السوق العقارية رغبة منها في التوسع العالمي.



محمد شقير

طرفة ولا أجمل: «سوليدير» تتحسس مشكلات الناس

رئيس الهيئات الاقتصادية عضواً في مجلس إدارة شركة شردت اهالي بيروت

لا نستغرب في لبنان خبر انتخاب رئيس الهيئات الاقتصادية محمد شقير ورؤساء آخرين أعضاء في مجلس إدارة «سوليدير» الجديد. فلبنان بلد العجائب، حيث ان شقير رئيس تجمع اقتصادي ألزمت سوليدير عددا كبيرا من أعضائه ببيع ممتلكاتهم بالقوة وبأسعار اقل من بخسة على حساب امراء حرب استفادوا بمليارات الدولارات وما زالوا، ولم يحاسبهم اي عهد لغاية الآن ولن يحاسبهم. واستغرب شقير الهجوم على سوليدير في وسائل الاعلام قائلا: «سوليدير تتحسس مشكلات الناس» - وهذه الطرفة الاجمل وبلا منازع مشيرا (شقير) الى انها امهلت المستأجرين سداد بدلات الايجارات بسبب الضيقة الاقتصادية من دون ان يذكر تداعيات رمي هؤلاء المستأجرين والتي ستجعل من «سوليدير» مدينة اشباح.

مؤسسة كهرباء لبنان تبرّر أسباب التفتيش المتزايد

سوء إدارة أو سوء تخطيط أو فشل وكذب وفساد

أرسلت مؤسسة كهرباء لبنان كتاباً الى المراجع والوسائل الإعلامية تورد من خلاله العوامل التي أدت الى انخفاض ساعات التغذية الكهربائية في مختلف المناطق اللبنانية. لا نعرف من قد يقرأ تبريرات من مؤسسة شعارها الفشل منذ عقود وعقود وخاضعة لوزارة تعد اللبنانيين بالكهرباء ٢٤/٢٤ كل سنة ومنذ عقود وعقود وتبرّر وتبرّر وتبرّر.. هل بالإمكان ان نطلق على أفعال وأقوال المعنيين في الشركة سوء حظ أو سوء إدارة أو سوء تخطيط أو فشل وكذب وفساد!..

خلال قيام فريق من التفتيش المركزي بمهمة في مؤسسة كهرباء لبنان، عثر في الطابق E2 بجانب المرآب، على آلات لتفقيس الصيصان وطيور الفري، وعلى مشغل تصنع فيه بيوت الكلاب والحيوانات الأليفة



الوزير حاصباني يقع في «شرك» مافيات المستشفيات والأدوية

بالرغم من مسيرته التي بدأها بشكل جيد، يبدو ان وزير الصحة غسان حاصباني وقع في «شرك» مافيات المستشفيات والأدوية وها نحن نسمعه يبرّر أفعالهم ويدافع عنهم بشكل غريب وغير مقنع. نصيحتنا له ان يزور المدن التي بنوها على حساب الشعب.



جشع التجار خلف نكبتهم وعويلهم

دعت جمعيات تجار لبنان الى اجتماعات طارئة للتداول في خطورة الاوضاع التجارية ولاتلاق صرخات مدوية حتى ان بعض رؤساء هذه الجمعيات اجمعت على ان القطاع التجاري يكاد يلفظ أنفاسه الاخيرة..

صحيح ان الاوضاع متأزمة والسيولة شحت بين أيدي اللبنانيين بسبب الخطط الاقتصادية الفاشلة التي اتبعتها جميع الحكومات السابقة والحالية ناهيك عن الهدر والفساد، الا ان هؤلاء التجار لا يتحدثون عن جشع معظمهم حيث ان معظم المواد

الاستهلاكية في لبنان اغلى ثمنا من مثيلاتها في بلدان اوربا واميركا وحتى في بعض الدول العربية بما يفوق ٥٠ و ١٠٠ و ٥٠٠ في المئة احيانا وقد صار لزاما عليهم ادراك ان معظم المستهلكين ليسوا اغبياء وان العالم بفضل التكنولوجيا اضحى قرية صغيرة وكل ما هو متوفر في أي مكان في العالم سعره مكشوف للجميع، ويمكن الحصول عليه بكبسة زر من اي مكان والنصيحة لهؤلاء ان يخففوا من جشعهم ويكتفوا بأرباح بسيطة. ثمة بيئة نشير اليها وهي ان «برستيج» بعض التجار باستئجارهم محالا في مجمعات واسواق تجارية بأسعار باهظة ادى الى رفع اسعار منتجاتهم بشكل كبير وباتت ارباحهم تعود الى اصحاب هذه المجمعات والاسواق..





Your protection,
our identity.

BANKERS

BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com





شربل نحاس
وزير العمل السابق



غسان حاصباني
وزير الصحة

المستشفيات الحكومية استقبلت ١٨ في المئة من المرضى «البطاقة الصحية» وعد أطلق منذ الاستقلال ولم يتحقق شربل نحاس حاول حل المشكلة فجوبه بالرفض

وزير الصحة غسان حاصباني ذكر خلال مقابلة مع تلفزيون الجديد ان المستشفيات الحكومية استقبلت ١٨ في المئة من الحالات المرضية التي عولجت على نفقة وزارة الصحة في لبنان ما يعني ان تلك هي القدرة القصوى للمستشفيات الحكومية في لبنان.

والسؤال الذي يطرح هنا:

لِم لم تبين الدولة عدداً كافياً من المستشفيات لتستقبل اللبنانيين الذين يستشفون على نفقة وزارة الصحة وعددهم كما يقول الوزير يقدر بـ ٤٠٠ الف شخص؟

علما بأن الوزراء الذين تسلموا وزارة الصحة منذ الاستقلال وحتى اليوم ما فتئوا يعدون اللبنانيين بطاقة صحية توزع عليهم وتمكنهم من دخول المستشفيات لمجرد تقديمها ودونما حاجة لاستجداء موافقة خاصة من الوزير. وقد مرت عقود من السنين والبطاقة الموعودة لم تصدر.

ونذكر هنا ان وزير العمل السابق شربل نحاس كان حاول ان يصدر البطاقة الصحية لجميع اللبنانيين من خلال الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي وعلى ان تمول من ضرائب وغرامات يجري استيفاؤها من محتلي الشواطئ البحرية والنهرية والاملاك العامة، الا ان وزير الصحة حينه اعترض على ذلك وقال ان اصدار البطاقة الصحية هي من اختصاص وزارته وهو يعمل على اصدارها خلال ٣ اشهر.

ومرت الشهور والسنوات واللبناني المريض ما يزال يتسكع امام ابواب وزارة الصحة للحصول على موافقة الوزير لدخول المستشفى. وهكذا يبقى لبنان بلا مستشفيات حكومية وبلا بنية صحية حكومية تجعله يستغني ولو جزئياً عن خدمات المستشفيات الخاصة.

سليمان هارون؛ المتأخرات مليار دولار

نذكر هنا ان المهندس سليمان هارون نقيب المستشفيات الخاصة في لبنان عقد مؤتمراً صحفياً اعلن خلاله ان المستشفيات باتت تفتقد الى السيولة بسبب تباطؤ الهيئات الضامنة في القطاع العام ومن بينها وزارة الصحة في دفع المستحقات وان للمستشفيات في ذمة الدولة مليار دولار.

اضاف هارون ان المستشفيات قد تتوقف عن استقبال الحالات المرضية غير الطارئة (المستعجلة) التي ترسل اليها من قبل الهيئات الحكومية اذا لم تدفع الهيئات الحكومية الاموال المستحقة للمستشفيات. كما طالب برفع سقف التسليفات التي تدفعها وزارة الصحة ورفع التعريفات التي مر عليها الزمان بحيث تأخذ في الاعتبار التقنيات الجديدة التي تستوردها المستشفيات لتقديم الرعاية الجيدة للمرضى.

وذكر هارون ان الممرضين والممرضات يطالبون برفع الرواتب وهذا الامر يلقى اعباء جديدة على المستشفيات الخاصة.

إجراءات وقائية لمرض السرطان

أفاد موقع «ويب طب» في تقرير أعده حول مرض السرطان: «ان هذا المرض أضحى قاتلاً ضارياً في عصرنا، فعلى الرغم من تقدم الطب ما زال الداء يفتك بملايين الأشخاص سنوياً فيما يوصي خبراء الصحة باتخاذ إجراءات وقائية والإنتباه الى الأعراض في فترة مبكرة».

وجاء في التقرير: يصيب مرض السرطان أعضاء مختلفة من جسم الإنسان، ويتيح التشخيص المبكر إمكانيات مهمة للعلاج، فكلما تفاقم الوضع وتأخر اكتشاف الإصابة صار الشفاء أكثر صعوبة.

وتختلف أعراض السرطان من نوع الى آخر ففي سرطان الدماغ مثلاً يشعر المريض في بداية الإصابة بأعراض كالآلام الرأس والآلام المتواصلة، وضبابية الرؤية.

وفي حالة سرطان الدم، يلاحظ المريض أعراضاً من قبيل الشحوب أو النزيف المتكرر من الأنف وآلام العظام والمفاصل وعلامات الكدمات البسيطة.

أما سرطان الغدد اللمفاوية، فيبرز عبر أعراض حكة الجلد والتعرق الليلي وارتفاع درجة الحرارة دون مصدر معروف وتضخم الغدد اللمفاوية بصورة تصبح معها صلابة الملمس.

ويظهر سرطان الجلد في الغالب من خلال إصابات قرحية لا تزول، فضلاً عن بروز شامة أو كتل تحت الجلد.

وإذا أصيب الجسم بسرطان الرئة، فإنه يرصد أعراضاً مثل تزايد السعال مع خروج بعض الدم الى جانب آلام في الصدر، بينما تشمل أعراض سرطان المعدة كل ما من تغيير الدم والشعور بالآلام عند تناول الطعام وخسارة الوزن.

وثمة أعراض عامة للسرطان، تظهر في أكثر من حالة مثل التعرق خلال الليل والتعب وفقدان الوزن بشكل غير مفهوم وآلام الرأس.

وينصح الخبراء باستشارة الطبيب أثناء ملاحظة أي من هذه العلامات، كما يتوجب على الناس ألا يقلقوا أيضاً لأن هذه الأعراض قد تكون ناجمة عن اضطرابات صحية أخرى.

الفساد مظفراً في عدد من دوائر النفوس

عاد الفساد بطل الساحات مظفراً الى احدي دوائر النفوس في المتن، فبعد تغيير بعض الموظفين والذي شمل مأمورة النفوس الخلوقة والمواظبة على عملها بتقان ودقة وأدمية، دخل لاعبون جدد فاختلفت تسعيرة إخراجات القيد ووثائق الولادة وغيرها. وأضحت خدمة المواطن مرتكزة على جيوبه الفارغة يعطي من اكتتابه ودمه رشى لا يرصدها إلا هو بشهادته المجروحة في وقت يغيب التفقيش المركزي ومن اعتلى منصة مكافحة الفساد عن مشهدية تتكرر وتتواصل مع كل طلعة شمس برعاية قدرية متواطئة على مواطن لا حول له ولا قوة.

غلوب مد العراق اول شركة إدارة خدمات التأمين الصحي في العراق



غلوب مد العراق هي شركة إدارة خدمات التأمين الصحي، تشكل صلة الوصل بين مختلف الجهات الضامنة من شركات تأمين وغيرها، والمؤمنين لديهم، ومقدمي الخدمات الصحية والإستشفائية الذين تتعاقد معهم. تقدم غلوب مد العراق خدمات عديدة للهيئات الضامنة مثل إدارة التقديمات الصحية، ومراجعة المطالبات، واصدار قرارات التغطية، واعمال التدقيق.

نعتني بالرعاية الصحية

www.globemediraq.com




غلوب مد
العراق

شركة التأمين العربية ش.م.ل - الميزانية العمومية الموحدة

E-mail: arabia@arabiainsurance.com
Website: www.arabiainsurance.com

شركة التأمين العربية ش.م.ل. تأسست عام 1944
رأس المال المدفوع بالكامل: 51,000,000 ل.ل.

الرسوم الجهوري 10327 تاريخ 1968/6/22 - سجل محكمة التجار 1889

سجل جهات الضمان 2 - تاريخ 1956/9/11 - هيئة خاضعة للرسوم 9812 تاريخ 1968/5/4

المركز الرئيسي: مبنى الشركة - شارع فينيقا - ص.ب: 11-2172 - بيروت - لبنان

هاتف : 03/3143501/1 و 03/3143501/2 - فاكس: 03/3636101 - 365139 - 363659 (07)

المطلوبات والرساميل الخاصة

(الالف) ليرة لبنانية	2017	2016
الرساميل الخاصة	173,914,614	135,858,806
رأس المال المدفوع	51,000,000	51,000,000
رأس المال المكتتب	51,000,000	51,000,000
يؤثره: رأس المال غير المدفوع	-	-
الإحتياطي التقاضي	24,955,335	24,180,765
الإحتياطيات العامة	19,613,572	19,613,572
نتائج سابقة: مبدرة	41,445,405	38,764,585
نتيجة السنة الحالية	6,066,560	(1,962,581)
الإحتياطيات الأخرى	30,833,742	4,262,465
إحتياطي تقييم الأوقات المالية ذات المردود القليل	-	-
إحتياطي تقييم الأوقات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	(1,266,095)	(10,744,225)
إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار	-	-
إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة	7,173,023	7,173,023
إحتياطيات أخرى	24,926,814	7,833,667
نوت عن ذات أولوية	626,984	581,717
نوتون ثانوية	-	-
حسابات المساهمين	626,984	581,717
الإحتياطي التقني الفرع الحياة	58,098,379	37,138,407
الإحتياطي الأقساط غير المكتسبة	48,107,323	29,081,821
إحتياطي الأقساط تحت التغطية	-	-
إحتياطي الحوادث تحت التغطية	9,825,193	7,930,510
إحتياطي الحوادث الراقعة و غير المصرح عنها - IBNR	39,939	-
إحتياطي معاشرف ابرة العوائد	125,924	126,076
إحتياطي أعباء أرباح حتمي الوالص	-	-
إحتياطيات فنية أخرى	-	-
الإحتياطي التقني لتفقد الضمان المرتبطة بوحدة الإستثمار	62,177,827	48,011,488
إحتياطي حوادث تحت التغطية	-	-
الإحتياطي الضماني	62,177,827	48,011,488
إحتياطيات فنية اضافية	-	-
الإحتياطي التقني لتغير فرع الحياة	328,747,284	250,982,970
إحتياطي الأقساط غير المكتسبة	109,871,637	96,162,799

(الالف) ليرة لبنانية

2016	2017	الموجودات
1,170,376	6,429,808	أصول غير مالية
310,357,138	381,558,406	التوظيفات
5,700,266	5,717,672	أراضي و عقارات
-	-	شركات تابعة و شقيقة
114,688	165,832	قروض على الوالص
-	-	قروض أخرى
27,715,980	28,313,048	إستثمارات في الأوقات المالية ذات المردود القليل
56,817,235	88,967,776	إستثمارات في الأوقات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)
3,006,975	2,984,564	صناديق إستثمار
-	-	إيداعات موقوفة تحت التفويضات إعادة التأمين
80,521,603	84,265,760	التلف و ما شابهه
-	-	المساهمات المجددة والودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)
134,986,854	167,343,664	الودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)
35,751,923	113,948,096	حسابات محمدا لفة ككالات لوزارة الاقتصاد والتجارة
9,802,797	9,302,148	حسابات محمدا لصالح جهات أخرى
89,432,134	44,093,420	حسابات محمدا لصالح جهات أخرى
1,493,537	3,800,090	ايرادات مستحقة على التوظيفات
48,011,488	62,177,828	التوظيفات المرتبطة بفقود وحوادث الإستثمار
-	-	توظيفات عقارية
5,004,798	5,111,735	إستثمارات في الأوقات المالية ذات المردود القليل
-	-	إستثمارات في الأوقات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)
43,006,690	57,006,093	صناديق إستثمار
-	-	تلف وتوظيفات مشابهة
6,553,436	12,732,941	حصة معوي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)
-	-	حصة معوي الضمان من إحتياطيات الأقساط
5,869,479	6,984,676	حصة معوي الضمان من إحتياطيات الحوادث
683,957	5,748,265	حصة معوي الضمان من الإحتياطي الضماني
88,420,038	175,566,884	حصة معوي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)

ورشة عن «التطوير والتصدير الصناعي» في ESA برعاية الحاكم سلامة د. فادي الجميل: مصرف لبنان عنوان الثقة بالإقتصاد اللبناني د. جوزف طرييه: القطاع الصناعي في مقدمة القطاعات التي تحتاج الى إنهاض



من اليمين: د. جوزف طرييه، د. سعد عنداري ود. فادي الجميل

أقيمت ورشة عمل حول «التطوير والتصدير الصناعي» في معهد التعليم العالي ESA برعاية حاكم مصرف لبنان رياض سلامة ومعهد المال والحوكمة بالشراكة مع جمعية الصناعيين اللبنانيين، بمشاركة كل من نائب حاكم مصرف لبنان د. سعد عنداري، رئيس جمعية المصارف الدكتور جوزف طرييه، ورئيس جمعية الصناعيين الدكتور فادي الجميل. افتتح اللقاء بكلمة ترحيبية لمنسق معهد المال والحوكمة هادي الاسعد اعتبر فيها ان موضوع الورشة هو شأن اقتصادي وطني بامتياز، يستحق أن تتكفل كل الجهود من القطاعين العام والخاص لدعمه وتعزيزه لما فيه المنفعة الخاصة للمؤسسات الصناعية.

ومن ثم تحدث **الجميل** فقال: «انه لقاء الاقوياء بجمع مصرف لبنان، المصارف اللبنانية والصناعيين اللبنانيين في حرم جامعي يضم أيضاً قوّة لبنان الاكيدة شبابنا المتميز. مصرف لبنان هو عنوان الثقة ليس فقط بالعملة الوطنية بل أيضاً بالاقتصاد اللبناني. واننا نثني على الدور المميز الذي قام به مصرف لبنان في الحفاظ على ثبات الليرة على المدى الطويل مما عزز الثقة بلبنان وباقتصاده عموماً».

ثم كانت كلمة **لطرييه** اشاد فيها بورشة العمل هذه والتي تهدف الى البحث في سبل إعادة الحيوية إلى قطاع جوهري لحق به الإهمال لفترة طويلة من الزمن، وأهو القطاع الصناعي. وقال: إن الإقتصاد اللبناني يمرّ حالياً بمرحلة تحديات متعدّدة. ويأتي القطاع الصناعي في مقدّمة القطاعات التي تحتاج إلى إنهاض كما يتبيّن من خلال الإنخفاض بنسبة ١٩,٨١ في المئة في عدد قرارات الترخيص الصناعيّة الممنوحة لإنشاء معامل أو لغايات إستثماريّة أو للغرضين معاً إلى ٤٢١ رخصة خلال العام ٢٠١٧، الى جانب التراجع المستمرّ في الصادرات الصناعيّة اللبنانيّة خلال الأعوام القليلة المنصرمة.

ودعا الى الانطلاق في المشاريع الإصلاحية التي طال إنتظارها بهدف إنعاش الحركة الإقتصاديّة، ومن المهمّ الإنتفات إلى القطاع الصناعي لتنويع الإقتصاد اللبناني الذي يرتكز بغالبية على قطاع الخدمات.



خلال الاجتماع

اللجنة التوجيهية لمشروع المناطق الصناعية الجديدة

ناقشت الأطر القانونية والادارية والتمويلية والتشغيلية

عقدت اللجنة التوجيهية لمشروع المناطق الصناعية الجديدة اجتماعاً في مقر مجلس الانماء والاعمار، وذلك في إطار الرؤية التكاملية للقطاع الصناعي «لبنان الصناعة ٢٠٢٥» التي وضعتها وزارة الصناعة وتنفيذها.

وحضر الإجتماع المدير العام لوزارة الصناعة **داني جدعون**، مديرة الشؤون المالية في مجلس الانماء والاعمار الدكتورة **وفاء شرف الدين**، مدير البرامج في المجلس الدكتور **ابراهيم شحور**، السكرتير الأول في السفارة الايطالية في لبنان **ايمانويل داندراسي**، الممثل الاقليمي لمنظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية (يونيدو) **كريستيانو باسيني**، مديرة الاقراض في البنك الاوروبي للاستثمار (EIB) **اليزابيتا كوتشي**، رئيسة مكتب المصرف الاوروبي للاعمار والتطوير (EBRD) في لبنان **غريتشن بييري**، مدير البرامج البيئية في مكتب التعاون الايطالي **ديانمار اوبرباخر**، وممثلون عن وزارة الصناعة ومجلس الانماء والاعمار وجمعية الصناعيين اللبنانيين ومنظمة يونيدو.

وبعد عرض ملخص لمشروع وزارة الصناعة لإنشاء المناطق الصناعية الجديدة، أوضح **جدعون** رؤية الوزارة التطويرية واستراتيجيتها التكاملية حول انشاء مناطق صناعية حديثة وخريطة توزعها الجغرافي، والأطر القانونية لادارة هذه المناطق. وشرح أن العمل انطلق في منطقتي بعلبك وتربل، فيما ينتهي المخطّ التوجيهي لمنطقة القاع في ايلول ٢٠١٨.

ثم عرض **باسيني** وفريق عمل يونيدو دور المنظمة على صعيد تأمين الدعم التقني للمشروع، على أن تمتدّ المرحلة الثانية من هذا الدعم لغاية نيسان ٢٠١٩.

١٦ نقطة جيدة للسباحة على الشاطئ اللبناني من أصل ٢٥

عقد المجلس الوطني للبحوث العلمية والمركز الوطني لعلوم البحار مؤتمراً صحافياً في مقر الأمانة العامة للمجلس في بيروت أعلن خلاله وبحضور هيئات حكومية واختصاصيين وشخصيات تمثل القطاع الخاص ومراكز أبحاث ومؤسسات أكاديمية ومجتمع مدني، نوعية مياه البحر على طول الشاطئ اللبناني. وأعلن أمين عام المجلس الدكتور **معين حمزة** نتائج التقرير الذي جاء في ٣٠ صفحة، مستعرضاً حالة الشاطئ والبحر اللبناني الذي أكد ان هناك ١٦ من أصل ٢٥ نقطة بحرية شملتها الدراسة على طول الشاطئ اللبناني وهي تحمل تصنيفاً جيداً ويمكن استخدامها للسباحة وكافة النشاطات المائية والشاطئية الأخرى في ظل وجود ٤ مناطق مصنفة بدرجة مقبول و ٥ مناطق سيئة وملوثة جداً ولا يمكن استخدامها للسباحة.

شوف في بعالم HEALTH PLUS

في عالم:

- بحضورك معاملات دخول المستشفى إنت وبيتك
- بيستقبلوك بالمستشفى كأنك بيتك
- بخلصوك معاملات المستشفى تا ترجع أسرع عبيتك
- بيهتموا بمتابعتك صحياً عبر خدمات الـ Wellness Care



نقيب المحررين الياس عون: قانون الرشى حمار يحمل ذهباً



رأى نقيب محرري الصحافة اللبنانية الياس عون ان قانوننا يستفرض قبالة الضعيف ويتخاذل ويجبن أمام القوي، فهو ليس ولا لمرة واحدة في شخصية واحدة وإجراء واحد وقوة واحدة. قال ذلك متحدثاً عن الرشى معلناً «ليس لنا سوى الآه والتأفف»! مشبهاً قانون الرشى بحمار يحمل ذهباً، وهذا الحمار على شكل جسر تعبر الرشى فوقه من ضفة الى أخرى، وهو غافل أو نائم أو متواطئ. وفي معضلة تأليف الحكومة دعا عون الى اختيار وزراء مناسبين للمكان المناسب في الحكومة المنتظرة وقال: «ان الأحاديث والتساؤلات طالما دارت في الأندية والمجالس وبين عامة الشعب لماذا لا تكون هناك كلمة فصل من دون مراعاة شعور وانجرار مع عاطفة عمياء، ومن دون مصالح ومحسوبيات فيصير الى اختيار وزراء مناسبين للمكان المناسب، ومن الأكيد ان الجميع سيوافقون على هذا الاختيار إذا كانوا حقاً كما يدعون حب الوطن والحفاظ على سلامة الوطن وديمومته وحرية واستقلاله».

دراسة لوحة البحوث في بنك الاعتماد اللبناني CREDIT LIBANAIS

٧,٣٩ مليار دولار قيمة المشاريع التي يحتاجها لبنان لانقاذ قطاع النقل

البنية التحتية مهترئة وازدادت سوءاً بالجوء السوري المكثف الى لبنان



فضلو شويري

رئيس قسم البحوث والتحليل الاقتصادية والدراسات في بنك الاعتماد اللبناني

أعدت وحدة البحوث في بنك الاعتماد اللبناني CREDIT LIBANAIS دراسة حول قطاع النقل في لبنان TRANSPORTATION SECTOR اظهرت فيها نقاط الضعف التي يعاني منها وحصته من القروض الميسرة التي يحتاجها كي يطور ويؤهل ليلبي حاجات المجتمع اللبناني. وذكرت الدراسة ان لبنان تقدم الى مؤتمر CEDRE في باريس ببرنامج للمشاريع الإستثمارية CAPITAL INVESTMENT PROGRAM (CIP) التي ينوي تنفيذها خلال الفترة الممتدة بين ٢٠١٨ و ٢٠٣٠ اي ١٢ سنة ومجموعها ٢٨٠ مشروعاً بنويها وقيمتها الاجمالية ٢٣ مليار دولار اميركي حصة قطاع النقل منها ٧,٣٩ مليارات دولار اميركي. ويتضمن البرنامج ٢٤ مشروعاً تتعلق بالنقل في لبنان وانعكاساته على الاقتصاد والبيئة. وأشارت الدراسة الى ان وزارات ومصادر رسمية مختلفة تقدر الابعاء التي يتحملها لبنان في مجال النقل بنسبة تراوح بين ٥ و ١٠ بالمئة من الناتج المحلي. وهذه التكلفة يعتبرها البنك الدولي WORLD BANK ثمناً باهظاً مقارنة بغيرها في دول اخرى. اضافت الدراسة ان النقل في لبنان يساهم بنسبة عالية جدا في تلوث الهواء وذلك لأن لبنان يعاني من ازدحام حاد SEVERE CONGESTION نتيجة لسنوات طويلة من الاهمال وغياب التنظيم المدني وعدم الاستثمار في مشاريع البنية التحتية اضافة الى عدم وجود نظام نقل عام او خطوط سكك حديدية. وجاء في الدراسة ان السيارات الخاصة تشكل ٨٦ في المئة من مجموع اسطول النقل في لبنان وان عدد السيارات التي تدخل الى بيروت عبر الطريق الشمالي (طرابلس - بيروت) يقدر بـ ٣٠٠ الف يومياً يقابلها ٢٠٠ الف من الطريقتين الجنوبي والشرقي. وقد ازداد الوضع سوءاً بدخول اللاجئين السوريين الى لبنان اذ ان وجود هؤلاء فرض على لبنان ان يتحمل اعباء جديدة على المستويات الاجتماعية والسياسية والبيئية والاقتصادية والاهم من بينها انه اثقل استعمال البنية التحتية وهي مهترئة اساساً.

مساعدة مالية من مجلس بلدية بيروت لميدان سباق الخيل تجنبه الإقفال

قرّر مجلس بلدية بيروت تقديم مساعدة مالية قدرها ٤٥٠ ألف دولار أميركي لإدارة ميدان سباق الخيل.

والجهة التي ستتولى صرف المساعدة هي جمعية حماية نسل الجواد العربي التي تدير الميدان. وسيبدأ صرف المبلغ بعد حجز النفقات وإنجاز الملف المتعلق بالمساعدة. هذا ووافق صدور القرار اعتراض ثلاثة أعضاء من المجلس البلدي وتحفظ واحد وبغياب عدد من الأعضاء، وأخذ حيزاً من نقاشات الجلسة التي تركزت حول ضرورة تقديم المساعدة حتى لا يقفل الميدان أبوابه بانتظار الدراسة التي ستقدمها شركة هندسية حول تلميز الإدارة عن طريق B.OT.

المحافظ القاضي محمد مكاوي طلب من المسابح اتخاذ الإجراءات الوقائية

صدر عن محافظ جبل لبنان القاضي محمد مكاوي قرار طلب بموجبه من «أصحاب المسابح الواقعة ضمن نطاق المحافظة، بما فيها المناطق الجبلية اتخاذ الإجراءات الوقائية لجهة نطاق مياه المسابح وخلوها من الجراثيم والبكتيريا الضارة واتباع المعايير المعتمدة لهذه الغاية».

وكلف مكاوي القائمين بالطلب من «أقسام الصحة أخذ عينات دورية من كل مسبح خلال فصل الصيف وإخضاعها للفحوص المخبرية المطلوبة من مختبر مصلحة الأبحاث الزراعية في الفنار ومتابعة تنفيذ هذا القرار».

المهندس روني لحدود: توقف قروض المؤسسة العامة

يؤثر على الوضع الاقتصادي



شدد مدير عام المؤسسة العامة للإسكان المهندس روني لحدود على ان «القروض التي تمنحها المؤسسة العامة للإسكان تحرك كل الدورة الاقتصادية، الأمر الذي يؤكد ان توقفها يؤثر على الوضع الاقتصادي»، مشيراً الى «ان المؤسسة تلبي حاجات الطبقتين الفقيرة والمتوسطة».

ولفت لحدود الى «ان القروض الكبيرة التي تم الحديث عنها مؤخراً هي قروض من مصارف مدعومة من مصرف لبنان، ولا علاقة للمؤسسة العامة للإسكان بها، نظراً الى ان القرض الأكبر الذي تقدمه المؤسسة هو ١٨٠ ألف دولار».

الوزير فرعون: غياب الحكومة يحد من إمكان تطوير مدننا لمواجهة التحديات



ترأس وزير الدولة لشؤون التخطيط في حكومة تصريف الأعمال ميشال فرعون في إطار مشروع «السياسات الوطنية المدنية» اجتماعاً تشاورياً في مكتب برنامج الأمم المتحدة للمستوطنات البشرية UN-HABITAT والذي كان من أهدافه تشخيص الواقع المدني في لبنان وتسليط الضوء على أهمية تطوير ووضع سياسات وطنية تتماشى مع هذا الواقع. وحضر الاجتماع الى الوزير فرعون المدير العام لمؤسسة الإسكان روني

لحود، أعضاء اللجنة التوجيهية والتقنية، خبراء ومعنيون من قطاعات التنمية والتخطيط كافة، إضافة الى الاستشاري وفريق عمل UN-HABITAT. وألقى فرعون كلمة سلط الضوء خلالها على أهمية البرنامج كدبابة لوضع الحلول للمشكلات الحضرية والمدنية خصوصاً ان نسبة سكان المدن في لبنان تفوق ٨٠ بالمئة في ظل غياب الأطر الواضحة لتوجيه عملية التخطيط المدني وغياب السياسات الواضحة لمختلف القطاعات الخدماتية كالنقل والكهرباء والمياه وغيرها، وقطاع المعرفة بكل مستوياته أيضاً، كما أنه لا توجد سياسة واضحة لمعالجة قضية النازحين الذين يعيشون بنسب كبيرة خارج المدن والخوف من انتقالهم نحو المدن، إذا لم تتم معالجة قضيتهم وعودتهم الى بلادهم. وشدد على «أهمية وضرورة الحكومة وتوفير آليات التنسيق التي من شأنها توجيه الخدمات العامة والجهات المعنية بالتخطيط».

الخبير الاقتصادي غبريل في «لقاء الأحد الثقافي» بطرابلس: انهيار الليرة شائعات ويجب المباشرة بتنفيذ الإصلاحات



دحض الخبير الإقتصادي نسيب غبريل في «لقاء الأحد الثقافي» في طرابلس بحوار عن الأوضاع المالية الشائعات التي تضح اليوم في الشارع اللبناني المقصودة وغير المقصودة عن قرب انهيار الليرة اللبنانية وإفلاس البلد

والإتجاه نحو السيناريو اليوناني، مطمئناً الى ان هذه الأمور غير مبنية على أرقام ووقائع ومعطيات، فالإقتصاد اللبناني مبني على الثقة، ثقة المستهلك وثقة المستثمر وذلك أيضاً يشمل المودعين في المصارف.

وأكد غبريل وجوب المباشرة بتنفيذ الإصلاحات في لبنان، وان الودائع في المصارف تزداد باستمرار وتبلغ ١٧٢ ملياراً و٥٠٠ مليون دولار ما يعادل ٤ مرات حجم الإقتصاد اللبناني. وأعلن غبريل: «ان الخط الأحمر بالنسبة لي هو هروب الودائع لدى القطاع المصرفي وعلى المدى الطويل وهذا لم ولن يحصل».

وجوه خابت

القاضية المعوشي نبض العدالة ونبراس الحق



غيب الموت رئيسة هيئة التشريع والإستشارات في وزارة العدل القاضية ماري-دنيذ المعوشي بعد صراع طويل مع المرض ونعاها مجلس القضاء الأعلى في بيان جاء فيه: وافتها المنية وهي في عز عطائها بعد صراع مع المرض لسنوات عدة تأبرت خلالها على الحضور الى عملها بنشاط وتفان وإنتاجية حتى النفس الأخير فتركت بصمات جليلة في العلم والمناقبية ودمائة الخلق وقوة الإرادة وروح الإباء وقد تميزت خلال عملها بتطلعها الى الإرتقاء بالوضع القضائي وبدفاعها الدائم عن استقلالية السلطة القضائية.

ونعاها وزير العدل سليم جريصاتي قائلاً: «أفتقدك كما يفتقدك زملاؤك والموظفون الذين عرفوك عن كتب ونحن في الوزارة الحزينة على رحيلك نستذكرك والحسرة تعصر القلوب، حال ما كنت تشتهينها لنا أنت العابقة بالعنفوان والمنعة».

وقال المحامي ناصر كسبار: «العدالة خسرت أرزتها المتألقة وفقدت أحد أهم أعمدتها وأعلنت الحداد، الحداد على ابنتها البارة».

بدورها «البيان الإقتصادية» التي رافقت عقوداً القاضية معوشي فكانت لها السراج المشع والأمل بقضاء نزيه مارسته طوال مسيرتها تحيي فيها الضمير الحي ومثال القاضي ونبض العدالة وتواسي الوطن بفقدها نبراساً للحق.

شركة ليه دون هوسبيتاليتي ش.م.ل.

الميزانية العمومية كما هي بتاريخ ٢٠١٧/١٢/٣١

الموجودات ل.ل.	
٣,٣٣٩,١٢٣,٦٧٩	الموجودات الثابتة بعد الاستهلاك
٢٩,٤٠٩,٥٥٦	جردة بتاريخ ٢٠١٧/١٢/٣١
١,٢٦٣,٩٩٩,٤١٦	ذمم مدينة مختلفة
٥٥٥,٤٩٦,٤٦٦	الحسابات المالية
٥,١٨٨,٠٢٩,١١٧	المجموع
المطلوبات ل.ل.	
٨٠٠,٠٠٠,٠٠٠	رأس المال
٢٦٦,٦٦٦,٦٦٧	احتياطي قانوني
(١٢٧,٥٣٢,١٨٤)	نتائج سابقة مدورة
(٣٦٦,٤٢٩,٧٥٥)	النتيجة الصافية للدورة المالية
١١٤,٩٤٣,٤٤٥	مؤونة لمواجهة الأعباء والصرف من الخدمة
١,١٧٣,٦١١,٩١٠	ذمم دائنة مختلفة
٩٧٦,٥٨٦,٣٥٥	شركة حليفة
٢,٣٥٠,١٨٢,٦٧٩	مصارف ومؤسسات مالية
٥,١٨٨,٠٢٩,١١٧	المجموع
مفوضو المراقبة اساسي: ارنست ويونغ ش.م.م.	أعضاء مجلس الإدارة: سمير الرئيس - رئيس علي طيارة - عضو / مدير عام منير طيارة - عضو فادي الرئيس - عضو
اضافي: الخبير أدي صقر	

متى في لبنان؟

تحت ضغط الانتفاضة الشعبية

المحكمة العليا في العراق تلغي رواتب ومخصصات النواب السابقين



نقلت وكالة AFP الفرنسية من العراق، ان المحكمة العليا اصدرت حكماً يقضي بوقف دفع رواتب ومخصصات النواب السابقين، وذلك بعد إشعار تلقته من رئيس الوزراء حيدر العبادي حول هذا الموضوع. ويسعى العبادي الى تهدئة الانتفاضة الشعبية التي تشهدها المدن الرئيسية في العراق ضد الفساد المستشري بين صفوف الذين تولوا السلطة في ما مضى والذين يتولونها حالياً.

٢٢٧ مليار دولار اميركي تبخرت عبر شركات وهمية

وذكرت الوكالة ان العراق قبض أموالاً بعملات أجنبية بلغ مجموعها ٧٠٦ مليارات دولار اميركي بين العامين ٢٠٠٥ و٢٠١٧ مقابل شحنات النفط التي صدرها الى الخارج.

اضافت ان المجلس النيابي العراقي يتهم المسؤولين بإهدار ٢٢٧ مليار دولار من خلال صفقات عقدت مع شركات وهمية.

ويطالب المتظاهرون بمحاكمة المسؤولين وتطهير الدوائر الحكومية من الفساد. ووجهت اتهامات حول ارتكابات خطيرة ارتكبتها وزارة النفط ما حمل رئيس الوزراء على وقف وزير النفط عن ممارسة مهامه بانتظار جلاء التحقيق حول الاتهامات الموجهة الى الوزارة.

كما ذكرت الوكالة ان العراق يحتل المرتبة ١٢ بين الدول الاكثر فساداً في العالم.

نذكر ان النواب السابقين وعائلاتهم يتقاضون في لبنان أيضاً رواتب إضافة الى تأمين صحي لمدى الحياة.

B E R Y T U S



Berytus Insurance and Reinsurance Co. S.A.L., Azoury Center, Alfred Naccache Ave., P.O.Box 165152, Achrafieh, Beirut, Lebanon

Tel: +961.1.331331 PBX • Fax: +961.1.329076 • e-mail: berytus@berytus.com

٣ شركات هولدنغ لأبو عضل



سيما ريمون أبو عضل

أسس آل أبو عضل ٣ شركات هولدنغ برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. لكل منها. الأولى أطلق عليها اسم كاسيوبيا ترأسها جورج ريمون أبو عضل ويساهم فيها ريمون ونور وإيلا أبو عضل، الثانية اسمها MNL ترست برئاسة سيما ريمون أبو عضل ويساهم فيها ريمون وماي أبو عضل ومارك ولويس وناوا كواليان. الثالثة باسم M-PACT برئاسة ميساء ريمون أبو عضل ويساهم فيها ريمون ونور أبو عضل وليلى وروبير وتوماس غانم.

٣ شركات عقارية برئاسة نادر الحريري

تم تسجيل ٣ شركات عقارية باسم بي تي ١٥٠١ وبي تي ١٠٦ وبي تي ٤٠٢ برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. لكل منها. المساهمون شركة غاتوايز فننشور، نادر مصطفى الحريري، غدا حمزة ملص، تاليا نادر الحريري، مصطفى نادر الحريري، إيلا نادر الحريري. أسندت رئاسة الشركات الثلاث إلى نادر الحريري.

SEPH & JOR CAPITAL

أسس محمد حسين حجيج شركتي هولدنغ برأسمال ٢٠ ألف دولار لكل منهما الأولى باسم سيف كابيتال بالإشتراك مع ستيفان موتامبو وجرفيه هولباي والثانية باسم جور كابيتال بالإشتراك مع رلدا زكور وميشال فريفر.

GROUP EL YAMAN

أسس آل اليمن: محمد، علي، ميساء، مريم، إزدهار سعد، ازدهار علي ويطراب شركة هولدنغ برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم مجموعة اليمن موضوعها صناعي/ تجاري. أسندت رئاسة الشركة إلى محمد علي اليمن.

XFS

أسس السادة طانيوس غصن أبو جوده وخليل روكز حبيقة وداني جورج جدع وخليل الياس عبود وشركة آرو شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم اكس اف اس وموضوعها النقل وتخليص البضائع والخدمات اللوجستية. أسندت رئاستها إلى طانيوس أبو جوده.

ننشر في ما يلي اسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

الشركة	رأسمالها	المصرف	موضوعها	المسؤول عنها
بيروت				
عقارات كفرحبو	٢٠٠٤ مليارات ل.ل.	CREDITBANK	عقارات	بهجت محمد قاسم
مجموعة مرجعي	٣ مليارات ل.ل.	FENICIA	استثمار	علي حسين مرجعي
التاس	٥٠٠ مليون ل.ل.	BEIRUT	تجارة/ جمع نفايات	بطرس سليم أبو ديوان
كاب فرانس	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	تجارة/ سياحة	باسل ابراهيم منصور
برسون فاير	١١٧,٧٥ مليون ل.ل.	BLOM	تكنولوجيا	إنهاب رياض صالحة
كاتانا تكنولوجيز	١١٧,٧٥ مليون ل.ل.	BLOM	تكنولوجيا	ربيع ناصيف معلوف
المرجان للمجوهرات	١٠٠ مليون ل.ل.	JAMMAL TRUST	مجوهرات	تابت سلمان ربيعي
DOLMEN	٥٠ مليون ل.ل.	JAMMAL TRUST	-	سامي معروف ساحلي
باور ماتركس	٢٠ ألف دولار	SGBL	تجارة	ناصر الياس خشف
غلانيا	٢٠ ألف دولار	FENICIA	استثمار	محمد حسين حجيج
W2D	٢٠ ألف دولار	IBL	-	لينا سامي سلامة
كامراي	٢٠ ألف دولار	AUDI	إدارة	جوزف جان أبي راشد
كي وان	٢٠ ألف دولار	CREDITBANK	-	وليد مارون زين
بي اس معوشي	٢٠ ألف دولار	AUDI	-	شاديا سليم معوشي
٢١ كوربوريشن	٢٠ ألف دولار	BLOM	تجارة/ عقارات	مازن علي كالتوت
ترايدنت	٢٠ ألف دولار	BYBLOS	تجارة	أدوين شربل رشدان
كاب	٢٠ ألف دولار	BLF	استشارات	ميشال وليد خلف
سيدرز ٢٠١٧	٢٠ ألف دولار	BEIRUT	عقارات	روني انطون قدوم
يوتاتا كابيتال	٢٠ ألف دولار	LUCID	استثمار	ماريا خطر
عبد الرحمن حورية للمقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	مقاولات /هندسة	رامي عبد الرحمن حورية
ميفوسا	٣٠ مليون ل.ل.	IBL	تجارة/ مأكولات	عاطف وفتحي ادريس
ريسك منجمنت سوليوشنز	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	استشارات	رمزي وديع وطفا
افراسيا ستيل	٣٠ مليون ل.ل.	AUDI	حديد	مفيد نمر ونسي
غلف اللايد ترايدنت	٣٠ مليون ل.ل.	AUDI	تجارة	عبد اللطيف فهد داينخ
اللاينس غلوبال	٣٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	استثمار	فادي عدنان عسلي
ستراتوم اي سي اس	٣٠ مليون ل.ل.	BML	-	جاد يوسف خرياطي
سامكو	٣٠ مليون ل.ل.	FNB	-	ابراهيم نجيب بسما
جو كابيتال	٣٠ مليون ل.ل.	FENICIA	استثمار	محمد حسين حجيج
ام امباكت	٣٠ مليون ل.ل.	BLF	تجارة	ميساء ريمون أبو عضل
ام ان ال تراست	٣٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	تجارة	سيما ريمون أبو عضل
كرم انتربرايز	٣٠ مليون ل.ل.	BLF	-	فرنسوا سمير كرم
مجموعة اليمن	٣٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	صناعة/ مأكولات	محمد علي اليمن
لاتو	٣٠ مليون ل.ل.	CREDIT LIBANAIS	-	جبران جميل طعمه
الصيدا الشرق	٣٠ مليون ل.ل.	BANKMED	سياحة	احمد محمد قاسم
بي تي ١٠٦	٣٠ مليون ل.ل.	SGBL	عقارات	نادر مصطفى الحريري
غريت هيل	٣٠ مليون ل.ل.	BSL	عقارات	مادونا جوزف شماس
ايموفيت	٣٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	تجارة	مروان جونيور شحلاوي
ايوا هوم	٣٠ مليون ل.ل.	MEAB	صيانة/أبنية/ عقارات	علاء موسى شرف
بيروت سي ٦٢٨	٣٠ مليون ل.ل.	BBAC	تجارة/ صيانة	هادي وهيب غيث
ويكان	٣٠ مليون ل.ل.	ARAB BANK	مواد بناء/ عقارات	خالد ابراهيم شوقي
جي اس اي لوجستيك	٣٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	نقل /خدمات لوجستية	طوني ميري تنوري
CMACGM LEVANT	٣٠ مليون ل.ل.	BEIRUT	نقل	رودولف جاك سعاده
فارس للإنشاءات	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	اعمار	ابراهيم علي فارس
لوكال ٥٥٠	٣٠ مليون ل.ل.	BEIRUT	تجارة/ شقق مفروشة	شربل أبو منصور
اغريسييف مايند	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	عقارات	ريشار اليكي كنعان
ترانسفايت انترناشونال	٣٠ مليون ل.ل.	BLF	-	نبيل محمد قصير
اكس اف اس	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	نقل/ تخليص	طانيوس غصن أبو جوده
بعيدا				
عطشانة ٢٠٦	١٠٠ مليون ل.ل.	BLC	عقارات	سليم فؤاد حداد
الموسوي غروب	٣٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	صناعة/ تجارة	علي أحمد موسوي
فينيسيا كونستراكتشن	٣٠ مليون ل.ل.	BLF	مقاولات/ هندسة	شارل عاطف حنا
واماكو	٣٠ مليون ل.ل.	FNB	مواد بناء	وسيم جورج ملاح
دومين دو ام	٣٠ مليون ل.ل.	BLF	مقاولات	جاد فريد زغيب
بيت الدين انفس	٣٠ مليون ل.ل.	BEIRUT	زراعة/ سياحة	طوني ناجي عازار
رول ماتيل	٣٠ مليون ل.ل.	BLC	الوالميوم/ مفروشات	حسن جميل شميماني
كيتمو	٣٠ مليون ل.ل.	SGBL	تجارة/ خشب	ريمون فكتور بردويل
٥٤٥ الكسليك	٣٠ مليون ل.ل.	CREDIT LIBANAIS	عقارات	رجاء جورج خوري
الناعمة انداستريال فالي	٣٠ مليون ل.ل.	BEIRUT	عقارات/ صناعة	جهاد عزيز مطر

الفاجر... إن بكى

المطلق، إلا ان الخطر يكمن في ان تصبح حاملة لجرثومة العدوى والانتشار والتعميم، لذا من الواجب «اللقاح الصحي» بالوعي وبالإعلام الإستباقي: وهذا هو الهدف من هذا المقال.

أزمات الإنكماشات الإقتصادية والركود ومصاعب بعض المؤسسات في مراحل معينة، لا تعني ان يُسمح للمرتكب ان يدّعي انه معافى وهو «ضحية» بينما هو في الواقع فاسد وبعيد عن الأداء النظيف، وبينما هو المخطئ أو المتهور والمجازف أو أحياناً المرتكب عن سابق تصوّر وتصميم وهو الذي يرمي خطاياها على من يفضح إنحرافه.

ثمة مسؤولية وطنية على الجميع لوعي هذه الإنتهاكات وضرورة التنبّه للحكم والتمييز على قضايا آنيّة شخصية تنتسب الى حالات الإرتكاب والإختلاس وسوء الإدارة ولا يجوز أبداً السماح لأصحابها ان يصوّروها كما لو كانت أزمات عامة وشاملة وقطاعية.

المناعة هي في الوقاية والعافية هي في النضج والمقدرة على إدانة الفاسد وعدم السماح لمبدأ الأرض المحروقة بغرض إخفاء الجرم والسرققة أو الأخطاء والخطايا.

نحن بحاجة الى هذه المقدرة الحتمية لنسلم من المفسدين كما هي أساسية للتغلب على الخطأ والمخطئين، فذكاء شعبنا اللبناني وصدوره وطموحه ونجاحه وانتشاره وإبداعه وتعدّده وتميّزه في كل المجالات والقارات ودول العالم، وحكمة من يدير شؤونه المصرفية ومن يضمن ثبات عملته الوطنية، خير دليل على مقدرتنا لاجتياز هذه الآفات.



طارق خليفة

رئيس مجلس الإدارة - المدير العام
الإفتماد المصرفي ش.م.ل.

ثمة فارق أخلاقي هائل بين من يعتمد مبدأ «الهجوم كأفضل سبيل للدفاع»، مقارنة مع المدّعين الفاسدين ومحترفي التجني والإنفلات الأخلاقي القائم على الإتهام الكاذب للمرجعيات المهنية البريئة والملتزمة بالسلوك النظيف وذلك من قبل مرتكبين أو منحرفين أو مقصّرين في واجباتهم ونتيجة سوء إدارتهم وجنوحهم الى الإختلاس، السرققة أو الإفلاس الإحتيالي.

«الهجوم أفضل سبل الدفاع»، مقولة صحيحة ورائعة ضمن الإنضباط المهني والتزام القواعد الأخلاقية والخالية تماماً من التصرفات والإلتفافات الملتوية والتحوير عبر التزوير أو الإفتراء وتمويهه ليبدو كالحقائق.

في عصرنا اليوم عموماً وعلى مدى دول العالم، وفي مجتمعنا بشكل دقيق وخاص، بدأنا نشهد - ولو بشكل محدود حتى الآن، لكنه يهدد بالأكثر والأخطر - نزعة تفلّت من الأدبيات المهنية لدى البعض أو ما يعرف عنه «بشواذات القواعد»، إذ غالباً ما يسقط أصحاب النفوس الضعيفة والذين لا يملكون مناعة أخلاقية صلبة في الهروب من الأزمات عبر الإنتهاكات والسرققات والإختلاسات وتحوير وتزوير الحقائق، وهذا ما نعرفه بإسم «الجنوح الى السهولة» من قبل ضعفاء النفوس والهاربين من الضوابط والقيم الإحترافية والأخلاقية. هذه الظاهرة يرافقتها ما نصلح في أمثالنا الشعبية على مقارنته «بالفاجر الذي يحاول أكل مال التاجر» أو «سرقني وبكى سبقتني واشتكتي».

هذه الإنحرافات دائمة في جوهر الطبيعة البشرية ولا مفر من التصدّي لها ولا خوف من مواجهتها لشفائها في

مجموع موجودات البنك العربي لبنان ١,٤ مليار دولار
وارباحه الصافية ١٧,٦ مليون دولار



نديم غنطوس

بلغت الارباح الصافية للبنك العربي ش.م.ع. - فروع لبنان خلال العام ٢٠١٧ نحو ١٧,٦ مليون دولار وحقوق المساهمين EQUITY نحو ١١٥,٢٦ مليون دولار وصافي التسليفات LOANS ٦٧٨ مليون دولار والودائع DEPOSITS ١,١ مليار دولار ومجموع الموجودات ASSETS ١,٣٩ مليار دولار مما يعني ان العائد على حقوق المساهمين ROE بلغ ١٥,٢٧ في المئة. يذكر ان للبنك العربي عشرة فروع في لبنان ومديره في لبنان هو السيد نديم غنطوس.

١٠٢ في المئة زيادة أرباح FFA خلال ٢٠١٨



جان رياشي

زادت أرباح FFA PRIVATE BANK بنسبة ١٠٢ في المئة خلال العام ٢٠١٧ مقارنة بالعام ٢٠١٦ لتصل الى نحو ٣ ملايين دولار أميركي وزادت تسليفاته بنسبة ٧,٩ في المئة الى ٤٣,٥ مليون دولار وبلغ مجموع موجوداته ١٢٧,٣٤ مليون دولار وودائع الزبائن ٥٠,٨٤ مليون دولار.

يرأس مجلس إدارة البنك جان رياشي ويضم المجلس السادة: لوسيان لطيف، د. شادي كرم،

جرجس رومانوس بو جودة، عبد الكريم الخليل، ماريّا كتافكو عوده، زهية رياشي جبر وشركتي انتيا هولدنغ وكابيتال هولدنغ.

٥٥,٨٤ مليار دولار احتياطات مصرف لبنان حتى منتصف تموز الماضي

بيّن التقرير الإقتصادي الأسبوعي لبنك الإعتقاد اللبناني تراجعاً في قيمة احتياطات لبنان من الذهب بـ ٩٣,٣٣ مليون دولار خلال النصف الأول من شهر تموز الى ١١,٤٤ مليار دولار مع تسجيل أسعار الذهب أدنى مستوى لها منذ سبعة أشهر في ظل انحسار الطلب العالمي ترقباً لرفع مستوى الفوائد في الولايات المتحدة.

وزادت على صعيد سنوي قيمة الاحتياطات بالعملة الأجنبية لدى مصرف لبنان بنسبة ٤,٢٨ في المئة (١,٨٢ مليار دولار)، مقارنة بالمستوى الذي كانت عليه في منتصف شهر تموز ٢٠١٧ والبالغ حينها ٤٢,٥٧ مليار دولار كذلك تحسنت قيمة احتياطات الذهب لدى مصرف لبنان بنسبة ١,٧٩ في المئة (٠,٢٠ مليار دولار) عند مقارنتها بالمستوى المسجل في الفترة نفسها من العام الماضي، والبالغ حينها ١١,٢٤ مليار دولار، ليكون في المحصلة قد ارتفع إجمالي الاحتياطات (ذهب وعملة أجنبية) بـ ٢,٠٢ مليار دولار الى ٥٥,٨٤ مليار دولار في منتصف شهر تموز ٢٠١٨، في مقابل ٥٣,٨٢ مليار دولار في الفترة نفسها من العام الذي سبقه.



شركة الأبنية التجارية ش.م.ل.

بيان الوضع المالي

كما في ٣١ كانون الاول		
٢٠١٦	٢٠١٧	
الف ل ل	الف ل ل	
٦٠٧٣٠٣٤	٥٠٧٧٢٥٣١	موجودات متداولة:
٦٤٣٠٩٨٦	٦٦٧٠٤٢٥	تقد في الصندوق ولدى المصارف
٨٠٧٧٠٠٥٤	٨٠٦٥٩٠٤٩٤	ذمم الاستثمار المدينة ومديون مختلفون
٤٨٠٦٢٠	٥٢٠٤٣٧	استثمارات مالية بالقيمة العادلة من خلال الارباح أو الخسائر
١٤٨٤٢٦٩٤	١٥٠١٥١٠٨٨٧	موجودات اخرى
		مجموع الموجودات للتداول
٢٦٠٠٣٠٦٨٢	٢٥٠٣٢٦٠٩١٣	موجودات غير متداولة:
٢٠٣٥٤	١٠٦١٦	ممتلكات، منشآت ومعدات
٢٦٠٠٦٠٣٦	٢٥٠٣٢٨٠٥٢٩	موجودات غير ملموسة
٤٠٠٨٤٨٠٧٣٠	٤٠٠٤٨٠٠٤١٦	مجموع الموجودات
		المطلوبات
		مطلوبات متداولة:
١٠٣٢٤٠٤٧٧	١٠٣٣٥٠٧٠١	دائون مختلفون
٢٨٥٠٧٨٨	٢١٣٢٢٤٨	ايرادات مؤجلة
١٢٥٠٣١١	١٤٤٠١١٩	أعباء برسم الدفع
٨٧١٠٣٩٨	٨٨٦٣٧٣	ضرائب متوجبة
٢٠٦٠٦٠٩٧٤	٢٠٥٧٩٠٤٤١	مجموع المطلوبات للتداول
		مطلوبات غير متداولة:
٦٦٤٨٠٠٢	٢١٤٠٩٥٠	مؤونة تعويض تحاية خدمة للموظفين
٣٠٢٧١٠٧٧٦	٢٠٧٩٤٣٩١	مجموع المطلوبات
		حقوق المساهمين
١٥٠٤٦٨٠٧٥٠	١٥٠٤٦٨٠٧٥٠	رأس المال
١١٠٥٤٦٠٢٩٥	١١٠٥٤٦٠٢٩٥	فروقات إعادة تخمين
١٠٩٣٥٠٢٥٧	٢٠٠٦٩٠٩١٤	احتياطي قانوني
٣٧١٨	٣٧١٨	احتياطي خاص
٨٠٦٢٢٠٩٣٤	٨٠٥٩٧٠٣٤٨	ارباح متراكمة
٣٧٠٥٧٦٠٩٥٤	٣٧٠٦٨٦٠٢٥	مجموع حقوق المساهمين
٤٠٠٨٤٨٠٧٣٠	٤٠٠٤٨٠٠٤١٦	مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين

مجلس الإدارة:

الرئيس والمدير العام: السيد وهبه عبدالله تماري

نائب الرئيس: السيد سالم محمود بيضون

الأعضاء: البنك العربي ش.م.ع - شركة العربي للتمويل ش.م.ل (هولدنغ) - الهيئة العامة للاستثمار (دولة الكويت) - الأستاذ نيبيل منوال يونس

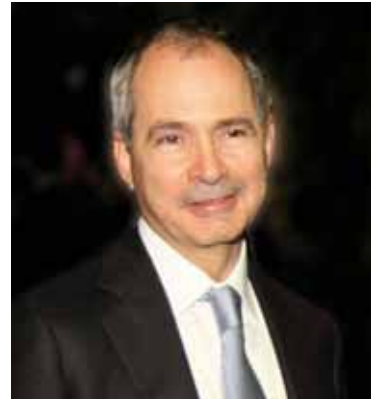
المستشار القانوني: المحامي الدكتور صلاح الدين الدباغ

مفوض المراقبة الأساسي: السادة ديلويت أند توش

مفوض المراقبة الإضافي: السيد منير صيداني

د. رياض عبيي يطلق مشروع شهادة الضمانة العقارية في القطاع المصرفي:

من شأنه ان يؤدي دوراً مهماً في تحفيز النمو الإقتصادي



أطلق تجمع رجال وسيدات الأعمال اللبنانيين في العالم مشروع شهادة الضمانة العقارية الذي أعده عضو مجلس الإدارة الدكتور رياض عبيي. وفي شرح له حول الضمانة قال انها أداة مصرفية على شكل ضمانة عقارية CHO تودع لدى أي مصرف وهي بمثابة إيداع أموال نقدية في حساب مصرفي على حدة، لكن بدلاً من ان يتقاضى المودع فائدة على المبالغ النقدية يستوفي عمولة لقاء شهادة الـ CHO، أما المصرف فسيستعمل هذه الضمانة لاقتراض الأموال بطريقة أكثر فاعلية من خلال سوق ما بين المصارف مع استخدام شهادة الضمانة العقارية كضمانة. ولفت عبيي الى ان هناك عنصراً أساسياً آخر من أجل حسن سير الآلية، وهو اقتراح قانون شهادة الضمانة العقارية، إذ يجب وضع قانون محدّد من أجل إدراج شهادة الـ CHO واستخدامها ضمن النظام المصرفي، لافتاً الى ان اقتراح القانون جاهز حالياً، وسيطرح على مجلس النواب اللبناني المنتخب حديثاً. وأوضح: ان هذا الإبتكار المصرفي يحمل في طياته الكثير من المكاسب سيسمح لمالكي العقارات بزيادة مداخيلهم، وتحسين إدارة أصولهم العقارية، معتبراً ان إدخال العقارات ضمن القطاع المصرفي REAL ESTATE BANKARIZATION من شأنه ان يؤدي دوراً مهماً في تحفيز النمو الإقتصادي وتحسين مستوى المعيشة في البلدان الناشئة إذ تساوي القيمة العقارية الإجمالية تقريباً ٢٠ ضعفاً لإجمالي الناتج المحلي في البلدان الناشئة.

ارتفاع أرباح IBL ٢٧ في المئة ونسبة ملاءته ٣١ في المئة



سليم حبيب
رئيس IBL

ارتفعت الارباح الصافية لبنك انتركونتيننتال لبنان IBL بنسبة ٢٧ في المئة خلال العام ٢٠١٧، مقارنة بالعام ٢٠١٦ لتبلغ ١٠٢,٢٦ مليون دولار اميركي. كما ارتفع مجموع حقوق المساهمين EQUITY بنسبة ١٤ في المئة الى ٥٨٠,٤ مليون دولار ومجموع الموجودات ASSETS بنسبة ٦,٠٥

في المئة الى ٧,٢٢ مليارات دولار والودائع DEPOSITS بنسبة ضيئة الى ٥,٨ مليارات دولار. وبلغت القروض LOANS نحو ٩٨٣ مليون دولار. ما يعني ان العائد على متوسط الاموال الخاصة ROE بلغ ١٩ في المئة والعائد على متوسط مجموع الموجودات ROA بلغ ١,٤٥ في المئة وبلغت نسبة ملاءة البنك ٣١ في المئة.

يذكر ان رئيس مجلس ادارة البنك المدير العام هو السيد سليم حبيب. اما اعضاء مجلس الادارة فهم السادة: دولة الرئيس ايلي فوزلي، الوزير السابق محمد عبد الحميد بيضون، كمال ابي غصن نائب المدير العام، الامير صقر السديري، النائب السابق عبداللطيف الزين، د. ايلي عساف، منير فتح الله، طوني شويري، رزق الله مخلوف وشركة بيكوم هولدنغ ممثلة بالسيد مازن بزري.

ارتفاع الفائدة على الحسابات المجددة بالليرة اللبنانية

مصرف لبنان يرحب ويرى في ذلك دعماً لقوة صرف العملة الوطنية

فائدة الـ ١٠ بالمئة تغني عن الإستثمار وتحمل المخاطر

بعد ان رفع بنك عوده الفائدة على الحسابات المجددة بالليرة اللبنانية لخمس سنوات الى ١٥ بالمئة سنوياً وبشرط ان تكون الوديعة قد حوّلت من الدولار الى الليرة اللبنانية، اضطرت مصارف لبنانية أخرى الى رفع الفائدة على الحسابات المجددة بالليرة اللبنانية حتى ولو لم يكن تجميدها لمدة خمس سنوات. وذكر ان نسبة الفائدة السنوية التي باتت متداولة على الودائع المجددة بالليرة اللبنانية تتراوح بين ٨ و ١٠ بالمئة.

حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، تحدث حول هذه الظاهرة خلال مقابلات صحافية عدة أجراها مؤخراً، فقال «ان مصرف لبنان يرحب بتحويل الودائع المحررة بالعملات الأجنبية الى الليرة اللبنانية وهذا أمر يدعم قوة الليرة اللبنانية، ويخفف من نسبة الودائع المدولرة في لبنان. وسئل ألا يعني رفع مستوى الفوائد على الودائع بالليرة اللبنانية ان الليرة ضعيفة أو انها بخطر، فأجاب: «كلا لأن الفوائد على العملات ترتفع في سائر أنحاء العالم، بما فيها الولايات المتحدة الأميركية (وسعر صرف الليرة اللبنانية مرتبط بسعر الدولار الأميركي). وإضافة الى ذلك فإن الاحتياط المالي الذي يحتفظ به مصرف لبنان من العملات الأجنبية يناهز ٥٥ مليار دولار أميركي وهذا الاحتياط يمكننا من ان نصد أية محاولة للمضاربة على الليرة اللبنانية، أو تعريضها للتدني على نحو ما جرى في التسعينات من القرن الماضي».

إذاً يمكن للمدّخرين بالليرة اللبنانية ان ينعموا بفائدة أعلى على مدّخراتهم. أقله على المدى القصير إلا ان الليرة محمية، كما قال الحاكم.

السؤال الآخر الذي يبقى بدون إجابة هو لماذا تراه يوظف اللبناني أمواله في استثمارات داخلية إن كان بإمكانه ان يحصل على فائدة تصل الى ١٠ بالمئة على أمواله، بمجرد إيداعها في المصرف بدلاً من استثمارها في مشاريع إنتاجية تخلق فرص عمل، إلا أنها تعرض صاحب العمل في الوقت عينه الى مضاربات غير مشروعة من السوق الموازية أو السوق السوداء، التي يقودها غير اللبنانيين على نحو خاص، ولا يدفعون ضرائب دخل أو رسوماً أو اشتراكات في الصندوق الوطني للضمان الإجتماعي.

**البيانات المالية المجمعة و المدققة وفقاً للمعايير الدولية للتقارير المالية
للسنة المالية المنتهية في ٣١/١٢/٢٠١٧**
مؤشرات النمو خلال العام ٢٠١٧

● مجموع حقوق المساهمين	١٤,٠٠٪	● العائد على متوسط الأموال الخاصة	١٩,٠٠٪
● ارباح السنة المالية	٢٧,٠٠٪	● العائد على متوسط مجموع الموجودات	٤٥,٠٠٪
● نسبة الملاءة	٣١,٠٠٪		

بيان الدخل المجموع المتوقف في ٣١ كانون الأول ٢٠١٧ (القيم بالآلاف ليرات اللبنانية) ٣١ كانون الأول

٢٠١٦	٢٠١٧
٥٨٢.٠٣٥.٦٤٥	٦٤٨.٥٦٤.٥٨٠
(٣.٧٩٠.١٧١)	(٣.٧٩٠.١٧١)
٥٨٢.٠٣٥.٦٤٥	٦٤٤.٧٧٤.٤٠٩
(٤٤٤.٧١٣.٤٤٦)	(٤٤٤.٨٨٥.٥٥٥)
١٣٧.٣٢٢.١٩٩	١٤٤.٨٨٨.٨٥٤
٩.٨٣٩.٣٣٠	٩.٩٤٥.٦٨٣
(١.١٠٩.٤٠٢)	(١.٣٦١.٤٦٤)
٨.٧٢٩.٩١٨	٨.٧٣٤.٢١٩
١.٠٠.١٤٩.٨٣٣	١.٠٠.٣٩٤.١٩٠
٩.١٦٨.٤٤٩	٧.٩٨٤.٠٩٩
٢٥٢.٣٧٠.٤٢٩	٢٧٧.٠٠١.٣٦٢
(١٩.٨٣٣.٣٧٩)	(١٢.١٧٢.٨٠٩)
٢٣٥.٥٠٧.٠٥٠	٢٥٤.٨٢٨.٥٥٣
(١٥.٠٤٦.٩٣٤)	(١١.٨٠٢.٧١٣)
(٤٤.٢٢٧.١٨٧)	(٤٣.٣٣٣.٠٣٩)
(٣٦.٠٠٠.٦٣٩)	(٢٤.٠٥٥.٨٣٦)
(٤.٤٨٨.٧٤٨)	(٤.٢٥٧.١٤٦)
(١.٢٢٢.٠٩٤)	(٥٨.٠٦٦٩)
١٤٦.٣٩٢.١٥٠	١٧٠.٧٩٩.١٤٤
(٢٦.٢٥٥.٦٧٢)	(١٧.٤٦٦.٣٠٠)
١٢١.١٣٦.٤٧٨	١٥٣.٣٣٢.٨٤٤
١٢١.١٣٦.٤٧٨	١٥٣.٣٣٢.٨٤٤
٢٤٨.٥٢٠	٩١٧.٣٢٤
١٢.٠٨٨٧.٩٥٨	١٥٢.٧٦٥.٥٢٠

- مجلس الإدارة**
- السيد سليم حبيب
 - دولة الرئيس إيلي قرنيل
 - معالي الوزير محمد عبد الحميد يعقوب
 - السيد كندل كي العنق
 - الأكبر صفر سلطان السديري
 - شركة بيكوم هولدينغ ش.م.ل.
 - الإسلاف منير فتح الله
 - السيد طوني الشويري
 - معالي الوزير عبد الطيف الزين
 - الإسلاف زكي الله منطوف
 - الدكتور إلي حسان
 - رئيس مجلس الإدارة، لشكر العام
 - عضو مجلس إدارة
 - عضو مجلس إدارة
 - عضو مجلس إدارة - نائب مدير عام
 - عضو مجلس إدارة
 - عضو مجلس إدارة، ممثلة بشخص السيد مازن زوي
 - عضو مجلس إدارة
 - عضو مجلس إدارة
 - عضو مجلس إدارة
 - عضو مجلس إدارة
 - عضو مجلس إدارة

- مجموعة بنك انكوتيننتال لبنان ش.م.ل.**
- بنك انكوتيننتال لبنان للاستثمار ش.م.ل.
 - شركة الإذاعة اللبنانية ش.م.ل.
 - شركة أي. بي. إل. هولدينغ ش.م.ل.
 - شركة أي. بي. إل. لوساطة الضمان ش.م.ل.

- شبكة القروع في لبنان**
- بيروت وضواحيها: الأشرقاء، الحمراء، النصبية، المروة، البوشرية، فندان، الجناح، السويق
 - حبل لبنان: حويزة، الحمايرة، الطباشير، البساط - مزرعة شوع، حبل
 - الجنوب: صيدا، صور
 - القاع: شترة
 - الشمال: طرابلس، البترون، القبات، البلمند

- شبكة القروع في الخارج**
- العراق: بغداد، كربلاء، البصرة
 - فرنس: ليماسول

البيانات المالية المجمعة المتوقفة في ٣١ كانون الأول ٢٠١٧ (القيم بالآلاف الليرات اللبنانية) ٣١ كانون الأول

٢٠١٦	٢٠١٧	الموجودات
٤.١٢٠.٣١٩.٢٤٥	٤.٥٦٥.٠١٠.٨٨٤	المتوقف وودائع لدى مصارف مركزية
٣٧١.٨٣٩.٦٧٥	٦٠٠.٧٨٤.٣٤١	ودائع لدى مصارف ومؤسسات مالية
٦١.١٥٣.٥٨٤	٥٠.٤٨٤.٨٥٢	قروض لمصارف ومؤسسات مالية
١.٤٤٠.١٣١.٩٨٣	١.٣٥٥.٦٥٦.٢٤٧	قروض وتسليفات لقرائين
٩٩.١٦٦.١٩٨	٦٨.٤٨٤.٤٠٣	قروض وتسليفات لجهات مرتبطة ومقررة
٦٤٣.٨٦٥.٦٥٥	٧٩٦.٣٢٢.١٩٤	ايراق مالية بالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر
١.٩٦٧.٧٩٠		ايراق مالية بالقيمة العادلة من خلال الدخل الفاعل الاخر
٣.٣٣٥.٢٠٥.٢٠٩	٣.٢٦٠.٧٠٥.٦٥٠	ايراق مالية بالكلفة المغطاة
٤٥.٠١٨.٩١٩	٣٨.٦٦٥.٨٦١	مدينون بموجب قبولات
٢٤.٦١٩.٠١٤	٢٤.٦١٢.٠١٤	اصول مأخوذة استيفاء لديون
٥٣.٦٧٨.٩٦٧	٥٣.٨٧٨.٣٣٦	اصول ثابتة مادية
٩٣٣.٧٠٩	٨١٦.٠٤٩	موجودات غير ملموسة
٩.٥٦٥.٩٥٢	٩.١٥٥.٠٣٥	موجودات اخرى
١٠.٢٠٧.٩٥٢.٢٠٠	١٠.٨٢٤.٥٧٥.٨٦٢	مجموع الموجودات
		اوقات مالية ذات مخاطر طرح البيزنسية
		التزامات ناتجة عن فتح الاعتمادات مستندية
		تعهدات بكفالات وتكفالات
		القيمة التقديرية لطرد قطع اجلة

المطلوبات

٢٠١٦	٢٠١٧	المطلوبات
٦١.٢١٤.٠٣١	٣٣.٨٢١.٨١٧	ودائع من مصارف ومؤسسات مالية
٨.١٣٨.١٨٠.٩٩٩	٨.٣٦٦.٩٢٢.٦٤١	ودائع وحسابات الزائين
٦٦٥.٨٠٥.٦٨٤	٢٨٦.٢٩٨.٠٣٥	ودائع وحسابات الجهات المرتبطة والمقررة
٤٥.٠١٨.٩١٩	٣٨.٦٦٥.٨٦١	تعهدات بموجب قبولات
٩٧.٧٧٨.١٢٩	٤٠٥.٧٤٩.١٤٩	حسابات لقرائين اخرى
٧٣٨.٣١٧.١١١	٦٩٩.٩١١.١٤١	مطلوبات اخرى
٣٥.٦٦٣.٨٥٠	٦٢.٠٥٥.١٩٢	مؤونات
٩.٣٨١.٩٧٨.٧٢٣	٩.٨٩٣.٤١٢.٨٥٦	
٦٠.٥٥٤.٠٢٠	٦٠.٥٦٠.١٩٩	سندات دين مرفوعة
٩.٤٤٢.٥٣٢.٧٤٣	٩.٩٥٢.٩٨٤.٨٥٥	مجموع المطلوبات
		حقوق المساهمين
١٥.٠٠٠.٠٠٠	١٥.٠٠٠.٠٠٠	رأس المال - اسهم عادية
١١٣.٠٣٤.٣٧٥	١١٣.٠٣٤.٣٧٥	اسهم تفضيلية - غير تراكمية قابلة للتحويل
٦.٥١٤.٧٨٤	٦.٥١٤.٧٨٤	حلاوة اصدار اسهم عادية
١١٩.٨٧٩.٧٠٦	١٤٢.٦٤٩.٦٠٢	احتياطيات
٢.٧٥٢.٦٨٠	٢.٧٥٢.٦٨٠	قروضات اعادة تعيين اصول ثابتة
١٠.٧١٧.٠٧٠	١١.٩١٧.٥١٥	احتياطي نظمي لاصول مأخوذة استيفاء لديون
٢٢٩.٣٤٨.٨٢٤	٢٨٨.٧٥٢.٤٤٧	ارباح سابقة مدورة
١٢.٠٨٨٧.٩٥٨	١٥٢.٧٦٥.٥٢٠	ارباح السنة
١.٥٨٧.٠٦٠	٢.٢٠٤.٣٨٤	حقوق الاقلية
٧٢٤.٧١٩.٤٥٧	٨٧.٠٥٩١.٨٠٧	مجموع حقوق المساهمين
١٠.٢٠٧.٢٥٢.٢٠٠	١٠.٨٢٤.٥٧٥.٨٦٢	مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين

مفوض المراجعة
شركة ديلويت اند توش
Deloitte & Touche

الفاجر... إن بكي

ثمة فارق أخلاقي هائل بين من يعتمد مبدأ "الهجوم كأفضل سبيل للدفاع"، مقارنة مع المدّعين الفاسدين ومحترفي التجني والإنفلات الأخلاقي القائم على الإتهام الكاذب للمرجعيّات المهنيّة البريئة والمُلتزمة بالسلوك النظيف وذلك من قبل مُرتكبين أو مُحرّفين أو مُقصرين في واجباتهم ونتيجة سوء إدارتهم وجنوحهم الى الإختلاس، السرقة أو الإفلاس الإحتيالي.

"الهجوم أفضل سبل الدفاع"، مقولة صحيحة ورائعة ضمن الإنضباط المهني والتزام القواعد الأخلاقيّة والخالية تماماً من التصرفات والإلتفامات الملتوية والتحوير عبر التزوير أو الإفتراء وتمويهه لبدو كالحقائق.

في عصرنا اليوم عموماً وعلى مدى دول العالم، وفي مجتمعاتنا بشكل دقيق وخاص، بدأنا نشهد - ولو بشكل محدود حتى الآن، لكنّه يهدّد بالأكثر والأخطر - نزعة تفلت من الأدبيّات المهنيّة لدى البعض أو ما يُعرف عنه "بشواذات القواعد"، إذ غالباً ما يسقط أصحاب النفوس الضعيفة والذين لا يملكون مناعة أخلاقيّة صلبة في الهروب من الأزمات عبر الإنتهاكات والسرقات والإختلاسات وتحويل وتزوير الحقائق، وهذا ما نعرفه باسم "الجنوح الى السهولة" من قبل ضعفاء النفوس والهاربين من الضوابط والقيم الإحتراقيّة والأخلاقيّة. هذه الظاهرة يرافقها ما نصلح في أمثالنا الشعبيّة على مقارنته "بالفاجر الذي يحاول اكل مال التاجر" أو "سرقني وبكي، سبقني واشتكي".

هذه الإنحرافات دائمة في جوهر الطبيعة البشرية ولا مفرّ من التصدي لها ولا خوف من مواجهتها لشفاها في المطلق، إلا أن الخطر يكمن في أن تُصبح حاملة لجرثومة العدوى والإنتشار والتعميم، لذا من الواجب "للصاحب" بالوعي وبالإعلام الإستباقي: وهذا هو الهدف من هذا المقال.

أزمات الإنكماشات الإقتصاديّة والركود ومصاعب بعض المؤسسات في مراحل معيّنة، لا تعني أن يُسمح للمُرتكب أن يدّعي انه مُعافى وهو "صحيّة" بينما هو في الواقع، فاسد وبعيد عن الأداء النظيف، وبينما هو المُخطئ أو المتعور والمُجازف أو أحياناً المُرتكب عن سابق تصوّر وتصميم وهو الذي يرمي خطاياها على من يفضح إنحرافه.

ثمة مسؤوليّة وطنيّة على الجميع لوعي هذه الإنتهاكات وضرورة التنبّه للحكم والتمييز على قضايا آنيّة شخصيّة تنتسب الى حالات الإرتكاب والإختلاس وسوء الإدارة ولا يجوز أبداً السماح لأصحابها أن يُصوّروها كما لو كانت أزمات عامة وشاملة وقطاعيّة.

المناعة هي في الوقاية، والعافية هي في النصح والمقدرة على إدانة الفاسد وعدم السماح لمبدأ الأرض المحروقة يَغرّض إخفاء الجرم والسرقة أو الأخطاء والخطايا.

نحن بحاجة الى هذه المقدرة الحتميّة لنسلم من المُفسدين كما هي أساسيّة للتغلّب على الخطأ والمُخطئين، فذكاء شعبنا اللبناني وضموده وطموحه ونجاحه وانتشاره وإبداعه وتعدّده وتميّزه في كل المجالات والفنّات ودول العالم، وحكمة من يدير شؤونه المصرفيّة ومن يضمن ثبات عمله الوطنيّة، خير دليل على مقدرتنا لإجتياز هذه الأزمات.

طارق خليفة
رئيس مجلس الإدارة - المدير العام
الإعتماد المصرفي ش.م.ل.


Creditbank

أرباح فينيسيا بنك ناهزت الـ ١١ مليون دولار وموجوداته ارتفعت ٥,٧ في المئة الى ١,٧٢ مليار دولار أميركي



عبدالله عاشور



عبد الرزاق عاشور

تمكن فينيسيا بنك FENICIA BANK بجهود رئيس مجلس الإدارة المدير العام **عبد الرزاق عاشور** من زيادة أرباحه الصافية NET PROFIT خلال العام ٢٠١٧ الى نحو ١٠,٩ ملايين دولار أميركي بنمو نسبته ٢,٢ في المئة عن العام ٢٠١٦. كما ارتفعت حقوق المساهمين EQUITY بنسبة ٣,٢ في المئة الى ١٥٧,٦٣ مليون دولار وبلغ إجمالي الموجودات ASSETS ١,٧٢ مليار دولار أميركي بزيادة نسبتها ٥,٧ في المئة عن العام ٢٠١٦. كما ارتفع إجمالي الودائع DEPOSITS بنسبة ٤,٦ في المئة الى ١,٤ مليار دولار، وزادت قروضه LOANS بنسبة كبيرة ونسبتها ١٠ في المئة الى ٥٠١ مليون دولار أميركي. مع الإشارة الى ان نسبة ملاءة البنك بلغت ١٨,٠٣ في المئة.

يضم مجلس إدارة البنك د. محمد شعيب، يوسف مرعي، عبدالله عاشور، عزيز معكرون، محسن نعماني، د. جورج نجار، ميشال فرنيني، د. أسعد خشيش وسركيس يوغورتجيان الذي انتخب في حزيران ٢٠١٨.

BBAC نال جائزة أفضل علامة تجارية وهوية مصرفية



الشيخ غسان عساف يستلم الجائزة

نال BBAC (بنك بيروت والبلاد العربية) جائزة أفضل علامة تجارية وهوية مصرفية خلال الحفل السنوي لتوزيع جوائز التميّز المصرفي العربي الذي نظّمه الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب.

وشكر رئيس مجلس إدارة ومدير عام BBAC الشيخ غسان عساف، الذي تسلّم الجائزة، الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب على تقديره لجهود المصرف وعلّق قائلاً:

«علامتنا التجارية الجديدة مستوحاة من علاقتنا الوثيقة مع عملائنا، هذه العلاقة التي لطالما تميّز بها BBAC تحت شعار «الإهتمام بالفعل»، والتي تحطّط المفهوم التقليدي لما يربط المصرف بعملائه».

وأضاف: «يهدف إطلاق هذه الهوية الجديدة إلى مواكبة الطبيعة المتغيرة للقطاع المصرفي وتطوّره وخصوصاً في عصر التكنولوجيا الرقمية ذي الوتيرة السريعة. كما يأتي إستجابة لطلب المستهلكين المتزايد ولجذب أجيال جديدة من العملاء».

دروس يوغا الساعة ٦ صباحاً
ماء جوز الهند الطبيعي
تدليك الجسم بالملح
أجواء رومانسية للمشبي على
الشاطئ عند الغروب
خدمة الطعام في شرفة الغرفة لشخصين
قضاء الإجازة في أجواء لا تنسى

بارك حياة أبو ظبي

PARK HYATT ABU DHABI™

HOTEL AND VILLAS

شواطئ خلابة، مسطحات خضراء ساحرة، غرف ذات إطلالة على الشاطئ، خيارات متنوعة لأشهى المأكولات، ومرافق استثنائية للعلاج الطبيعي بانتظاركم. لمعرفة المزيد يرجى زيارة الرابط abudhabi.park.hyatt.com

إهمالها سبب اضراراً لمجموعة بنك COLONIAL

حكم بدفع PWC ٦٢٥,٣ مليون دولار تعويضاً للوكالة الفدرالية لضمان الودائع



اصدر قاض فيدرالي قراراً قضى بدفع شركة برايس ووترهاوس كوبرز PWC مبلغاً وقدره ٦٢٥,٣ مليون دولار كتعويض للوكالة الفدرالية لضمان الودائع FDIC لفشلها في كشف عملية الاحتيال التي ادت الى واحدة من اكبر اخفاقات البنوك في الازمة المالية العالمية. ورأت القاضية الاميركية باربرا روثنستين ان من المرجح ان يكون اهمال شركة PWC هو السبب المباشر وراء الاضرار التي سببتها الوكالة الفدرالية لضمان الودائع لمجموعة بنك COLONIAL ومقرها ألاباما في الولايات المتحدة مما أدى الى زوالها في شهر آب (اغسطس) ٢٠٠٩، مع العلم ان بنك COLONIAL كان في يوم من الايام من بين اكبر ٢٥ مصرفاً في اميركا. وصرحت روثنستين ان PWC اخفقت في الكشف عن تلاعب استمر لسنوات عديدة بين بنك COLONIAL وشركة TAYLOR, BEAN & WHITAKER، احدي اكبر ١٢ شركة اقراض عقاري في البلاد، الامر الذي ادى الى زوال البنك والشركة، واللافت ايضا ان رئيس مجلس ادارة TAYLOR, BEAN & WHITAKER السابق LEE FARKAS يقضي عقوبة بالسجن لمدة ٣٠ سنة لادانته في عام ٢٠١١ بتهم احتيال وتآمر. على صعيد آخر وافقت شركة PWC على دفع مبلغ ٢٥٦,٧ مليون دولار كتعويض للوكالة الفدرالية لضمان الودائع، متذرة بأن العديد من موظفي البنك تدخلوا في عمليات التدقيق.

ووفقاً للوكالة الفدرالية لضمان الودائع، بدأت عملية الاحتيال في العام ٢٠٠٢ عندما قامت شركة TAYLOR, BEAN & WHITAKER بتجاوز حساباتها في حين بدأ بنك COLONIAL بناء على قرار من LEE FARKAS بالتلاعب في تلك الحسابات لاخفاؤها. ووفقاً لروثنستين، في الوقت الذي تم فيه اكتشاف عملية الاحتيال، كانت الميزانية العمومية لبنك COLONIAL تتضمن ١,٤٧ مليار دولار من عمليات الرهن العقاري التي كانت زائفة او مقيدة بشكل آخر.

فرع البنك التجاري العراقي في السعودية

طلعت حانظ: سيحقق مزايا عدة للنظام المصرفي في العراق

منحت السلطات السعودية البنك التجاري العراقي ترخيصاً لافتتاح فرع له في المملكة. وللمناسبة قال أمين عام لجنة الإعلام والتوعية المصرفية والمتحدث الرسمي باسم البنوك السعودية طلعت حانظ «ان الموافقة على الترخيص للمصرف العراقي للتجارة بفتح فرع له في المملكة ستكون له فائدة لدولة العراق والبنك العراقي وللقطاع المصرفي السعودي على السواء». وأضاف حانظ: «ان دخول المصرف الى السوق السعودية سيحقق عدة مزايا ايجابية للنظام المصرفي العراقي في المقام الأول، لا سيما ان البيئة المصرفية السعودية تعتبر من أفضل البيئات المصرفية على المستوى العربي والإقليمي والدولي، من حيث القوة والمتانة والتنوع، سواء في ما يتعلق بالخدمات المصرفية أو أنظمة المدفوعات المصرفية».



مشروع غير ربحي لإدارة المخاطر المرتبطة بكل كيان بشكل أفضل

«ساما» تدعو الشركات والمؤسسات للحصول على معرف الكيانات القانونية

عمّمت مؤسسة النقد العربي السعودي (ساما) على البنوك وشركات التأمين وإعادة التأمين وشركات التمويل العاملة في المملكة العربية السعودية والشركات التابعة لها، ضرورة الحصول على معرف الكيانات القانونية اعتباراً من ١ آب (اغسطس) ٢٠١٨ وتزويد المؤسسة بذلك. ويعدّ نظام مصرف الكيانات القانونية نظاماً دولياً يمنح ترقياً معيارياً خاصاً للكيانات القانونية من شركات ومؤسسات يتكون من ٢٠ رمزاً، حيث تظهر من خلال هذا المعرف المعلومات الأساسية للكيان كالإسم الرسمي وعنوان المقر الرئيسي والشكل القانوني للمنشأة وعلاقات الشركات التابعة مع شركاتها الأم.. كما ويعدّ معرف الكيانات القانونية مشروعاً غير ربحي أنشئ من أجل إدارة المخاطر المترتبة بكل كيان بشكل أفضل، وتحسين دقة حساب درجة المخاطر التي قد تتعرض لها الكيانات القانونية في تعاملاتها المالية كافة سواء المحلية أو الدولية، كما تساعد تلك المعايير الممنوحة للكيانات على تحديد هوية كل كيان في الأسواق المالية العالمية، وبالتالي تسهم في توفير التقارير الرقابية بكل شفافية، وتقييم المخاطر بشكل يعزّز من كفاءة الأسواق المالية ويحدّ من عمليات الاحتيال المالي.

البنك المركزي المصري:

تحويلات المصريين الى ٢٦ مليار دولار

توقع البنك المركزي المصري ان تصل تحويلات المصريين العاملين في الخارج الى نحو ٢٦ مليار دولار خلال العام الماضي ٢٠١٧ - ٢٠١٨ بأكمله. و اشار البنك في بيان الى ان التوقعات تأتي في ضوء البيانات الفعلية لتحويلات المصريين العاملين في الخارج خلال الفترة بين تموز (يوليو) ونيسان (ابريل) من السنة المالية ٢٠١٧ - ٢٠١٨ والتي بلغت نحو ٢١,٩ مليار دولار. وكانت التحويلات سجلت خلال شهر نيسان (ابريل) نحو ٢,٣ مليار دولار مقابل نحو ١,٧ مليار دولار خلال نيسان (ابريل) ٢٠١٧.

«ويلز فارجو» تتكبد ٥,١ ملايين دولار تسوية رسوم هيئة الأوراق المالية لتشجيع عملاءها على تداول منتجات مالية بطرق غير صحيحة



ستقوم شركة Wells Fargo & Co بدفع أكثر من ٥,١ ملايين دولار لتسوية رسوم هيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية لأنها دفعت عملاء التجزئة بشكل لا يتفق مع المعايير المقبولة إلى التجارة النشطة في الاستثمارات المعقدة من أجل زيادة الرسوم.

وكانت «هيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية» SEC قد اكتشفت حصول «ويلز فارجو» على رسوم كبيرة من خلال تشجيع العملاء الأفراد بطرق غير صحيحة على تداول منتجات مالية يفترض أن يتم الاحتفاظ بها لحين موعد استحقاقها. وأشارت الهيئة إلى أن كبار المسؤولين في الشركة كانوا يوافقون باستمرار على هذه المعاملات رغم أن السياسات الداخلية لها تحظرها.

وأعلنت SEC أن التعويضات تشمل غرامة مالية قدرها أربعة ملايين دولار، بالإضافة إلى إعادة الأرباح والفوائد غير المشروعة. شركة «ويلز فارجو» وافقت على دفع الغرامة لتسوية الاتهامات الموجهة إليها بالتلاعب في بيع منتجات مالية تعرف باسم «استثمارات مرتبطة بالسوق» إلى مستثمرين صغار.

وقالت هيئة الأوراق المالية والبورصات أن الشركة التي يقع مقرها في سان فرانسيسكو لم تعترف بالخطأ أو تنكره، لكنها اتخذت خطوات لمعالجة ممارسات المبيعات التي حدثت في الفترة الممتدة من كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٩ إلى حزيران (يونيو) ٢٠١٣.

وصرحت Wells Fargo في بيان لها أنها أجرت تغييرات في السياسة والإدارة تتعلق برسوم هيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية، وهي ملتزمة بمساعدة العملاء على تحقيق أهدافهم الاستثمارية.

وقد لاحقت الشركة منذ ما يقرب من عامين فضائح عديدة حول كيفية تعاملها مع عملائها، بما في ذلك بيعها لهم منتجات لا يحتاجون إليها ولا تتوافق مع متطلباتهم فقط من أجل تلبية أهداف مبيعاتها الداخلية.

ترامب يخرق الأعراف بانتقاده السياسة النقدية للاحتياطي الفدرالي

وجه الرئيس الأميركي دونالد ترامب انتقاداً للسياسة النقدية للاحتياطي الفيدرالي وقال «لست راضياً عن السياسة النقدية التي ترفع أسعار الفائدة تدريجياً». وبهذه التصريحات يخرق ترامب مرة أخرى الأعراف السائدة بأن يحترم الرئيس الأميركي استقلالية قرارات الاحتياطي الفدرالي. وينيوي الاحتياطي الفدرالي الذي بدأ منذ عامين عملية خروج من سياسة الفائدة المعدومة أن يرفع معدل الفائدة الأساسي تدريجياً مرتين في هذه السنة لتبلغ ٢,٥٠ في المئة بدلاً من ٢ في المئة حالياً.

لبناني وعائش برا؟

كتار من اللبنانيين متلك. لهيك صار وقت يكون في مجموعة متكاملة من الخدمات المصرفية بتاخذ بالاعتبار ظروف المغتربين

وحاجاتن. عم نحكي عن الExpat Package

من البنك اللبناني الفرنسي، اللي بيقدم حصرياً لكل لبناني

عائش برا، قرض سكني بشروط استثنائية، وتوطين مجاني

لفواتير الإستهلاك، وغيرها كثير من التسهيلات.

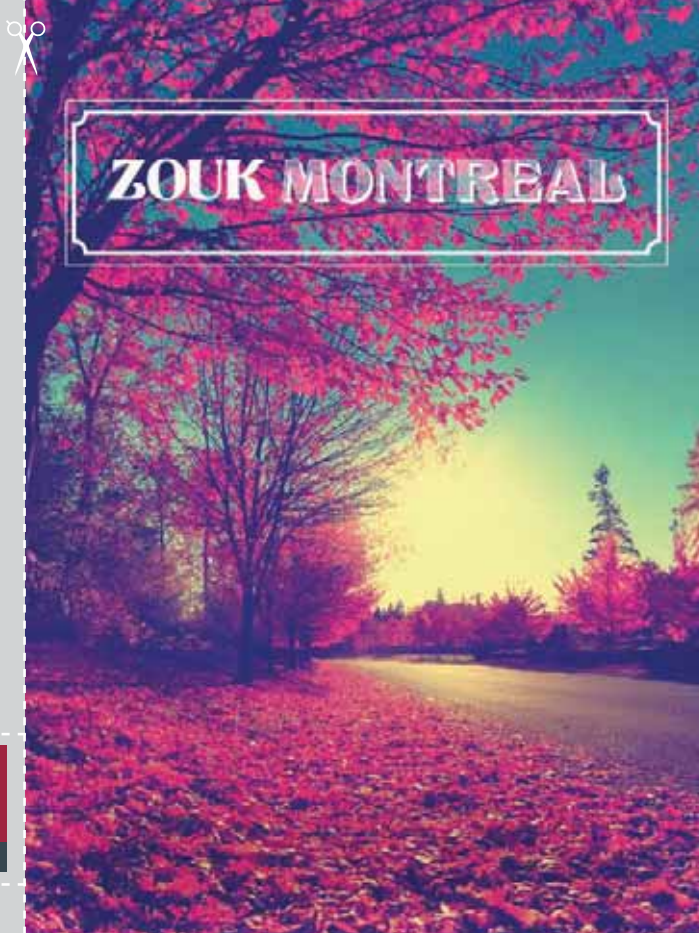
ومع بطاقة AIR FRANCE KLM – BANQUE LIBANO-FRANÇAISE

رح يضل كل لبناني مغترب يزور بلده بما إنو بيجمّع لغاية ١,٥ ميل مقابل

كل دولار بيصرفو بلبنان أو بالخارج.

هدفنا تحس حالك قريب من بلدك، قد ما تكون بعيد.

لبنان • فرنسا • سويسرا • قبرص • الإمارات العربية المتحدة • نيجيريا • العراق



البنك
اللبناني الفرنسي
مساهم في تموحياتك

EXPAT PACKAGE

01/03 79 13 32 Short N°: 1332 Call Center: 1272 info@ebf.com www.ebf.com



حسن ناصر جعفر

الهيئة العامة لمصرف نور العراق الإسلامي تصادق على الميزانية وتناقش توزيع الأرباح على المساهمين

ناقشت الهيئة العامة لمصرف نور العراق الإسلامي في اجتماع لها في قاعة مصرف عبر العراق تقرير مجلس الإدارة للسنة المالية المنتهية في ٢٠١٨/١٢/٣١ وصادقت عليه، كما ناقشت تقرير مراقب الحسابات حول الميزانية للسنة المالية المنتهية في ٢٠١٨/١٢/٣١ وصادقت عليه ومسألة تعيين مراقبي حسابات الشركة لعام ٢٠١٨ وتحديد أجورهم بحسب ضوابط المهنة ومراقبي تدقيق الحسابات. كما اطلعت الهيئة على تقرير لجنة مراجعة الحسابات لسنة ٢٠١٧ وصادقت عليها، وعلى تقرير الهيئة الشرعية لسنة ٢٠١٧ وصادقت عليها. وبحثت الهيئة في توزيع الأرباح على المساهمين واتخاذ القرار المناسب في شأنه ميرثة ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة ومحددة مكافآتهم للسنة المالية المنتهية ٢٠١٧. يذكر ان رئيس مجلس إدارة المصرف هو السيد حسن ناصر جعفر.



الحضور



خلال اجتماع الهيئة العامة لمصرف نور العراق الإسلامي

المدير المفوض لمصرف نور العراق الإسلامي حاضر عن مقررات بازل في إربيل



صورة تذكارية



خلال المحاضرة

حاضر المدير المفوض لمصرف نور العراق الإسلامي، في إطار سعيه المتواصل في دعم مبادرات البنك المركزي العراقي نحو بناء إقتصاد متين وتطوير الكوادر المصرفية، عن مقررات لجنة بازل (١ و ٢ و ٣) خلال دورة تدريبية نظمت في أربيل بين ١٥ و ١٩ تموز الماضي، وذلك بمشاركة موظفي البنك المركزي وتحت إشرافه وموظفي فرع المركزي في إربيل ومجموعة من المصارف العراقية الحكومية والأهلية.

خدمتان حديثتان من مصرف عبر العراق قريباً جداً



يحضّر مصرف عبر العراق لإطلاق خدمات جديدة قريباً تضاف الى خدماته المصرفية المتعددة ومنها INTERNET BANKING العاملة على توفير الخدمة المصرفية لعملائه في أي مكان خارج العراق وداخلها وفي أي وقت على مدار ٢٤ ساعة خلال ٧ أيام أسبوعياً، الإطلاع على الأرصدة وحركات الحساب وبطاقة الإئتمان، الإطلاع على الكشوف السابقة للحساب، تحديث بيانات الزبون الشخصية لدى البنك، سهولة الإستخدام والتشغيل والوصول، إرسال الشكاوى والاستفسارات، إضافة الى خدمة

MOBILE BANKING التي تمكن العميل من التحكم في حساباته وإتمام كل معاملاته البنكية أينما وجد وفي أي وقت عبر الموبايل وهذه الخدمة تتيح العمليات التالية: الإستعلام عن الرصيد، خدمة تعبئة رصيد الهاتف النقال، خدمة الدفع للباعة والتجار، تغيير كلمة السر.

يذكر ان رئيس مجلس إدارة المصرف هو السيد حسن ناصر جعفر.

بنك الموارد مجدداً في الصدارة

بنك الموارد هو أول بنك عربي يوقع على "ميثاق WUAB للتنوع بين الجنسين"

كان بنك الموارد السّباق بين المصارف العربية في توقيع وتبني ميثاق التنوع بين الجنسين الأوّل من نوعه، الذي كانت قد أعدته وطرحته للموافقة السيدة نهلة خدّاج بودياب، رئيسة مجموعة تمكين المرأة في القطاع المصرفي والمالي في العالم العربي التابعة للإتحاد الدولي للمصرفيين العرب.

تمحورت أفكار الميثاق الرئيسية حول مفهوم القيادة المتنوّعة التي تعتبر مكوّن أساسي لتمكين المؤسسات من التكيف والتأقلم مع التغيّرات العالميّة المستمرّة. إنّ التنوّع بين الجنسين يؤمّن الغنى اللازم الذي من شأنه أن يرفع من مستوى الأداء، وبالتالي من إنتاجيّة المؤسسة ككلّ.



بنك الموارد

ambank.com     1210



د.ر. سيتارامان يحاضر

د.ر. سيتارامان: ٢,٦ في المئة نمو الناتج المحلي لقطر في ٢٠١٨

كشف الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة الدكتور ر. سيتارامان خلال مداخلة ألقاها في منتدى الأعمال القطري البريطاني عن توقع صندوق النقد الدولي ان يبلغ نمو الناتج المحلي الإجمالي لدولة قطر ٢,٦ في المئة في عام ٢٠١٨ و٢,٧ في المئة عام ٢٠١٩.

وقال: «وفقاً لتقرير صندوق النقد الدولي لا يحتاج النظام المصرفي القطري الى مزيد من الدعم من مصرف قطر المركزي أو صندوق الثروة السيادية، حيث تمت تغطية التزامات المقترضين غير المقيمين كافة. وبحسب وكالة «موديز» الدولية قامت قطر بضخ نحو ٣٨,٥ مليار دولار أميركي من احتياطياتها البالغة ٣٤٠ مليار دولار في الإقتصاد من أجل التخفيف من أثر الحصار المفروض عليها».

موديز ترفع توقعاتها بشأن بنك الدوحة إلى «مستقر»

د.ر. سيتارامان: دليل على قوة دولة قطر الأساسية

رفعت وكالة موديز العالمية للتصنيف الائتماني توقعاتها بشأن بنك الدوحة إلى «مستقر»، وثبتت تصنيفه الائتماني المتعلق بقدرته على الوفاء بالتزاماته المالية على المدى الطويل IDR عند الدرجة A3. ويأتي رفع الوكالة لتوقعاتها إلى «مستقر» عقب قيامها بتعديل توقعاتها بخصوص الحكومة القطرية إلى «مستقر» وتثبيت قدرتها على الوفاء بالتزاماتها المالية على المدى الطويل IDR والوفاء بسندات الدين الرئيسية غير المضمونة بالعملة الأجنبية عند الدرجة Aa3.

وقال الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة الدكتور ر. سيتارامان: يُثبت تقييم موديز المرونة التي أبدتها البنوك القطرية والبيئة التشغيلية في قطر خلال الحصار الاقتصادي ويُعدُّ اعترافاً بالدعم الذي تقدمه الحكومة القطرية للنظام المصرفي. ولقد أظهرت الحكومة في هذا الجانب التزاماً قوياً لدعم قطاعها المصرفي وشركات القطاع العام الرئيسية ولقد لمسنا ذلك الدعم خلال هذه الأزمة. ولقد أظهرت قطر ازدهاراً في أوقات الأزمات ويعد رفع تصنيفها الائتماني بمثابة دليل على قوتها الأساسية. وردا على الحصار الاقتصادي، فقد خرجت قطر من هذا الحصار أكثر قوة وأدخلت العديد من الإصلاحات لبناء اقتصاد وطني يعتمد على الذات. وتشمل بعض هذه

الإصلاحات قانون الإقامة الدائمة، وإعفاء مواطني ٨٠ جنسية من تأشيرة الدخول إلى قطر، وتعزيز الأمن الغذائي. كما تعتزم قطر رفع إنتاجها من الغاز بنسبة ٣٠ في المئة إلى ١٠٠ مليون طن سنوياً في غضون خمس إلى سبع سنوات بعد رفع الوقف الاختياري لتطوير حقول الغاز في وقت سابق من عام ٢٠١٧. وحلت دولة قطر في المرتبة الـ ٢٥ عالمياً في تقرير التنافسية العالمية «تقرير التنافسية العالمية ٢٠١٧-٢٠١٨».



٤٧١ مليون ريال صافي ارباح بنك الدوحة في النصف الأول من العام

أعلن رئيس مجلس إدارة بنك الدوحة الشيخ فهد بن محمد بن جبر آل ثاني، عن النتائج المالية للبنك للنصف الأول من عام ٢٠١٨، وفيها تحقيق صافي ربح ٤٧١ مليون ريال قطري، وبلغ إجمالي الموجودات ٨٩,٢ مليار ريال. وبلغ صافي القروض والسلف ٥٧,٩ مليار ريال كما بلغت ودائع العملاء ٥١,٦ مليار ريال قطري. بدوره قال العضو المنتدب في البنك الشيخ عبد الرحمن بن محمد بن جبر آل ثاني، أن إجمالي حقوق المساهمين كما في ٣٠ حزيران (يونيو) ٢٠١٨ بلغ ١٢,٥ مليار ريال. وأن البنك حقق من خلال رفع مستويات الأداء والتوظيف الاستراتيجي الأمل لأموال المساهمين نسبة عائد على متوسط حقوق المساهمين كما في ٣٠/٦/٢٠١٨ تعادل ١٠ في المئة، كاشفاً عن إطلاق صندوق مؤشر بورصة قطر (QETF) وهو أول صندوق مؤشرات متداول (ETF) مُدرج في البورصة القطرية كأداة للاستثمار، وطرح باقة تحويل الراتب الجديدة بامتيازات ومنافع إضافية جديدة لعملائه.

أما الرئيس التنفيذي للبنك د.ر. سيتارامان فقال: «يتطلع بنك الدوحة إلى وضع معايير مصرفية جديدة ومبتكرة ويسعى إلى استكشاف أدوات مالية جديدة تحقق أعلى قيمة ممكنة».

سركات من مؤسسات تتعامل بالعملة الافتراضية بقيمة ٨٠٠ مليون دولار خلال العام الجاري

سجلت اليابان هذا العام أكبر سرقة من نوعها أبطلها قراصنة الإنترنت حيث استولوا من شركة «كوين شك» المالية في كانون الثاني الماضي على أكثر من ٥٠٠ مليون دولار في واقعة قياسية.

أما في كوريا الجنوبية فقد فقد مصرف «بيت هامب» ٣٠ مليون دولار في عملية سرقة مماثلة، مما أدى الى إرباك أنشطتها في السوق. وتدفع الهجمات الإلكترونية الشركات المالية التي تتعامل بالعملة الرقمية الى زيادة تغطية التأمين حتى تحافظ على ثقة الزبائن.

ويرى خبراء ماليون ان النمو السريع لسوق العملات الرقمية وغياب إطار قانوني شامل ينظم العملية، أمران يزيدان من الفوضى والعرضة للجرائم الإلكترونية. فضلاً عن ذلك، تتيح المواقع التي تجري فيها عمليات بيع وشراء العملات الرقمية وصول القراصنة الى البيانات المسجلة في المنصة الإلكترونية.

وبحسب صحيفة «وول ستريت جورنال» الأميركية فإن قراصنة الإنترنت سرقوا أكثر من ٨٠٠ مليون دولار من مؤسسات تتعامل بالعملة الافتراضية خلال العام الجاري.

أفضل مصرف في لبنان بإجماع أهم المراجع الدولية

إن التقدير المستمر لبنك لبنان والمهجر من خلال حيازته على كافة الجوائز هو دليل على أدائه المتميز، وقوة ميزانيته العمومية، ومجموعة خدماته المميزة، والتي يواصل في تحقيقها حتى في ظل الأوضاع المحلية والإقليمية المضطربة.

وتحدّد هذه الإنجازات قاعدة نجاحاتنا وتدعم الثقة التي يضعها زبائننا في مصرفنا وتكافئهم بما هو أتمن لديهم: راحة البال.



PEACE
OF MIND



رئيس البنك العقاري المصري:

١,٥ مليار جنيهه تكلفة تطوير وزيادة الفروع



عمرو كمال

البنك العقاري المصري العربي

كشف رئيس البنك العقاري المصري العربي عمرو كمال عن أن تكلفة تطوير فروع البنك الداخلية وزيادتها ومكنة نظام العمل وتطوير فرع الأردن تصل إلى ١,٥ مليار جنيه. وأوضح كمال أنه طلب حزمة من الدعم من البنك المركزي وما زلنا في انتظار الموافقة عليها.

وأضاف كمال: «عملية التطوير تمتد إلى الفروع الداخلية وفرع الأردن وميكنة نظام العمل المصرفي وإن أول أولويات عملية التطوير، تحقيق

الانتشار من خلال افتتاح فروع جديدة في الأماكن الحيوية التي لا يتواجد فيها مثل ٦ أكتوبر، والتجمع الخامس، والهرم والمولات التجارية».

وأكد كمال أن «عملية التطوير تشمل إعادة تصميم وتطوير الفروع القائمة وتحمل هوية البنك الجديدة والعمل على تغيير الصورة الذهنية للبنك لأن كل فرع له شكل مختلف عن الآخر».

رئيس بنك الشركة المصرفية العربية الدولية

يستهدف التحول الربحية قبل نهاية ٢٠١٨



طارق الخولي

SAIB

شدّد الرئيس الجديد لبنك الشركة المصرفية العربية الدولية طارق الخولي خلال اجتماعات عقدها مع المديرين التنفيذيين ورؤساء القطاعات على ضرورة التحول إلى الربحية بنهاية العام الحالي، بعد تحقيق البنك خسائر طفيفة في الشهور الستة الماضية.

وتسلم الخولي الوكيل السابق لمحافظة البنك المركزي

المصري مهام الرئيس التنفيذي لبنك الشركة المصرفية العربية الدولية SAIB بعد انقضاء الشهور الثلاثة التي حددها القانون كفترة انتقالية لمنع تعارض المصالح بالنسبة لأعضاء الأجهزة والكيانات الرقابية الذين يتم تعيينهم في مناصب تنفيذية داخل مؤسسات خاضعة لرقابتهم.

البنك الأهلي المصري يقترض من EIB ٣٧٥ مليون يورو

ويوجه قرضاً بـ ١٥٠ مليون دولار لتمويل المشروعات

الصغيرة والمتوسطة



يحيى أبو الفتوح

نائب رئيس البنك الأهلي المصري

أعلن نائب رئيس البنك الأهلي المصري يحيى أبو الفتوح عن توقيع اتفاق مع بنك الإستثمار الأوروبي لاقتراض ٣٧٥ مليون يورو ما يعادل ٤٣٧,٧٢١ مليون دولار.

وكان البنك وقع مطلع حزيران (يونيو) قرضاً بقيمة ٧٥٠ مليون دولار مع تحالف دولي بقيادة البنك الأوروبي للتنمية وإعادة

الإعمار ويضم بنك اتش اس بي سي، سيتي بنك، ستاندرد تشارترد، أبوظبي الأول، الإمارات دبي الوطني، المؤسسة المصرفية، رأس الخيمة ودبي التجاري.

وأوضح البنك أنه قرر توجيه ١٥٠ مليون دولار تمثل ٢٠ في المئة من القرض لتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة، بينما سيستخدم القيمة المتبقية والمقدرة بنحو ٦٠٠ مليون دولار تمثل ٨٠ في المئة من قيمته في ائتمان الشركات.

ووفقاً للقوائم المالية للبنك بنهاية كانون الأول (ديسمبر) الماضي فقد ارتفع إجمالي القروض والتسهيلات الخارجية التي حصل عليها لنحو ٩١,٥٥ مليار جنيه مقابل ٨٩,٨٨ مليار جنيه بنهاية حزيران (يونيو) السابق عليه، هذا بجانب قروض حصل عليها البنك مقابل رهن أدون خزنة وسندات حكومية بقيمة ١,٠٠٣ مليار دولار.

انتهاء مدة تجديد ولاية رئيس بنك الإستثمار العربي ولبنى هلال

أبرز المرشحات لخلافته

أقرت الجمعية العمومية لبنك الإستثمار العربي في مصر التي انعقدت برئاسة وزيرة التخطيط الدكتورة هالة السعيدة انتهاء فترة تولي هاني سيف النصر لمنصب رئيس البنك بعد انتهاء مدة التجديد المحددة له.

وتدور الترشيحات لخليفة سيف النصر لرئاسة البنك بين لبنى هلال نائب محافظ البنك المركزي وسهر الدماطي نائب رئيس بنك مصر وسهى سليمان النائب السابق لبنك القاهرة.

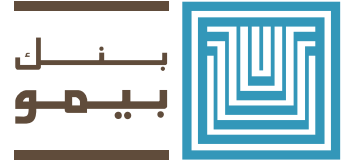
ودائع المصريين في البنوك ترتفع إلى ٣,٤٨٤ تريليون جنيه

بنهاية آذار ٢٠١٨

أشارت أرقام صادرة عن البنك المركزي المصري إلى أن وداائع الأفراد ارتفعت من مستوى ٢,٧٦١ تريليون جنيه في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٦ لتسجل نحو ٣,٠٤٢ تريليون جنيه في حزيران (يونيو) ٢٠١٧ بزيادة نسبتها ١٠,١٧ في المئة.

وخلال ٩ أشهر فقط شهدت وداائع المصريين بالبنوك ارتفاعاً بنحو ٤٤٢ مليار جنيه، حيث سجلت ٣,٤٨٤ تريليون جنيه، في نهاية شهر آذار (مارس) ٢٠١٨. لكن منذ بدء تعويم الجنيه وحتى نهاية شهر آذار (مارس) الماضي قفزت وداائع الأفراد بنحو ٧٢٣ مليار جنيه بزيادة نسبتها ٢٦ في المئة بعدما قفزت من ٢,٧٦١ تريليون جنيه في نهاية ٢٠١٦ إلى مستوى ٣,٤٨٤ تريليون جنيه بنهاية آذار (مارس) الماضي. وعلى صعيد الودائع الحكومية، تشير أرقام البنك المركزي المصري إلى ارتفاعها بنسبة ٥,٢٣ في المئة لتسجل نحو ٥٤٣ مليار جنيه بنهاية آذار (مارس) ٢٠١٨.

بنك بيموش.م.ل.



سجل تجاري: ١٧٨٣٧ بيروت | بورصة بيروت: ١١١١ | لائحة المصارف: ٩٣
البيانات المالية المجمعة غير المدققة كما في ٣٠ حزيران ٢٠١٨ وفقاً للمعايير الدولية للإفصاح المالي
المركز الرئيسي ٩١ باستور - شارع باستور - مدور - بيروت لبنان | ت: ٠١-٥٦٨٢٥٠
www.bemobank.com

الموجودات (القيم بألاف الليرات اللبنانية)		خارج الميزانية (القيم بألاف الليرات اللبنانية)		المطلوبات وحقوق المساهمين (القيم بألاف الليرات اللبنانية)	
غير مدققة كما في ٣٠ حزيران ٢٠١٨	مدققة كما في ٣١ كانون الأول ٢٠١٧	غير مدققة كما في ٣٠ حزيران ٢٠١٨	مدققة كما في ٣١ كانون الأول ٢٠١٧	غير مدققة كما في ٣٠ حزيران ٢٠١٨	مدققة كما في ٣١ كانون الأول ٢٠١٧
الصندوق ومؤسسات الإصدار	١,٠٨٣,٧٢٨,٥١٨	تمهيدات تمويل	٦٣٢,٢٢٣,٢٢٥	مؤسسات الإصدار	٣٣٦,١١١,٥٧١
المصارف والمؤسسات المالية	١٦٦,٩٠٠,٧٦٩	تمهيدات معطاة للمصارف والمؤسسات المالية	١٣٨,٧٦٣,٧٣٧	المصارف والمؤسسات المالية	٢٧١,١٤٠,١٦٤
قروض للمصارف والمؤسسات المالية و اتفاقيات إعادة بيع	١,٢٢٩,٣٩٥	تمهيدات مستلمة من المصارف والمؤسسات المالية	١٢,٨٣٨,٧٧٦	الودائع وحسابات الزبائن الدائنة بالكلفة المطفأة	١,٩٨٣,٨٢٥,٣٥٤
أسهم وحصص بالقيمة العادلة مقابل حساب الأرباح والخسائر	٩,٧٨٠,٣٧١	تمهيدات للزبائن	١٠,٠٨٤,٧٥٤	ودائع وحسابات الجهات المقربة بالكلفة المطفأة	٨٤,٦٨٩,٤١٣
أدوات دين وموجودات مالية أخرى بالقيمة العادلة مقابل حساب الأرباح والخسائر	٢٢,٨٨٦,١٢٥	تكفل وكفالات و ضمانات مستلمة من الزبائن	١٤,٦٣٥,٣٦٩	تمهيدات بموجب قبولات	١٩,١١٨,١٧٨
منها: صافي التسليفات والقروض المصنفة بالقيمة العادلة مقابل حساب الأرباح والخسائر (٧٧٣٧٤)	-	عمليات بالعملة الأجنبية	-	مطلوبات أخرى	٢٤,٦٢١,٤٤٤
صافي الأرباح والخسائر (٧٧٣٧٤)	-	عملات أجنبية للاستلام	١,١٤٨,٥٣٨,٤٦٨	مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	٨,٥٩٣,٨٧٤
صافي التسليفات والقروض للزبائن بالكلفة المطفأة	١,١٥٦,٤٨٣,٠٥٠	عملات أجنبية للتسليم	١,٠٨٤,٤٧٨	ديون مرؤوسة وما يماثلها	٩٢,٥٢٢,١٠٣
صافي التسليفات والقروض للجهات المقربة بالكلفة المطفأة	٢,٤٣١,٨١٣	حسابات الائتمان	١٢,٧٧٩,٣٠٣	مجموع المطلوبات	٢,٨٢٠,٦٢٢,١٠١
المديون بموجب قبولات	١٩,١١٨,١٧٨	موجودات حسابات إدارة الأموال	-	حقوق المساهمين	٦٢,٢٤٨,٠٠٠
أدوات مالية مصنفة بالقيمة العادلة مقابل عناصر الدخل الشامل الأخرى	١٨٤,٩١٨,٨٩٣	ديون الزبائن الرديئة المنقولة للذكر إلى خارج الميزانية	٦٢٧,١٥٨,٩٢٩	الرأسمال - أسهم عادية	٣٥١,٤٠٠
أدوات مالية مصنفة بالكلفة المطفأة	٣٤٠,٠٧٠,٠٣٥		٢٠٠,٩٩٤,٤١٣	الرأسمال - أسهم تفضيلية	٣٥١,٤٠٠
حصص ومساهمات في الشركات التابعة والزميلة	٢٢,٨٦٦,٦٧٢		٣٢,٩٥٧,٠٠٢	علاوات إصدار الأسهم التفضيلية	٥٢,٢٩٠,٤٥٤
أصول ثابتة غير مادية	٣٩,٦٤٠,٧٤٨		١,١٨٥,٣١٩	المقدمات التقديرية المخصصة للرأسمال	٢٩,١٠٤,٩٨٤
أصول ثابتة غير مادية	١٩,٩٧٦,٦٨٧		٢,٠٧٣,٩٨٤	إحتياطات غير قابلة للتوزيع (قانونية وإلزامية)	٥٥,٣٠١,٣٣٥
أصول مأخوذة إستيفاء لديون	٢,٠٤٦,٩٤٤		١١,١٢٣,٥٥٤	إحتياطات حرة قابلة للتوزيع	٦,٢٠٨,٥٩٧
أصول مأخوذة إستيفاء لديون	١٩,٦٧٩,١٠٢		٢,٦٦٦,٤٤٠,٣١١	الأدوات الرأسمالية المعاد شراؤها	(٣,٥٨٩,٦٢٥)
موجودات أخرى	٣,٠٧٢,٨٧٨,٢٩٠			أرباح مدورة	٤٦,٣٠٥,٥٨١
مجموع الموجودات				فروقات تحويل العملات الأجنبية	٤٤٣,٩١٤
				فروقات إعادة تقييم الأدوات المالية المصنفة بالقيمة العادلة مقابل عناصر الدخل الشامل الأخرى	(٨,٧٤٥,٨٩٢)
				نتائج الدورة المالية (±)	١٢,٣٢٧,٠٥٧
				حقوق المساهمين - حصة المجموعة	٢٥٢,٢٥٥,٨٠٥
				حقوق الأقلية	٣٨٤
				مجموع حقوق المساهمين/المركز الرئيسي	٢٥٢,٢٥٦,١٨٩
				مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين/المركز الرئيسي	٣,٠٧٢,٨٧٨,٢٩٠

بيان الدخل (القيم بألاف الليرات اللبنانية)		مطلوبات وحقوق المساهمين (القيم بألاف الليرات اللبنانية)	
غير مدققة كما في ٣٠ حزيران ٢٠١٨	مدققة كما في ٣١ كانون الأول ٢٠١٧	غير مدققة كما في ٣٠ حزيران ٢٠١٨	مدققة كما في ٣١ كانون الأول ٢٠١٧
الفوائد والإيرادات المشابهة	٥٨,٦٢٠,٦٣٤	مؤسسات الإصدار	٣٣٦,١١١,٥٧١
الضريبة على الفوائد	(١,٥٢١,٨٥٣)	المصارف والمؤسسات المالية	٢٧١,١٤٠,١٦٤
الفوائد والأعباء المشابهة	٧٥,٤١٩,١٥٠	الودائع وحسابات الزبائن الدائنة بالكلفة المطفأة	١,٩٨٣,٨٢٥,٣٥٤
صافي الإيرادات من الفوائد	(٤٠,٢٥٠,٢٦٣)	ودائع وحسابات الجهات المقربة بالكلفة المطفأة	٨٤,٦٨٩,٤١٣
الإيرادات من العمولات	١٨,٣٧٠,٣٧١	تمهيدات بموجب قبولات	١٩,١١٨,١٧٨
الأعباء من العمولات	٣,٨١٣,٠٨١	مطلوبات أخرى	٢٤,٦٢١,٤٤٤
صافي الإيرادات من العمولات	(١٦٧,٦٠٥)	مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	٨,٥٩٣,٨٧٤
صافي أرباح/خسائر عمليات الأدوات المالية المصنفة بالقيمة العادلة	٣,٦٤٥,٤٧٦	ديون مرؤوسة وما يماثلها	٩٢,٥٢٢,١٠٣
مقابل حساب الأرباح والخسائر	٧,٠٠٦,٣٠٩	مجموع المطلوبات	٢,٨٢٠,٦٢٢,١٠١
منها: صافي إيرادات/أعباء فوائد	٢٢٨,٦٩٦	حقوق المساهمين	٦٢,٢٤٨,٠٠٠
إيرادات تشغيلية أخرى	٥,٠٦١,٠١٥	الرأسمال - أسهم عادية	٣٥١,٤٠٠
مجموع الإيرادات التشغيلية	٣٣,٥٥٦,٣٧٣	الرأسمال - أسهم تفضيلية	٣٥١,٤٠٠
صافي مؤونات الديون	٣٤,١٦٤	علاوات إصدار الأسهم التفضيلية	٥٢,٢٩٠,٤٥٤
صافي الإيرادات التشغيلية	٣٣,٦١٣,٠٩٢	المقدمات التقديرية المخصصة للرأسمال	٢٩,١٠٤,٩٨٤
أعباء المستخدمين وملحقاتها	(١,٠٢٧,١٦٥)	إحتياطات غير قابلة للتوزيع (قانونية وإلزامية)	٥٥,٣٠١,٣٣٥
مصاريف إدارية وأعباء تشغيلية أخرى	(٧,٠٣٤,٩٨٤)	إحتياطات حرة قابلة للتوزيع	٦,٢٠٨,٥٩٧
مخصصات استهلاكات ومؤونات الأصول الثابتة المادية	(١,٠٢٩,٩٣٢)	الأدوات الرأسمالية المعاد شراؤها	(٣,٥٨٩,٦٢٥)
مخصصات ومؤونات مختلفة	٣١٣,٨٨٦	أرباح مدورة	٤٦,٣٠٥,٥٨١
مجموع الأعباء التشغيلية	(١٩,٧٢٦,١١٥)	فروقات تحويل العملات الأجنبية	٤٤٣,٩١٤
حصنتا في نتائج مؤسسات مرتبطة وفقاً للحقوق الصافية	٩٩٩,١١٣	فروقات إعادة تقييم الأدوات المالية المصنفة بالقيمة العادلة مقابل عناصر الدخل الشامل الأخرى	(٨,٧٤٥,٨٩٢)
النتائج قبل الضريبة	١٤,٨٨٦,٠٩٠	نتائج الدورة المالية (±)	١٢,٣٢٧,٠٥٧
الضريبة على الأرباح	(٢,٥٤٩,٠٠٩)	حقوق المساهمين - حصة المجموعة	٢٥٢,٢٥٥,٨٠٥
النتائج الصافية	١٢,٣٣٧,٠٨١	حقوق الأقلية	٣٨٤
ربح الفترة العائد إلى:		مجموع حقوق المساهمين/المركز الرئيسي	٢٥٢,٢٥٦,١٨٩
- حقوق المساهمين	١٢,٣٣٧,٠٥٧	مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين/المركز الرئيسي	٣,٠٧٢,٨٧٨,٢٩٠
- حقوق الأقلية	٢٤		

مدققو الحسابات

Deloitte & Touche
DFK Fiduciaire du Moyen Orient

أعضاء مجلس الإدارة

الدكتور رياض عبيج ، رئيس مجلس إدارة ، مدير عام
السيد سميح سعادة ، نائب رئيس مجلس إدارة ، مدير عام
شركة الإستثمارات الأوروبية للشرق الأوسط ش.م.ل. (قابضة) ممثلة بالسيد منصور حجار
السيدة كارين عبيج ، عضو
السيد بيتر هرشكيان ، عضو
الدكتور ديريك الزين ، عضو

مدراء عامون

الدكتور رياض عبيج ، رئيس مجلس إدارة ، مدير عام
السيد سميح سعادة ، نائب رئيس مجلس إدارة ، مدير عام
مساعدا المدراء العاميين
السيد جورج مطلوب
السيد غايي فرنجية

“ RELATIONSHIPS ARE BUILT.
TRUST IS EARNED ”

عدنان يوسف يرعى افتتاح محطة البنك الإسلامي الأردني لتوليد الكهرباء بالطاقة المتجددة



رعى افتتاح محطة البنك الإسلامي الأردني
من اليمين: عدنان أحمد يوسف، موسى شحاده وفي الخلف احمد عبد الكريم

رعى رئيس مجلس إدارة البنك الإسلامي الأردني، الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية **عدنان أحمد يوسف** حفل افتتاح البنك محطة لتوليد الكهرباء بالطاقة المتجددة بحضور مدير عام البنك **موسى شحادة** والإدارة التنفيذية وكبار الشخصيات الرسمية والأمن العام ووجهاء وتجار منطقة سحاب ومدينة عبدالله الثاني الصناعية وعملاء البنك ووسائل الإعلام. وللمناسبة أعرب **يوسف** عن اعتزازه البالغ بهذا الإنجاز الجديد لتغطية ٧٥ في المئة من استهلاك فروع ومكاتب وإدارات البنك في (عمان، الزرقاء، مأدبا، محافظة البلقاء) و ١٠٠ في المئة من استهلاك ٣٨ فرعاً ومكتباً للبنك، بالإضافة الى مباني الإدارة العامة. من جهته أوضح **شحادة** «تأتي هذه المحطة تنفيذاً لخطة الاستدامة الاستراتيجية لمصرفنا بالإعتماد بنسبة ٥٠ في المئة من استهلاك البنك على الطاقة المتجددة وحماية البيئة وخفض الأثر السلبي عليها ودعماً للإقتصاد الوطني».

السلطات المصرفية الصينية تمنح البنك العربي الموافقات لافتتاح فرعه في الصين
نعمه صباغ: مؤلنا العديد من المشاريع الاستراتيجية عبر المنطقة وبمليارات الدولارات



منحت هيئة تنظيم قطاع المصارف والتأمين الصينية مؤخراً البنك العربي موافقتها على تحويل المكتب التمثيلي للبنك في مدينة شنغهاي الصينية إلى فرع متكامل في خطوة يهدف البنك من خلالها الى تعزيز حضوره في السوق الصينية من خلال شبكة فروعه العالمية والتي تضم ما يزيد عن ٦٠٠ فرع موزعة على ٥ قارات. وللمناسبة قال المدير العام التنفيذي للبنك **نعمه صباغ**: «نسعى من خلال تعزيز نمو شبكتنا

المصرفية اقليمياً وعالمياً إلى مواصلة تقديم الحلول المصرفية والتمويلية للشركات في المنطقة الراقبة في الوصول إلى الأسواق الإقليمية والعالمية بما فيها الأسواق الآسيوية الواعدة إلى جانب تلبية احتياجات الشركات العالمية العاملة في المنطقة بما فيها الشركات الصينية».

وأشار **صباغ** إلى ان البنك العربي ساهم في تمويل العديد من المشاريع الاستراتيجية عبر المنطقة وبمليارات الدولارات كانت الشركات الصينية طرفاً فيها لاسيما في قطاعات الإنشاءات والصناعة والبنى التحتية، مؤكداً على أن البنك العربي سيواصل تأدية دوره المحوري في المنطقة على صعيد التمويل التجاري وتمويل المشاريع الحيوية والاستراتيجية بالتعاون مع كبريات الشركات والمصارف الإقليمية والعالمية.

وتجدر الإشارة هنا كذلك إلى أن البنك العربي يتواجد ضمن قائمة البنوك المرسلات الرئيسية التي تقدم خدماتها لأبرز البنوك الصينية وذلك بفضل شبكته المصرفية الواسعة والتي تعتبر من أكبر الشبكات المصرفية العربية العالمية.

اتفاقية تمويل عقاري لمشروع «جنابن الهمة» بين مصرف السلام وشركة مشاريع المملكة



خلال توقيع الاتفاقية

وقع مصرف السلام - البحرين أحد المصارف الرائدة في مملكة البحرين اتفاقية تفاهم مع شركة مشاريع المملكة لتوفير حلول التمويل العقاري للراغبين في شراء فلل فاخرة في مشروع جنابن الهمة.

ويضم مشروع جنابن الهمة ١٤٨ فيلا جاهزة للتسليم وتتميز جميعها بتصاميم متوافقة مع متطلبات العائلة البحرينية العصرية، ووفق أعلى مستويات الجودة، حيث يوفر المشروع خمسة أنواع مختلفة من الفلل تصل مساحة البناء لكل فيلا الى ٢٢٠ متراً مربعاً تشمل ٤ غرف نوم و٣ حمامات وصالة كبيرة وغرفة معيشة ومطبخاً وشرفات ومخزناً، بالإضافة الى غرفة خاصة بمدرسة المنزل وموقفين للسيارات.

عضو في البنك الفدرالي: مخاطر متزايدة بشأن السياسة التجارية والمالية في غير مصلحة الإقتصاد الأمريكي

رأت عضو البنك الفدرالي **استر جورج** ان الإقتصاد الأمريكي في وضع جيد وان السياسة النقدية لا تزال مرنة بشكل كبير في ظل الحاجة لرفع الفائدة تدريجياً. وأشارت **جورج** الى ان عدم الوضوح المستمر بشأن تسريع وتيرة رفع الفائدة وثمة مخاطر متزايدة بشأن السياسة التجارية والمالية وهي في غير مصلحة الإقتصاد الأمريكي.

Some things in life
are there just when
you need them.



Isn't it reassuring in life, to know that things are there, ensuring your well being. Things you don't always think about but are always at hand. At Damana, we think that insurance should be there when you need it, working for you. That's why we pride ourselves on our unrivalled customer service, and that is why our clients stay with us, year after year, after year.

For more information:
Call (+973) 1756 2500
Email info@damana.com



Saudi Arabian
Insurance Company B.S.C. (c)

Part of  MIG

بنك الامارات لبنان :

ارباحه ٩,٥ ملايين دولار اميركي



Claude Ruffin



فاروج نركيزيان

نشر بنك الامارات ولبنان EMIRATES LEBANON ميزانيته لسنة ٢٠١٧ وهي تبين انه حقق خلال العام ٢٠١٧ ارباحا صافية مجموعها ٩,٥ ملايين دولار اميركي. وبلغ مجموع موجوداته ١,٥٩ مليار دولار اميركي ومجموع القروض ٦٠٢,٤٥ مليون دولار والودائع ١,٢ مليار دولار وحقوق المساهمين ٢٨٣,٧ مليون دولار. والبنك عضو في مجموعة بنك الشارقة BANK SHARJAH وهو كان قد استحوذ على محفظة بنك BNPI الفرنسي فرع لبنان.

يرأس مجلس الادارة: **فاروج نركيزيان**.

ويضم المجلس كلا من الاعضاء:

– الشيخ سيف بن محمد بن بطي الحميد نائبا للرئيس، **عبد العزيز مبارك الحساوي** نائبا للرئيس، الشيخ محمد بن سعود القاسمي ممثلا بنك الشارقة، **سعود البشارة**، صلاح النعمان، د. باسل صلوخ، كريم سويد، المحامي **سليم جريصاتي**، فادي غصن، ماريو طعمه و **ارام نركيزيان**.

اما الادارة العامة للبنك فيتولاها:

فاروج نركيزيان (رئيساً)، **كلود روفان** (Claude Ruffin) (مديراً عاماً)، **ميشال نجار** (مساعد مدير عام) السيدة **سعدى صعب** (مديرة التدقيق الداخلي)، **جوي تيان** (مدير الأخطار)، **ميشال يوسف** (مدير التطابق) و **طانيوس شرفان** (المدير المالي).

الحاكم سلامة أمام وفد من منظمة «ايوفي»:

الفرصة قائمة أمام البنوك الإسلامية لتوسيع أعمالها



الحاكم سلامة يتوسط اعضاء وفد المنظمة في حضور رائد شرف الدين

رأى حاكم مصرف لبنان **رياض سلامة** أمام مجموعة من فاعليات هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية «ايوفي» AAOIFI استقبلها في فندق جيفينور روتانا - بيروت «أن القطاع المصرفي يبقى احدى ركائز الإقتصاد اللبناني، خصوصاً انه يعتمد بشكل كبير على التجارة والخدمات وانه يتلقى تحويلات خارجية تفوق ١٥ في المئة من إجمالي الناتج المحلي ولديه ودائع تصل الى ثلاثة أضعاف حجم إجمالي الناتج المحلي».

واعتبر **سلامة** «أن الفرصة قائمة أمام المصارف الإسلامية لتطوير منتجاتها واستخدام قاعدة الودائع لتوسيع أعمالها، ويسعى مصرف لبنان جاهداً الى تطوير القطاع الخاص بما يسمح للمؤسسات المالية الإسلامية أن تؤدي دوراً محفزاً».

من جهته أشاد القائم بأعمال الأمين العام لـ «ايوفي» **عمر مصطفى انصاري** بجهود مصرف لبنان ودعمه ومساهمته في استضافة فعاليات «ايوفي» في لبنان، آملاً أن تتضافر جهود «ايوفي» والبنك المركزي لترويج الصناعة المالية والمصرفية الإسلامية في لبنان.

اختيار فرنسبنك عضواً مؤسساً في الرابطة الصينية العربية للبنوك

عدنان وعادل انصار: فصل جديد لتعاوننا مع CBD لتمويل المشاريع في منطقتنا



يظهر الثاني من اليمين نديم القصار

اختير فرنسبنك عضواً مؤسساً في الرابطة الصينية العربية للبنوك، التي أعلن عنها الرئيس الصيني **شي جين بينغ** والتي يترأسها بنك التنمية الصيني، وهو البنك الرائد للتنمية في العالم.

ووقع المدير العام لمجموعة فرنسبنك **نديم القصار** وثيقة «الإعلان عن تأسيس الرابطة الصينية العربية للبنوك». وقد انضم إلى جانب فرنسبنك من لبنان في تأسيس هذه الرابطة بنك التنمية الصيني CDB، البنك الأهلي المصري، البنك المغربي للتجارة الخارجية BMCE، وبنك أبوظبي الأول (FAB).

وعلق السيدان **عدنان وعادل القصار** رئيس مجموعة فرنسبنك ونائبه: «إن تأسيس هذه الرابطة سيفتح فصلاً جديداً لتعاوننا مع CBD لتمويل المشاريع في منطقتنا كما ولجلب الاستثمارات والتمويل اللازمين للمشاريع الرئيسية في أسواق البلدان التي يتواجد فيها فرنسبنك، وتشمل هذه الأسواق لبنان وفرنسا والعراق والإمارات العربية المتحدة والجزائر والسودان وساحل العاج، وكذلك بيلاروسيا».

هذا ويعلق فرنسبنك أهمية كبيرة على تعاونه مع المؤسسات المالية العالمية، وقد أثبت ريادته بتعزيز روابطه معها كمؤسسة التمويل الدولية (IFC)، بنك الاستثمار الأوروبي (EIB)، البنك الأوروبي لإعادة البناء والتنمية (EBRD)، مؤسسة «بروباركو» الفرنسية (PROPARCO) الذراع التمويلي للقطاع الخاص التابع للوكالة الفرنسية للتنمية (AFD)، ومجموعة DEG من مجموعة KFW.

There's a thin line between what's granted ...



and what's not

٦٧ مليون دولار صافي أرباح بنك بيبيلوس في النصف الأول الأصول ٢٣.٧ مليار دولار ونسبة كفاية رأس المال ١٨ في المئة



سمعان باسيل
بنك بيبيلوس

كشف بنك بيبيلوس عن نتائجه في النصف الأول من العام ٢٠١٨ حيث بلغ ربحه الصافي ٦٧ مليون دولار أميركي، بتحسين طفيف مقارنة بـ ٦٦ مليوناً في الفترة نفسها من العام ٢٠١٧.

وأشار البنك في بيان الى انه لا يزال يمارس أداءً يعكس استراتيجية تركز على تجنب المخاطر، كما أرساها مجلس الإدارة قبل سنوات عدة. مع إعطاء الأولوية لاتباع مقاربة حذرة بدلاً من السعي الى الزيادة الكبيرة للربحية على المدى القصير. وبناء على ذلك، سيستمر المصرف في الحفاظ على مستويات سيولة مرتفعة الى جانب ادارة استباقية لمحفظه ديونه السيادية من أجل التخفيف من مخاطر تقلبات أسعار الفائدة من بين أمور أخرى.

ونتيجة لهذه التدابير المحافظة وسواها، بلغ مستوى السيولة بالعملات الأجنبية تحت الطلب ١٥ في المئة كما في نهاية حزيران ٢٠١٨، وذلك على شكل توظيفات قصيرة الأمد في مؤسسات مصنفة في فئة الدرجة ما فوق الاستثمارية. متجاوزة المعايير المحلية والعالمية. إضافة الى ذلك، حافظ المصرف على نسبة كفاية رأس مال تفوق ١٨ في المئة متفوقاً مرة أخرى على النسبة المطلوبة من قبل الهيئات الناطمة وهي ١٥ في المئة.

أما في ما يتعلق بمحفظه قروضه للزبائن فقد واصل بنك بيبيلوس سياسته في تخصيص قدر كاف من المؤونات بحيث بلغت نسبة التغطية أكثر من ٨٧.٧١ في المئة في الأشهر الستة الأولى من السنة. وهو أبقى على مستوى منخفض للقروض المتعثرة بلغ ٤.٢٥ في المئة وعمل المصرف بشكل استباقي على ايجاد حلول ملائمة للمؤسسات التي تواجه تحديات مالية بسبب الوضع الاقتصادي المتردي.

بنك التنمية الإسلامي يعزز مهارات موظفيه بالتعاون مع BIBF



د. أحمد الشيخ

BIBF



د. هومايون دار

بنك التنمية الإسلامي

أبرم معهد البحرين للدراسات المصرفية والمالية BIBF مذكرة تفاهم مع المدير العام للمعهد الإسلامي للبحوث والتدريب IRTI التابع لبنك التنمية الإسلامي د. هومايون دار لتعزيز المهارات في مجال التمويل الإسلامي. وبموجب الاتفاق، ستعمل المؤسستان بشكل وثيق على دمج أحدث التقنيات التعليمية والتدريبية كالتعلم الإلكتروني ومحاكاة التمويل الإسلامي وغيرها، بهدف النهوض بقطاع التمويل الإسلامي في المنطقة.

وقال مدير BIBF د. أحمد الشيخ: «يعتبر المعهد مزوداً تدريبياً عالمياً رائداً في مجال التمويل الإسلامي، ويتميز باعتباره من أوائل المعاهد في جميع أنحاء العالم لتقديم شهادات احترافية في مجال التمويل الإسلامي. ويسعدنا التعاون مع معهد بنك التنمية الإسلامي لتعزيز إمكانات الثروة البشرية في قطاع التمويل الإسلامي.»

من جهته قال هومايون دار: «نسعد بالتعاون مع معهد BIBF والذي يعتبر مزوداً رائداً للتدريب وخصوصاً في مجال التمويل الإسلامي وسوف يعمل معهد IRTI بشكل وثيق مع معهد BIBF كأحد مراكز التميز العالمية والموثوقة من قبل بنك التنمية الإسلامي. BIBF يوقع مذكرة تفاهم مع التنمية الإسلامي لتعزيز التعاون بالتمويل.»

بنك رقمي سيكون وراء ولادة أول تريليونير في التاريخ؟!

يعتزم شاب يبلغ من العمر ٢١ عاماً التوقّف على أغنى أغنياء العالم وأصحاب الشركات الكبرى، ليصبح أول تريليونير في التاريخ، وذلك بعدما قام ببيع شركته لتطوير التطبيقات APPSITUDE في سن ١٩ عاماً.

وبعد عامين فقط أسس مشروعه الجديد «كيلسي كوين» وهو بمثابة بنك رقمي بعملة خاصة به تعتمد على الدولار الأميركي، وتقدم العملة الافتراضية دفعات فورية لأي شخص في أي مكان في العالم عبر البريد الإلكتروني لـ «فيسبوك».

ولا توجد رسوم معاملات على «كيلسي كوين» فضلاً عن ان البنك يعمل بدوام كامل، حيث أشار كيلسي الى ان رؤيته تتمثل في «خلق اقتصاد عالمي عادل». وتساوي عملة «كلسي كوين» ١ دولار، وهي متاحة حالياً فقط عن طريق الإتصال بكريس كيلسي مباشرة، لكن شركته تعتزم بناء ونشر أجهزة الصراف الآلي الخاصة بهذه العملة الرقمية.

وفي مقال تفصيلي على مدونة MEDIUM تحدث كيلسي عن خطته لتوسيع ثروته مشيراً الى انه يريد تغيير العالم بطريقة لم تحدث من قبل. وأضاف الشاب: «أنا الآن في طريقي لأصبح أصغر ملياردير عصامي في العالم في سن ٢١ عاماً، وسأصبح أول تريليونير في العالم، هدفي هو تغيير العالم بطريقة لم يسبق لها مثيل.»

دعاوى محتملة ضد «بنك دانسك» لقيامه بعمليات مشبوهة في فرعه بأستونيا

تواصلت ثلاث شركات قانونية في الولايات المتحدة نتيجة تحقيقات في عمليات تبييض أموال، مع مساهمي بنك دانسك Danske Bank حول دعاوى قضائية جماعية محتملة ضد البنك بعد الانخفاض الحاد في أسهمه.

وكانت هبطت أسهم «دانسك» بنسبة ١٠ في المئة بعد أن أعلن عن نتائج مخيبة للأمال في الربع الثاني من العام وقال إنه سيتخلى عن ١.٥ مليار كرونة دنماركية (٢٣٤ مليون دولار) وهي عبارة عن أرباح سبق وحققها من المعاملات «المشبوهة» في فرعه في مدينة استونيا بين عامي ٢٠٠٧ و ٢٠١٥.

وقد اعترف البنك بتقصيره في ضبط مكافحة غسل الأموال في إستونيا، وبدأ تحقيقاته الخاصة، التي من المتوقع أن تتحقق نتائجها في أيلول (سبتمبر). وفي إشارة إلى انخفاض أسعار الأسهم، قالت شركة روزن للمحاماة Rosen Law Firm ومقرها نيويورك في بيان أنها تدرس إمكانية رفع دعوى جماعية بالوكالة عن مساهمي دانسك ضد مزاعم بأن البنك «قد أصدر معلومات تجارية مضللة للجمهور المستثمر».

ورداً على ذلك قال كيني ليث Kenni Leth، المتحدث باسم بنك Danske: «نعتقد أننا امتثلنا للقواعد المتعلقة بنشر بياناتنا المالية المرجلة».

وصرحت اثنتان من شركات قانون حقوق المساهمين في الولايات المتحدة وهما جونسون فيستيل وشال لوفرم Johnson Fistel & Schall Law Firm، إنهما تحققان في دعاوى قضائية محتملة ضد البنك وشجعتا المستثمرين على التواصل معهما.



شركة الوثبة الوطنية للتأمين
ALWATHBA NATIONAL INSURANCE CO

Our Mission is to ensure

Safety, Security and Satisfaction

to all our policyholders by

**Offering insurance protection
through our Products on**

- Private & Commercial Motor Vehicles.
- Fire & All Risks for Commercial & Private Properties.
- Engineering Projects.
- General Third Party Liability.
- Contractor's Plant & Machinery.
- Workmen's Compensation.
- Marine Cargo & Hull.
- Onshore & Offshore Oil & Gas Construction & Operations.
- Personal Accident - Group & Individuals.
- Group Life & Health Plans.

Providing "Corporate Solutions" on

Risk Management through risk analysis, risk identification, risk reduction techniques coupled with an optimal insurance program best suited to the core trade of the small, medium and large commercial establishments in the UAE.

Please contact us for all enquires on our services at:

Head Office

P.O Box: 45154- Abu Dhabi- U.A.E
Tel: +971- 2-4185 300
Fax: +971-2-6776 628
e-mail: alwathba@awnic.com

Dubai Office

P.O Box: 6807 - Dubai - U.A.E
Tel: +971-4-2522 110
Fax: +971-4-2522 113
e-mail: dubai@awnic.com

Al Ain Office

P.O Box: 15883 - Al Ain - U.A.E
Tel: +971-3-7640 888
Fax: +971-3-7640 880
e-mail: alain@awnic.com

افتتاح أول مكتب تمثيلي لمصرف التنمية الدولي العراقي في دبي زياد خلف عبد: خطوة رائدة للقطاع المصرفي الخاص في العراق



افتتح رئيس مجلس إدارة مصرف التنمية الدولي IDB زياد خلف عبد المكتب التمثيلي للمصرف في مدينة دبي بحضور نائب محافظ البنك المركزي العراقي الدكتور منذر عبد القادر الشихلي والقنصل العراقي في دبي الدكتور حسين علي العزاوي وممثلة المنطقة الحرة DMCC في دبي كريستينا فوكس وممثلي شركتي ماستر كارڤ وفيزا كارڤ والمدير التنفيذي لرابطة المصارف الخاصة العراقية علي طارق وعدد من الشخصيات الاقتصادية الإماراتية والعراقية. واعتبر عبد «أن افتتاح هذا المكتب لمصرف التنمية الدولي في دبي هو خطوة رائدة للقطاع المصرفي الخاص في العراق، وتأتي انسجاماً مع متطلبات المرحلة المقبلة التي ستشهد توسعاً كبيراً في التعامل المصرفي بين مصرف التنمية الدولي وشركات العالم».

وأكد أن «مصرف التنمية الدولي اختار مدينة دبي لأنها مركز تجاري مهم في منطقة الشرق الاوسط وتضم أكثر من ١٥ الف شركة عالمية متنوعة ومن الضروري تشجيع الاستثمار في العراق مما سيساهم في تطور الاقتصاد العراقي وتخفيف نسبتي البطالة والفقر ورفع الرفاهية للشعب العراقي».



ولفت إلى أن «مصرف التنمية الدولي يمتلك خطة استراتيجية لعمله، تضمنت في البداية ادخال افضل التقنيات العالمية في عمله، واتجه الآن الى افتتاح مكاتب تمثيلية في بيروت ودبي وسيفتتح مكتباً تنفيذياً في اوربا خلال الفترة المقبلة وتحديدا في دولة اليونان»، موضحاً أن «افتتاح المكاتب التمثيلية لمصرف التنمية الدولي سيسهل من عملية التبادل التجاري بين العراق وبلدان العالم».

يذكر أن البيانات المالية لمصرف التنمية الدولي اظهرت، ارتفاع أرباحه خلال الربع الثاني من العام الجاري بنسبة ٧,٨٤ في المئة، على أساس سنوي، علماً أن رأس مال مصرف التنمية الدولي يبلغ ٢٥٠ مليار دينار.

مصرف التنمية الدولي International Development Bank



عنوان للتميز
Title of excellence

نجاحٌ مستمرٌ.. ومتناهيٌ..
أساسه

عنوان التميّز



Call Center: 00964 770462 1822

E-mail: info@idb.iq

نتائج قياسية يحققها «الإمارات دبي الوطني» في النصف الأول من العام ٢٠١٨



سوريا سوبرامانيان



شاين نيلسون



هشام عبدالله القاسم

أرباحه ترتفع
الى ٥ مليارات درهم
وموجوداته
الى ٤٧٧,٥ ملياراً

الرئيس التنفيذي للمجموعة شاين نيلسون: قال: «إنها المرة الأولى في تاريخ المجموعة التي يتمكن فيها بنك الإمارات دبي الوطني من تحقيق صافي أرباح نصف سنوية بأكثر من ٥ مليار درهم، ويعود هذا الإنجاز بشكل رئيسي إلى نمو صافي دخل الفائدة وذلك على خلفية نمو القروض وتحسن الهوامش وانخفاض تكاليف المخاطر. وحافظت الميزانية العمومية للمجموعة على مكانتها الراسخة مع دعم أكبر لقوة رأس المال نتيجة الأرباح المحتجزة والتي تراكمت مع استقرار نسب السيولة وجودة الائتمان. كما يسرنا أن نقوم وكالتنا التصنيف «مودين» و«فيتش» بتأكيد تصنيفهما ونظرتهم المستقبلية بخصوص بنك الإمارات دبي الوطني وذلك في أعقاب إعلان البنك عن إبرام اتفاقية نهائية لشراء حصة سبيربنك البالغة ٩٩.٨٪ في دينيزبنك ايه. إس».

وقال المسؤول الرئيسي للشؤون المالية للمجموعة سوريا سوبرامانيان: «كان الأداء التشغيلي للربع الثاني من عام ٢٠١٨ جيداً للغاية حيث حققنا صافي أرباح ربع سنوية قياسية مدعومة بالنمو في أعمالنا الأساسية. كما شهدت هوامش الربح تحسناً بواقع ١٤ نقطة أساس خلال هذا الربع نتيجة ارتفاع أسعار الفائدة التي أثرت إيجاباً على أداء دفتر القروض والتي عوّضت الارتفاع الطفيف في تكاليف الودائع».

جوائز قيمة

هذا وحصد بنك الإمارات دبي الوطني جائزة «أفضل بنك في الشرق الأوسط» من يورومني ويحتفظ بلقب «أفضل بنك في دولة الإمارات العربية المتحدة» للعام الرابع على التوالي. كما نال لقب «أكثر البنوك ابتكاراً في منطقة الشرق الأوسط» من مجلة غلوبال فاينانس العالمية. وحصد جائزتي «بنك العام للخدمات المصرفية للأفراد في الشرق الأوسط» و«أفضل استخدام للخدمات المصرفية عبر الإنترنت» خلال حفل توزيع «الجوائز العالمية للخدمات المصرفية للأفراد ٢٠١٨».

حقق بنك الإمارات دبي الوطني EMIRATES NBD نتائج مالية قياسية في النصف الأول من العام ٢٠١٨ حيث ارتفع صافي الربح NET PROFIT بنسبة ٢٩ في المئة إلى ٥ مليارات درهم، وبلغ إجمالي الموجودات ASSETS ٤٧٧,٥ مليار درهم مرتفعاً بنسبة ٢ في المئة عن نهاية العام ٢٠١٧، وارتفعت قروض العملاء LOANS بنسبة ٤ في المئة مقارنة بنهاية العام ٢٠١٧ لتصل إلى ٣١٦,٤ مليار درهم، وارتفعت ودائع العملاء DEPOSITS بنسبة ٣ في المئة مقارنة بنهاية العام ٢٠١٧ لتصل إلى ٣٣٥ مليار درهم وبلغ معدل تغطية السيولة ١٥٨,٧ في المئة.

وفي معرض تعليقه على أداء المجموعة، قال نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لمجموعة بنك الإمارات دبي الوطني هشام عبدالله القاسم: «إننا نشعر بكثير من الفخر لتمكن بنك الإمارات دبي الوطني من تسجيل رقم قياسي آخر من الأرباح الصافية في النصف الأول من العام ٢٠١٨. وتبعاً لمبادرة شهر الإمارات للإبتكار الذي انعقد مؤخراً، يسرنا أن تتمكن «LIV» منصة الخدمات المصرفية الرقمية في البنك والتي تواكب احتياجات جيل الألفية، من اكتساب ما يزيد عن مائة ألف عميل خلال العام الأول من انطلاقها. وتعتبر LIV اليوم البنك الرقمي الأسرع نمواً في دولة الإمارات العربية المتحدة حيث ٨٤٪ من العملاء يعتبرون جداً على بنك الإمارات دبي الوطني. كما يسعدنا أن ينال البنك لقب «أفضل بنك في الشرق الأوسط» بالإضافة إلى جائزة «أفضل بنك في دولة الإمارات العربية المتحدة» للسنة الرابعة على التوالي، وذلك خلال حفل توزيع جوائز «يوروموني» للتميز. ولايزال البنك يرسخ التزامه بمبادرات التحول الرقمي للخدمات المصرفية في المنطقة، وذلك من خلال ريادته في طرح العديد من الحلول المصرفية الرقمية في السوق. كما نفخر كذلك بإطلاق العديد من مبادرات الخدمة المجتمعية تعبيراً عن تمسكنا واقتدائنا بأهداف ورسالة مبادرة «عام زايد» التي تخلد إرث الوالد المؤسس».

«الإمارات دبي الوطني» يتيح الإطلاع على التقييم الائتماني

أعلنت منصة الخدمات المصرفية الرقمية التابعة لبنك الإمارات دبي الوطني والتي تستهدف شباب جيل الألفية، عن تعاونها مع شركة الإتحاد للمعلومات الائتمانية لتمكين عملاء المنصة من الإطلاع بشكل مباشر على تقييمهم الائتماني من شركة الإتحاد للمعلومات الائتمانية، وذلك عبر الضغط ببساطة على ميزة «التحقق من التقييم الائتماني» في تطبيق LIV.

وتنفرد المنصة المصرفية المخصصة للهواتف المتحركة فقط بهذه الخدمة الجديدة والتي تأتي تماشياً مع التزامها بغرس أنماط حياة مالية سليمة بين قاعدة عملائها الحريصين على مواكبة أحدث التقنيات الرقمية.

وقال أحمد المرزوقي نائب رئيس تنفيذي أول والمدير العام للخدمات المصرفية للأفراد في بنك الإمارات دبي الوطني: «بقاعدة عملائها الذين يزيد عددهم عن ١٠٠ ألف عميل تكتسب LIV شعبية متزايدة كمنصة مصرفية مفضلة لدى العملاء الشباب في دولة الإمارات العربية المتحدة».

من جهته قال مدير منصة الخدمات المصرفية الرقمية LIV جايش باتيل «يأتي تمكين العملاء من الإطلاع بسهولة على تقييمهم الائتماني انسجاماً مع مكانة LIV الفريدة كمنصة مالية للهواتف المتحركة مخصصة للعملاء الشباب الذين بإمكانهم اعتبارها بمثابة «صديق مالي» يرافقهم أينما ذهبوا».

25 عاماً
البركة عبر
الأجيال



الإستقلال - طرابلس - صيدا - شتورة - الكولا - الصنائع

أفضل مصرف إسلامي في لبنان
للسنة الثالثة على التوالي

01 747576

alBaraka

www.al-baraka.com Albaraka Bank s.a.l.



عبدالله بن سليمان الراجحي
مصرف الراجحي



عبد المجيد المبارك
بنك الرياض



مازن سعد الناهض
بيتك



نعمة صباغ
مجموعة البنك العربي



صبيح المصري
مجموعة البنك العربي

ارتفاع أرباح «بيتك» إلى ٩٥,٢٢ مليون دينار بنهاية النصف الأول ٢٠١٨

ارتفعت أرباح بيت التمويل الكويتي «بيتك» إلى ٩٥,٢٢ مليون دينار بنهاية النصف الأول من ٢٠١٨ بنسبة ١٧ في المئة مقارنة بالفترة نفسها من عام ٢٠١٧. وعزا «بيتك» ارتفاع صافي الربح خلال النصف الأول من ٢٠١٨، مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق الى الزيادة في صافي إيرادات التشغيل بنسبة ١٧,٧ في المئة، مدفوعة بنمو صافي إيرادات التمويل بـ ٣١,٨ في المئة والتي ترجع بشكل رئيسي الى نمو حجم محفظة التمويل. يذكر ان الرئيس التنفيذي لمجموعة «بيتك» مازن سعد الناهض.

١٦ في المئة نمو أرباح بنك الرياض النصفية

نمت الأرباح الصافية لبنك الرياض خلال النصف الأول من العام ٢٠١٨ بنسبة ١٦,١ في المئة، مقارنة بأرباح النصف الأول من العام ٢٠١٧ لتبلغ ٢,٢ مليار ريال سعودي وبلغت موجودات البنك ٢١٥,٤٨ مليار ريال وودائع العملاء ١٥٣,٤٢ ملياراً ومحفظة القروض والتسليفات ١٤٤,٣ مليار ريال. يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد عبد المجيد المبارك.

٤,٩٥١ مليون ريال أرباح «مصرف الراجحي» في ستة أشهر

كشف رئيس مجلس إدارة «مصرف الراجحي» عبدالله بن سليمان الراجحي عن تحقيق أرباح في الربع الثاني من العام الحالي بلغت ٢,٥٦٩ مليون ريال، مقارنة مع ٢,١٨٢ مليون ريال للربع الثاني من العام السابق وبنسبة زيادة بلغت ١٧,٧ في المئة.

وبهذا يكون إجمالي أرباح الأشهر الستة الأولى من السنة الجارية ٤,٩٥١ مليون ريال بالمقارنة مع ٤,٤٠٣ مليون ريال للنصف الأول من العام ٢٠١٧ وبنسبة زيادة ١٢,٥ في المئة.

٤٣٦ مليون دولار الأرباح الصافية لمجموعة البنك العربي في النصف الأول من عام ٢٠١٨

نعمة صباغ: مركزنا المالي متين نتيجة الحفاظ على معدلات سيولة مرتفعة بلغ صافي أرباح مجموعة البنك العربي بعد الضرائب والمخصصات ٤٣٦ مليون دولار مقارنة مع ٤١٥,٢ مليون دولار للفترة نفسها من العام السابق، وبلغ اجمالي حقوق الملكية ٨,٢ مليارات دولار كما في نهاية حزيران ٢٠١٨.

وحققت المجموعة نمواً في الأرباح التشغيلية بنسبة ١٣ في المئة لتصل إلى ٦٦٨,٥ مليون دولار، في حين بلغت ودائع العملاء ٣٣ مليار دولار كما في ٣٠ حزيران ٢٠١٨.

وفي تعليقه على النتائج الايجابية للبنك، أشاد رئيس مجلس الادارة صبيح المصري بالأداء المتميز لمجموعة البنك العربي في تحقيق أفضل النتائج مؤكداً قدرة البنك على التعامل والتأقلم مع المستجدات والمتغيرات نتيجة لاعتماد مجموعة البنك العربي على اسس مصرفية متينة، بالإضافة لسياساته الائتمانية الحصيفة والمحافظة.

ومن جهته، أوضح المدير العام التنفيذي للبنك نعمة صباغ «ان البنك استطاع ان ينمو بالأرباح التشغيلية بنسبة ١٣ في المئة لتصل إلى ٦٦٨,٥ مليون دولار من خلال كفاءة توظيفاته والتنوع في منتجاته وخدماته المصرفية التي يقدمها، حيث نما صافي الفوائد المتأتية من الأعمال البنكية الرئيسية لتصل إلى ٦٣٤,٣ مليون دولار وبنسبة نمو بلغت ١٢ في المئة بالإضافة إلى كفاءة ضبط مصاريفه التشغيلية».

واكد صباغ على متانة المركز المالي للبنك نتيجة استمرار البنك في الحفاظ على معدلات سيولة مرتفعة، حيث بلغت نسبة القروض إلى الودائع ٧١,٦ في المئة بالإضافة إلى جودة محفظة التسهيلات الائتمانية والاحتفاظ بمعدل تغطية وصل إلى أكثر من ١٠٠ في المئة، وكذلك احتفاظه بقاعدة رأسمالية قوية حيث بلغت نسبة كفاية رأس المال ١٥,٤ في المئة.

وختاماً، أشار المصري إلى ثقته الكبيرة في مواصلة البنك لأدائه الناجح وقدرته على التعامل مع كافة المستجدات بكفاءة وحرفية تحقيقاً لتطلعات مساهميه وتلبية لاحتياجات عملائه على امتداد المنطقة.

وتجدر الاشارة هنا إلى أن البنك العربي حصل على العديد من الجوائز من جهات عالمية مرموقة كان من أبرزها جائزة أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠١٨، وللعام الثالث على التوالي، من مجلة غلوبال فاينانس، إلى جانب جائزة بنك العام في الشرق الأوسط ٢٠١٧ من مجلة ذا بانكر.



عبد المحسن الفارس

ALINMA



سعید الغامدي

البنك الأهلي التجاري



عيسى العيسى

SAMBA



رياض ساتر

BBK



PETER ENGLAND

RAK BANK

٣٤,٨ مليون دينار الأرباح الصافية النصفية لبنك البحرين والكويت

رياض ساتر: نواصل العمل على تعزيز مكانتنا المالية والقيمة

المضافة للمساهمين

أعلن بنك البحرين والكويت BBK عن نتائجه المالية لنصف العام المنتهي في ٣٠ حزيران (يونيو) ٢٠١٨، وفيها انه حقق ربحاً صافياً مقداره ٣٤,٨ مليون دينار بحريني، مقابل ٣٢,٢ مليون دينار للفترة نفسها بزيادة نسبتها ٨,١ في المئة. وبلغ إجمالي حقوق المساهمين (باستثناء حصص الأقلية) ٤٧٢ مليون دينار بحريني، مقابل ٤٩٨,٦ مليون دينار في نهاية السنة المالية ٢٠١٧. وبلغ إجمالي الأصول ٣٦٨٥,٨ مليون دينار في نهاية شهر حزيران. وأعرب مجلس الإدارة عن رضاه لهذه النتائج ورأى «أنها تؤكد على ولاء عملائنا ودعم مساهمينا وتفاني الإدارة التنفيذية والموظفين، وكل ذلك مكن البنك من مواصلة تفوقه وتثبيت مكانته كإحدى المؤسسات المالية المهمة في السوق المصرفية بمملكة البحرين».

من جهته، علق الرئيس التنفيذي للبنك رياض ساتر: «مرة أخرى يواصل بنك البحرين والكويت مسيرته نحو تحقيق الربحية والنتائج القوية، والعمل على تعزيز مكانته المالية وتعزيز القيمة المضافة للمساهمين».

صافي أرباح «سامبا المالية» يرتفع الى ١,٤ مليار ريال

حققت مجموعة «سامبا المالية» SAMBA صافي أرباح خلال الربع الثاني من ٢٠١٨ بلغت قيمته ١,٤ مليار ريال مقابل ١,٢٧ مليار ريال في الفترة المقابلة من العام الماضي بنمو ١٠,١٩ في المئة ومقابل ١,٣٠٥ مليار ريال في الربع السابق بنمو ٧,٢٧ في المئة.

وارجعت مجموعة «سامبا» نمو الأرباح لارتفاع صافي الدخل بنسبة ١٠,٢ في المئة بسبب الزيادة في إجمالي إيرادات التشغيل بنسبة ٤,٦ في المئة نتيجة الزيادة في صافي دخل العمولات الخاصة بنسبة ١١,٢ في المئة وزيادة في الإيرادات التشغيلية الأخرى.

يكران رئيس مجلس الإدارة مجموعة سامبا المالية هو عيسى بن محمد العيسى.

أرباح «مصرف الإنماء» الى ١٢٠٣ ملايين ريال بنهاية النصف الأول ٢٠١٨

عبد المحسن الفارس: زيادة الحصص السوقية مع المحافظة على جودة الأصول وكفاءتها

ارتفعت أرباح «مصرف الإنماء» ALINMA BANK الى ١٢٠٣ ملايين ريال بنهاية النصف الأول ٢٠١٨، بنسبة ٣٢ في المئة، مقارنة بأرباح قيمتها ٩١٠ ملايين ريال تم تحقيقها خلال الفترة نفسها من العام ٢٠١٧.

وأشار الرئيس التنفيذي للمصرف عبد المحسن الفارس الى ان «هناك نمواً مميزاً لدى جميع أنشطة المصرف أسهمت بتحقيق أرقام هي الأعلى في تاريخ المصرف منذ تأسيسه».

وأوضح الفارس ان المصرف لا زال أمامه المجال لزيادة حصته السوقية، مبيناً ان هدفه تحقيق نمو بشكل أسرع من المصارف الأخرى لزيادة حصته السوقية مع المحافظة على جودة الأصول وكفاءتها.

أرباح بنك رأس الخيمة ٤٣١,٧ مليون درهم في النصف الأول

بيتر إنغلاند: التحول في استراتيجية التنوع بالميزانية العمومية

سجلت مجموعة بنك رأس الخيمة الوطني RAK BANK صافي أرباح موحدة بواقع ٤٣١,٧ مليون درهم في النصف الأول المنتهي بتاريخ ٣٠ يونيو ٢٠١٨، وإجمالي قروض وسلفيات بـ ٣٥,٢ مليار درهم بزيادة نسبتها ٥,٩ في المئة مقارنة بالفترة المماثلة للعام ٢٠١٧، مع تسجيل نمو قوي في محفظة الخدمات المصرفية للشركات، وارتفع إجمالي الموجودات بنسبة ٥,٢ في المئة ليصل الى ٥١,١ مليار درهم مقارنة بنهاية العام ٢٠١٧.

وتعليقاً على النتائج قال الرئيس التنفيذي للبنك بيتر إنغلاند PETER ENGLAND: «يعكس أداءنا المالي في النصف الأول لعام ٢٠١٨ التحول المستمر في استراتيجية الأعمال لدينا إلى المزيد من التنوع في الميزانية العمومية للبنك. كما ويستمر البنك في الحفاظ على واحدة من تكاليف التمويل المنخفضة في السوق بسبب الإمتياز القوي الذي نحظى به في قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة».

موجوداته ترتفع الى ٤٥٤ مليار ريال

٥,٥٦٦ مليون ريال الأرباح الصافية للبنك الأهلي التجاري للنصف الأول

حقق البنك الأهلي التجاري أرباحاً صافية عائدة لمساهميته خلال النصف الأول من عام ٢٠١٨ بلغت ٥,٥٦٦ مليون ريال مقابل ٥,١٢٠ مليون ريال خلال الفترة المماثلة من العام السابق بارتفاع بنسبة ٨,٧ في المئة.

وأوضح رئيس مجلس إدارة البنك سعيد بن محمد الغامدي ان موجودات البنك وصلت الى ٤٥٤ مليار ريال، وبلغ إجمالي حقوق المساهمين من دون حقوق الأقلية ٦٤ مليار ريال.

وارتفعت محفظة التمويل والسلف الى ٢٧٦ مليار ريال، وبلغت ودائع العملاء ٣١٨ مليار ريال.



معتصم خضر محمصاني

(عضو مجلس الإدارة المدير العام لبنك البركة - لبنان)؛

متكيفون مع الأوضاع ونتواصل مع حاكمية مصرف لبنان

لإيجاد الحلول المناسبة لنشاط المصارف الإسلامية

ضمن القوانين المرعية الإجراء

أبدى عضو مجلس الإدارة والمدير العام لبنك البركة - لبنان معتصم خضر محمصاني ثقة تامة بتصريحات حاكم مصرف لبنان رياض سلامة عن الوضعين المالي والنقدي واستقرار سعر صرف الليرة اللبنانية، ورأى ضرورة تشكيل الحكومة بأسرع وقت للنهوض بالبلد والقيام بورشة الإصلاحات المطلوبة، مطمئناً الى تكيف البنك مع الأوضاع ونتائج المحققة، مؤكداً اهتمام ودعم مجموعة البركة للبنك في لبنان، كاشفاً عن تواصل مستمر مع حاكمية مصرف لبنان لإيجاد الحلول المناسبة لنشاط المصارف الإسلامية في السوق المحلية.

ثقة بحاكم المركزي

■ لا يزال اللبنانيون متخوفين من وضع البلد الإقتصادي، مع العلم ان حاكم مصرف لبنان أكد استقرار الليرة اللبنانية والأوضاع الإقتصادية، الى جانب تطمينات رئيس جمعية المصارف، ماذا تقول في هذا الخصوص لطمانتهم؟

- لا شك في ان التطمينات التي يقدمها كل من سعادة الحاكم رياض سلامة ورئيس جمعية المصارف د. جوزف طربيه من خلال تصريحاتهم مبنية على معلومات وإحصاءات واقعية، ولا شك أيضاً ان هناك أثراً تتركه الشائعات أو المعلومات الخاطئة التي تتداول يومياً على مواقع التواصل الإجتماعي، ناهيك عن التعليقات التي تخلق جواً من الذعر والخوف لدى المواطنين كونها تنتشر بسرعة كبيرة. لذا نلاحظ ظهوراً مكثفاً لسعادة الحاكم ورئيس جمعية المصارف أكثر من السابق لطمأنة اللبنانيين بعد الخوف الذي اعتراهم. كل التطمينات مبنية على أسس علمية ولا شك فيها، ونحن نثق تماماً بتصريحات الحاكم التي تضيء على واقع الوضعين المالي والنقدي.

نتائج جيدة

■ هل هناك أي خطوات مطلوبة من الحكومة اللبنانية يمكن ان تساهم في استقرار الأوضاع عموماً؟

- لا شك في ان تشكيل الحكومة سيطمئن اللبنانيين بشكل أساسي، ومن الضروري ان يكون عمل الوزارات متجانساً، في وقت ينظر المجتمع الدولي الى لبنان بإيجابية ويقدم له المساعدات المالية، والجدير بنا الإهتمام ببلدنا كي يهتم المجتمع الدولي فينا. بالنتيجة علينا إصلاح ما يجب إصلاحه في الداخل قبل طلب المساعدة من الخارج، لذا من المهم تشكيل الحكومة بأسرع وقت للنهوض بالبلد والقيام بورشة الإصلاحات المطلوبة وبكل شفافية.

■ كيف يتأقلم بنك البركة مع الأوضاع السائدة؟

- منذ عامين تقريباً والأوضاع السائدة على حالها، في وقت يستمر بنك البركة - لبنان في سياسته المتحفظة،

وعدم التوقف عن الإستثمار والتمويل والتسليف.

يعيش الجميع في لبنان أوضاعاً إقتصادية صعبة، فكبرى الشركات والتجار والصناعيون أطلقوا صرخات عدة في هذا الخصوص وهذه لها تأثيرات قوية ارتدت أيضاً على البنوك، كون الهيئات والشركات والمؤسسات تعتمد على القطاع المصرفي. ناهيك عن ان وضع المنطقة العربية مأزوم ويضغط على البنوك اللبنانية أيضاً وعلى الإقتصاد اللبناني عموماً. وبالإجمال نحن متكيفون مع الأوضاع ونتأجنا جيدة ونأمل ان تكون نتائج العام ٢٠١٨ أفضل.

يبقى ان مصرفنا يختار عملياته بشكل دقيق وبحرص شديد، استناداً الى سياسة المجموعة الأم المستمرة رغم تحديات التوسع والإنتشار أكثر فأكثر في الأسواق.

توسع مطروح

■ في رأيكم، هل لاتزال مجموعة البركة المصرفية تثق بلبنان والى أي مدى توفر لكم الدعم؟

- طبعاً المجموعة هي الداعمة لنا منذ تاريخ تأسيس البنك، وإلا لما كنا مستمرين حتى اليوم في لبنان، مع الإشارة الى اننا البنك الوحيد في مجموعة البركة المملوك ١٠٠ في المئة من المجموعة وليس هناك مساهمون من خارجها، لذا فإن اهتمامها وإيمانها بلبنان مستمران وقائمان بقوة وتزودنا بكل ما نطلبه ضمن الإمكانيات المتوافرة، مع الأخذ بالإعتبار الأوضاع الحالية التي تحكم تعاون دول الخليج مع لبنان وتحديداً لتأحية الإستثمار، وفي هذا الإطار أؤكد اننا مستمرين وبوادر التوسع مطروحة كما وان الدعم موجود.

تواصل مع الحاكمية

■ بمّ تعلقون على توقف القروض السكنية وأين أنتم منها؟

- في الأساس كمصارف إسلامية لم نستطع توفير القروض السكنية المدعومة، فالقوانين المرعية الإجراء في لبنان لا تساعدنا. نأسف لما حصل وأدى

الى وقف دعم الإسكان في لبنان كون الأخير ساهم في تحريك العديد من القطاعات والعجلة الإقتصادية، بينما نلمس حالياً تأثير توقف القروض السلبية على شركات العقارات والمقاولات وموردي مواد البناء وعمال البناء وغيرهم. فتوقيف بيع شقة أو عقار له الأثر السلبى الكبير، الى جانب التأثير القوي على الجيل الصاعد الذي أمل بالحصول على شقة وتكوين عائلة ولم يجد نفسه سوى أمام خيار واحد ألا وهو تأجيل ارتباطه وانتظار صدور الحل المناسب الذي نأمل ان يتحقق سريعاً.

كما ونأمل ان توضع الضوابط في هذا الإطار لسقوف وحدود معينة ليستفيد منها كل من هو بحاجة للقروض السكنية.

■ ماذا عن مستجدات تواصلكم كمصرف إسلامي مع حاكمية مصرف لبنان في ما يتعلق بالنظم القانونية العالقة؟

- مصرف لبنان متجاوب مع طلباتنا ويدرك تماماً وضعنا ولكنه هو الآخر مقيد بالقوانين، حيث تقتصر صلاحيته على إصدار تعاميم دون غيرها، وثمة الكثير من القوانين تستوجب التعديل كي تستطيع حاكمية مصرف لبنان إصدار التعاميم بخصوصها. ومع ذلك، الدعم من سعادة الحاكم ونوابه للبنوك الإسلامية قائم ويأخذون الأمر على عاتقهم وثمة تواصل مستمر في ما بيننا لإيجاد الحلول المناسبة ضمن ما تقتضيه القوانين المرعية الإجراء.

مواكبة برامج الحماية

■ حصل مؤخراً العديد من الإعتداءات الإلكترونية، الى أي مدى مصرفكم محمي منها؟

- انه همنا الكبير، ونتابع دوماً ما يحصل في هذا الإطار ونواكب المستجدات المتعلقة بالتطورات التقنية وبرامج الحماية التي تطرأ عليها تعديلات دورية. كما نسعى جاهدين الى حماية مصرفنا، مع العلم ان كلفة الحماية ليست بسيطة ولكن ضرورية ولا يمكن التهاون بها إطلاقاً. ■



Al Salam Rotana

Khartoum

عروض لا تقاوم في فندق السلام روتانا الخرطوم

كل شيء متوفر و في انتظاركم..

نقدم لكم في كل ليلة وجبة عشاء لذيذة تتكون من مأكولات مختلفة من جميع أنحاء العالم في مطعم النوبة. يوجد أيضاً عرض عطلة نهاية الاسبوع الذي هو الأكثر مثالية للعائلات للتواصل والتمتع معاً. للعروضيين، نقدم لكم عرض شهر العسل لبداية رائعة و سعادة أكثر من أي وقت مضى.

قم بإختيار كرم وأصالة الضيافة العربية مع أفضل الخدمات في أي وقت.



بقلم جوزف زخور *

هيئة التأمين الإماراتية تنزع صفة الوسيط عن المصرف

هيئة الإشراف على التأمين الإماراتية أرادت ان تنزع عن المصرف الذي يسوق عقود التأمين عبر شبائكه وهذا ما يعرف بالـ BANCASSURANCE صفة وسيط أو وكيل التأمين فأجبرت شركات التأمين ان تتأوم في المصرف عبر موظف يمثلها ويتولى التفاوض مع الزبائن وهكذا يكون المصرف يتقاضى بدل إيجار وليس عمولة.

الإمارات نظمت التأمين عبر المصارف

هيئة الإشراف على التأمين في الإمارات العربية المتحدة عمدت شروط الترخيص بمزاولة تسويق عقود التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE والأهم من بينها: على شركة التأمين ان تحصل على موافقة مسبقة من الهيئة وان تعين موظفاً يداوم في كل فرع مصرفي ويشرح لزبائن المصرف ان المصرف لا يتحمل أي مسؤولية.

عقود ON LINE باطلة

غريب أمر الإتحاد العربي للتأمين GAIF فقد دعا في توصيات مؤتمر تونس الى تعزيز بيع عقود التأمين عبر الخط الآتي ON LINE في الوقت الذي تفنقر الدول العربية الى قوانين تشرع التعاقد الإلكتروني ما يعني ان العقود التي تصدر حالياً ON LINE قابلة للإبطال ويمكن إنكارها لأنها لا تستند الى قانون.

حرب العراق أنتجت POLITICAL VIOLENCE

جاءت حرب العراق سنة ٢٠٠٢ لتبين ان الحرب بين دولتين تتحول الى جحيم يختلط الإرهاب مع حروب بالوكالة بحيث يستحيل توصيف ما يجري قانونياً وهنا ابتكرت صناعة التأمين تغطية العنف السياسي POLITICAL VIOLENCE الذي يحمي الإنسان ورأس المال ضد كل أنواع العنف دونما حاجة الى توصيف قانوني.
تحيا تعطل الاستثمار في أميركا وغيرها أقر الكونغرس الأميركي قانوناً تغطي الخزينة بموجبه الخسائر التي تزيد عن ١٠٠ مليار دولار وتدفعها شركات التأمين مجتمعة في الكارثة الواحدة. وذلك كان حجم الخسائر التي دفعتها الشركات في كارثة ١١/٩/٢٠٠١. كما وسعت بريطانيا إطار تغطيات POOL RE لتشمل أخطار الإرهاب وأعمال العنف POLITICAL VIOLENCE.

العملية الإرهابية التي ضربت TWC في ١١/٩/٢٠٠١ وأزالت برجين من ٢٠٤ طبقات أثبتت أنه يمكن للإنسان ان يصنع كارثة بحجم الكوارث التي تصنعها الطبيعة. وقد أفلست شركات عديدة وتوقفت أسواق التأمين عن تغطية الإرهاب TERRORISM.

دبي تشمل التهاب الكبد في عقد التأمين

حميد القطمي المدير العام لهيئة الصحة في إمارة دبي أعلن ان مرض التهاب الكبد HYPATITIS C أصبح مشمولاً في عقد التأمين الصحي الإلزامي. وبذلك يتوجب على شركات التأمين ان تتكفل بمعالجة حملة البطاقة الصحية الإلزامية في حال تعرضهم لهذا المرض وشركات التأمين لم تكن تغطيه قبل اليوم بكونه من الأمراض المستعصية (CHRONIC).

مجلس الشورى اصدر حكماً يبطل القرارات النازمة لأعمال المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي والصادرة عن وزير الاقتصاد سنة ٢٠٠٣ الا ان المؤسسة لم تمتثل لذلك الحكم. كما تتابع اصدار عقد التأمين الإلزامي الذي يقتصر على تغطية الاضرار الجسدية رغم صدور قانون يقضي بتغطية الخسائر المادية ايضاً.

فور انتخابي رئيساً لجمعية الضمان ACAL أخذت موافقة مجلس الإدارة على ملاحقة صندوق تعاضد يحمل اسم INSANN جزائياً بتهمة المزاحمة غير المشروعة لقطاع التأمين. قدم محامي الجمعية المرحوم أدوار كرم الشكوى وصدر قرار ظني بملاحقة مؤسس الصندوق بتهمة التهزّب من الضرائب والرسوم وانتحال صفة وسجنه.

صندوق التعاضد جمعية تعاونية يتفق ٥٠ شخصاً على الأقل ان يكونه في ما بينهم بلا رأس مال على الإطلاق ليعاون أعضائه مالياً في حال تعرض أحدهم لمرض أو مصيبة من خلال اشتراكات سنوية. الصندوق يعرف في القرى اللبنانية «بصندوق العونة». سنة ١٩٧٧ أصدر الرئيس أمين الجميل مرسوماً ينظم صناديق التعاضد.

ممثل شركة وساطة دولية

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

website: arabinsurerdiary.com

twitter@Arabinsurer

لبنان والخليج اكمال تام على القطاع الخاص

بناء بنية تحتية حكومية قادرة على توفير الرعاية الصحية للمواطنين بقدراتها الذاتية ودون الاستعانة بشركات التأمين او غيرها من مقدمي الخدمات الادارية يجب ان يكون الهدف. في لبنان ودول الخليج اكمال كامل على المستشفيات الخاصة وشركات التأمين ما يبقياها غير مجهزة لتقديم الرعاية للمعوزين.

مساهمو القطاع الخاص طمع في الربح الأعلى

المستشفيات الخاصة وشركات التأمين والشركات الادارية مملوكة من مساهمين يتطلعون لتحقيق العائد الاعلى من الارباح السنوية والدول التي تعنيها مصلحة مواطنيها يجب ان تبني بنية صحية خاصة بالدولة ولا تستقيل وتسد الرعاية الصحية لشركات تسعى الى الربح.

الرعاية الصحية المجانية في ألمانيا منذ ١٨٨٠

المانيا تضمن الرعاية الصحية للالمان جميعا منذ توحيدها ١٨٨٠. الحكومات العربية لم تنجز ذلك حتى اليوم وهذه ضمانة اساسية للأمن الاجتماعي والسلم الداخلي، ولا يجوز تجييرها للقطاع الخاص لان ذلك يعادل استقالة الحكومة من موجباتها وتحويل الرعاية الى تنفيعة لشركات تبغي الربح وهذه مأساة.

الوزير السابق د. ناصر السعدي ذكر ان ١٢ شخصا يملكون ٢٠٪ من ثروات الامارات العربية المتحدة ونقل عن مجموعة بوسطن كونسالتنغ ان الثروات الشخصية في الشرق الاوسط ارتفعت ١١٪ سنة ٢٠١٧ الى ٣,٨ تريليون دولار اميركي. معلومات اخرى اشارت الى ان ٣ بالألف من اللبنانيين يملكون نصف الودائع المصرفية البالغة قيمتها ١٨٠ مليار دولار اميركي.

المصرف وكيل شركة التأمين

عندما يسوق المصرف عقود التأمين مباشرة من زبائنه ومقابل عمولة فإنه يأخذ صفة وكيل الشركة AGENT وفي حال حصول خلاف يحق للؤمن له ان يلاحق شركة التأمين بالتضامن والتكافل مع المصرف بكونه الوكيل وهذا الامر لم يأخذه مصرف لبنان بالاعتبار عندما اجاز للمصارف ان تستمر بالبيع المباشر للعقود.

ترجمة عربية خاطئة للأخطار الإلكترونية

في ما يتعلق بعقود التأمين على الانظمة أو الاجهزة الالكترونية COMPUTERS من الأنسب عند تحريرها باللغة العربية ان يستبدل تعبير «الاحطار السيبرانية» بأخطار التقنية المعلوماتية CYBER RISKS وان تستبدل كلمتا «الهكر» و«التهكير» بكلمة القرصنة او الاقتحام احتيالا HACKING وذلك توضيحا للمعنى.

خسائر البطاقة البرتغالية ٣٠٠ ألف دولار أميركي

اعلان الاردن استعداده فتح الحدود مع سوريا والعراق لقي ترحيبا من المعنيين بصناعة الترانزيت بما فيهم شركات التأمين. المفارقة ان وزارة الاقتصاد في لبنان لم تهيب لمعاودة الرحلات البرية واصدار بطاقة التأمين العربية الموحدة ORANGE CARD ما يفوت على قطاع التأمين ٣٠٠٠٠٠ دولار من الداخل.

عقد التأمين.. وليس الوثيقة

هيئات التأمين في معظم الدول العربية تطلق على عقد التأمين اسم «وثيقة» وبذلك تفقد العقد توصيفه الحقيقي الذي يربط فريقين بموجبات وحقوق. الوثيقة تعني مستند DOCUMENT ليس لها أجل معين ولا تلزم المتعاقدين بشروط معينة أو تجعلهما يدركان ان بينهما ارتباطاً قانونياً والعالم يعتمد كلمة عقد.

أولى المحاكم المجانية في العالم العربي

الأهم من التعديلات التي أدخلناها على قانون هيئات الضمان سنة ١٩٩٩ غرفتان قضائيتان مجانيتان للفصل في دعاوى حوادث السيارات والتأمين الصحي، تحرير الشركات من موجب تجميد الإحتياط الفني والحسابي، رفع الحد الأدنى لرأس المال، رفع الضمانات النقدية لتأمين السيارات والصحة والقروض، فرض الـ RATING بمرتبة ١ أو ٢ على شركات إعادة التأمين كي تقبل ضمانتها في لبنان.

From game over to game changer

Let's turn digital innovations
into smart solutions.

Find out more at munichre.com/digital

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

مجزرة لاس فيغاس

الضحايا يتعرضون للمأساة مرتين!

الف دعوى قدمها الضحايا وذوو القتلى ضد فندق MGM

الفندق يرد بدعوى مقابلة يتهم المدعين بالافتراء!!

محامو الفندق يتحصنون بقانون اميركي يعفي الشركات من المسؤولية عن الارهاب الجماعي

في اول تشرين الأول (اكتوبر) ٢٠١٧ حصلت مجزرة رهيبة في فندق ام جي ام MGM في لاس فيغاس LAS VEGAS حيث اقدم ستيفن بادوك STEPHEN PADDOCK على اطلاق النار من غرفة استأجرها في الفندق على آلاف الاشخاص الذين كانوا يحضرون حفلة موسيقية داخل ساحة الفندق وقد قتل منهم ٥٨ شخصا وأصيب المئات بجروح بينما اصيب آخرون بصدمات نفسية.

وتقدم اكثر من الف شخص بدعوى ضد الفندق امام المحاكم في ولايتي نيفادا وكاليفورنيا يحملونه فيها مسؤولية الاخفاق في منع القاتل من دخول الفندق واستئجار غرفة وفي جعبته ترسانة من الاسلحة الرشاشة. الا ان محامي الفندق وجدوا ان يواجهوا الدعاوى بدعوى مقابلة، يتهمون فيها المدعين الذين يزيد عددهم عن الف بأنهم يفترون على الفندق ويحملونه المسؤولية عن عمل ارهابي لم يكن في وسع احد او حتى دولة ان تحول دون حصوله. واستند محامو MGM في ذلك الى قانون اقره الكونغرس الاميركي سنة ٢٠٠٢ ويعفي بموجبه من المسؤولية الشركات التي تستعمل اجهزة تكنولوجية لمكافحة الارهاب الجماعي MASSIVE TERRORISM.

THE LAW GIVES IMMUNITY TO COMPANIES THAT USE ANTI TERRORISM TECHNOLOGY OR SERVICE THAT CAN HELP PREVENT AND RESPOND TO MASSIVE VIOLENCE.

وذكر محامو MGM في الدعوى المقابلة ان شركة الحماية التي يستعين بخدماتها الفندق استعملت احدث التقنيات لحماية الفندق والمنتجع، ولم يكن في وسع اي كان ان يحول دون حصول عملية القتل الجماعي.

وقالت دبرا دوشونغ DEBRA DESHONG الناطقة باسم فندق MGM ان الدعوى المضادة اقيمت لوقف الدعاوى التي تنهال على المحاكم ضد الفندق وهي دعاوى ميؤوس منها لان الفندق كان قد قام بواجبه كاملا لجهة تأمين الحماية والحراسة بالاجهزة الالكترونية المطلوبة وذلك بواسطة شركة متخصصة بالحماية الا ان الارهاب يتفوق احيانا على جميع الاحتياطات المتخذة وهذا ما حصل.

الا ان المحامي روبرت ايجل ROBERT EAGLE الذي يمثل ٩٠٠ مدع قال ان الدعوى المقابلة التي اقامها الفندق تشكل استفزازا لمشاعر المتضررين OUTRAGEOUS وهي لا تخيف احدا وقال ان المنتجع يحاول ان يتحصن بالقانون الذي اقره الكونغرس سنة ٢٠٠٢ الذي يتعلق بالارهاب. والشرطة الفدرالية لم تصنف عملية القتل الجماعي التي نفذها القاتل بأنها عملية ارهابية PADOCK'S ATTACK HAS NOT BEEN CLASSED AS TERRORISM. اضافة: انها لمأساة ان يتعرض الضحايا للظلم مرتين، من القاتل اولا ومن الفندق ثانيا.



STEPHEN PADDOCK

منفذ الهجوم



MGM MASSACRE

هانوفر تحذرت وثيقة المسؤولية المهنية الخاصة بالمهندسين والمعماريين

قامت مجموعة «هانوفر للتأمين» HANNOVER مؤخراً بتحديث وثيقة المسؤولية المهنية الخاصة بالمهندسين والمعماريين لتوفير حماية أوسع لهم ضد الأثر المالي أو الدعاوى القضائية الناتجة عن ادعاءات الإهمال أو سوء الممارسة أو الأخطاء والإغفالات.

وأوضحت المجموعة ان التحديات طاولت تغطية نفقات العلاج، حماية السمعة، نفقات الإجراءات التأديبية والمسؤولية الإعلامية.

تغطيات تأمين ذكية من CORVUS للشركات التي تصل إيراداتها الى مليار دولار سنوياً

بدأت شركة CORVUS للتأمين وتتخذ من بوسطن مقراً لها، بإصدار وثائق إلكترونية ذكية SMART CYBER INSURANCE POLICIES توفر تغطيات للمؤسسات التي تصل إيراداتها السنوية الى مليار دولار. وأوضحت الشركة ان التغطية تشمل المسح المستمر لأمن تكنولوجيا المعلومات للمساعدة على التوقع والحد من التعرض لاعتداءات واختراقات إلكترونية.

كما تغطي الوثيقة التوقف الطارئ للأعمال، فشل النظام، الهجمات الإلكترونية، انتزاع الفدية، وتعرض السمعة وغيرها.

وأشارت الشركة الى أنها تقوم بتوزيع الوثائق التأمينية الإلكترونية الذكية على أساس إدارة وكالة عامة MGA مع شريكها «مجموعة هيدسون للتأمين» HUDSON وهي وحدة تابعة لشركة FAIRFAX.





THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

آ.إي. جي AIG أنجزت صفقة VALIDUS RE بقيمة ٥,٦ مليارات دولار نقداً

بريان دوبيرو BRIAN DUPERREULT الرئيس التنفيذي لشركة آي جي AIG أعلن ان الشركة انجزت استحواذها على المجموعة البرمودية لاعادة التأمين فاليدوس ري VALIDUS RE بعد ان حصلت على موافقة السلطات المختصة في اميركا وبرمودا وبلغت قيمة الصفقة ٥,٥٦ مليارات دولار اميركي تدفع لمساهمي فاليدوس VALIDUS نقداً.

وقال **دوبيرو**: «وبذلك نكون قد وسعنا منصة اعادة التأمين في الشركة لتشمل شركة فاليدوس ري VALIDUS RE اضافة الى صندوق لويديز الذي يحمل اسم تالبوت. TALBOT LLOYD'S SYNDICATE».



BRIAN DUPERREULT

AIG

شركة TRAVELERS: تغطية للمسؤولية وخسائر الإعتداءات والاختراقات الإلكترونية

توفر الوحدة الأوروبية التابعة لشركة التأمين الأميركية TRAVELERS في لندن تغطية تأمينية إلكترونية مستقلة للشركات من جميع الأحجام في المملكة المتحدة وإيرلندا.

وصرّحت شركة TRAVELERS ومقرها نيويورك ان المنتج الجديد يوفر تغطيات المسؤولية والخسائر الناجمة عن الإعتداءات والاختراقات الإلكترونية، ويمكن شراء التغطية التي تشمل ١٠ ملايين جنيه إسترليني (١٣,٣ مليون دولار) بشكل فردي أو كجزء من حزمة إدارة المسؤولية التابعة للشركة.

القرصنة والاختراقات الإلكترونية أولى ضمن اهتمامات مسؤولية المديرين والمسؤولين D & O LIABILITY

وفقاً لمسح أجرته شركة WILLIS TOWERS WATSON، جاء موضوع القرصنة والاختراقات الإلكترونية في المرتبة الأولى ضمن اهتمامات مسؤولية المديرين والمسؤولين D & O LIABILITY، حيث ان ٨٠ في المئة من مديري المخاطر، كبار المسؤولين الماليين والقانونيين من مختلف الشركات المملوكة للقطاعين العام والخاص الذين شاركوا في الدراسة الإستقصائية، أشاروا الى ان المطالبات المتعلقة بحوادث الإنترنت شكّلت مصدر اهتمام بالنسبة إليهم، في حين بلغت نسبة الإهتمام بمطالبات الموظفين وفقاً للدراسة ٥٥ في المئة وقدرت نسبة المطالبات المتعلقة بالمخاطر التنظيمية ٤٨ في المئة، أما مطالبات المستثمرين فبلغت ٣٠ في المئة، بينما صرّح ٧٠ في المئة من المجيبين على الدراسة أنهم غير مهتمين أو قلقون بعض الشيء بشأن مطالبات المستثمرين.

وأشار التقرير الصادر عن الدراسة، التي استمرت منذ شهر كانون الثاني (يناير) حتى نيسان (ابريل) من العام الحالي، الى ان ٩١ في المئة من الشركات العامة تشتري تغطيات تأمين مسؤولية المديرين والمسؤولين D&O كخط مستقل عن التغطيات التأمينية الأخرى، في حين ان ٦٨ في المئة من المؤسسات الخاصة وغير النفعية تشتري حزمًا متعددة من التغطيات التي تجمع فيها وثائق تأمين مسؤولية المديرين والمسؤولين مع وثائق المسؤولية الإئتمانية وغيرها من التغطيات ذات الصلة، بما في ذلك تأمين الجريمة والتأمين ضد الإعتداءات والاختراقات الإلكترونية.

بالمقابل، ووفقاً للتقرير فإن حوالي ثلث الشركات الخاصة، تشتري شراء تغطية D & O بشكل منفصل بدلاً من ان تكون جزءاً من حزمة أكبر. وفي حين ظل التسعير ثابتاً نسبياً خلال العام الماضي، يفيد ٢٤ في المئة من الذين شاركوا في الدراسة بأن الأسعار شهدت زيادة خلال هذا العام بنسبة ٥ في المئة أو أكثر.



Cyber Attacker

شراكة NORTH P & I و 24 VISION لخدمة منطقة الشرق الأوسط

دخل نادي نورث بي اند آي NORTH P & I CLUB المتخصص في تأمينات النقل البحري بشراكة مع شركة 24 VISION التي تتخذ من دبي مقراً لها بإدارة **فريدريك دي بريتر**.

مؤسس 24 VISION **مارتن لانتيغ** MARTIN LANTING أشار الى ان الشراكة سوف تخدم أصحاب السفن والناقلين في منطقة الشرق الأوسط حيث سنقدم لهم تغطيات P & I.

أضاف «سنقدم خدمات واستشارات مباشرة للزبائن من دون الإعتماد على وسطاء التأمين لتقديم التغطيات المناسبة لهم».



MARTIN LANTING

24 VISION



Trusted.



United.



Credible.



Integrity.

Focused Insurance Solutions



الاتحاد
AL-ETIHAD

📞 **92 000 6 262**

www.tuci-sa.com

Al-Khobar (Head Office)
Al Khobar-Dammam Highway
8th Floor Naser Al Hajri Tower
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia

Telephone: +966 13 8572222
Fax: +966 13 8147608
Email: info@tui-sa.com

XL GROUP تحدت التغطيات ضد مخاطر التلوث الخاصة بالمقاولين والمستشارين البيئيين

قامت الوحدة البيئية لأميركا الشمالية التابعة لمجموعة XL GROUP التي تقوم بأعمال تجارية تحت اسم XL CATLIN بتحديث التغطيات ضد مخاطر التلوث الخاصة بالمقاولين والمستشارين البيئيين. وصرح رئيس قطاع التأمين البيئي في أميركا الشمالية التابع لشركة XL CATLIN **مات أومالي MATT O'MALLEY** في بيان «إن شركة التأمين جعلت تغطيتنا أكثر شمولية، وتتصدى للمزيد من المخاطر المتخصصة وتلك المرتبطة بالتلوث التي يواجهها عملاؤنا يوماً بعد يوم ضمن وثيقة تأمين واحدة». ومن بين الإضافات التي أدخلت على هذه الوثيقة، تكاليف مواد المباني الخضراء في عمليات إصلاح الممتلكات المتضررة نتيجة لحالات التلوث، تكاليف إصلاح الأضرار الفعلية أو منع الأضرار المحتملة الناتجة عن الأفعال أو الأخطاء أو الإهمال في الخدمات المهنية المغطاة، والتأمين الناجم عن عمل إهمال أو خطأ أو تقصير في تقديم خدمات DP وفقدان الحماية الوقائية وغيرها.



MATT O'MALLEY

XL CATLIN

تطبيق وثيقة تأمين المسؤولية المدنية الإلزامية على مشغلي الطائرات بدون طيار في البرتغال بحلول أيلول

يخطط المعهد الوطني للطيران المدني في البرتغال لتطبيق وثيقة تأمين المسؤولية المدنية الإلزامية لمشغلي الطائرات بدون طيار DRONES بحلول نهاية شهر أيلول (سبتمبر) المقبل. وكان المعهد قد دعا إلى توفير وثائق تأمين المسؤولية المدنية الإلزامية للطائرات بدون طيار التي تزن أكثر من ٩٠٠ غرام. وبموجب القوانين يتحمل مشغلو الطائرات بدون طيار مسؤولية التعويض عن الضرر المتصل بطرف ثالث ما لم يكن الحادث منسوباً للطرف المتضرر وحده.



تغطيات من BEAZLEY لمخاطر الطرف الأول

قامت شركة BEAZLEY بتحديث وثيقة أمن المعلومات المتداولة عبر شبكة الإنترنت CYBER INFOSEC الخاصة بها، حيث أصبحت توفر الآن تغطية لبعض مخاطر الطرف الأول FIRST-PARTY RISKS كجزء من رزمتها. وتشمل هذه التغطية وفقاً لمتحدثه بإسم الشركة عمليات الإبتزاز الإلكتروني، تكاليف استرداد البيانات، تكاليف مقاطعة الأعمال الناشئة عن الإخلالات الأمنية وفشل الأنظمة ذات الصلة، والحيل التي تنطوي على مجرمين ينتحلون شخصية الأفراد أو الكيانات الموثوق بها ويطلبون تحويل الأموال إلى حساباتهم المصرفية الخاصة. وتشمل الوثيقة أيضاً إمكانية الوصول إلى منتج BEAZLEY BREACH RESPONSE الفريد من نوعه والذي يوفر حلاً ضد إختراقات البيانات.

beazley

صندوق لويديز التابع لشركة سي أن أ CNA الأميركية يتكبد خسائر بسبب إعادة تغطية التأمينات الصحية

سجل صندوق لويديز LLOYD'S SYNDICATE الذي يحمل اسم هاردي HARDY 382 والرقم ٣٨٢ التابع لشركة سي أن أ CNA الأميركية نهاية العام ٢٠١٧ خسائر بقيمة ٤٣,٢ مليون جنيه استرليني. وكان قد سجل خلال العام ٢٠١٦ خسائر بقيمة ٦,٨ ملايين جنيه استرليني. الخسائر المتتالية لفتت أنظار المسؤولين في شركة سي أن أ CNA الأميركية حيث أعلن **دينو روبوستو DINO ROBUSTO** الرئيس التنفيذي للشركة «إننا قررنا التركيز على مسار صندوق لويديز بحيث نجري تحويلاً ونقله إلى الربحية». وقال «إن صندوق هاردي يقدم خدمات إعادة التأمين في ٢٠٠ دولة في العالم». وقال «إن معظم الخسارة تولدت من محفظة التأمين الصحي والحوادث الشخصية ACCIDENT AND HEALTH وهذا ما سوف نبتعد عنه خلال الشهور المقبلة وبذلك نستعيد ربحية الصندوق».

CNA

«لويديز» تراجع أنشطتها وتعيد هيكلتها حفاظاً على مزاياها التنافسية

كشفت مصادر بقطاع الخدمات المالية، أن سوق «لويديز» LLOYD'S في لندن تجري مراجعة لكل أنشطتها، بما في ذلك هيكلتها الذي يرجع لعقود، لضمان الحفاظ على مزاياها التنافسية، خصوصاً بعد أن تخرج بريطانيا من الإتحاد الأوروبي BREXIT. وقال مسؤولون بارزون في قطاع الخدمات المالية في لندن أن المراجعة تأتي بعد أن خسرت السوق ملياراً من جنيه استرليني (٢,٦٤ مليار دولار) العام الماضي، وبعد أنباء في حزيران (يونيو) عن أن الرئيسة التنفيذية **انجا بيل** ستترك منصبها، مضيفين أن «لويديز» تعقد اجتماعات لمجلس الإدارة وأخرى داخلية وتجري مناقشات منفصلة مع المشاركين في السوق حول أفضل السبل للسير قدماً. وقال مصدر في قطاع الخدمات المالية أنه يجري العمل على مراجعة استراتيجية. وعندما سئل **بروس كارنيجي براون Bruce Carnegie-Brown** رئيس مجلس إدارة «لويديز» عما إذا كانت الشركة تجري مراجعة استراتيجية صرّح أنه لا يريد أن يستخدم هذا الوصف. وأضاف قائلاً: «بالنسبة إلي، فإن مراجعة استراتيجية تشير ضمناً إلى أزمة ما. ما نفعله هو أننا ندرس سلسلة من التحسينات والأفكار»، لافتاً إلى أن ما يتعين عليهم القيام به هو النظر في جميع الجوانب، ومحاوله التأكد من أن كل ما يقومون به يتم بشكل أفضل لمعرفة ما إذا كان يمكنهم جعل الأشياء أكثر كفاءة، موضحاً أن هناك جوانب كاملة من التنظيم بحاجة إلى النظر إليها للتأكد من أنهم لا يكرّون ما فعله المنظمون الآخرون.



LLOYD'S



الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

مطاعم ومقاهي

قسائم توفير من مجموعة واسعة من المطاعم والمقاهي



تطبق الشروط والاحكام
www.qgirco.com

كريستوف جوركا مديراً مالياً جديداً

مجلس الإشراف في «ميونيخ ري» يعيد توزيع المسؤوليات داخل مجلس الإدارة وهيكله الأقسام وزيادة عددها

عينت شركة «ميونيخ ري» MUNICH RE أكبر شركة إعادة تأمين في العالم كريستوف جوركا CHRISTOPH JURECKA مديراً مالياً CFO جديداً لها خلفاً للسيد جورج شنايدر الذي سيتقاعد في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٨.

عمل شنايدر في مجلس إدارة «ميونيخ ري» لأكثر من ١٨ عاماً، وشغل منصب المدير المالي في الشركة منذ العام ٢٠١١. بدوره، شغل JURECKA منصب المدير المالي في مجموعة ERGO وهي شركة التأمين الأساسية التابعة لـ «ميونيخ ري» منذ العام ٢٠١١، حيث تولى مهام التخطيط الاستراتيجي وإدارة المخاطر والإتصال المالي. وقرّر مجلس الإشراف في الشركة إعادة توزيع المسؤوليات داخل مجلس إدارتها، وزيادة الأقسام من دون أي تغييرات في تكوين المجلس. وتهدف إعادة هيكلة الأقسام الى تحقيق الإستفادة المثلى من تضافر الأعمال ولتبسيط العمليات، على ان تبقى نماذج الأعمال الخاصة بجميع الوحدات المعنية من دون تغيير.



CHRISTOPH JURECKA

MUNICH RE

بيع الشقق السكنية على الخارطة

هل يمكن لشركات التأمين ان تغطي مطور العقار ضد التعثر؟

شركات التأمين البحرينية تسعى للحصول على تغطية لصكوك التكفل بحسن أداء المطورين

PERFORMANCE BOND

في لبنان اليوم ضجة حول تعثر عدد من مطوري العقارات وبناء الشقق السكنية، أو فرارهم من لبنان أو تخلفهم عن استكمال بناء الشقق التي كانوا باعواها على الخارطة، وقبضوا ثمنها جزئياً أو كلياً.

وعملية البيع على الخارطة تجري في دول كثيرة في العالم. إذ انها تسمح للمطور ان يبني دون ان يستدين من المصرف، كما تسمح للشاري بأن يملك شقة بالتقسيط وقد أثبت البيع على الخارطة جدواه إلا أنه لم يخلُ من إشكالات ناجمة عن سوء التنفيذ أو عدم استكمال البناء بسبب التعثر المالي أو الإفلاس أو الاحتيال ما يؤدي الى عدم تسليم الشقة المشتراة الى صاحبها في الموعد المتفق عليه وضياع أمواله.

وهذا النوع من الأخطار يمكن التأمين عليه بكفالة أو صك حسن أداء PERFORMANCE BOND إلا ان الحصول عليه صعب، ان لم يكن يتعلق بكفالة شركة عريقة عرفت بحرصها على تنفيذ التزاماتها بدقة وعدم الإخلال بها. الهيئة الناظمة للعقارات في البحرين عقدت اتفاقاً مع الجمعية البحرينية للتأمين يقضي بأن تتولى شركات التأمين البحرينية إصدار صكوك حسن أداء PERFORMANCE BONDS تتكفل بموجبه بإعادة المبلغ الذي يدفعه شاري الشقة السكنية في حال تعثر مطور العقار أو إفلاسه أو تخلفه لأي سبب عن استكمال المشروع وتسليم الشقة في الموعد المتفق عليه.

وقد تعهدت الجمعية البحرينية للتأمين بالإيعاز لشركات التأمين البحرينية لإجراء الإتصالات مع شركات إعادة التأمين REINSURANCE COS بغية الحصول على غطاء يمكنها من إصدار الكفالة أو صك حسن الأداء PERFORMANCE BOND.

السؤال الذي يطرح: هل توافق شركات إعادة التأمين على تغطية الخسائر الناجمة عن عدم فناء المطور العقاري بالتزاماته؟ الجواب يبقى معلقاً لأن شركات إعادة التأمين في العالم تتبع ومنذ حصول الأزمة المالية العالمية سنة ٢٠٠٨ مبدأ التكفل بتغطية أخطار حسن الأداء في الدول الصناعية. فكيف تراها تتعاظم مع طلب شركات التأمين البحرينية؟ ولو حصل ان وُفقت شركات التأمين البحرينية في الحصول على التغطية فهذا يعني ان البحرين وجدت الحل الذي تحتاجه الأسواق العربية لا سيما لبنان لضمان استمرار عمليات بيع الشقق على الخارطة.



مشاريع شركة SAYFCO

أحدى شركات ARTHUR J.GALLAGHER تستحوذ على شركة إدارة أخطار بيئية ومطالبات

استحوذت شركة غلاغريباست سرفيسز GBS احدى شركات ARTHUR J.GALLAGHER على شركة إدارة أخطار بيئية ومطالبات تحمل اسم WILLIAM CHIP D'ANGELO (WCD) من دون ذكر قيمة العقد. وستتابع WCD أعمالها من مقرها بإدارة سكوت هادسون SCOTT HUDSON رئيس شركة GBS.

«سويس ري»: تراجع الأقساط المكتتبه في فرع التأمينات العامة ٢ في المئة للعام ٢٠١٧

أشار تقرير صادر عن شركة «سويس ري» الى ان الأقساط المكتتبه في فرع التأمينات العامة بمنطقة الشرق الأوسط وآسيا الوسطى وتركيا تراجعت بنسبة ٢ في المئة خلال العام ٢٠١٧، مقارنة مع العام ٢٠١٦ حيث تراجعت بنسبة ١٠ في المئة. وأفاد التقرير ان الأقساط إنخفضت بسبب تباطؤ النمو الإقتصادي في تركيا والمملكة العربية السعودية، مضيفاً ان «أرباح الشركات ظلت تحت الضغط جزاء عدم كفاية التسعير، عدم وجود نظام ضمان الإكتتاب وارتفاع التكاليف المرتبطة بالالتزام والإمتثال للقوانين».



RE

Wind is the natural flow of air, pulling and diverging to go where it is needed; a ceaseless force. Its momentum inspires great efficiency in the way we transfer knowledge to our stakeholders. Trust Re believes in the continuous rejuvenation and prosperity of the insurance and reinsurance industry through sponsoring education and the sharing of expert knowledge.

JUVENATION



TRUST RE
REINSURER OF CHOICE

WWW.TRUSTRE.COM

بعد انطلاقتها في لبنان بـ ٢٠ سنة

شركات الـ TPA تتوسع باتجاه تسوية مطالبات السيارات

مصرف البحرين المركزي يرخّص لشركة ادارية متخصصة بتسوية حوادث السيارات

يبدو ان شركات الفريق الثالث الاداري (TPA) THIRD PARTY ADMINISTRATOR حققت من النجاح في قطاع التأمين الصحي MEDICAL CLAIM HANDLING ما حمل بعض المستثمرين على انشاء شركات ادارية متخصصة بادارة المطالبات الناجمة عن حوادث السيارات MOTOR CLAIM HANDLING. فقد اعلن في البحرين ان مصرف البحرين المركزي اصدر ترخيصا لشركة جديدة تحمل اسم INVITA لتعمل في البحرين كشركة فريق اداري ثالث للمطالبات المتعلقة بحوادث السيارات.

نذكر ان شركة الـ TPA تعتبر من بين الشركات التي تقدم خدمات تأمين INSURANCE SERVICE ولذا تعتبر قانونا خاضعة لقوانين التأمين في معظم الدول العربية إلا في لبنان حيث لم تبادر وزارة الإقتصاد والتجارة وهي السلطة المعنية بالرقابة على قطاع التأمين على استصدار قانون يقضي بضم شركات الـ TPA الى هيئات الضمان الخاضعة للقانون الصادر سنة ١٩٩٩ وبذلك تبقى شركات الـ TPA اللبنانية خارج إطار القانون الذي يرضى قطاع التأمين وتكتفي بتسجيلها في السجل التجاري كأى شركة تجارية أخرى.

نذكر ان في الولايات المتحدة الاميركية حيث وجدت شركات الـ TPA اولاً، تخضع تلك الشركات لانظمة ترعى انشاءها والضمانات المطلوبة منها اضافة الى اعتبارها جزءاً من الشركات التي تدور في فلك صناعة التأمين. كما نذكر انه توجد في لبنان شركة ادارية TPA واحدة على الاقل متخصصة بتسوية حوادث السيارات الا انها تحصر عملها بشركة تأمين واحدة وذلك منذ اكثر من ٢٠ سنة!



رشيد المعراج

محافظ مصرف البحرين المركزي

مندوتشينو MENDOCINO الحريق الأكبر في تاريخ كاليفورنيا

دمر مساحة تعادل مساحة مدينة لوس انجلس ولم يخمد

الحريقان التوأمان اللذان شبّا في وقت واحد في كاليفورنيا بتاريخ ٢٧ تموز (يوليو) وأطلق عليهما اسم MENDOCINO COMPLEX FIRE استهلكا من الأجرح والممتلكات مساحات هائلة بلغت حتى كتابة هذه السطور ٢٨٣,٨٠٠ فدانا (ACRES) أي ما يعادل ١١٤٣ كيلومتراً مربعاً مساحة مدينة لوس انجلس LOS ANGELOS بكاملها والنيران ما تزال تشتعل ويعجز رجال الإطفاء عن إخمادها بسبب شدة الحر والرطوبة. وقد تسبب حتى الآن بمقتل ٧ أشخاص ودمّر ٧٥ منزلاً وقد اعتبر الأكبر في تاريخ كاليفورنيا.



MENDOCINO WILDFIRE

مواطن كندي يحوّل جنسه الى امرأة ليوفر في قسط تأمين سيارته

أجرى رجل كندي عملية تحويل جنسه إلى أنثى في واقعة غريبة من نوعها، من أجل أن يدفع مبلغاً أقل مما ينبغي سداه لتأمين سيارته.

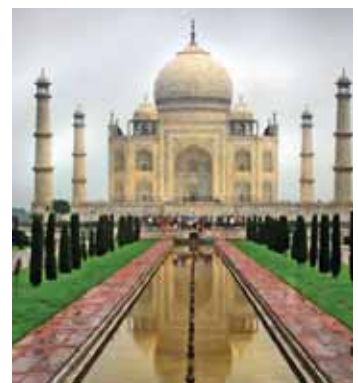
فقد لجأ رجل كندي يدعى «دافيد» (٢٤ سنة)، أغرب حيلة ممكنة، حيث غير جنسه على الورق فقط إلى امرأة، ليدفع ٤٣٠٠ دولار بدلاً من ٥٤٠٠ كان عليه دفعها لو كان رجلاً، وذلك بعد أن أبلغته شركة التأمين بأن النساء يدفعن مبالغ أقل لتأمين سياراتهن من الرجال، الذين يدفعون عموماً معدلات تأمين أعلى على السيارات نظراً لارتفاع معدل الحوادث لديهم. ووفقاً لمكتب التأمين الكندي، فإن الرجال دون سن ٢٥ عاماً معرضون بشكل عام لخطر حوادث السير أكثر من النساء في العمر نفسه، مما يعني أن أقساطهم غالباً ما تكون أعلى.

يشار الى أن دافيد من إقليم ألبرتا، كان عليه أولاً تغيير جنسه في شهادة ميلاده بتوصية طبية، قبل أن يفعل الأمر ذاته في رخصة القيادة، حيث قال: «كان الأمر بسيطاً للغاية. ذهبت لطبيب وأبلغته أنني أشعر كأني امرأة، أو أريد أن أغير جنسي، وهو أعطاني خطاباً يفيد بذلك».

واستطاع دافيد استخدام إفاضة الطبيب لاستصدار شهادة ميلاد، ومن ثم تعديل الجنس في رخصة القيادة، وأكد أنه كان سعيداً بتحقيق ما وصفه بـ «الانتصار»، قائلاً: «أنا رجل بنسبة ١٠٠ بالمئة، لكن رسمياً أنا امرأة، فعلت ذلك لتأمين سيارتي بسعر أقل».

الحكومة الهندية تبيع حصصاً إضافية في GIC ونيو انديا

قرّرت الحكومة الهندية بيع حصص إضافية في شركة جنرال انشورنس كورب GIC ونيو انديا NEW INDIA خلال فترة لاحقة من هذا العام، مع الإشارة الى ان الحكومة الهندية تملك ٨٥,٧ في المئة من شركة GIC RE و٨٥,٤٪ من نيو انديا.



الهند

it's ALWAYS the SMALL
PIECES that make the
BIG PICTURE.



الشركة الأهلية للتأمين ش.م.ك.ع.
AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.P.

الكويت | البحرين | الأردن | العراق | لبنان | اليمن
المكتب الرئيسي

1888444
www.alahleia.com

هيئة الإشراف على التأمين في الإمارات أوقفت تجاوزات المصارف وشركات التأمين الأجنبية

تعاطي الـ BANCASSURANCE يخضع لموافقة مسبقة

تعثر AIG أفقد المساهمين حقوقهم كاملة وكلف الخزينة الأميركية ٨٣ مليار دولار لانتشالها



ابراهيم الزعابي

هيئة الإشراف على التأمين في الإمارات

أصدرت هيئة التأمين الإماراتية تعليمات تنظم بموجبها تسويق عقود التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE وأبلغت الهيئة شركات التأمين أنه يتوجب عليها ان تتقيد بالشروط الآتية كي يسمح لها بتسويق عقود التأمين عبر المصارف:

- على شركة التأمين ان تحصل على الموافقة المسبقة من هيئة التأمين.
- على شركة التأمين ان تكلف أحد موظفيها بالمداومة في المصرف وبالتعاطي مع الزبائن في كل ما يتعلق بعقود التأمين التي يجري تسويقها عبر البنك.
- على الشركة ان تحصل على موافقة زبون البنك بالتعامل معها.
- على شركة التأمين ان تقوم بتدريب مستمر للموظفين الذين يمثلونها في البنوك.
- على شركة التأمين ان تتقيد بالتعليمات والشروط اللاحقة التي تصدرها الهيئة حول هذا الأمر.

أضافت هيئة التأمين ان البنك يعتبر حلقة في سلسلة التسويق ليس إلا وليس مسؤولاً عن شروط عقود التأمين التي يجري تسويقها انطلاقاً من مكاتبه.

أخيراً لن يسمح لشركات التأمين ان تسوّق منتجاتها عبر البنوك داخل الإمارات إلا إذا كانت تحمل ترخيصاً بالعمل على الأراضي الإماراتية.

نذكر هنا ان بعض شركات التأمين الأجنبية غير المرخص لها بالعمل في الإمارات كانت تعتمد على تسويق منتجاتها عبر البنوك في الإمارات، وهذه التعليمات تضع حداً لذلك. وتجدر هنا الإشارة الى ان الشروط التي اعتمدها هيئة التأمين الإماراتية تستحق الثناء، لأنها أوقفت تجاوز شركات التأمين الأجنبية وغير المرخصة ومزاحمتها غير المشروعة لشركات التأمين العاملة في الإمارات.

يبقى ان نذكر ان المصارف التي تملك شركات تأمين وتسوّق منتجاتها عبر فروعها تتحمل تبعتين: الأولى مسؤولية الوكيل AGENT في حال ارتكب خطأ مهنيًا وعندها يمكن للمضمون المؤمن له ان يلاحق الشركة أو البنك بالتكافل والتضامن. والثانية المصارف التي تسوّق منتجات شركة تأمين تملكها أو تساهم فيها، عندها يتحمل البنك بكونه مساهماً في الشركة SHAREHOLDER حصته من الخسائر التي يمكن ان تتعرض لها شركة التأمين جراء الأخطار التي تضمنها.

وهنا نذكر الكارثة التي تعرضت لها شركة آي جي AIG الأميركية سنة ٢٠٠٨ والتي أدت الى ذوبان أموالها الخاصة كلياً حيث فقد سهمها في البورصة قيمته البالغة ٦٨٠ دولاراً أميركياً وانخفض الى دولارين فقط. واقتضى ان تتدخل الخزينة الأميركية في عهد الرئيس أوباما لإنقاذ دائتي الشركة لا سيما البنوك التجارية، وحملة عقود التأمين الصادرة عنها وعددها يعد بالملايين. وبلغ مجموع الأموال التي دفعتها الخزينة الأميركية نقداً لإنقاذ الشركة ٨٣ مليار دولار أميركي. وبعد انتشالها من الهاوية عمدت الشركة الى بيع أصولها ASSETS ومن بينها شركة لتأجير الطائرات الخاصة وشركة أليكو ALICO للتأمين على الحياة، وغيرها لتعيد الى الخزينة الأموال التي سلفتها لها.

إيران والسودان استثناء

شركة إعادة الوطنية هي التي تنظم القطاع

رئيس جديد لبئمه مركزي الإيرانية



غلام رضا سليمانمي أميرى
BIMEH MARKAZI

إيران والسودان هما الدولتان الوحيدتان في الشرق الأوسط اللتان أولتا مسؤولية مراقبة قطاع التأمين وتنظيمه الى شركة إعادة التأمين الوطنية فيها. وهذا أمر مستغرب لأنه يضع شركة إعادة الوطنية في منأى عن الرقابة، في حين انها تتعاطى الأعمال عينها التي تتعاهاها بقية الشركات.

في هذا الإطار نذكر ان وزير

التجارة والمالية مسعود كرباسيان أعلن تعيين غلام رضا سليمانمي أميرى رئيساً للشركة المركزية لإعادة التأمين في إيران BIMEH MARKAZI خلفاً لعبد الناصر حماماتي.

الإمارات لاعادة التكافل EMIRATES RE وجدت منقذاً يخرجها من أزمتها

شركة تابعة لأكسا الفرنسية AXA تستحوذ على غالبية اسهمها



JONATHAN CIMINO
EMIRATES RETAKAFUL

شركة إعادة التأمين التكافلي EMIRATES RETAKAFUL وجدت من يخرجها من الركود الذي تعانیه. فقد اعلنت شركة AXA LIABILITIES MANAGERS (AXA LM) وهي شركة تابعة للمجموعة الفرنسية الكبرى اكسا AXA انها قررت الاستحواذ على غالبية الاسهم في شركة الامارات لاعادة التكافل EMIRATES RE. وكانت هذه الاخيرة قد كشفت قبل فترة انها بصدد البحث عن شريك استراتيجي يتولى تصفية التزاماتها RUN OFF ويضمن لها انطلاقاً جديدة، وكانت نتائجه قد ساءت الى حد جعل رئيسها التنفيذي يستقيل ومساهميها يطالبون بإعادة هيكلتها.

وتبلغ قيمة المسؤوليات العالقة للشركة GROSS RESERVES ٦٩ مليون دولار أميركي وهي ناجمة عن محفظة كونتها الشركة منذ تأسيسها سنة ٢٠١٣ حيث اتخذت من DIFC مقرها.

رئيس مجلس ادارة شركة الامارات لاعادة التكافل جوناثان سيمينو JONATHAN CIMINO اعرب عن سروره بالوصول الى اتفاق يرضي المساهمين ويتيح لهم الخروج من الشركة بحيث تحل مكانهم شركة عالمية تتولى تصفية المسؤوليات العالقة وتعيد اطلاق الشركة بوجه جديد.

الهيئة العامة للرقابة المالية وجمعيات التمويل تتفقان على الزامية التأمين المتناهي الصغر

اتفقت الهيئة العامة للرقابة المالية وجمعيات التمويل متناهي الصغر على فرض التأمين متناهي الصغر إلزامياً على المستفيدين من التمويل في تلك الجمعيات. وكشف رئيس الهيئة الدكتور محمد عمران عن المضي قدماً في تنفيذ الاتفاق عبر تعديل تشريعي لكي يستفيد منه ٢,٥ مليون مواطن يحصلون على قروض من تلك الجمعيات.

Insuring **One** Client At A time

VITAL[®]

BECAUSE YOUR HEALTH COUNTS

Following its continuous efforts to better protect its customers and preserve their health, Cumberland offers "VITAL", an up to date health insurance plan offering the most extensive coverage with innovative features and advanced benefits.

for more information on how to apply, please contact your insurance agent.

- Head Office** : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961.4.403888 - Fax: 961.4.403666
- Hamra** : Clemenceau Street, Weaver Center Bloc A, 8th Floor
TeleFax: 961.1.366596 / 7 / 8
- Tripoli** : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961.6.200018 / 200019
- Kaslik** : Kaslik main road, Keserwan, Fakhoury Center, 5th Floor
TeleFax: 961.9.831979 / 830978
- Hazmieh** : Mar Roukoz Center - 3rd Floor (Facing Mar Roukoz Church)
TeleFax: 961.5.952813 / 4 / 5
- Email** : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland
INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

تصنيف بدرجة A- مع نظرة مستقبلية مستقرة لـ «البحرينية الكويتية للتأمين» إبراهيم الرئيس: مستمر ون في المحافظة على مركزنا الريادي في السوق البحرينية



أكدت إيه. إم. بست العالمية تصنيف القوة المالية بدرجة A- (ممتاز) للبحرينية الكويتية للتأمين ش.م.ب. BKIC/GIG، بالإضافة إلى درجة (a-) مع نظرة مستقبلية مستقرة.

ووفقاً لتقرير وكالة التصنيف يعكس هذان التصنيفان المركز المالي والأداء التشغيلي القويين للشركة، وكذلك السياسات والإجراءات المناسبة التي تنتهجها

الشركة في إدارة المخاطر المؤسسية التي تواجهها.

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للشركة إبراهيم الرئيس «بالرغم من الزيادة في مخاطر الاكتتاب والاستثمار الناتجة من الاستحواذ على حصة مسيطرة في شركة التكافل الدولية خلال النصف الأول من عام ٢٠١٧، إلا أن وضع رأس المال الموحد للشركة يعتبر قوياً بما يكفي لاستيعاب متطلبات رأس المال».

وأكد الرئيس استمرار الشركة في المحافظة على مركزها الريادي في سوق التأمين البحرينية وخصوصاً بعد الاستحواذ على شركة التكافل الدولية ووجودها القوي في سوق التأمين الكويتية.

والجدير بالذكر أن البحرينية الكويتية للتأمين ش.م.ب. (جي آي جي البحرين) هي إحدى الشركات التابعة لمجموعة الخليج للتأمين وهي أكبر مجموعة للتأمين في الكويت من حيث الأقساط المكتتبه والمحفظ بها من خلال عملياتها في قطاع التأمين على الحياة والتأمينات العامة والتأمين التكافلي. وقد أصبحت الخليج للتأمين إحدى أكبر مجموعات التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا حيث لها حصص مملوكة في شركات في السعودية والأردن ولبنان وسوريا ومصر والعراق والبحرين والإمارات، الجزائر وتركيا، والكويت.

ميشال نصار مديراً لقسم التأمينات الهندسية والطاقة في فنشرش فارس



عينت شركة فنشرش فارس FENCHURCH FARIS السيد ميشال نصار مديراً لقسم التأمينات الهندسية والطاقة في مكتبها الرئيسي في أثينا. ونصار حائز على شهادة المعهد العالي للتأمين في بريطانيا CII ودرس أيضاً إدارة الأعمال في معهد نيويورك للتقنيات NEW YORK INSTITUTE OF TECHNOLOGY.

«ستاندر د أند بورز» تعيد تأكيد تصنيف A- لشركة IGI مع نظرة مستقرة واصف جبشه: يعكس ثبات استراتيجية الإكتتاب وقوة ميزانيتنا العمومية حاتم جبشه: التصنيف يؤكد برنامج النمو الحذر والمدار جيداً



حاتم جبشه

IGI



واصف جبشه

IGI

أعدت شركة «ستاندر د أند بورز» S&P تصنيف A- «إيه -» للقوة المالية مع نظرة مستقبلية ثابتة للشركة العالمية للتأمينات العامة المحدودة IGI وذلك بالرغم من ظروف عام ٢٠١٧ المثقل بالكوارث.

وعلق الرئيس التنفيذي للشركة واصف جبشه «تعكس إعادة تأكيد S&P لتصنيف (A-) الخاص بنا ثبات استراتيجية الإكتتاب خاصتنا وقوة ميزانيتنا العمومية، وموهبتنا رفيعة المستوى، وحتى في عام ٢٠١٧ المليء بالمصاعب ساعدنا أداء الإكتتاب السليم في «أي جي أي» على الحفاظ على الربحية المستمرة وكفاية رأس المال.

من جهته قال الرئيس التنفيذي لشؤون العمليات لدى IGI حاتم جبشه «سيسهم هذا التأكيد في مساعدة «أي جي أي» على استكمال تعزيز أداء العمليات الرئيسية وتحسين بيان ميزانيتها العمومية»، معتبراً التصنيف تأكيداً على برنامج النمو الحذر والمدار جيداً والذي يقترن مع الإعتماد المتزايد على التقنيات والإبتكار.

وأوردت S&P في تقريرها «أن أداء الإكتتاب السليم من «أي جي أي» مستمر حسب ما هو واضح من متوسط خمسة أعوام من صافي النسبة المجمع التي تبلغ ٨٨ في المئة ومتوسط صافي الأرباح البالغ ٣٠ مليون دولار أميركي.

وأشادت S&P بموجز بيانات المخاطر التجارية لشركة «أي جي أي» ووصفتها بـ «شركة التأمين الاختياري الصغيرة لكن المتنوعة على الصعيد الجغرافي، والتي تتمتع بأداء تشغيلي جيد». كما علقت وكالة التصنيف على الرسملة القوية من «أي جي أي» والتحكّم الفعال في ما يخص مخاطر التأمين والكوارث.

مصر ترفع أسعار السجائر وفقاً لنظام التأمين الصحي

رفعت الشركات المنتجة للدخان والسجائر في مصر أسعار بيع منتجاتها استجابة لقانون التأمين الصحي الجديد الذي يعتمد في مصادر تمويله على رسوم يسدها المدخنون.

وعدلت الشركة الشرقية للدخان، المنتج الرئيسي للدخان في مصر أسعار البيع وفقاً لأحكام نظام التأمين الصحي وضريبة القيمة المضافة. كما أعلنت شركة فيليب موريس - مصر عن زيادة أسعار السجائر العالمية التي تنتجها مصر بمتوسط يبلغ ١١ سنتاً للعلبة الواحدة وتزامنت هذه الزيادة على أسعار السجائر مع ارتفاع الأسعار الذي طاول غالبية الخدمات مثل الكهرباء والمياه والوقود مؤخراً.

وتستهدف وزارة المال المصرية تحصيل إيرادات ضريبية من السجائر والتبغ بنحو ٣,٣٤ مليارات دولار في العام المالي ٢٠١٨ - ٢٠١٩.



SINCE
1960

SINCE
1960

شركة الكويت للتأمين ش.م.ك.ع
Kuwait Insurance Company S.A.K.P



Phone : +965 - 1884433 +965 - 92211000

Website : www.kic-kw.com

Address : Kuwait City, Abdullah Al Salem Street, Kuwait Insurance Building
P.O. Box: 769 Safat - 13008 - Kuwait

«بيتك - تكافل» ترحب بانضمام مبارك المزيني إليها نائباً للرئيس التنفيذي



مبارك المزيني

KFH TAKAFUL

قتيبة النصف

KFH TAKAFUL

انضم السيد مبارك المزيني الى الإدارة التنفيذية لبيتك للتأمين التكافلي KFH TAKAFUL بمنصب نائب رئيس تنفيذي. ويأتي هذا الانضمام ضمن جهود الشركة لتعزيز موقعها وأنشطتها في السوق المحلية، بالاستعانة بالكوادر الوطنية ذات الخبرة الكبيرة في صناعة التأمين التكافلي.

وكان ترحيب من الرئيس التنفيذي لبيتك قتيبة النصف منوهاً بخبرته الكبيرة في مجال عمل الشركة التي تعد من كبرى شركات التأمين التكافلي على مستوى السوق الكويتية، بحيث تقلب في مناصب عديدة قبل انضمامه الى شركة «بيتك - تكافل» بالإضافة الى تمتعه بمهارات قيادية مميزة ساهمت في جهود الشركة بتوسيع دورها وأنشطتها وحصتها السوقية على المستويين المحلي والإقليمي. وتواصل شركة «بيتك - تكافل» جهودها لتعزيز الأداء المهني والارتقاء بمستوى جودة الخدمة وتبني العديد من السياسات لتطوير الأداء وتعزيز الربحية ومواجهة المنافسة، خصوصاً في ظل إقبال كبير على خدمات التأمين التكافلي ووجود منافسة شديدة بين الشركات في هذا المجال.

الإتحاد المصري للتأمين يدرس انضمام مصر

لإتفاقيات المنظمة البحرية الدولية

يدرس الإتحاد المصري للتأمين عبر لجانة الفنية، وبالتنسيق مع وزارة النقل وخصوصاً قطاع النقل البحري، الى جانب الهيئة العامة للرقابة المالية، الإتفاقيات المختلفة التي تصدر عن المنظمة البحرية الدولية، وتعرض على جمهورية مصر العربية للانضمام إليها مثل اتفاقية حماية الأرواح في البحر SOLAS وكذلك الاتفاقية الدولية بشأن المسؤولية المدنية عن أضرار التلوث الزيتي ١٩٩٢ والاتفاقية الدولية بشأن المسؤولية والتعويض عن أضرار التلوث بوقود السفن الزيتي ٢٠٠١ بجانب اتفاقية نيروبي الدولية لإزالة حطام السفن.

«موديز» صنفت المؤمن في ICIEC بدرجة Aa3 مع توقعات مستقرة للسنة الـ ١١ على التوالي



أسامة القيسي

ICIEC

أكدت وكالة موديز MOODY'S تصنيف القوة المالية للمؤمن في المؤسسة الإسلامية للتأمين على الإستثمار وائتمان الصادرات بـ Aa3 مع توقعات مستقرة للسنة الحادية عشرة على التوالي.

ويعكس هذا التصنيف تحسن الربحية وأداء الإكتتاب للمؤسسة الإسلامية للتأمين على الإستثمار وائتمان الصادرات ICIEC حيث

تحسنت النسب المجمعة ووصلت الى ١٠٨ في المئة من أصل ٢٠٠ في المئة خلال العام ٢٠١٦.

وأشارت «موديز» الى ان النسب المجمعة LOSS RATIO لعام ٢٠١٧ تعد أدنى نسبة حققتها المؤسسة الإسلامية خلال السنوات الخمس الماضية، في المقابل ارتفع التأمين على الإستثمار الأجنبي بنسبة ٢٨ في المئة ليصل الى ١.٦ مليار دولار مقارنة بـ ١.٢ مليار دولار في عام ٢٠١٦، وفي حين كان جزء كبير من ألساط التأمين المكتتبه عام ٢٠١٧ في أسواق مثل المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي الأخرى، فازت المؤسسة الإسلامية بعملاء جدد في الكويت، جنوب أفريقيا، فرنسا ومصر. كما كانت سباقاً في تعزيز احتياطاتها والحفاظ على استراتيجية استثمارية جيدة. بالإضافة الى ذلك، تم تصنيف غالبية الأصول الإستثمارية في فئة درجة الإستثمار مع تحسن نسبة الأصول عالية المخاطر الى ١٤,٢ في المئة من أصل ١٦,٨ في المئة في عام ٢٠١٦.

من جهة أخرى، لفتت «موديز» الى «أن ICIEC هي شركة التأمين الإئتماني والإستثماري متعددة الطرف الوحيدة في العالم التي توفر منتجات التأمين وإعادة التأمين المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، مع دعمها وتعزيزها للمعرفة الإقليمية»، كما أشارت «موديز» أيضاً الى أن ICIEC بصفتها عضواً في مجموعة ISDB، تستفيد من العديد من أوجه التآزر الإدارية والدعم. ويعكس تصنيف المؤسسة الإسلامية كلاً من الأساسيات المستقلة للشركة والقدرة القوية والرغبة العالية لدى المساهمين الأساسيين في ICIEC وبشكل خاص البنك الإسلامي للتنمية، المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي الأخرى في دعم الشركة في أوقات التعثر المالي.

يكر ان الرئيس التنفيذي للمؤسسة هو أسامة عبد الرحمن القيسي .

الرئيس التنفيذي لـ «الأسكندنافية للتأمين»

يتقدم باستقالته

تقدم الرئيس التنفيذي للشركة العربية الأسكندنافية للتأمين أحمد كاظم باستقالته من مجلس الإدارة وجاء فيها ان دافع الإستقالة شخصي.

الرئيس السيسي: الحرب والحالة الثورية سبب فشل نظم التأمين الصحي

عزا رئيس جمهورية مصر العربية عبد الفتاح السيسي فشل مشروعات التأمين الصحي السابقة الى عدم وجود استقرار في مشروع التأمين، ففي عام ١٩٦٤ السبب هو حرب ٦٧، بينما فشل مشروع التأمين الصحي لعام ٢٠٠٩ بسبب الحالة الثورية التي شهدتها مصر في ٢٠١١. وقال السيسي خلال جلسة تطوير منظومة التأمين الصحي في المؤتمر الوطني للشباب بجامعة القاهرة «لن ينجح أي نظام إلا بالاستقرار والأمن»، مضيفاً: «أنظروا الى الدول الأخرى ماذا جنت من وجود الحروب والحالة الثورية ولم تحقق دول مثل انكلترا وأميركا النظم الصحية إلا بوجود استقرار منذ ٧٠ عاماً».



**WHEN IT COMES TO OUR FUTURE,
THERE'S ONLY ABOVE AND BEYOND.**

As a key provider of professional reinsurance coverage, the new Oman Re brings a foundation of reliability along with a tenacious vision for minimizing risk. With wide coverage that spans across the region and internationally including Asia, Africa, Russia, and CIS countries, Oman Re is at the forefront of providing you with trusted reinsurance solutions.

«الوثبة للتأمين» تكرم شركات وساطة التأمين بسام جلميران: دعمكم ساهم في نجاحنا وحفاظنا على مركز مرموق



بسام جلميران يرحب بالمدعوين



أنس المستريحي يلقي كلمة



من اليمين: بسام جلميران، WAQAS ELLAHI (JOIE DE VIVRE) وأنس المستريحي



من اليسار: علي صالح (LOCKTON)، محمد صاحب (AWNIC)، احمد عبد الحافظ (SUHAIL QAZI (AVON) و بسام جلميران و (AL DIPLOMACY)



فريق عمل AWNIC

أقامت شركة الوثبة الوطنية للتأمين AWNIC حفل استقبال تكريماً لشركات وساطة التأمين في دبي في فندق دوست ثاني دبي، وكان اللقاء بمثابة تقدير لمساهمة الوسطاء في نجاح الشركة والنهوض بالخدمات المقدمة للعملاء على جميع المستويات.

وفي كلمته توجه الرئيس التنفيذي للشركة بسام جلميران بالشكر والإمتنان للوسطاء على الدعم المتميز للوثبة، مما ساهم في نجاحها وحفاظها على مركز مرموق في سوق التأمين الاماراتية على مر السنين.

وأضاف «إننا محظوظون بالعمل في سوق ديناميكية مستمرة في تطوير منتجات جديدة من شأنها أن تجلب المزيد من الفرص» من جهته رحب الرئيس التنفيذي للعمليات السيد أنس المستريحي بالحضور وأعرب أيضاً عن تقديره للدعم الذي تتلقاه الوثبة من شركائها الاستراتيجيين، كما أكد للجميع أن الوثبة ستستمر في طرح مبادرات ومنتجات جديدة ومبتكرة تلبية كل متطلبات التأمين الخاصة بالعميل، إضافة الى الحفاظ على المستوى العالي من رضا العملاء والشركاء على السواء.



من اليسار: BIJU ANTHAPPEN ،R ANNAMALAI (NEW SHIELD) وبسام جلميران RAGHUNATH RAO (UNITRUST)



من اليسار: ANURAG MATHUR ،NAVIN NIHALANI (COMAPSS) ،بسام جلميران، أنس المستريحي (AWNIC) و SRINIVASAN CHALAPATHI (GLOBAL)



من اليسار: مطر أبو جراد (MARINE INS)، أنس المستريحي ومهند صبح (AL SHORAF)



من اليمين: بسام جلميران، SANJAY KALIA (DANA) و BIJU ANTHAPPEN



من اليسار: BIJU ANTHAPPEN (AWNIC)، ALEX VARGHESE (CONTINENTAL)، بسام جلميران، FREDERICK LOBO (NEW SHIELD) و ASHOK RAI (FEDERAL INS)



SAQIB ASLAM RANA (GALAXY) وأنس المستريحي



خلال الحفل



من اليمين: بسام جلميران ومحمود حسون (FIRST)

إثمار للتمويل الإسلامي الأصغر تطلق برنامج التأمين التكافلي بالتعاون مع «سوليدرتي - الأولى للتأمين»



علاء عبد الجواد

سوليدرتي - الأولى للتأمين



زياد الرفاعي

إثمار للتمويل الإسلامي الأصغر

أطلقت شركة إثمار للتمويل الإسلامي الأصغر برنامج التأمين التكافلي لعملائها، بالتعاون مع «سوليدرتي - الأولى للتأمين» الشركة الرائدة في مجال التأمين التكافلي بهدف تقديم خدمات تأمين لعملاء الشركة وفق أعلى معايير الجودة والمتوافقة مع الشريعة الإسلامية.

وتهدف الإتفاقية التي وقعها المدير التنفيذي لشركة إثمار للتمويل الإسلامي الأصغر زياد الرفاعي والرئيس التنفيذي لسوليدرتي - الأولى للتأمين علاء عبد الجواد الى حماية عملاء شركة إثمار من مخاطر عدم السداد الناتجة عن الوفاة أو العجز الكلي الدائم من دون تحميلهم أي تكاليف إضافية.

بدوره قال الرفاعي: «ان توقيع هذه الإتفاقية جاء ضمن السياسة والمساعي الإجتماعية المبادرة والتي تبذلها الشركة لدعم وتمكين المستفيدين من برامجها وذويهم والمخصصة لأصحاب المشاريع الصغيرة وذوي الدخل المحدود والفقراء المنتجين»، مشيراً الى «ان ضمان التأمين سوف يعطي العملاء الشعور بالطمأنينة والراحة، ما سينعكس على تمكينهم من التركيز على أعمالهم».

وأكد عبد الجواد «ان سوليدرتي للتأمين ومن خلال هذه الاتفاقية ستقدم خدمات تأمينية مميزة لعملاء شركة إثمار للتأجير التمويلي وفق أعلى معايير الجودة وأفضل الخدمات التي تسعى الشركة الى تطويرها باستمرار من خلال مكاتبها وفروعها المنتشرة في مناطق واسعة من الأردن».

الرقابة المالية المصرية تفرض وثيقة مسؤولية مهنية

على أعضاء مجالس إدارة الشركات في البورصة

وافقت الهيئة العامة للرقابة المالية المصرية على فرض وثيقة تأمين مسؤولية مهنية قبل الغير على أعضاء مجالس الإدارات في الشركات المقيدة بسوق الأوراق المالية. وأوضح رئيس الهيئة الدكتور محمد عمران انه تم تكليف الاتحاد المصري لإعداد وتصميم تلك الوثيقة ليتم تطبيقها وتعميمها على الشركات المقيدة بسوق الأوراق المالية لتغطية مخاطر المسؤولية المهنية قبل الغير الناتجة عن أعمال أعضاء مجالس إدارات تلك الشركات، بما يوفر الحماية للطرف الثالث المتضرر.

أليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني

تعين «العربي للإستثمار» مستشاراً مالياً لها

أعلنت شركة أليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني ALLIANZ SF عن تعيين شركة «العربي الوطني للإستثمار» (العربي للإستثمار) كمستشار مالي على عملية طرح أسهم حقوق الأولية المشار إليها أعلاه.

وكان مجلس إدارة الشركة أوصى بزيادة رأس المال عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية بقيمة ٤٠٠ مليون ريال سعودي مشروطة بأخذ موافقة الجهات الرسمية ذات العلاقة.

التأمين الوطنية ترى وتدعم بطولة «القدس عاصمة لفلسطين» أحمد مشعشع: لنا دورنا في النهوض بالرياضة الفلسطينية



أعلنت شركة التأمين الوطنية NIC في فلسطين رعايتها الحصرية ودعمها لبطولة «القدس عاصمة لفلسطين» والمنظمة من قبل نادي الإرسال الرياضي على ملعب مدرسة النجاح في البيرة.

وللمناسبة أكد مدير عام الشركة احمد مشعشع دورها في تعزيز نشاطات

النادي الرياضية لبناء مجتمع محلي واع ومبادر ثقافياً ورياضياً واجتماعياً والنهوض بالرياضة الفلسطينية بأشكالها كافة ورفع مستواها الاحترافي».

من جهته شكر رئيس نادي الإرسال د. محمد شاهين شركة التأمين الوطنية NIC على دعمها ورعايتها لتنظيم هذه البطولة ويأتي هذا ضمن إطار سلسلة النشاطات التي نظمها النادي مؤخراً للإهتمام بالفئات الناشئة، مقدماً شكره لشركة التأمين الوطنية لرعايتها البطولة.

يذكر ان شركة التأمين الوطنية المساهمة العامة NIC هي من أولى شركات التأمين الفلسطينية التي تأسست عام ١٩٩٢، وحافظت الشركة على مركز الصدارة في قطاع التأمين في فلسطين على مدار أكثر من ٢٥ عاماً، هذا وتعمل الشركة وفق محركات استراتيجية للنمو المستمر وذلك من خلال شبكة فروعها ومكاتبها ووكلائها المنتشرة في جميع أنحاء فلسطين، بالإضافة الى تعزيز دورها الريادي في التنمية المجتمعية من خلال استراتيجية المسؤولية الاجتماعية للشركة.

قطر ري QATAR RE البرمودية توقف الاكتتاب في فرعها

في سنغافورة وتعمل على تصفية التزاماتها هناك



GUNTHER SAACKE

QATAR RE

يبداون شركة قطري QATAR RE المسجلة في برمودا وهي عضو في مجموعة قطر للتأمين (QIC) مستمرة في تقنية محفظتها وإلغاء الفروع غير الناجحة. فبعد ان توقفت عن قبول الأخطار في فرعها في مركز دبي المالي العالمي DIFC DUBAI ووضع محفظتها هناك قيد التصفية RUN OFF أعلنت انها أقدمت على الخطوة نفسها في

سنغافورة حيث توقفت عن قبول الأخطار وبدأت بتصفية التزاماتها. وأعلنت مجموعة QIC ان نشاطها مستمر في المنطقة الآسيوية عبر صندوق انتارس آسيا ANTARES ASIA الذي يعمل عبر منصة لويديز الآسيوية LLOYD'S ASIA.

وتعليقاً على هذا القرار قال غونتر ساكيه GUNTHER SAACKE الرئيس التنفيذي لشركة قطر ري QATAR RE «اننا نغبرنا من الشركات نسعى الى رفع مستوى ربحيتنا من خلال إعادة النظر في أداء الفروع التابعة لنا».

For All Walks Of Life

ALIG Insurance

Arab Lebanese Insurance Group, sal
ALIG Building No. 23, Street No. 801
Hazmieh ML 12103 - Lebanon

Tel: 961 5 451777

Fax: 961 5 451777 Ext. 821

E-mail: alig@alig.com.lb

P.O. Box: 11-1555 Riad El Solh
Beirut - Lebanon



أكسيس كابيتال تنشي شركة لتطوير تطبيقات البيانات وتحليلات التأمين



كريستيان روميه
Axis Capital

أعلنت شركة أكسيس كابيتال Axis Capital عن أنشائها شركة أكسيس ديجيتال فنتشرز Axis Digital Ventures لتشارك وتتعاون مع شركات تقوم بتطوير تطبيقات البيانات والتحليلات ذات الصلة بالتأمين وإعادة التأمين وقد اختير زك باول Zach Powell لرئاسة الوحدة الجديدة .

وفي بيان له صرّح الرئيس والمدير التنفيذي لشركة أكسيس كابيتال ألبرت بينشيمول

Albert Benchimol، أنه مع إطلاق Axis Digital Ventures، سيعملون على تسريع جهودهم للاستفادة من التقنيات الرقمية وإنشورتك InsurTech على نطاق أوسع لدفع الابتكار، وزيادة الكفاءة، وتعزيز الربحية وتحديد المنتجات والحلول الجديدة التي ستوفر قيمة أكبر لعملائهم وشركائهم في التوزيع . يذكر ان لشركة Axis Capital مكتباً إقليمياً في الامارات برئاسة كريستيان روميه.

موديز تؤكد تصنيف قوة التأمين المالية لـ «بروج للتأمين» عند Baa2



سامر كنج
BURUJ

أعلنت شركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ ان وكالة «موديز» لخدمات المستثمرين MOODY'S رفعت نظرتها المستقبلية للشركة من مستقر، الى ايجابية. كما أكدت تصنيف قوة التأمين المالية (IFSR) للشركة في الفئة Baa2.

ويعكس التغيير في النظرة المستقبلية استقرار ربحية الشركة القوية والمستمرة وتحسن كفاية رأس المال،

بالإضافة الى تحسن مكانتها السوقية والتحسين النوعي بتقييم الاحتياطات بالطرق الإكتوارية ومراقبتها. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو سامر كنج.

اختتام أعمال البرنامج التدريبي على المستوى العربي «تأمينات المسؤولية: المبادئ والمفاهيم»



اختتمت أعمال البرنامج التدريبي الذي عقده الإتحاد الأردني لشركات التأمين على المستوى العربي بعنوان «تأمينات المسؤولية: المبادئ والمفاهيم».

وحاضر في البرنامج نائب رئيس اللجنة التنفيذية للجنة تأمينات الحريق والحوادث العامة والهندسي في الإتحاد والمدير التنفيذي - الحريق والحوادث العامة والهندسي في شركة التأمين العربية - الأردن مصطفى النتل الحاصل على دبلوما CII وخبرة عملية في مجال تأمينات الحريق والحوادث العامة والهندسي وتأمينات المسؤولية لأكثر من ٢٢ عاماً، بالإضافة الى مشاركة مسوّي الخسائر مع عرض حالات تطبيقية عدة ونماذج من تقارير الخبرة المقدمة حول تأمينات المسؤولية.

ورشة عمل للإتحاد الأردني لشركات التأمين حول التحقيق في حوادث الحريق والمركبات



نظم الإتحاد الأردني لشركات التأمين ورشة عمل بعنوان «التحقيق في حوادث الحريق والمركبات حالات عملية وتطبيقية» تناولت موضوع التحقيق في الحوادث المفتعلة وبواقع ٦ ساعات تدريبية على مدار يوم واحد في مقره. وشارك في الورشة ٢٥ مشاركاً من العاملين في شركات التأمين من دائرة الحريق والحوادث العامة ودائرة المركبات والدائرة القانونية، إضافة الى مشاركين من البنوك المحلية العاملة في الأردن.

أسهم شركات التأمين السعودية ترتفع تلازماً مع رفع حظر قيادة المرأة السيارة

حققت أسهم شركات التأمين السعودية، مع بدء المرأة قيادة السيارة، مكاسب كبيرة، وارتفع المؤشر السعودي ١,٨ في المئة وسط مكاسب واسعة لقطاعات التأمين والبنوك والبتروكيماويات. وتصدرت أسهم التأمين المكاسب، اذا ارتفع سهم الراجحي للتأمين التعاوني ١٠ في المئة وساب تكافل والسعودية الهندية للتأمين التعاوني ٧,٩ في المئة و ٤,٨ في المئة. وبدأت المرأة السعودية قيادة السيارة في ٢٣ حزيران الماضي بعد رفع الحظر الذي من المتوقع ان يعطي دفعة للإقتصاد في قطاعات شتى من بيع السيارات الى التأمين.

٤ شركات جديدة في سوق وساطة التأمين المصرية

اعتمدت الهيئة العامة للرقابة المالية في مصر، الترخيص النهائي لأربع شركات وساطة تأمين، وستتخصص ثلاثة منها في السمسرة المباشرة، فيما ستتخصص الرابعة في وساطة إعادة التأمين. وتضم قائمة الشركات الأربع كلاً من «البافارية» BAVARIAN «عنادل» ANADEL و«مليفك إيجبت» MILVIK EGYPT، بالإضافة الى «بليف» BELIEVE "BRB" وستتخصص في نشاط سمسرة إعادة التأمين. تجدر الإشارة الى ان رأس المال المصدر لكل شركة من الشركات الأربع هو مليوناً جنيهاً، مدفوع منها النصف.

المطلوبات والرساميل الخاصة		آلاف ليرة لبنانية
2017	2016	
40,556,177	29,224,431	الرساميل الخاصة
10,500,000	10,500,000	رأس المال المدفوع
10,500,000	10,500,000	رأس المال المكتتب
2,425,560	2,087,318	ينزل: رأس المال غير المدفوع الإحتياطي القانوني الإحتياطيات العامة
19,527,951	16,483,775	نتائج سابقة مدورة
11,331,746	3,382,418	نتيجة السنة الحالية
(3,229,080)	(3,229,080)	الإحتياطيات الأخرى
(3,711,318)	(3,711,318)	إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم و مشاركات)
482,238	482,238	إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار
-	-	إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة
-	-	إحتياطيات أخرى
-	-	ديون غير ذات أولوية
-	-	ديون ثانوية
-	-	حسابات المساهمين
17,457,878	18,203,314	الإحتياطي الفني لفرع الحياة
17,055,254	16,903,792	الإحتياطي الحسابي
316,357	1,214,350	إحتياطي الأقساط غير المكتسبة
74,540	47,322	إحتياطي الحوادث تحت التسوية
11,527	37,850	إحتياطي الحوادث الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR
-	-	إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث
-	-	إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص
-	-	إحتياطيات فنية أخرى
-	-	الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدة الإستثمار
-	-	إحتياطي حوادث تحت التسوية
-	-	الإحتياطي الحسابي
-	-	إحتياطيات فنية إضافية
78,783,531	72,027,371	الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة
51,201,512	44,639,469	إحتياطي الأقساط غير المكتسبة
19,007,629	17,681,099	إحتياطي المطالبات تحت التسوية
1,369,547	1,202,481	إحتياطي المطالبات الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR
774,185	767,394	إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات
1,001,672	1,040,724	إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص
5,428,986	3,989,526	إحتياطي العجز في الأقساط
2,706,678	2,706,678	إحتياطي المطالبات الواقعة و المصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف-IBNER
1,407,739	1,411,826	إحتياطيات فنية أخرى
5,618,478	2,851,025	مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء
893,035	65,091	إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين
4,725,444	2,785,935	ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان
13,346,600	1,882,699	ذمم دائنة عن العمليات المباشرة
280,109	397,212	ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة
-	-	حسابات شركات التأمين الدائنة
-	-	ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين
-	-	عمولات إعادة التأمين غير المحققة
-	-	ديون
-	-	أموال مستدانة
-	-	ديون مصرفية
-	-	ديون أخرى
6,986,998	6,240,593	مطلوبات أخرى
6,597,338	6,087,265	ذمم المستخدمين
389,660	153,328	ضرائب و رسوم متوجبة
10,567,781	6,578,480	الذمم الدائنة للأطراف مقرية
1,464,853	1,481,391	ذمم دائنة أخرى
9,102,928	5,097,089	حسابات التسوي
175,005,291	138,816,951	الإيرادات غير المكتسبة
		المصاريف المستحقة وغير المدفوعة
		حسابات التسوية الأخرى
		إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة

مفوض المراقبة:
ديلوبت اند توش

الموجودات		آلاف ليرة لبنانية
2017	2016	
667,593	774,784	أصول غير مادية
80,379,118	63,676,586	التوظيفات
1,564,284	1,564,284	أراضي وعقارات
352,675	352,675	شركات تابعة و شقيقة
		قروض على البوالص
		قروض أخرى
2,489,235	2,489,235	إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت
		إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم و مشاركات)
		صناديق الإستثمار
		إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين
12,491,348	19,489,490	النقد وما شابهه
63,481,576	39,780,902	الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)
60,200,673	36,354,746	الودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)
3,165,750	3,310,553	حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة
115,153	115,603	حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى
		إيرادات مستحقة على التوظيفات
		التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار
		توظيفات عقارية
		إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت
		إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم و مشاركات)
		صناديق الإستثمار
		نقد وتوظيفات مشابهة
1,033,165	1,530,321	حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)
		حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط
187,255	689,592	حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث
845,910	840,729	حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي
18,065,213	4,064,949	حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)
9,913,093	2,214,120	حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط
8,151,517	1,850,636	حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث
602	193	حصة معيدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط
33,065,856	30,922,222	ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان
11,561	4,745	أقساط مستحقة على العمليات المباشرة
33,054,295	30,917,477	ذمم مدينة على وسطاء الضمان
		حسابات شركات الضمان المدينة
511,526	323,641	ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان
511,526	323,641	مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان
		عمولات و بدلات من معيدي الضمان
		ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان
16,867,878	17,201,444	موجودات أخرى
15,694,833	15,855,315	أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار
1,125,971	1,341,605	الأصول الثابتة التشغيلية
47,074	4,524	أصول أخرى
1,129,973	3,205,661	ذمم مدينة أخرى
		ذمم المستخدمين
		ضرائب و رسوم برسم الإسترداد
		الذمم المدينة من الأطراف المقرية
979,223	2,496,960	حسابات مدينة أخرى
150,750	708,701	حسابات المساهمين
23,284,969	17,117,343	حسابات التسوية
13,596,166	11,146,258	تكاليف نفقات البوالص مؤجلة
		أقساط مكتسبة قيد الإصدار
581,279	869,701	أعباء مدفوعة مسبقاً
9,107,524	5,101,384	حسابات التسوية المختلفة
175,005,291	138,816,951	إجمالي الموجودات

أعضاء مجلس الإدارة:
السيد فريد صيقللي،
السيد موريس سليمان،
السيدة لارا سليمان

رئيس مجلس الإدارة المدير العام:
السيد ريكاردو سليمان

«سوليدرتي البحرين» وSkiplino تطلقان خدمة رقمية ذكية لإدارة طوابير الانتظار



من اليسار: جواد محمد وزمان عبد الحميد زمان

أبرمت سوليدرتي البحرين ش.م.ب. كبرى شركات التأمين في البحرين وإحدى الشركات التابعة لمجموعة سوليدرتي القابضة، اتفاقية شراكة مع Skiplino لتوفير حلول ذكية لإدارة طوابير الانتظار. ويتيح تطبيق Skiplino لعملاء سوليدرتي إمكانية حجز تذاكر الإنتظار إلكترونياً لدى جميع فروع الشركة في البحرين.

وبهذا الصدد قال الرئيس التنفيذي لسوليدرتي البحرين جواد محمد: «الحلول التي توفرها Skiplino هي وسيلة مبتكرة ومريحة للغاية تمكن العملاء من حجز تذاكر الإنتظار إلكترونياً».

من جهته قال الرئيس التنفيذي لشركة Skiplino زمان عبد الحميد زمان: «يمنح نظام Skiplino تقارير مفصلة حول كيفية تفاعل العملاء وموظفي الفروع، ما يمكن إدارة الشركة من تطوير خدماتها وتحسين تجربة العملاء. إن التزام سوليدرتي بالإبتكار التكنولوجي جعل هذه الشراكة مثالية بالنسبة لنا».

جان شويري

في الذكرى الثانية لوفاة انطوان زخور:
«قاد مجلته الى قمة الشهرة»



جان شويري مندوب
ميونيخ ري MUNICH RE
كبرى شركات اعادة التأمين في
العالم الى الشرق الاوسط
سابقا والذي لعب دورا رائدا في
دعم شركات تأمين عربية منذ
اليوم الاول لبدء اعمالها على
امتداد المنطقة، ارتبط بعلاقة
أخوية مع مؤسس «البيان»
وكتب الينا في الذكرى الثانية
لوفاة المؤسس انطوان زخور
ما يأتي:

إنني فخور جدا لكوني من اصدقاء المرحوم انطوان زخور مع معزة شخصية متبادلة. ان ذكراه في البيان (العدد ٥٥٩) التي أسسها وطورها سنين عديدة هي اليوم، ايضا بفضل نشاط ابنه وخليفته النشيط اميل زخور، على قمة الشهرة بين المجالات المتخصصة في القطاعات التي تنشرها حركت في نفسي ذكرى تلك الصداقة المحفورة في ذهني. فشكرا لـ «البيان» على نشر ذكراه السنوية الثانية وعلى نشر صور عديدة مع اصدقائه ومنها واحدة لي معه ومع المرحوم ابراهيم ماتوسيان والسيد جورج زينة.

لماذا ألغت وزارة الصحة السعودية اتفاق ادارة المطالبات مع شركتي بوبا BUPA والتعاونية؟

تساؤلات حول عدم انتداب أطباء وموظفين أكفاء من القطاع العام للقيام بالمهمة الادارية



وزارة الصحة السعودية، تستعين بالخدمات الادارية لشركات التأمين السعودية لقبول المرضى الذين يستشفون على حسابها. اذ يطلب الى المريض ان يبرز هويته وتقديره الطبي لممثل شركة التأمين الموجود في المستشفيات الحكومية ويعمل هذا الاخير على التحقق من صحة الهوية ويوافق على ادخال المريض الى المستشفى على نفقة وزارة الصحة على ان ترسل شركة التأمين في ما بعد موافقتها على الفاتورة الاستشفائية الى وزارة الصحة كي تقوم هذه الاخيرة بسدادها.

ويبدو ان مواطنين سعوديين تقدموا بشكاوى ضد مندوبي شركتي بوبا BUPA والتعاونية TAWUNIYA في المستشفيات الحكومية، ونسبوا اليهم المماطلة في انجاز معاملات دخول المستشفى، وبعد تفاقم الوضع اعلنت وزارة الصحة الغاء تعاقدتها مع شركتي بوبا BUPA والتعاونية TAWUNIYA للخدمة الادارية. وهذا ما اثار جدلا في المملكة حول استعانة الوزارة بالقطاع الخاص للقيام بمهام ادارية. كما اثار تساؤلات حول الاسباب التي تحول دون اعتماد أطباء وموظفين أكفاء من وزارة الصحة للقيام بمهمة قبول المرضى والموافقة على الفاتورة الاستشفائية.

ستاندرد أند بورز تثبت تصنيف GIG عند A- ممتاز

أكدت وكالة ستاندرد أند بورز للتصنيفات الإئتمانية تقييم مجموعة الخليج للتأمين GIG عند A- ممتاز. ويعكس تثبت التصنيف وفق بيان المجموعة على موقع البورصة القوة المالية للمجموعة وقدرتها على الوفاء بالتزاماتها المالية السارية تحت كافة الظروف.

S & Y INS. BROKER

أسس السادة: رولان سهيل سماره وجرمين جرجس يمين وسامي سمير حمود شركة وساطة تأمين بإسم اس اند واي برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وأسندت رئاستها الى رولان سماره.

THEY CALL IT 'MERGER' WE CALL IT 'SOLIDARITY'

Solidarity and Al Ahlia Insurance became ONE



Simply insurance.

f i t insuringbahrain, Phone +973 1758 5222, www.solidarity.com.bh

سوليديرتي
SOLIDARITY
Al Ahlia Insurance

أليانز سنا ALLIANZ SNA:

**أموالها الخاصة ٦٤,٧ مليون دولار والعائد على حقوق المساهمين ١٤,٣٦ بالمئة
الإموال المودعة لديها بموجب عقود التأمين على الحياة ٣٧٢ مليون دولار اميركي**



انطوان عيسى

شركة اليانز سنا ش.م.ل. ALLIANZ SNA SAL نشرت ميزانيتها لسنة ٢٠١٧ وهي تبين الآتي:
 - الأرباح PROFIT: ١٣,٩٢٨ مليار ليرة لبنانية (٩,٢٩ ملايين دولار اميركي) بزيادة ٣٠,٢٪ عن العام ٢٠١٦.
 - حقوق المساهمين / الاموال الخاصة EQUITY: ٦٤,٦٧ مليون دولار اميركي. وبذلك تكون نسبة العائد على حقوق المساهمين (ROE) قد بلغت ١٤,٣٦ بالمئة.
 - الاحتياط الحسابي لعقود التأمين الادخارية على الحياة TECHNICAL LIFE PREMIUM RESERVES ON LIFE SAVING POLICIES ٣٢٦,٥٢ مليون دولار اميركي.
 - الاحتياط الحسابي لعقود التأمين على الحياة المربوطة بوحدة استثمارية MATHEMATICALS RESERVES FOR INVESTMENT UNIT LINKED LIFE POLICIES ٣٥,٠٩ مليون دولار. وهكذا تكون الاموال الادخارية والاستثمارية المودعة لدى الشركة بموجب عقود التأمين على الحياة قد بلغت ٣٧٢ مليون دولار اميركي.

- الاحتياط الفني لعقود التأمينات والحوادث العامة NON LIFE PREMIUM + LOSS RESERVES: ٥٠,٧٢ مليون دولار اميركي وهذا المبلغ يشمل الاقساط غير المكتسبة UNEARNED PREMIUMS وكذلك المطالبات العالقة وتحت التسوية OUTSTANDING LOSSES.
 - الاصول / الموجودات ASSETS: ٥٢٣,٦٢ مليون دولار بزيادة ٥,٩٪ عن العام ٢٠١٦.
 نذكر ان الشركة أسست باسم الشركة الوطنية للضمان SNA في الستينات من القرن الماضي. وفي التسعينات استحوذت عليها مجموعة أليانز ALLIANZ الالمانية وهي بدورها كبرى شركات التأمين الاوروبية.
 وتبين موجودات / اصول الشركة انها تجاوزت نصف مليار دولار اميركي, كما ان اموالها الخاصة بلغت ٦٤,٦٧ مليون دولار اميركي ما يضعها بين الشركات اللبنانية الاكثر رسمة.
 يرأس مجلس ادارة الشركة انطوان عيسى ويضم المجلس من لبنان انطوان واكيم, والشيخ غسان توفيق عساف رئيس بنك بيروت والبلاد العربية BBAC وطارق بزي ويمثل اليانز الالمانية هوغ دو روكات بويسون.

في لبنان لا احترام لحقوق الفكر والملكية

أرباح أدير تتعدى ١٥ مليون دولار اميركي

أظهرت ميزانية شركة أدير للتأمين وإعادة التأمين المنتجة الأرباح ٢٢,٧٧٥ مليار ليرة لبنانية (١٤,١٤ مليون دولار اميركي). الأرباح الخاصة / حقوق المساهمين ٩٤,٥٩١ مليار ليرة لبنانية (٦٣,٠٧٦ مليون دولار اميركي) وبذلك يكون العائد على حقوق المساهمين قد بلغت نسبة ٢٤,٠٢ بالمئة.

الاحتياط الحسابي لعقود الادخارية للتأمين على الحياة MATHEMATICAL RESERVES ON LIFE SAVING POLICIES ٨٠,٠٣٨ مليار ليرة لبنانية (٣٨,٦٨١ مليون دولار اميركي).
 الاحتياط الحسابي لعقود التأمين على الحياة المربوطة بوحدة استثمارية TECHNICAL RESERVES INVESTMENT UNIT LINKED LIFE POLICIES ٣٢٦,٥٢٢ مليار ليرة لبنانية (١٦٦,٩٦٦ مليون دولار اميركي) ما يعني ان مجموع اموال المجموعة ادير للتأمين في لبنان قد بلغت ١٩٢,٨٤٥ مليار ليرة لبنانية (٩٦,٤٢٦ مليار دولار اميركي). وهذا المبلغ يمثل احتياط الاقساط غير المكتسبة والمطالبات العالقة OUTSTANDING LOSSES.

الأصول (الموجودات) ASSETS: ٤٩٧,١٧٧ مليار ليرة لبنانية (٢٣٦,٠٥٠ مليون دولار اميركي) ومن المعروف ان السيد رنيو حلاط رئيس مجلس إدارة الشركة ويترأس إدارتها العامة.

إيلي طريه رئيساً لمجلس الإدارة والمدير العام J Clin

تم تعيين السيد إيلي طريه رئيساً لمجلس الإدارة وبدأ عاماً لشركة الإصدار اللبناني للتأمين وإعادة التأمين، وتعهده بالمسؤوليات اللازمة لإدارة الشركة وتنظيم أعمالها بصورة منتظمة والعمل في كل الظروف بإنجاحها وتحقيقها في علاقتها مع الغير. يذكر ان السيد إيلي طريه يمثل منصب نائب رئيس جمعية شركات التأمين في لبنان.

نورث اسورنس... سياسة محافظة وأرباح مستدامة

نشرت شركة نورث اسورنس من دول اللبنانية ميزانيتها لسنة ٢٠١٧ وهي تبين الآتي:
 الأرباح ١,٤١٦ مليار ليرة لبنانية (٩٤٤,٩٤٤ مليون دولار اميركي).
 حقوق المساهمين الاموال الخاصة ٢٠,٣٩٣ مليار ليرة لبنانية (١٢,٥٩٩ مليون دولار اميركي). وبذلك تكون الشركة قد حققت عائداً على حقوق المساهمين بنسبة ٦٩,٩٤ بالمئة.
 الاحتياط الفني لعقود التأمين على الحياة ٩١,١٣٣ مليار ليرة لبنانية (٤٥,٥٦٦ مليار دولار اميركي).
 الاحتياط الفني لعقود تأمين الاقساط العامة ٦١,٦٠٠ مليار ليرة لبنانية (٣٠,٨٠٤ مليار دولار اميركي). وهذا المبلغ يمثل الاحتياط غير المكتسبة والمطالبات العالقة.
 الأصول والموجودات ٤٨,٣٠٤ مليار ليرة لبنانية (٢٧,٦٦٦ مليون دولار اميركي).
 ويرأس مجلس إدارة الشركة الشيخ فكتور فضل.

تحليلات «البيان» تنقل الى صفحات «المراقب» بدون استئذان

التحليل الذي تقوم به مجلة «البيان» لميزانيات الشركات، والذي يستغرق وقتاً ومتابعة، يجد طريقه بسهولة الى مجلات أخرى دون ان تحفل لحقوق الملكية، أو تشير حتى الى المصدر الذي استقت منه المعلومات، وهذه أمثلة عما نقلته عن صفحاتنا بلا استئذان مجلة «المراقب».

دون ذكر العديد من الاخبار الاخرى والاعلانات التي تفرز وتنتشر دون استئذاننا أو حتى دون علم المعلن.

١٠٨ ملايين ريال خسائر إعصار «مكونو» في عُمان

أدت الخسائر الناجمة عن إعصار «مكونو» MEKUNU الذي دمر سواحل سلطنة عمان الى رفع مطالبة شركات التأمين التي وصلت الى ١٠٨ ملايين ريال عماني وفقاً للبيانات الجديدة الصادرة عن هيئة السوق المالية (CMA) CAPITAL MARKET AUTHORITY.
 وقال رئيس غرفة تجارة وصناعة عُمان في محافظة ظفار المهندس حسين بن هانت البطري: «بعد الإعصار الذي ضرب البلاد مؤخراً إزداد الوعي التأميني بشكل كبير وتلقينا العديد من المكالمات من المواطنين يسألون عن التأمين وكيفية الإستفادة منه».

SGBL INSURANCE

ارباحها الصافية ارتفعت ٦٠٪ وحقوق المساهمين ناهزت الـ ٥٠ مليون دولار



جوزف اسمر



ميشال فيعاني



جورج صغيني

شركة س.ج.ب.ل. للتأمين شمل SGBL INSURANCE الذراع التأمينية لمصرف سوسيته جنرال لبنان SGBL وهي مخصصة لتأمينات الحياة LIFE ولا تتعاطى الفروع الأخرى حتى الآن، نشرت ميزانيتها لسنة ٢٠١٧ وهي تبيان الآتي:

- حقوق المساهمين / الأموال الخاصة EQUITY ارتفعت بنسبة ٤٠٪ الى ٧٤,٢٢٤ مليار ليرة لبنانية (٩,٥ مليون دولار أميركي).
- الاحتياط الحسابي لعقود التأمين على الحياة MATHEMATICAL RESERVES FOR LIFE SAVING POLICIES ١١٩,١ مليار ليرة لبنانية (٧٩,٤ مليون دولار أميركي).

وهذا المبلغ يمثل الأموال المدخرة لدى الشركة بموجب عقود التأمين الادخارية.

- الاحتياط الحسابي لعقود التأمين على الحياة المرتبطة بوحدات حسابية للإستثمار MATHEMATICAL RESERVES FOR INVESTMENT UNIT LINKED LIFE POLICIES ٥٠,٤٤٩ مليار ليرة لبنانية (٣٣,٦٣ مليون دولار أميركي).

وهذا المبلغ يمثل الأموال المودعة لدى الشركة للإستثمار في أسهم استثمارية. وبذلك يكون مجموع الأموال المودعة لدى الشركة للتوظيف والإستثمار قد بلغ ١١٣ مليون دولار أميركي.

- الموجودات الأصول ASSETS بلغت ١٦٧ مليون دولار بارتفاع نسبته ١٦٪ عن العام ٢٠١٦.

وارتفعت الأرباح الصافية NET PROFIT للشركة بنسبة ٦٠,٥٪ الى ١٥,٣٣ مليون دولار أميركي.

نذكر ان الشركة أسست بداية بإسم سوجيكاب لبنان SOGECAP LIBAN شراكة بين مجموعة سوسيته جنرال الفرنسية SG FRANCE وبنك SGBL في لبنان إلا ان SGBL استحوذ على كامل أسهمها خلال العام الماضي.

يرأس مجلس إدارة الشركة جورج صغيني ويضم المجلس كلاً من بنك سوسيته جنرال لبنان SGBL وميشال فيعاني المدير العام المساعد. مع الاشارة الى ان المدير الاداري والمالي للشركة هو جوزف اسمر.

APEX
INSURANCE



Partner of Choice

www.apexib.com



يوسف سعد السعد

AL AHLEIA - KUWAIT



فاتح بكداش

AROPE



محمد الشايح

AL SAGR COOP



سامي شريف

KUWAIT INS.



أحمد ادريس

ADNIC



محمد آل نهيان

ADNIC

٦,١٥ ملايين دينار صافي أرباح شركة الكويت للتأمين النصفية

سامي شريف: أثبتنا حرص الدائم على مصداقيتنا

أكد الرئيس التنفيذي لشركة الكويت للتأمين سامي شريف استمرار الشركة في ممارسة استراتيجية متحفظة بالإكتتاب، وإجراء التعديلات على استراتيجية نمو لكل قطاعات التأمين. وقال: «ان سياسة التركيز على نوعية التأمين والتحفظ بالإكتتاب جعلت أرباح الشركة تصل في الأشهر الستة الأولى من عام ٢٠١٨ إلى ٦,١٥ ملايين دينار كويتي (٣,٣٣ فلساً للسهم). ويرغم ما تقدم فإن الإيرادات التشغيلية للفترة نفسها وصلت إلى ٤,٣٦ ملايين دينار كويتي مقابل ٤,٠٨ ملايين دينار للفترة نفسها من العام الماضي، كذلك فإن حقوق المساهمين وصلت إلى ٦٩,٦ مليون دينار مقابل ٦٧,٦ مليون دينار للفترة نفسها من العام الماضي. كما وصلت موجودات الشركة إلى ١٦٤,٧ مليون دينار مقابل ١٦٤,٣ مليون دينار العام الماضي. واستمرت الشركة بالمحافظة على مستوى الاحتياطات الفنية حيث بلغت ٧٧,٩ مليون دينار كويتي. كما بلغت الأقساط المكتسبة ١٠,٥٥ ملايين دينار.

أضاف شريف «أثبتت الشركة حرصها الدائم على المحافظة على مصداقيتها، وإظهار الشفافية الحقيقية بالتزامها بقواعد وأصول حوكمة الشركات الصادرة من هيئة أسواق المال، الأمر الذي يعزز من صلابة الشركة ويساهم في إدارة المخاطر، ويؤكد قدرتها على التأقلم مع تقلبات البيئة الاقتصادية المتذبذبة، بما يتماشى مع الأهداف التي رسمت من قبل مجلس إدارتها لعام ٢٠١٨».

واختتم سامي شريف «ستطرح الشركة في الفترة المقبلة منتجات جديدة ومبتكرة لتلبية احتياجات العملاء التأمينية للمساهمة بتطوير وخلق قطاعات وشرائح جديدة لزيادة حجم سوق التأمين في الكويت، وبالتالي زيادة الحصص السوقية للشركة».

«الصقر للتأمين» ترفع رأسمالها إلى ٤٠٠ مليون ريال

وافقت الجمعية العمومية غير العادية لشركة الصقر للتأمين التعاوني AL SAGR COOP على زيادة رأس المال إلى ٤٠٠ مليون ريال بنسبة ٦٠ في المئة والوصول بعدد الأسهم إلى ٤٠ مليوناً ومنح ٣ أسهم لكل ٥ أسهم، على ان تتم الزيادة في رأس المال عن طريق رسملة ١٥٠ مليون ريال.

وتهدف الشركة من رفع رأس المال الى مواكبة نموها وتوسع أعمالها وتأكيداً لملاءتها المالية.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لشركة الصقر للتأمين التعاوني هو محمد الشايح.

١٥٠,٥ مليون درهم صافي أرباح ADNIC النصفية

الشيخ محمد آل نهيان: نتقدم نحو بلوغ أهدافنا الاستراتيجية

أحمد ادريس: نتطلع الى مواصلة الاستفادة من قدراتنا على الابتكار

حققت شركة «أبوظبي الوطنية للتأمين» ADNIC صافي أرباح بقيمة ١٥٠,٥ مليون درهم خلال النصف الأول من العام، مقارنة مع ١٢٨,٥ مليون درهم للفترة ذاتها من ٢٠١٧ بارتفاع نسبته ١٧,١ في المئة. كما سجلت إجمالي أقساط مكتسبة GWP بنسبة ١٤,٧ في المئة ليصل إلى ١,٨١ مليار درهم عن الفترة نفسها، فيما بلغ إجمالي معدل الأقساط المحتفظ بها لدى الشركة ٥٣,٢ في المئة مقارنة مع ٤٣,٧ في المئة للفترة ذاتها من ٢٠١٧. وارتفع إجمالي أصولها ASSETS بنسبة ١١,٥ في المئة ليصل إلى ٧,٤٧ مليارات درهم وإجمالي حقوق المساهمين EQUITY بنسبة ٢,٥ في المئة إلى ٢,٠٣ ملياري درهم.

وللمناسبة قال رئيس مجلس إدارة الشركة الشيخ محمد بن سيف آل نهيان: «حققت الشركة أداء قوياً في النصف الأول من عام ٢٠١٨ ويعكس ذلك نمواً مميزاً خلال الربع الثاني من عام ٢٠١٨». وأضاف: «إننا نواصل تحقيق تقدم مطرد نحو بلوغ أهدافنا الاستراتيجية»، مشدداً على «ان عملاء الشركة هم في صميم استراتيجيتها والتزامنا دائم بتحقيق العائد لكل من عملائنا ومساهميننا الى جانب النمو المستدام لأعمالنا».

وقال الرئيس التنفيذي أحمد ادريس: «يأتي هذا الأداء نتيجة لسلامة استراتيجية الاكتتاب وقوة المركز المالي ومكانة الشركة الريادية في السوق. وخلال النصف الثاني من العام، نتطلع الى مواصلة الاستفادة من قدراتنا على الابتكار لتلبية احتياجات عملائنا وتحقيق العائد لمساهميننا».

عمومية آروب توافق على توزيع عائدات وأنصبة أرباح

وافقت الجمعية العمومية العامة السنوية لمساهمي شركة آروب للتأمين ش.م.ل. AROPE على حسابات الشركة للعام ٢٠١٧، كما وافقت على توزيع عائدات وأنصبة أرباح بمبلغ إجمالي وقدره ١٣,٩٦٨,٠٠٠,٠٠٠ ليرة لبنانية على أن يدفع المبلغ بعد حسم ضريبة التوزيع بمعدل ١٠ في المئة وان تدفع العائدات وأنصبة الأرباح اعتباراً من ٢٧/٤/٢٠١٨.

يذكر ان نائب رئيس مجلس الادارة والمدير العام لشركة آروب للتأمين هو فاتح بكداش.

الأهلية الكويت: أرباح النصف الأول ١٨ مليون دولار

الأهلية للتأمين الكويت AL AHLEIA KUWAIT أعلنت نتائجها للنصف الأول من العام الحالي وهي تبين ان الشركة حققت أرباحاً بلغ مجموعها ٥,٥ ملايين دينار كويتي أي ما يعادل ١٨ مليون دولار أميركي.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد يوسف سعد السعد.

طيران الامارات أفضل شركات الطيران في الشرق الأوسط تليها MEA



محمد هوت
MEA



احمد بن سعيد آل مكتوم
EMIRATES

احتلت شركة طيران الامارات ضمن لائحة أفضل شركات الطيران في الشرق الأوسط وفق موقع TRIP ADVISOR الإلكتروني المتخصص في حجوزات السياحة والسفر. ويصدر موقع TRIP ADVISOR تقريراً سنوياً بناء على علامات ومعطيات وارده من المسافرين، وتتضمن هذه المعطيات في ما يخص شركات الطيران تصنيف عوامل عدة بما فيها المساحة المتوافرة أمام كرسي المسافرين وخدمات الزبائن والنظافة والأكل والمشرب على متن الطائرة، راحة المقاعد، القيمة مقارنة بالسعر، إجراءات معاملات السفر وبرامج الترفيه المتوافرة على متن الطائرة.

إدارة فنادق مجموعة الحبتور في عهدها



خلف الحبتور
مجموعة الحبتور

اتفقت ماريوت الدولية ومجموعة الحبتور على نقل إدارة فندق سانت ريجيس دبي وفندق دبليو دبي الحبتور سيتي وفندق ويستن دبي الحبتور سيتي الى الأخيرة الجهة المالكة ابتداء من ٣١ تموز (يوليو) ٢٠١٨، وسيعمل الجانبان حالياً بشكل وثيق لضمان الانتقال السلس

للموظفين والعملاء والشركاء في إطار هذا الاتفاق.

وقال رئيس مجلس إدارة مجموعة الحبتور **خلف الحبتور**: «نحافظ على علاقة قوية وودية مع ماريوت العالمية. ويمثل هذا القرار بداية حقبة جديدة بالنسبة للحبتور للضيافة حيث نركز أكثر على تعزيز علامتنا التجارية الخاصة بنا وتوسيع محفظة إدارة الفنادق لدينا».

مجموعة فنادق تايم تعين مديراً جديداً لإدارة خدمات الغرف



أمار بورميسور
TIME HOTELS

عززت مجموعة تايم للفنادق TIME HOTELS ومقرها الإمارات فريقها الإداري بتعيين **أمار بورميسور** مديراً جديداً لإدارة خدمات الغرف، والذي سيتولى مسؤولية التخطيط والتدريب وتطوير موظفي قسم خدمات الغرف في فنادق المجموعة. ويتمتع **بورميسور** بخبرة غنية تمتد لأكثر من ٣٠ عاماً في مجال خدمات الغرف والتدبير، حيث شغل بنجاح العديد من المناصب في أقسام تنظيف الغرف والغسيل في مجموعة من أبرز العلامات التجارية العالمية. وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للمجموعة **محمد عوض** «ستسهم هذه الخبرة والمعرفة في قطاع الضيافة بتعزيز الأداء وأطلع للترحيب ب**بورميسور** في فريقنا».

مراد الخوري مديراً عاماً لفندق كراون بلازا - دبي



عين فندق كراون بلازا - دبي **مراد الخوري** مديراً عاماً له. ويتمتع **الخوري** بخبرة تزيد على عشرين عاماً في قطاع الضيافة شغل خلالها مناصب قيادية في عدد من المجموعات الفندقية البارزة منها فنادق ومنتجعات روتانا وستاروود. وقبل انضمامه الى فندق كراون بلازا - دبي شغل منصب مدير عام المنطقة لمجموعة «اسيكو».



KARAMNA
Lebanese Restaurant

Owner: Mr. Omar Al-Shamman

1st Branch: Maarod St., Downtown, Beirut
Tel.: +961 1 999 499
Moba.: +961 3 008 877

2nd Branch: Choucri Ghanem St., Ain Mreisse, Beirut District
Tel.: +961 1 374 750
Mob.: +961 3 260 042

[f](#) [@](#) [v](#) KaramnaBeirut

rahbi@karamnaresaurant.com

إطلاق جيب رانغلر JEEP WRANLER ٢٠١٩ في منطقة الشرق الأوسط



أطلقت شركة (FCA) FIAT CHRYSLER AUTOMOBILES المصنعة لعدد من السيارات العالمية ومنها جيب رانغلر الجديد لعام ٢٠١٩ بموديلاته الثلاثة في حدث فريد من نوعه في منطقة GASHTOF STEINMUHLE PUCHSCHACHEN النمسا دعت إليه الصحافيين من كل العالم ومن منطقة الشرق الأوسط. وقد اختبر الصحافيون قيادة الجيب على الطريق المعبدة والوعرة. وتخلل الحدث مأدب غداء وحفل عشاء فأخر ومؤتمر صحافي تم خلاله إطلاق جيب رانغلر الجديد وتحديث خلاله DAMIEN DALLY رئيس قسم التطوير التجاري لمنطقة الشرق الأوسط وأوروبا، وفابيو كارلي المسؤول على إنتاج الجيب في منطقة الشرق الأوسط وأوروبا، كما كان هناك مداخلة متلفزة لـ CHRIS PISCITELLI وكلمة لدايفد داميكو مسؤول قسم الإتصال في أوروبا ومنطقة الشرق الأوسط لماركة «جيب». وعلى هامش المؤتمر، أجاب رئيس التخطيط للمنتج جيف السوروث ورئيس العلامات التجارية «كرايسلر»، «دودج» و«جيب» في منطقة الشرق الأوسط على أسئلة الصحافيين موضحاً مدى تجاوب سوق المنطقة مع «جيب»، مبدياً تفاؤله خصوصاً في الكويت والإمارات والمملكة العربية السعودية ولبنان.



مخيم الـ JEEP في سبيلبرغ - النمسا



«جيب» تطرح طراز «رانغلر» بطل الطرق الوعرة بلا منازع

أيقونية بتصميمها العصري مزودة بتقنيات متطورة وأنظمة للسلامة العامة

طرحت شركة «جيب» JEEP الأمريكية طرازها الجديد رانغلر WRANGLER الأيقوني البطل على الطرق الوعرة بلا منازع والسيارة الفريدة للمغامرات الحضرية اليومية، والمتميز بمستويات من الراحة وديناميكيات القيادة الفائقة.

وقد تم تجديد سيارة «جيب رانغلر» بالكامل مع الحفاظ على شخصيتها ذات القدرات الأسطورية على الطرق الوعرة.

وقد عرض الجيل الرابع من «جيب رانغلر» بثلاثة مستويات مختلفة في الشرق الأوسط: سبورت وصحارى وروبيكون وكلها متوفرة على شكل بابين أو أربعة أبواب. وتعتبر «جيب رانغلر» نتاجاً لأكثر من خمسة وسبعين عاماً من الريادة في تطوير أنظمة الدفع الرباعي، ويتوفر نظامان للدفع الرباعي هما SELEC - TRAC الذي يتم به تجهيز سيارتي سبورت وصحارى ونظام ROCK - TRAC الذي يأتي قياسياً على روبيكون، وهذا الطراز الأكثر قوة والأكثر قدرة للقيادة على الطرق الوعرة.

الى ذلك، تبني سيارة جيب رانغلر الجديدة بالكامل على تصميم جمالي منحوت يجعل من الممكن تمييزها على الفور بسمات تصميم جيب التقليدية من المصاييح الأمامية المستديرة الى الشبكة ذات الفتحات السبع، ومن أقواس العجلات شبه المنحرفة الى المفصلات المرئية، ومع الزجاج الأمامي القابل للطي الى القضيب الرياضي، ومن الأبواب القابلة للإزالة الى تكوينات الهواء الطلق مع سقف صلب أو سقف لين.

أما مقصورة «رانغلر الجديدة» فتجمع بين التصميم الأصيل وتنوع الاستخدامات والأداء الوظيفي وسهولة الإستخدام، بالإضافة الى مقصورة أكثر أناقة وراحة، وذلك بفضل استخدام مواد وتشطيبات عالية الجودة.

وبفضل تصميم الجسم فوق الهيكل ونظام التعليق ذي الخمس وصلات المصمم بشكل رائع، تحقق «رانغلر» قدرات دفع رباعي معيارية، مع ديناميكيات قيادة متطورة على الطريق وسلامة الركاب وتجربة قيادة أكثر راحة.

وتم ضبط نظام التعليق بمركبة «رانغلر» لتحسين التحكم على الطرق الوعرة وتحقيق الراحة في الركوب من دون تضحية بقدرات القيادة على الطرق الوعرة.

يولد محرك بنتاستار المطور PENTASTAR V6 سعة ٣,٦ ليترات قوة حصانية تبلغ ٢٨٥ حصاناً عند ٦٤٠٠ دورة في الدقيقة و٣٤٧ نيوتن متر من عزم الدوران عند ٤١٠٠ دورة في الدقيقة، ويشتمل الآن على زر للتوقف والتشغيل يأتي كأداة قياسية. وتمت هندسته لتزويد حزمة عريضة من العزم مع التركيز على عزم منخفض النهاية

- وهي سمة أساسية لمركبة تتمتع بمستويات أداء هائلة على الطرق الوعرة مثل رانغلر.

ويتيح ناقل حركة أوتوماتيكي جديد من ثماني سرعات إمكانية تحسين أداء المحرك أثناء السير على المسارات أو الاستمتاع بتوصيل القوة على نحو سلس وكفاء بسرعات الطرق السريعة. وتناسب علبه التروس الأوتوماتيكية الجديدة بشكل فريد متطلبات رانغلر الجديدة بالكامل، فهي توفر إمكانيات لا مثيل لها على الطرق الوعرة.



فابيو كارلي مدير الإنتاج في شركة JEEP منطقة أوروبا والشرق الأوسط



جيف إلسورث ولونا بروتزي خلال المؤتمر الصحفي لمنطقة الشرق الأوسط

Fabio Carli, Head of Jeep Product - EMEA Region, shed light on how they immerse themselves in the Jeep brand, stating that experiencing off-road driving is super important to understand Jeep culture, lifestyle and fully experience the capability of Jeep vehicles. He stated that the original 1941 Willys Jeep was never meant to be a consumer product, but simply a solution to a military requirement. "At the time, the US Army needed a lightweight, nimble four-wheel drive vehicle that could carry up to four passengers across a wide variety of demanding terrains – today's Wrangler retains that "form follows function" mentality, and you can still see echoes of that iconic silhouette almost eighty years later". Speaking of icons, he talked about the face of Wranglers over the years, outlining that the fourth generation 2019 Jeep Wrangler is the latest in a series of compact and mid-size four-wheel drive vehicles manufactured by Jeep since 1986. "The Wrangler is arguably a direct descendant of the World War 2 Willys through the CJ (Civilian Jeeps) produced by Willys, Kaiser-Jeep and American Motors Corporation from the mid 1940's through to the 1980's".

He added that all Wrangler models continue to use a separate body and frame, rigid live axles both front and rear, a distinctive front grille, flared fenders, removable doors, removable hard or soft tops and a fold-flat windshield. They feature advanced, highly capable four-wheel drive systems with the choice of high and low gearing and available locking rear differentials.

"However, the 2019 Wrangler was designed to offer enhanced on-road comfort to attract more daily drivers - this was achieved by adding an eight-speed automatic gearbox, and upgrading the suspension, drive train and interior compared to the previous JK model."

"The all-new Wrangler's suspension has been tuned to optimize on-road handling and ride comfort without sacrificing off-road capability, and Wrangler continues to utilize the proven five-link coil suspension configuration that was first used on the 1996 TJ model."

"Longer wheelbase two-door models were first added to the Jeep Wrangler line-up in 2004 but it was in 2007 with the introduction of the four-door Jeep Wrangler Unlimited, featuring a one-of-a-kind, open-air design, that the Jeep experience was expanded to new dimensions. With room for five adult passengers - a Wrangler first - and the most cargo space ever offered in a Wrangler, the Unlimited combines class-leading off-road capability with everyday practicality".

Damien Dally, Head of Commercial Development - Jeep Brand EMEA, said that there were few things in the world that better represented the Jeep spirit better than the Camp Jeep event - this Summer's saw the largest ever gathering of Jeep owners (more than 900 Jeep vehicles). "The best word that defines the fifth annual Camp Jeep Europe event is authenticity - it goes without saying that the new generation Wrangler JL was the centre-piece of the event. The history of Jeep is a history of communities, and the first camps were literally held in front of a campfire."



He went on to add that Jeep introduced the world's first all-steel station wagon - the Willys Jeep Station Wagon) in 1946, saying that "Over 70 years ago, Jeep began producing vehicles that families actually needed - and while some Jeepers got married, others decided to run wild - they hunt for freedom on new trails and exploit the off-road capabilities of their Jeeps to travel the great outdoors, looking for excitement or simply to have fun".

Dally confirmed that more than 650,000 Jeeps were sold in the EMEA region between 2010 and 2017, with many customers buying a Jeep for the first time, primarily for the reason that they are looking for freedom.



نيك تيرر وكارلا نجيم



Davide D'Amico, Head of Communications, Jeep Brand EMEA, talked about the characteristics of the new Wrangler JL Sport, Sahara and Rubicon models, stating that the new model dominates the trails and looks good while doing it.

"With its fender flares, iconic seven-slot grille and removable doors and roof, the new Wrangler JL is stylishly capable and fun to drive'. He added that it offers plenty of open-air freedom, LED headlamps and heavy-duty forged steel frame mounted tow hooks that are perfect for pulling less capable vehicles out of trouble.

"Inside the Wrangler JL you'll enjoy a completely redesigned interior with ample storage space and thoughtfully designed ergonomics - you'll also get comfort and convenience features including a highly advanced infotainment system, available auto-dimming rearview mirror with integrated LED map lights, rear view camera, folding rear seats, a lockable easy access storage bin in the centre console, storage nets and more".

When it comes to off-road performance, the Wrangler JL is a powerful freedom machine. "Its Trail Rated status, 3.6-litre Pentastar V6 engine, Command-Trac and available Rock-Trac 4x4 systems are just a few of the reasons why Wrangler JL capability is a force to be reckoned with".

In addition to this, he also added that it comes with a wide range of standard and available safety and security features including standard advanced multistage front airbags and available supplemental side airbags with sensor detection, Electronic Stability Control, Electronic Roll Mitigation and remote keyless entry with sentry key theft deterrent system. "All of these features are designed to make your everyday driving a little easier and your vehicle more secure," he said.

"The Wrangler JL is authentic to the core and ideal for those who are looking to customise it with the wide range of available Mopar parts and accessories and make it truly their own."



جلسات متخصصة في الذكاء الاصطناعي تنظمها «دارك ماتر»



ربيع دبوسي
DARKMATTER

أطلقت مؤسسة «أجيال لإدارة المواهب» التابعة لشركة دارك ماتر DARKMATTER دورتها الصيفية AL 4 YOUTH في «أكاديمية جيمس ويلنغتون الخيل» بالتعاون مع «مجموعة جيمس للتعليم» والتي ستضم سلسلة من الجلسات المتخصصة في تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي. وقال المدير التنفيذي لمؤسسة أجيال لإدارة المواهب سعيد باسويدان «نحن على ثقة بأن شراكتنا مع المؤسسات التعليمية المرموقة مثل مجموعة جيمس ستدعمنا بمزيد من الفرص ضمن مساعيها الرامية إلى رصد المواهب المتميزة التي تمتلك قدرات استثنائية ستؤمن لها النجاح خلال مسيرتها نحو المستقبل، لا سيما في مجال الذكاء الاصطناعي». يذكر أن نائب الرئيس الأول للشؤون المبيعات والتسويق وتطوير الأعمال في الشركة ربيع دبوسي.

أحمد أبو دومة رئيس «موبايلي»: نمو الإيرادات للربع الثالث على التوالي



أفاد الرئيس التنفيذي لشركة «اتحاد اتصالات» (موبايلي) أحمد أبو دومة عن تحقيق نمو في إجمالي الإيرادات خلال الربع الثاني من ٢٠١٨ للمرة الثالثة على التوالي. وأوضح أبو دومة أن أثر التركيز على قاعدة العملاء

الذي كانت الشركة قد بدأت به منذ أكثر من سنة قد بدأ في الظهور، حيث لم تعد تشهد قاعدة العملاء انخفاصاً، إضافة إلى نمو الاشتراكات الشهرية من خلال التركيز على فئات معينة.

باث سوليوشنز تحصد ثلاث جوائز ACQ5 العالمية



محمد الخطيب
PATH SOLUTIONS

تلقي رئيس مجلس إدارة شركة باث سوليوشنز (Path Solutions) محمد الخطيب تقديراً عالياً عن فئة «صانع التغيير النوعي لهذا العام في قطاع التكنولوجيا المالية الإسلامية»، في حين حصدت الشركة تكريماً توجهاً «المزود الدولي الأفضل لهذا العام – فئة الخدمات المالية الإسلامية» للمرة الخامسة. كما وتم اختيار نظام اشراق للتمويل الصغير ISHRAQ MICROFINANCE وهو الحل الرائد في مجال التكنولوجيا والذي من شأنه تعزيز الشمول المالي على أنه «الحل الدولي الأمثل لهذا العام المطابق للشريعة الإسلامية والخاص بالتمويل الصغير» للسنة الرابعة على التوالي خلال حفل توزيع جوائز ACQ5 العالمية لعام ٢٠١٨. وفي هذا السياق قال الخطيب «تأتي هذه الجوائز لتكرس التزامنا وتثني على جهودنا في سبيل مواصلة تعزيز الزخم في قطاع التكنولوجيا المالية».

محمد الخطيب يفوز بجائزة الرؤساء التنفيذيين لعام ٢٠١٨

من جهة ثانية، أعلنت شركة باث سوليوشنز PATH SOLUTIONS أفضل مزود للتكنولوجيا والخدمات المالية الإسلامية وأكثرها موثوقية في العالم عن اختيار رئيس مجلس إدارتها ورئيسها التنفيذي محمد الخطيب كأفضل فائز بجائزة FINANCE MONTHLY CEO AWARD لعام ٢٠١٨.

ويكرم حفل توزيع FINANCE MONTHLY CEO AWARD رؤساء الشركات الذين أبدعوا بنجاحاتهم وتقدمهم وتطلعهم في قطاع الأعمال عقب عملية اختيار وتحكيم دقيقة.

وعلق الخطيب على نيله الجائزة: «يشرفني ان أحوز على جائزة FINANCE MONTHLY CEO AWARD لعام ٢٠١٨، وأولي هذا التكريم لكافة موظفي شركة باث سوليوشنز على عملهم الشاق وتفانيهم للعمل أضف إلى التزامهم بتمكين عملائنا من تحقيق ميزة تنافسية وتطوير أعمالهم. ان هذه الجائزة لا تعكس نجاحاتنا التي سجلناها حتى الآن وحسب، إنما تشجعنا أيضاً على مواصلة التفرد بقيادةنا في قطاع التمويل الإسلامي وتنميته في المستقبل».

باحثو «كاسبرسكي لاب» يكتشفون أدوات وأساليب جديدة في هجمات المجموعات التخريبية

لاحظ باحثون في شركة «كاسبرسكي لاب» خلال الربع الثاني من العام ٢٠١٨، نشاطاً واضحاً في مشهد العمليات المتعلقة بالتهديدات المستمرة المتقدمة APT التي اتخذت من القارة الآسيوية مسرحاً رئيسياً.

وواصل الباحثون اكتشاف الأدوات والأساليب الجديدة التي لجأت إليها المجموعة التخريبية الكامنة وراء حملات التهديدات المستمرة المتقدمة. وشمل أبرز ما ورد في تقرير الربع الثاني للعام ٢٠١٨:

– عودة الجهة التخريبية الكامنة وراء هجوم OLYMPIC DESTROYER، فبعد الهجوم الذي وقع في كانون الثاني (يناير) الماضي على بطولة الألعاب الأولمبية الشتوية التي أقيمت في بيونغ تشانغ، اكتشف الباحثون ما اعتقدوا انه نشاط جديد من قبل هذه الجهة، استهدف مؤسسات مالية في روسيا ومختبرات وقاية من الأخطار «البيوكيميائية» في أوروبا وأوكرانيا.

– ظهور مؤشرات على ان هذا التهديد المستمر المتقدم البارز كان يستهدف مؤسسات مالية في تركيا كجزء من حملة أكبر للتجسس الإلكتروني، فضلاً عن كازينوهات في أميركا اللاتينية.

– لاحظ الباحثون نشاطاً مرتفعاً نسبياً للتهديد المعروف باسم SCARCRUFT APT، إذ قامت الجهة التخريبية الكامنة وراءه باستخدام برمجية خبيثة تعمل على أجهزة «أندرويد» وإطلاق عملية ذات باب خلفي جديد أطلق عليه الباحثون اسم POORWEB.

– التهديد LUCKY MOUSE وتقف وراءه مجموعة تهديد ناطقة بالصينية تعرف باسم APT 27.

PANERAI تزود إنتاجها العسكري من الساعات بألية حركة احتياطية



زوّدت شركة بانيراي للساعات PANERAI، إنتاجها المخصص للإستخدام العسكري بعيار من صنع شركة «أنجلوس» (Angelus®) السويسرية، ألية الحركة التي تتمتع بطاقة إحتياطية تدوم حتى ٨ أيام.

ومن أهداف إستخدام الشركة لهذا العيار تعزيز السمة العملية بحيث يمكن التخطيط للمهام بدقة أكبر، وذلك من دون أن يحتاج الغطاسون لإعادة تعبئة الساعة يدوياً كل يوم، إلى جانب مساهمته في الحدّ من تلف أجزاء التعبئة.

من هنا، برز العيار P.2002 ليكون أول ألية حركة يطوّرها مصنع بانيراي في نيوشاتل، والذي ساهم في إضفاء لمسة مستحدثة على إنتاج بانيراي معبراً في الوقت عينه عن ماضي الشركة العريق، مع الإشارة إلى ان هذا العيار تميّز بسلسلة تروّس للطاقة ذات هيكلية دقيقة للغاية.

وفي سبيل تحقيق طاقة إحتياطية طويلة المدى، إرتكزت سلسلة تروّس الطاقة المبتكرة على ثلاث أسطوانات متسلسلة توفّر أداءً ممتازاً لقياس الوقت لمدة ٨ أيام. وبواسطة هذا النظام، تبقى قوة الزنبرك ثابتة تقريباً طوال فترة التعبئة، بما يعزز دقة ألية الحركة ويحد من تلف العناصر إلى أقصى حد. يُذكر بأن بانيراي تحمل براءة إختراع نظام الأسطوانات الثلاث المرتبطة بمؤشر الطاقة الإحتياطية.

خمسة نماذج من الساعات الراقية تقدمها ايه. لانغيه أند صونه



قدّمت ايه. لانغيه أند صونه خلال معرض جنيف للساعات خمسة نماذج الأول بالأسود الأنيق، نموذجان لكل من SAXONIA MOON PHASE. SAXONIA OUTSIZE DATE ونموذج لساعة 1815 CHRONOGRAPH وهي حالياً متوافرة في الأسواق. ونتيجة لعملية التطوير المستمرة التي تجمع بين التقنيات المتقدمة مع براعة الحرفيين والجماليات الخالدة، تعكس الساعات الجديدة النهج الدقيق لمصممها. وتكمن أبرز سمة مشتركة بين النماذج الخمسة في وجه المينا الأسود الداكن المصنوع من الفضة الصلبة.

PANERAI تطرح ساعة LUMINOR CALIFORNIA ذات السمات الشخصية متفردة بمظهرها المميز ذي الطابع الرجولي واحتياطي تعبئتها الميكانيكية



طرحت بانيراي PANERAI مؤخرًا ساعة Luminor الجديدة بتوليفة متقنة من أكثر السمات الشخصية تميزاً وروعة، كميناء الساعة California، والعلبة الحاضنة المصنوعة من التيتانيوم والمطلية بالكربون الشبيه بالألماس DLC، والحركة الميكانيكية يدوية التعبئة باحتياطي من الطاقة يكفي لثمانية أيام.

وتتفرد ساعة LUMINOR CALIFORNIA 8 DAYS DLC بمظهرها المميز ذي الطابع الرجولي الذي يفرض حضوره، في نتاج للجمع الأصيل بين عناصر بانيراي الكلاسيكية والحزام الجديد الذي يُضفي المزيد على شخصية الساعة المتفردة ومظهرها ذي الحضور القوي.

وتحتضن علبه الساعة ميناء California أسود اللون يتسم بالبساطة والجاذبية، ويضم أرقاماً رومانية وعربية في التوليفة الأصلية من مؤشرات الساعة التي كانت بانيراي استخدمتها في عدد من ساعاتها السابقة. ويظهر مدى رقيّ عقربي الساعات والدقائق في الساعة ذات الطابع الرياضي البارز، بعد أن خضعا لعملية أكسدة عند درجة حرارة محكمة ما بين ٢٩٠ و ٣٠٠ درجة مئوية للحصول على اللون الأزرق المعدني المميز، ما يُعيد إلى الأذهان بعض الموديلات التاريخية لساعات بانيراي.

ويجمع حزام المعصم المصنوع من الجلد الطبيعي غير المعالج بين المتانة العالية والإحساس الطبيعي بالمرونة، سواء بالنظر أم عند اللمس، كما أن الطبقة الخارجية المتنوعة التي تتغير مع الاستخدام وبمرور الوقت، تجعل كل ساعة فريدة الشكل.

٧ مرفئى صينية بين المرفئى العشرة الأولى فى العالم فى العام ٢٠١٧



NINGBO



SHEN ZHEN



SINGAPOR



SHANGHAI



QINGDAO



GUANG ZHOU



BUSAN



HONG KONG

مليون حاوية نمطية مقابل ١٩,٨١٣ مليون حاوية، أي بارتفاع قدره ٩٥٧ ألف حاوية نمطية ونسبته ٤,٨٣٪.

– وحل مرفأ BUSAN الكوري الجنوبي فى المرتبة السادسة بـ ٢٠,٤٩٣ مليون حاوية نمطية مقابل ١٩,٤٥٦ حاوية، أي بنمو قدره ١,٠٣٧ مليون حاوية نمطية ونسبته ٥,٣٣٪.

– وجاء مرفأ GUANG ZHOU الصيني فى المرتبة السابعة بـ ١٨,٨٥٨ مليون حاوية نمطية تبعه مرفأ QINGDAO الصيني أيضاً فى المرتبة الثامنة بـ ١٨,٣١٠ مليون حاوية، فمرفأ DUBAI الإماراتى فى المرتبة التاسعة بـ ١٥,٣٦٨ مليون حاوية نمطية. وكانت المرتبة العاشرة من نصيب مرفأ TIANJIN الصيني أيضاً بـ ١٥,٠٦٩ مليون حاوية نمطية.

وتجدر الإشارة الى ان أكثر من ٦٠٪ من التجارة العالمية يتم شحنها بواسطة سفن الحاويات وقد بلغ وزن البضائع الإجمالية التي أمنت نقلها تلك السفن حوالى ١,٧ مليار طن فى العام ٢٠١٦.

أظهرت الإحصاءات ان ٧ مرفئى صينية ما تزال بين المرفئى العشرة الأولى فى العالم على صعيد تداول الحاويات.

– فقد احتل مرفأ SHANGHAI الصيني المرتبة الأولى فى العام ٢٠١٧ بتداوله ٤٠,٢٣٣ مليون حاوية نمطية مقابل ٣٧,١٣٣ مليون حاوية فى العام ٢٠١٦ أي بارتفاع قدره ٣,١٠٠ ملايين حاوية نمطية ونسبته ٨,٣٥٪.

– كما بقى مرفأ سنغابور SINGAPOR فى المرتبة الثانية بتعامله مع ٣٣,٦٦٧ مليون حاوية نمطية مقابل ٣٠,٩٠٤ مليون حاوية بزيادة قدرها ٢,٧٦٣ مليون حاوية نمطية ونسبته ٨,٩٤٪.

– وجاء مرفأ SHEN ZHEN الصيني فى المرتبة الثالثة بـ ٢٥,٢٠٩ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٣,٩٧٩ مليون حاوية، أي بنمو قدره ١,٢٣٠ مليون حاوية نمطية ونسبته ٥,١٣٪.

– وتربع مرفأ NINGBO الصيني أيضاً على المرتبة الرابعة بـ ٢٤,٦٠٧ مليون حاوية نمطية مقابل ٢١,٥٦١ مليون حاوية، أي بزيادة قدرها ٣,٠٤٦ ملايين حاوية نمطية ونسبته ١٤,١٣٪.

– وجاء مرفأ HONG KONG الصيني فى المرتبة الخامسة بـ ٢٠,٧٧٠

GIFCO EXPRESS

أسس خليل أوصاف غريب
ونجلاده أوصاف ودانا شركة
مساهمة لبنانية برأسمال
٣٠ مليون ل.ل. بإسم جيفكو
اكسبريس موضوعها خدمات
البريد السريع، النقل
وتخليص البضائع.



الحرب التجارية متواصلة بين الولايات المتحدة والصين رسوم جمركية متبادلة على واردات صينية وأميركية

تقوم إدارة الرئيس الأمريكى DONALD TRUMP بوضع اللمسات الأخيرة على قائمة من الرسوم الجمركية على بضائع واردة من الصين تبلغ قيمتها ١٦ مليار دولار، وستقوم الولايات المتحدة بتطبيق جولة أخرى من الرسوم الجمركية بنسبة ٢٥٪ على السلع الصينية المستوردة بقيمة ١٦ مليار دولار فى غضون أسبوعين مما يضيف الى ٢٤ مليار دولار من السلع الصينية خضعت بالفعل لرسوم جمركية قدرها ٢٥٪ فى شهر تموز (يوليو) المنصرم.
وكما هو الحال فى الجولة السابقة فقد تعهدت الصين بالرد الفورى وذلك بفرض رسوم جمركية قدرها ٢٥٪ أيضاً على سلع واردة من أميركا بقيمة ١٦ مليار دولار أيضاً.

BCTC

BEIRUT CONTAINER
TERMINAL CONSORTIUM

An IPM Company

expertise.efficiency.potential



The primary vision of the Beirut Container Terminal Consortium (BCTC) is to be an efficient and cost-effective multimodal facility in the Eastern Mediterranean, supporting local economic growth and serving as a transit base for shipping into the central Arab Peninsula, as well as offering competitive transshipment services.

www.portmanagers.net/bctc

مرفأ بيروت عضو في الجمعية التأسيسية لمرفأ المتوسط



اجتماع أعضاء الجمعية التأسيسية للمرفأ المطلة على المتوسط في مرفأ مرسيليا

شارك مرفأ بيروت ممثلاً بمدير العمليات المهندس سامر رعد في اجتماع الجمعية العمومية للجمعية التأسيسية للمرفأ المطلة على البحر الأبيض المتوسط والذي عقد في مرفأ مرسيليا. وتضم الجمعية التأسيسية ٢٠ مرفأ من ١٠ دول واقعة على ضفتي المتوسط. وتأسست هذه الجمعية بمبادرة من سلطات مرفأ مرسيليا خلال انعقاد المنتدى الأول لمرفأ المتوسط في العام ٢٠١٦ وذلك بهدف تعزيز التعاون وتبادل المعلومات والخبرات بين هذه المرفأ ومن أجل ان يكون لها دور فاعل على صعيد النقل البحري العالمي. وقد جرى خلال الاجتماع تشكيل لجنة تنفيذية للجمعية ولجان فنية مختصة بالتدريب والخبرة البحرية والقضايا البيئية والأمن والسلامة البحرية، بالإضافة الى توثيق العلاقات مع المؤسسات الدولية والإحصائية ودراسة الأسواق والمرفأ الذكي (SMART PORT)، للوصول الى العمل بشكل جماعي على القضايا المشتركة وتبادل الخبرات. وقد عهدت رئاسة الجمعية الى مرفأ مرسيليا حيث سيكون أيضاً مقرها الرئيسي.

١٨٥,٤١ مليون ريال الأرباح الصافية لشركة «البحري» السعودية

في الربع الثاني من العام ٢٠١٨



عبدالله بن علي الديبchi

الرئيس التنفيذي لشركة
البحري السعودية

أعلنت شركة «البحري» السعودية عن نمو صافي أرباحها في الربع الثاني من العام الحالي الى ١٨٥,٤١٠ مليون ريال سعودي (٤٩,٥ مليون دولار) مقابل ١٥٢,٩١ مليون ريال (٤١ مليون دولار) للفترة ذاتها من العام الماضي أي بارتفاع قدره ٣١,٥ مليون ريال (٨,٤ ملايين دولار) ونسبته ٢٠,٤٧٪. وبلغ العائد الإجمالي للشركة ١,٤٩ مليار ريال مقابل ١,٣٩ مليار، أي بزيادة قدرها ١٠٠ مليون ريال (٢٦,٧ مليون دولار) ونسبته ٧٪.

وترجع هذه النتائج الجيدة الى الأداء القوي لقطاعات الأعمال في الشركة وهي: «البحري

للنفط» و«البحري للكيماويات»، و«البحري للخدمات اللوجستية»، و«البحري للبضائع السائبة» و«البحري لإدارة السفن». كما ساهمت الزيادة في عدد البواخر في أسطول الشركة على مدار الأشهر الستة الماضية في تعويض الأثر السلبي لأداء الشركة بفعل انخفاض أسعار النقل خلال الربع الثاني من هذا العام.

ويذكر ان «البحري» تستخدم أسطولاً مكوناً من ٩٣ ناقلة من بينها ٤٦ ناقلة نفط عملاقة و٣٦ ناقلة كيماويات ومنتجات بترولية، ٦ ناقلات متعددة الاستخدامات و٥ ناقلات للبضائع السائبة الجافة.

الوزير فنيانوس: المخطط التوجيهي لتوسعة مرفأ بيروت خاضع للنقاش العلمي مع العامة وأصحاب الشأن



وزير الأشغال العامة والنقل يوسف فنيانوس يوقع العقد الجماعي لموظفي مرفأ بيروت بحضور قريطم وأسمر وزعيتر

أشار وزير الأشغال العامة والنقل في حكومة تصريف الأعمال يوسف فنيانوس في تصريح عبر وسائل التواصل الاجتماعي الى أنه «ربما في إعادة إفادة. أنا قلت أمام لجنة الأشغال النيابية ان المخطط التوجيهي لتوسعة مرفأ بيروت الذي أعدته شركته «خطيب وعلمي» خاضع للنقاش العلمي مع العامة وأصحاب الشأن قبل عرضه على مجلس الوزراء الذي يعود له وحده اتخاذ القرار بالسير بالمخطط أو عدمه، أرجوكم لا حاجة للصراخ. بهدوء».

وكان فنيانوس قد أوضح في مؤتمر صحافي «ان المرفأ يدخل الى خزينة الدولة زهاء ٤٠٠ مليار ليرة لبنانية وهو بحاجة الى هذه التوسعة لأنه لم يعد يستوعب هذا الكم من العمل في حال بقي على ما هو عليه نتيجة التطور الحاصل وهناك نقص في الجهاز البشري بنسبة ٦٠٪. ونحن طلبنا من الأمانة العامة لمجلس الوزراء وضع بند أساسي على جدول الأعمال لملء الشواغر دون محاصصات. وهناك ٣ طرق يتم العمل بها لملء المراكز الشاغرة منها عقد العمل الجماعي».

ووقع فنيانوس مع الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس حسن قريطم ورئيس الإتحاد العمالي العام رئيس نقابة موظفي وعمال مرفأ بيروت الدكتور بشارة الأسمر وأمين سر نقابة عمال وموظفي المرفأ خليل زعيتر العقد الجماعي للعمال والموظفين في المرفأ.

جيبوتي تعرض نصف مليار دولار كتعويض لموانئ دبي العالمية

أبدت جيبوتي استعدادها لدفع تعويضات مالية بقيمة نصف مليار دولار تقريباً لشركة «موانئ دبي العالمية» لتسوية نزاع حول تشغيل محطة دوراليه DORALEH للحاويات في جيبوتي. وفي مقابلة مع صحيفة FINANCIAL TIMES رفض أبو بكر عمر هادي رئيس مجلس إدارة سلطة موانئ والمناطق الحرة في جيبوتي الحديث عن التحكيم لتسوية نزاع طويل الأمد حول الميناء الأحدث في شرق أفريقيا قائلاً ان «موانئ دبي العالمية عليها قبول انها لم تعد مشاركة في تشغيل المرفق»، مضيفاً «بالنسبة لنا التحكيم انتهى. يجب ان يجلسوا معنا ويأخذوا أموالهم ويذهبوا».

وكانت جيبوتي أنهت «من جانب واحد» عقداً مع «موانئ دبي العالمية» لتشغيل محطة DORALEH للحاويات في البلاد، في حين وصفت موانئ دبي العالمية التحرك الجيبوتي بأنه استيلاء غير قانوني على المحطة، وقال انها شرعت في إجراءات التحكيم أمام محكمة لندن للتحكيم الدولي.

ويذكر ان «موانئ دبي العالمية» كانت فازت في العام الماضي بقضية تحكيم ضد جيبوتي التي ادعت حينها ان الشركة دفعت رشواي للفوز بالإماتياز الأصلي.

EL FIL SHIPPING sal

COVERING EAST COAST USA,
EUROPE, TURKEY AND EGYPT



Tel : +961 1 974333
Fax : +961 1 987988
Email : marketing@elfilshipping.com

شركة التفريغ اللبنانية: مشاريع التوسيع والتطوير ضرورية في مرفأ بيروت



إيلي رزق

شركة التفريغ اللبنانية

أعرب رئيس مجلس الإدارة المدير العام لشركة التفريغ اللبنانية إيلي رزق عن ترحيبه بالمخطط التوجيهي الذي أعدته الشركة الاستشارية «خطيب وعلمي» لدور مرفأ بيروت خلال السنوات العشرين المقبلة، مؤكداً تأييده للمشاريع التي تضمنها لأن اعتماد أحد هذه المشاريع سيؤدي عند إنجازها إلى تعزيز الدور المحوري الذي يلعبه مرفأ بيروت في المنطقة وإلى تطوير خدماته لجعله في مصاف المرفأ العالمية الأكثر حداثة وتقدماً. وأوضح رزق أن محطة الحاويات في مرفأ بيروت حولته من مرفأ محلي صغير إلى مرفأ إقليمي مكن من استقطاب أهم شركات الملاحة العالمية التي رفعت من وتيرة تعاملها معه، واعتمده مركزاً لعمليات المسافنة في المتوسط.

ارتفاع حركة الحاويات في مرفأ روتردام

الهولندي في النصف الأول من العام ٢٠١٨

سجل مرفأ ROTTERDAM الهولندي حركة حاويات جيدة في النصف الأول من العام الحالي وأكبر من تلك المحققة في الفترة نفسها من العام الماضي. فقد تداول ٧,١ ملايين حاوية نمطية بارتفاع ٦,٢٪. وكان هذا المرفأ سجل رقمياً قياسياً بحركة الحاويات في شهر أيار (مايو) المنصرم عندما تجاوز الـ ١,٢ مليون حاوية نمطية. وهذا الرقم هو الأكبر الذي يسجله المرفأ خلال شهر واحد. ويذكر أن مرفأ روتردام احتل المرتبة الأولى في أوروبا والثانية عشرة في العالم في العام ٢٠١٧.



أول اجتماع سوري أردني لفتح معبر «نصيب»



إيلي زخور

رئيس الغرفة الدولية للملاحة - بيروت



معبر نصيب الحدودي بين سوريا والأردن

هل بدأ العد التنازلي لفتح معبر نصيب؟ فقد عقد أول اجتماع سوري أردني في دمشق لمناقشة سبل إعادة التعاون والتبادل التجاري بين البلدين. وضم الوفد الأردني عدداً من الفاعليات الاقتصادية بينما حضر عن الجانب السوري وزير التجارة الخارجية وحماية المستهلك عبدالله الغريبي ورئيس لجنة تجار ومصدري الخضار والفواكه في دمشق، وعدد من التجار والفاعليات التجارية السورية. وأبدى رئيس الوفد الأردني نقيب تجار ومصدري الخضار والفواكه سعدي أبو حمد رغبة رجال الأعمال الأردنيين بإعادة علاقات التعاون الاقتصادي والتبادل التجاري مع سورية، وفتح المعابر الحدودية بين البلدين لا سيّما معبر نصيب وتنشيط تلك العلاقات. وكانت شركات التخليص الأردنية قد بدأت بإجراء عمليات صيانة لمكاتبها على الجانب الأردني في معبر نصيب استعداداً لعودة العمل بمجرد صدور قرار رسمي بإعادة فتحه. وقال نقيب أصحاب شركات ومكاتب التخليص ونقل البضائع في الأردن ضيف الله أبو عاقولة: إن النقابة شرعت بعد حصولها على تصريح من الجهات المعنية بالعمل على صيانة مكاتبها المقامة داخل مركز نصيب (جابر) الحدودي، والتي يبلغ عددها ١٧٢ شركة والتي أغلقت مكاتبها منذ قرار إغلاق الحدود. من جهته قال نقيب أصحاب الشاحنات في الأردن محمد خير الداود «قطاع الشاحنات الأردنية مستعد لنقل البضائع وتبادلها فوراً مع سورية بمجرد الإعلان عن فتح الحدود»، مضيفاً «إن هناك ٥ آلاف شاحنة أردنية جاهزة لنقل البضائع»، ولفت إلى «أن خسائر قطاع الشاحنات خلال سنوات الأزميتين العراقية والسورية تجاوزت ٧٢٥ مليون دينار أردني (نحو ١,٠٢٢ مليار دولار أميركي)».

إيلي زخور: معبر نصيب حيوي للبنان واستراتيجي لدول المنطقة

أكد رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت إيلي زخور أن معبر نصيب الحدودي بين سوريا والأردن هو حيوي للبنان واستراتيجي لدول المنطقة، فهو يربط عبر سوريا كلاً من الأردن ودول الخليج العربي بلبنان من جهة أخرى، وأضاف: قبل اندلاع الحرب في سوريا في العام ٢٠١١، كان عدد الشاحنات التي تمر عبر هذا المعبر يتجاوز الـ ٧ آلاف شاحنة يومياً من بينها حوالي ٣٠٠ شاحنة محملة بالمنتجات الزراعية والصناعية اللبنانية. وشكل إقفال المعبر في نيسان (أبريل) من العام ٢٠١٥ بعد سيطرة المسلحين عليه من الجانب السوري، نكسة وصدمة كبيرتين للقطاعين الزراعي والصناعي اللبنانيين. وعن أهمية هذا المعبر قال زخور: إن لبنان كان يصدر براً وقبل إقفال معبر نصيب حوالي ٥٥٠ ألف طن من المنتجات الزراعية والصناعية سنوياً تبلغ قيمتها الإجمالية حوالي ١,٣٠٠ مليار دولار، فانخفض حجم التصدير بعد إقفال المعبر واستبدال النقل البري بالبحري بواسطة بواخر الحاويات عبر مرفأ بيروت وبواخر الرو/رو عبر مرفأ طرابلس إلى حوالي ٣٧٥ ألف طن سنوياً تبلغ قيمتها الإجمالية حوالي ٧٠٠ مليون دولار، علماً أن كلفة النقل البحري تساوي أضعاف عدة من كلفة النقل البري، كما أن مدة الرحلة البحرية بين لبنان والأردن ودول الخليج العربي تتراوح ما بين ١٢ و ١٥ يوماً، في حين أن النقل البري لا يتعدى الـ ٥ أيام. وتابع: مما تقدم تتبين أهمية فتح معبر نصيب أمام المنتجات الصناعية والزراعية اللبنانية. فكلية النقل البري أدنى والرحلة أسرع وبالتالي تحافظ المنتجات الزراعية على جودتها وتتفادى تعرضها للتلف. كما أن إعادة فتح المعبر تتيح للشاحنات العادية والمبردة اللبنانية استعادة نشاطها بين لبنان والأردن والخليج العربي وتخلق فرص عمل جديدة بالإضافة إلى إلغاء الدعم المالي الحكومي المخصص لتلك الشاحنات المشحونة بحراً..

A tradition of Service & Innovation

Aquiring the ISO 9001-2000 Quality Award is only the beginning...

Beirut Port, with its highly trained staff, offers you an efficient and personalised service. The recent investment of 150 million dollars in restructuring has provided a modern infrastructure and container terminal. The latest equipment and the gantry cranes provide for a fast and effective cargo handling, performed through a highly automated system.

Our dedication to continuous development has earned us a competitive status within the region and has reinforced our historical heritage within the maritime industry.



Gestion et Exploitation du
PORT DE BEYROUTH

Tel: +961 1 581063, 587072, 581060
Fax: +961 1 585836, 585835
Website: beirut-port.com
E-mail: gepb@portdebeyrouth.com

الغرفة الدولية للملاحة تؤكد في اجتماع جمعيتها العمومية العادية:
«ستظل الحاضنة للأسرة الملاحية والمرفئية والمدافعة عن مصالحها»

ايلى زخور: التراجع الاول لحركة مرفأ بيروت منذ سنوات



من اليسار: عبد الحميد الفيل، كمال شرفان، ميشال حداد ورائد بقعوني



من اليسار: ايلى زخور، المحامي اسكندر نجار، أنطوان الشمالي وسمير مقوم



من اليمين: محمد فخر الدين، ايلى خنيصر، شارل هاشم، بسكال حكيم، جورج أشقر وزياد صابر

عقد اعضاء الغرفة الدولية للملاحة في بيروت اجتماعا للجمعية العمومية العادية السنوية برئاسة ايلى زخور وحضور اعضاء الهيئة الادارية و٢٦ منتسبا الى الغرفة من اصل ٣٧ ومشاركة المستشار القانوني المحامي اسكندر نجار ومفوض المراقبة المالي وليد العمري. افتتح زخور الاجتماع بالوقوف دقيقة صمت حدادا على وفاة كل من: جاك سعاده، نقولا بوجيلي وحسن الجارودي الذين كانوا اعضاء في الغرفة وساهموا في تطور قطاع النقل البحري العالمي واللبناني نحو الافضل.

تنبويه بالجو الوفاقي في الغرفة

وقبل المباشرة في مناقشة جدول اعمال الجمعية العمومية القى زخور كلمة نوه فيها بالجو الوفاقي المخيم على اجواء الغرفة وبتضامن اعضائها ما مكنها من ان تحتل موقعا مميزا في ميدان النقل البحري اللبناني والعربي وتحقيق مطالب عدة طالب بها الوكلاء البحريون.

التراجع الاول لحركة مرفأ بيروت منذ سنوات

ولفت زخور الى التراجع الذي يسجله مرفأ بيروت في حركته الاجمالية وهو الاول من نوعه منذ سنوات عدة، ويعتبر مؤشرا سلبيا للحركة الاقتصادية، لان مرفأ بيروت هو الواجهة الاقتصادية في البلاد: فإن كانت حركته جيدة يعني ان القطاعات الاقتصادية كافة في احسن احوالها من مصارف وشركات تأمين وتجار والعاملين والمتعاملين مع المرفأ والعكس صحيح.

التأخير في تشكيل الحكومة ساهم في تفاقم تراجع الحركة في مرفأ بيروت

وأكد زخور ان التأخير الحاصل في تشكيل الحكومة ساهم في تفاقم هذا التراجع مطالباً المسؤولين والسياسيين المعنيين بالتعاون في ما بينهم لولادة الحكومة العتيدة وبما ينعكس ايجابا على الحركة الاقتصادية في البلاد برمتها وخصوصا القطاعين البحري والمرفئي.

التقرير الاداري للهيئة الادارية

ثم تلا التقرير الاداري عن اهم انجازات ونشاطات واعمال الهيئة الادارية خلال ولايتها الممتدة من ٢٥/٧/٢٠١٧ الى ٧/٨/٢٠١٨، فأشار الى ان هذه الولاية تميزت كسابقاتها بوفرة اللقاءات والاجتماعات والاتصالات، والتي من خلالها

تمكنت الهيئة من تحقيق مطالب عدة للوكلاء البحريين، ومعالجة مشاكل طارئة تعترض اعمالهم وممارسة نشاطهم في مرفأ بيروت.

مكانة مرموقة للغرفة

ان النشاطات المميزة للغرفة والانجازات التي تحققتها تؤكد المكانة المرموقة التي تتبوأها والتقدير الكبير الذي تحظى به من قبل كافة المسؤولين المعنيين في قطاع النقل البحري، على الصعيدين الداخلي والخارجي.

نشاطات داخلية وخارجية

فغرفتكم تتلقى عشرات الدعوات شهريا لحضور المؤتمرات والندوات والاجتماعات التي تعقد في لبنان والخارج، وللقاء الكلمات حول اوضاع قطاع النقل البحري محليا واقليميا، لا سيما حول الادوار المحورية التي اصبح يلعبها مرفأ بيروت في الشرق المتوسط، ومن المتوقع ان يلعبها ايضا مرفأ طرابلس بعد مشاريع التوسيع والتجهيز التي شهدتها في السنوات القليلة الماضية، فكما تعرفون من محاضر الاجتماعات التي تعقدها الهيئة والتعاميم التي تصدرها، ان غرفتكم تكون دائمة حاضرة وممثلة في معظم تلك اللقاءات والندوات وتكون لها كلمات او مداخلات تحظى باهتمام المشاركين فيها.

مشاركة الغرفة ومقترحاتها تعطي قيمة مضافة للقاءات

ولا بد من الاشارة الى ان مشاركة الغرفة في الاجتماعات والمؤتمرات التي نظمتها المديرية العامة للنقل البري والبحري والجمارك اللبنانية والهيئات الاقتصادية والمالية والمركز العربي للبحوث القانونية والقضائية، كانت تعطي مع المقترحات التي تقدمها قيمة مضافة لتلك اللقاءات.



2 weekly services to deliver both import and export - for dry - reefer equipment.

AS ONE WE CAN

Exclusive agents:



SEANAUTICS

www.one-line.com - www.seanautics.com
Nahr Ibrahim St. Saifi 95, Tekayan Ctr. 5th Floor
Tel: +961 1566121/2 - Fax: +961 1570180 - PO Box 11-9642 Beirut Lebanon
Docs-lb@seanautics.com - sales-lb@seanautics.com - admin-lb@seanautics.com



من اليسار: وليد العمري، ابراهيم زعيتير وغايبي طراف



من اليسار: زياد أبو رجيلي، ستيف أسال، نجيب الجميل وطوني بيطار

المرفأ والجمارك وللشركة المشغلة لمحطة الحاويات BCTC، الذين يعربون عن اهتمام خاص وتجاوب متواصل مع المطالب التي تتقدم بها الغرفة، كما نشتم العلاقات الجيدة والمتينة التي تربطها بمحطة ارشاد السفن والنقابات والاجهزة العسكرية والامنية المتواجدة في مرفأ بيروت.

تنويه بجهود المستشار القانوني

ومفوض المراقبة المالي

لا بد من ان ننوه ايضا بالجهود التي يبذلها المستشار القانوني للغرفة الاستاذ

اسكندر نجار للدفاع عن مصالح الغرفة، ونعرب عن تقديرنا لتعاون الصداق واهتمامه الكبير بأمر الغرفة وقضاياها. كما نوجه تحية لمفوض المراقبة السيد وليد العمري الذي يبدي اهتماما خاصا بحسابات الغرفة.

الغرفة الحاضنة للأسرة الملاحية والمدافعة عن مصالحها

وتشكر الهيئة الادارية مجددا الزملاء اعضاء الغرفة على ثقتهم، وهي تدعمها بأنها ستظل الحاضنة للأسرة الملاحية والمرفئية والمدافعة عن مصالحها.

التقرير المالي للغرفة للعام ٢٠١٧

ثم تلا مفوض المراقبة المالي وليد العمري التقرير المالي للعام ٢٠١٦ الذي اكد ان الوضع المالي للغرفة متين وفضل بكثير مما كان عليه في العام ٢٠١٥، كما ان الملاحة العالمية تواصل ارتفاعها. فأوضح زخور ان الدعم المالي الذي يقدمه بعض الزملاء والسياسة التقشفية التي تستمر الهيئة الادارية باعتمادها انعكسا ايجابا على الوضع المالي والملاحة المالية للغرفة.

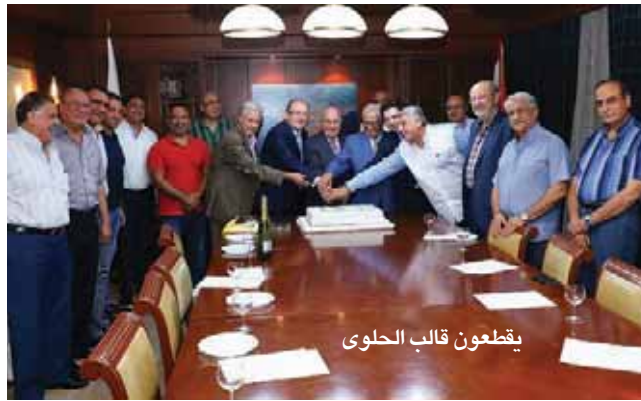
فتح باب المناقشة

ثم فتح باب المناقشة، وردا على سؤال حول التراجع الذي يسجله مرفأ بيروت بحركته الاجمالية اكد زخور مجددا، بأن تفاقم الازمات السياسية والاقتصادية في البلاد والتأخير المتواصل في تشكيل الحكومة أثرا سلبا على حركة مرفأ بيروت الاجمالية، موضحا ان كميات البضائع سجلت تراجعا في النصف الاول من العام الحالي ب ٨٪ وحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي ١٪، وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية ١١٪، بينما سجل مجموع حركة الحاويات برسم المسافنة ارتفاعا ب ٥٪ والواردات المرفئية ٢٪ في حين سجلت حركة السيارات انخفاضا كبيرا ب ٢٣٪.

ابراء ذمة الهيئة الادارية

وبعد اقفال باب المناقشة وافقت الجمعية العمومية على ابراء ذمة الهيئة الادارية لفترة ولايتها الممتدة من ٢٥/٧/٢٠١٧ الى ٧/٨/٢٠١٨.

ثم دعت الهيئة الادارية اعضاء الغرفة والحضور الى حفل كوكتيل اقيم في مقر الغرفة حيث جرى قطع قالب حلوى باسم الغرفة. ■



يقطعون قالب الحلوى

تسهيل المعاملات وتبسيطها

كما ان اجتماعات العمل التي عقدتها مع المدير العام للجمارك الاستاذ بدري ضاهر والرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس حسن قريطم وشركة «خطيب وعلمي» الاستشارية، اثمرت حولا لمشاكل ومعوقات جمركية ومرفئية عدة، وادت الى تسهيل المعاملات وتبسيطها من جهة والمشاركة في طرح تصورها لمشاريع التطوير والتوسيع في مرفأ بيروت من جهة اخرى.

اهتمام كبير بالنشرة الالكترونية للغرفة

ولن ننسى بمناسبة انعقاد هذه الجمعية العمومية، ان نتحدث ايضا عن النشرة الالكترونية NEWSLETTER التي تصدرها الغرفة شهريا منذ العام ٢٠١١، ومن دون توقف، والتي اضححت محط اهتمام كبير واعجاب واسع من قبل الهيئات الملاحية والاقتصادية والغرف التجارية في لبنان والخارج، والاجهزة الامنية والعسكرية والسفارات العربية والاجنبية، بالاضافة الى مختلف وسائل الاعلام. ان هذا التقدير والاهتمام بالنشرة يعودان الى الاحصاءات الدقيقة التي تنشرها عن اوضاع النقل البحري اللبناني والعربي والمرفائي اللبنانية والاجنبية وشركات الملاحة العالمية، بالاضافة الى نشاطات الغرفة واخبارها. ان هذه النشرة مستمرة بالصدور حيث صدر العدد الاخير منها رقم ٨٧ لشهر تموز (يوليو) الماضي.

موقع الكتروني مميز

كما نذكر الزملاء بأن الموقع الالكتروني للغرفة www.icnbeirut.com ما يزال يسجل ارتفاعا متواصلا بعد زواره يوميا.

المرجع الأبرز لأخبار النقل لبنانيا وعربيا واجنبيا

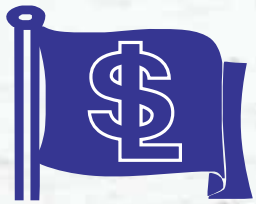
ونشير ايضا الى ان الغرفة ما تزال المنصة الاعلامية الابرز لأخبار النقل البحري اللبناني والعربي والاجنبى، فلا يمر اسبوع الا وتكون غرفتم ضيفة على احدى وسائل الاعلام الداخلى او الخارجى للتحديث عن اوضاع النقل البحري اللبناني والعربي والاجنبى، علما انه كان لغرفتم لقاءات اعلامية مكثفة خلال الاسابيع المنصرمين.

قوة الغرفة في تضامن اعضائها ودعمهم لها

ولا يسعنا أخيرا الا ان نؤكد مجددا ان الغرفة الدولية للملاحة في بيروت تستمد قوتها من تضامن اعضائها ودعمهم لها، ولم يكن بمقدورها القيام بتلك النشاطات وتحقيق هذه الانجازات دون تأييدهم ووقوفهم الدائم مع هيئتها الادارية.

علاقات جيدة ومتينة مع كافة المسؤولين والاجهزة الامنية والعسكرية

أيها الزملاء الكرام، تنتهز الهيئة الادارية هذه المناسبة للاعراب عن شكرها لمعالى وزير الاشغال العامة والنقل الاستاذ يوسف فينانوس، والمسؤولين في وزارة النقل وادارتي



SEALINE S.A.L.

CSL

Cargo Shipping Ltd

Regular weekly sailings from
Venice - Ravenna direct to **Beirut**
with the following vessels

M/V. Uni-Phoenix

M/V. Mary Schule

M/V. A . O b e l i x

We accept export to **Ravenna - Venice - Ancona - Trieste**

N.B: Special equipments available 40 HC - Reefer - O.Top - Flats

GENERAL AGENTS:



SEALINE

Beirut, Charles Helou Avenue, Sehnaoui Building
Tel.: +961.1.445123 (6 lines) | +961.1.565000 (6 lines)
Fax: + 961.1.447317 | +961.1.560476
E-mail: sealine@dm.net.lb

نقابة وسطاء النقل كرمته لنزاهته العالية ومناقبيته

بدري ضاهر: همنا قطع يد المافيا المنظمة



من اليسار: فؤاد بوارشي، ريتشارد مجاعص، سمير علي حسن، عامر القيسي، بدري ضاهر، عبد الحفيظ القيسي وسمير سرياني



من اليمين: المحامي انطوان سرياني، مزهر مزهر، وليد لطوف، عامر القيسي، سمير سرياني، سامر علي حسن ورمزي عويبي



من اليمين: فادي بوغاريوس، زياد شماس، رفيق صالح، زياد كنعان وهافي البحصلي



من اليسار: عامر القيسي يسلم درعاً الى بدري ضاهر

كرّمت نقابة وسطاء النقل البري والبحري والجوي المدير العام للجمارك بدري ضاهر في احتفال أقيم بقاعة المحاضرات والتدريب في جمارك مرفأ بيروت، بحضور رئيس النقابة عامر القيسي وأعضاء المجلس التنفيذي والمدير العام للنقل الدكتور عبد الحفيظ القيسي ومسؤولين من المؤسساتين.

بداية النشيد الوطني ونشيد الجمارك ثم كلمة ترحيبية لנائب رئيس النقابة وليد لطوف، فكلمة القيسي الذي أشاد بالمزايا التي يتمتع بها المدير العام ضاهر الذي يتميز بالنزاهة العالية والمناقبية والكف النظيفة ويعمل ١٨ ساعة يومياً وهو منفتح على الأفكار الجديدة التي تؤمن سير العمل للمصلحة العامة وهو رجل القرار.

وأكد القيسي ان ضاهر «عمل على ضرب المهربين وحارب عمليات التهريب» ومنها المخدرات، كما واجه المافيا المنظمة والذكية التي تسرق المال العام، وكل ما قام به يصب في مصلحة وسطاء النقل الشرعيين الذين يعملون وفق الأنظمة والقوانين المرعية الإجراء.

ضاهر

ثم تحدث ضاهر شاكرًا نقابة وسطاء النقل على هذه المبادرة، وأملًا «ان نتقدم بعملنا وننتقل الى الأفضل، ونحن منفتحون على أي أفكار، خصوصاً ان لدينا اقتناعاً بدور النقابات لنتمكن معاً من السير نحو مستقبل أفضل».

وقال: «نحن، الضباط ورؤساء الأقاليم والمصالح نعمل بالنفس عينه، بقيادة قوية، ولدينا مقاربة للتغيير وتمكّننا من ذلك، صعداً الدرج درجة درجة وسنصل بالتعاون مع كل الناس الإيجابيين». ونوّه ضاهر «بجهود القيسي الذي نتشاور معه ونتعاون بصورة دائمة، لأننا لسنا سلطة لتعذيب الناس بل سلطة لتسهيل أمورهم وفقاً للقوانين والأنظمة المرعية الإجراء لنحافظ على الدورة الاقتصادية في بلدنا».

واعتبر «ان اللبنانيين مبدعون وخلاقون ويبتكرون الأفكار الموضوعية والتي تساهم في إنجاح مهام الجمارك، أريد أن أطمئن الناس بأننا نتحول تدريجياً ضمن خطة يتم تنفيذها لتسهيل المعاملات. شبابنا من خيرة الشباب، وليسوا بجهلة، ما نريده في تطبيق القوانين، حماية المال العام، وهمنا قطع يد المافيا المنظمة وكل فرد منا يقوم بعمله بحرفية عالية».

وأكد ضاهر، ان للوسطاء مطالب عدة وهم ليسوا بأعداء، بالشراكة والتعاون يمكننا القيام بخطوات نحو مستقبل أفضل وبفكر منفتح والتعاون لما فيه المصلحة العامة، داعياً كل النقابات للتعاون في ما بينها لما فيه المصلحة العامة للدولة ولهم.



من اليمين: ريتا جريان، عامر القيسي وليليان أبي اللمع



من اليمين: سامر علي حسن ونجيل خوري



من اليمين: فؤاد بوارشي وحنا فارس وفي الصف الثاني من اليمين رئيس دائرة المانيفست نعمة براكس



يستمعون الى بدري ضاهر



من اليسار: جورج صادر، باسكال ضاهر وسامر ضيا



من اليمين: انطوان كرم، محمد قدوح، سعيد القزي، غسان سوبرا وجهاد خليل



من اليسار: ناصيف صالح، فوزي شكور وبيار كرم



وليد لطوف



عامر القيسي



بدري ضاهر



من اليسار: زياد حرب وشربل أبو ديب

تراجع الحركة المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انعكس سلباً على مجموع الواردات

١٦١ باخرة، ٥٨٠ الف طن، ١١٤٩٥٥ حاوية نمطية، ٥٣٣٦ سيارة و١٩,٧٩٨ مليون دولار

مقابل ١٧٠٩٨ حاوية، اي بنمو قدره ١٢٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٠,٧٪.

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في حزيران ٢٠١٨

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة ٣٧١٥٩ حاوية نمطية مقابل ٣٢٨٦٥ حاوية في ايار المنصرم، اي بزيادة قدرها ٢٢٩٤ حاوية نمطية ونسبتها ٩,٧٣٪.

استمرار تراجع حركة السيارات في حزيران ٢٠١٨

من جهة اخرى، استمرت حركة السيارات في تراجعها خلال حزيران حيث بلغ مجموعها ٥٣٣٦ سيارة مقابل ٦٤١٠ سيارات في ايار، اي بانخفاض نسبته ١٦,٧٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٣٣٦ سيارة في حزيران الماضي كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٤٨٠٥ سيارات مقابل ٥٤٣٥ سيارة اي بتراجع قدره ٦٣٠ سيارة ونسبته ١١,٥٩٪.**السيارات المعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٥٣١ سيارة مقابل ٩٧٥ سيارة اي بانخفاض قدره ٤٤٤ سيارة ونسبته ٤٥,٥٤٪.

انخفاض الحركة المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انعكس سلباً على مجموع الواردات

وادى تراجع حركة البضائع والحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في حزيران الماضي الى انخفاض مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء الى ١٩,٧٩٨ مليون دولار مقابل ٢٠,٥٩٣ مليوناً في ايار المنصرم، اي بتراجع قدره ٧٩٥ الف دولار ونسبته ٣,٨٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٩,٧٩٨ مليون دولار في حزيران الماضي كالاتي:

الواردات المرفئية: بلغت ١٩,٤٦٧ مليون دولار مقابل ٢٠,٠٨٥ مليوناً في ايار المنصرم، اي بتراجع قدره ٦١٨ الف دولار ونسبته ٣,٠٨٪.**واردات رئاسة الميناء:** بلغت ٣٣١ الف دولار مقابل ٥٠٨ آلاف دولار، اي بانخفاض قدره ١٧٧ الف دولار ونسبته ٣٤,٨٤٪. ■

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في ايار وحزيران ٢٠١٨

الأواب	حزيران ٢٠١٨	ايار ٢٠١٨	+/-
عدد البواخر	١٦١ باخرة	١٤١ باخرة	٢٠+ بواخر
الوزن الإجمالي البضائع (طن)	٥٨٠ ألف طن	٦٥٠ ألف طن	-٧٠ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٥٠٩ ألف طن	٥٨١ ألف طن	-٧٢ ألف طن
بضائع مصدرة (طن)	٧١ ألف طن	٦٩ ألف طن	+٢ ألف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	١١٤٩٥٥ نمطية	١٠٦٩٦٤ نمطية	+٧٩٩١ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٥٣٩٣٦ نمطية	٥٤٤٩٩ نمطية	-٥٣ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٥٧٠٧٩ نمطية	٥١٠٦٧ نمطية	+٦٠١٢ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	٣٩٤٠ نمطية	١٣٩٨ نمطية	+٢٥٤٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٣٤٩٤٠ نمطية	٣٧٥٧٤ نمطية	-٢٦٣٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٤٣ حاوية نمطية	١٥٨ نمطية	-١٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٨٨٥٣ نمطية	١٦٧٦٧ نمطية	+٢٠٨٦ حاوية نمطية
حاويات مصدرة مألًى ببضائع لبنانية	٥٧٦٣ نمطية	٧٢٠٩ نمطية	-١٤٤٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	٣٣١٠ نمطية	٢٦٦٠ نمطية	+٦٥٠ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١٨٣٠٦ نمطية	١٧٠٩٨ نمطية	+١٢٠٨ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٣٧١٥٩ نمطية	٣٣٨٦٥ نمطية	+٣٢٩٤ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٥٣٣٦ سيارة	٦٤١٠ سيارة	-١٠٧٤ سيارة
سيارات مستوردة	٤٨٠٥ سيارة	٥٤٣٥ سيارة	-٦٣٠ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٥٣١ سيارة	٩٧٥ سيارة	-٤٤٤ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٩,٤٦٧ مليون دولار	٢٠,٠٨٥ مليون دولار	-٦١٨ ألف دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٣٣١ ألف دولار	٥٠٨ ألف دولار	-١٧٧ ألف دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٩,٧٩٨ مليون دولار	٢٠,٥٩٣ مليون دولار	-٧٩٥ ألف دولار



سارة حيدر

BCTC

بينت الإحصاءات ان مرفأ بيروت سجل انخفاضاً بالبضائع والحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شهر حزيران (يونيو) الماضي عما كانت عليه في شهر ايار (مايو) المنصرم وان هذا التراجع انعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في ايار وحزيران ٢٠١٨

فقد اظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في شهري ايار وحزيران من العام الجاري الوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٦١ باخرة مقابل ١٤١ في ايار، اي بزيادة قدرها ٢٠ باخرة ونسبتها ١٤,١٨٪.**كميات البضائع:** بلغ وزنها الاجمالي ٥٨٠ الف طن مقابل ٦٥٠ الف، اي بانخفاض قدره ٧٠ الف طن ونسبته ١٠,٧٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٨٠ الف طن في حزيران الماضي كالاتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٥٠٩ آلاف طن مقابل ٥٨١ الف اي بتراجع قدره ٧٢ الف طن ونسبته ١٢,٣٩٪.**البضائع اللبنانية المصدرة بحراً:** بلغ وزنها ٧١ الف طن مقابل ٦٩ الف اي بارتفاع قدره طنان ونسبته ٢,٩٠٪.

ارتفاع مجموع الحاويات في حزيران ٢٠١٨

بينما حقق مرفأ بيروت زيادة بعدد الحاويات التي تداولها في حزيران الماضي حيث بلغ ١١٤٩٥٥ حاوية نمطية مقابل ١٠٦٩٦٤ حاوية في ايار المنصرم، اي بزيادة قدرها ٧٩٩١ حاوية نمطية ونسبتها ٧,٤٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١١٤٩٥٥ حاوية نمطية في حزيران الماضي كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٥٣٩٣٦ حاوية نمطية مقابل ٥٤٤٩٩ حاوية في ايار المنصرم، اي بانخفاض قدره ٥٦٣ حاوية نمطية ونسبته ١,٠٣٪.**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٥٧٠٧٩ حاوية نمطية مقابل ٥١٠٦٧ حاوية اي بزيادة قدرها ٦٠١٢ حاوية نمطية ونسبتها ١١,٧٧٪.**الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن:** بلغت ٣٩٤٠ حاوية نمطية مقابل ١٣٩٨ حاوية اي بارتفاع قدره ٢٥٤٢ حاوية نمطية ونسبته ١٨١,٨٣٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في حزيران ٢٠١٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في حزيران الماضي والبالغة ٥٣٩٣٦ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٣٤٩٤٠ حاوية نمطية مقابل ٣٧٥٧٤ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢٦٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٧٪.**الحاويات المستوردة فارغة:** بلغت ١٤٣ حاوية نمطية مقابل ١٥٨ حاوية اي بتراجع قدره ١٥ حاوية نمطية ونسبته ٩,٤٩٪.**الحاويات المستوردة برسم المسافنة:** بلغت ١٨٨٥٣ حاوية نمطية مقابل ١٦٧٦٧ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٠٨٦ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٤٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في حزيران ٢٠١٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في حزيران الماضي والبالغة ٥٧٠٧٩ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المعاد تصديرها مألًى ببضائع لبنانية: بلغت ٥٧٦٣ حاوية نمطية مقابل ٧٢٠٩ حاويات في ايار المنصرم، اي بتراجع نسبته ٢٠٪.**الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ٣٣١٠ حاويات نمطية مقابل ٢٦٦٠ حاوية اي بارتفاع قدره ٦٥٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٣,٣٦٪.**الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة:** بلغت ١٨٣٠٦ حاويات نمطية



Hapag-Lloyd

Shipping cargo across Oceans?



Now you have more choices

- **Enhanced and restructured network offering more weekly services.**
- **More direct port calls with fast transit times.**
- **Enlarged vessel and container fleets including reefers.**
- **Online tracing / tracking and documentation.**
- **Greater intermodal options.**
- **World class customer service with local representation.**

GENERAL AGENTS :



TOURISM & SHIPPING SERVICES S.A.R.L

386 , Pasteur Street - Gemmayze , Beirut

Tel: (01) 570771 - Fax: (01) 570773 - Lebanon

Email: commercial@shipag.com.lb - P.O.Box: 17-5324

انخفاض الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت لم ينسحب على مجموع الواردات

تراجع الحركة المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وارتفاع حركة الحاويات برسم المسافنة

٩٢٠ باخرة، ٣,٩١٧ ملايين طن، ٦٣٩ الف حاوية، ٣٨,٨ الف سيارة و١٢٤ مليون دولار

برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ١٧١٥٧٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٦٦٢٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ٨٩٥٧ حاوية نمطية ونسبته ٥,٥١٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٠٢١٠٠ حاوية نمطية مقابل ٩٦١٨٩ حاوية اي بزيادة نسبتها ٦,١٪.

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت خلال النصف الاول من العام الحالي الى ٢٠٣٠٧٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٣٠٢٠ حاوية في الفترة ذاتها من العام الماضي اي بزيادة قدرها ١٠٠٥٦ حاوية نمطية ونسبتها ٥,٢١٪.

انخفاض كبير بحركة السيارات في النصف الاول من العام الحالي

وسجلت حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال النصف الاول من العام الحالي انخفاضا كبيرا عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي فقد بلغ مجموعها ٣٨٨٣٥ سيارة مقابل ٥٧٥٢٢ سيارة اي بتراجع نسبته ٣٢,٤٩٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٨٣٥ سيارة على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٣٤٥٩٣ سيارة مقابل ٤٨٢٥٦ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٣٦٦٣ سيارة ونسبته ٢٨,٣١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ٤٢٤٢ سيارة مقابل ٩٢٦٦ سيارة، اي بتراجع قدره ٥٠٢٤ سيارة ونسبتها ٥٤,٢٢٪.

انخفاض الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت لم ينعكس سلبا على مجموع الواردات
وافادت الاحصاءات ان تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت في النصف الاول من العام الحالي لم ينسحب على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء التي بلغت ١٢٣,٩٨٥ مليون دولار مقابل ١١٩,١٨٤ مليون دولار، اي بزيادة قدرها ٤,٨٨١ مليون دولار ونسبتها ٤,٠٣٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢٣,٩٨٥ مليون دولار كالاتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١١٨,٦٩٠ مليون دولار مقابل ١١٦,٠٢٨ مليوناً اي بارتفاع قدره ٢,٦٦٢ مليون دولار ونسبته ٢,٢٩٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٥,٢٩٥ مليون دولار مقابل ٣,١٥٦ ملايين اي بزيادة قدرها ٢,١٣٩ مليون دولار ونسبتها ٦٧,٧٨٪. ■

مقارنة بحركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء

في النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الأبواب	النصف الأول ٢٠١٨	النصف الأول ٢٠١٧	+/-
مجموع البواخر	٩٢٠ باخرة	٩٢٥ باخرة	-٥ باخرة
الوزن الاجمالي للبضائع (طن)	٣,٩١٧ مليون طن	٤,٢٥٣ مليون طن	-٣٣٦ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	٣,٤٦٠ مليون طن	٣,٧٧٠ مليون طن	-٣١٠ الف طن
بضائع لبنانية مصدرة بحرا (طن)	٥٧٧ الف طن	٤٨٣ الف طن	+٩٤ الف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	٦٣٩٣٢٣ نمطية	٦٢٧٦٥٨ نمطية	+١١٦٦٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣١٠٩٧١ نمطية	٣٠٧٩٤٤ نمطية	+٣٠٧٧ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٣١٤٢٢٦ نمطية	٣٠٥٢٣٦ نمطية	+٨٩٩٠ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	١٤١٢٦ نمطية	١٤٤٧٨ نمطية	-٣٥٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي (نمطية)	٢٠٩١٥٨ نمطية	٢٠٩٧٦٨ نمطية	-٦١٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	٨٣٧ نمطية	١٣٤٥ نمطية	-٥٠٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٠٩٧٦ نمطية	٩٦٨٣١ نمطية	+١٤٥٥ حاوية نمطية
حاويات مصدرة مالى ببضائع لبنانية	٥٠٤٩ نمطية	٤٦٤٢٧ نمطية	-٥٨٧٨ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	١٧١٥٧٧ نمطية	١٦٦٢٠ نمطية	+٨٩٥٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١٠٢١٠٠ نمطية	٩٦١٨٩ نمطية	+٥٩١١ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٢٠٣٠٧٦ نمطية	١٩٣٠٢٠ نمطية	+١٠٠٥٦ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣٨٨٣٥ سيارة	٥٧٥٢٢ سيارة	-١٨٦٨٧ سيارة
سيارات مستوردة	٣٤٥٩٣ سيارة	٤٨٢٥٦ سيارة	-١٣٦٦٣ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٤٢٤٢ سيارة	٩٢٦٦ سيارة	-٥٠٢٤ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١١٨,٦٩٠ مليون دولار	١١٦,٠٢٨ مليون دولار	+٢,٦٦٢ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٥,٢٩٥ مليون دولار	٣,١٥٦ مليون دولار	+٢,١٣٩ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٢٣,٩٨٥ مليون دولار	١١٩,١٨٤ مليون دولار	+٤,٨٠١ مليون دولار

سجل مرفأ بيروت خلال النصف الاول من العام الحالي حركة اجمالية ادنى مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، ولكن هذا التراجع لم ينعكس سلبا على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء التي حققت زيادة. ويذكر ان هذا الانخفاض بحركة مرفأ بيروت هو الاول من نوعه منذ اندلاع الحرب السورية في العام ٢٠١١، وهو مؤشر سلبي يدل على تفاقم الازمة الاقتصادية والمالية في البلاد والذي بدأ ينسحب ايضا على مرفأ بيروت الذي كان يطلق عليه «الطائر الذي يغرد خارج سربه» نظرا لاستمرار ارتفاع حركته الاجمالية وايراداته المالية، في حين كانت القطاعات الاقتصادية الاخرى ترفع الصوت عن تدهور اوضاعها نتيجة الازمة السياسية والاحداث الامنية التي شهدها لبنان خلال الاعوام السبعة الاخيرة.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في النصف الأول ٢٠١٧ و ٢٠١٨

وبينت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في النصف الاول من ٢٠١٨ و ٢٠١٧ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: بلغ ٩٢٠ باخرة مقابل ٩٢٥ باخرة في الفترة نفسها من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ٥ بواخر ونسبته ٥,٥٤٪.

الوزن الاجمالي للبضائع: وافرغت هذه البواخر وشحنت ما مجموعه ٣,٩١٧ ملايين طن مقابل ٤,٢٥٣ ملايين طن، اي بتراجع نسبته ٧,٩٠٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ٣,٩١٧ ملايين طن كالاتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٣,٤٦٠ ملايين طن مقابل ٣,٧٧٠ ملايين، اي بانخفاض قدره ٣١٠ آلاف طن ونسبته ٨,٢٢٪.

البضائع اللبنانية المصدرة بحرا: بلغ وزنها ٥٧٧ الف طن مقابل ٤٨٣ الف أي بتراجع قدره ٦٦ الف طن ونسبته ٥,٣٨٪.

ارتفاع مجموع الحاويات في النصف الأول من العام الحالي

من جهة ثانية، اظهرت الاحصاءات ارتفاع الحركة الاجمالية للحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال النصف الاول من العام الحالي حيث بلغ مجموعها ٦٣٩٣٢٣ حاوية نمطية مقابل ٦٢٧٦٥٨ حاوية للفترة نفسها من العام الماضي، اي بارتفاع قدره ١١٦٦٥ حاوية نمطية ونسبته ١,٨٦٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٣٩٣٢٣ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣١٠٩٧١ حاوية نمطية مقابل ٣٠٧٩٤٤ حاوية في الفترة ذاتها من العام الماضي اي بزيادة نسبتها ٠,٩٨٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ٣١٤٢٢٦ حاوية نمطية مقابل ٣٠٥٢٣٦ حاوية، اي بنمو نسبته ٢,٩٥٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ١٤١٢٦ حاوية نمطية مقابل ١٤٤٧٨ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٢,٤٣٪.

كيف توزع مجموع الحاويات المستوردة في النصف الأول من العام الحالي؟

وتوزع المجموع العام للحاويات المستوردة في مرفأ بيروت خلال النصف الاول من العام الحالي والبالغ ٣١٠٩٧١ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٢٠٩١٥٨ حاوية نمطية مقابل ٢٠٩٧٦٨ حاوية اي بانخفاض نسبته ٠,٢٩٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٨٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٣٤٥ حاوية اي بتراجع قدره ٥٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٣٧,٧٧٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٠٩٧٦ حاوية نمطية مقابل ٩٦٨٣١ حاوية، اي بارتفاع قدره ٤١٤٥ حاوية نمطية ونسبته ٤,٢٩٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في النصف الاول من العام الحالي والبالغة ٣١٤٢٢٦ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المعاد تصديرها مالى ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٥٠٤٩ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤٢٧ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي اي بانخفاض نسبته ١٢,٦٦٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفرغها من البضائع المستوردة

مقارنة بالبضائع اللبنانية المصدرة بجرأ خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	٧٤ ألف	٧٩ ألف	+٥ آلاف
شباط	٧٩ ألف	٨٦ ألف	+٧ آلاف
آذار	٨٤ ألف	٨٨ ألف	+٤ آلاف
نيسان	٨٠ ألف	٦٤ ألف	-١٦ ألف
ايار	٨٩ ألف	٦٩ ألف	-٢٠ ألف
حزيران	٧٧ ألف	٧١ ألف	-٦ آلاف
المجموع العام	٤٨٣ ألف طن	٤٥٧ ألف طن	-٢٦ ألف طن

مقارنة بالوزن الإجمالي للبضائع خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	٦٣١ ألف	٦٣٩ ألف	+٨ آلاف
شباط	٧١٠ ألف	٧٢٢ ألف	+١٢ ألف
آذار	٨٣٩ ألف	٧٠٠ ألف	-١٣٩ ألف
نيسان	٦٨٠ ألف	٦٢٦ ألف	-٥٤ ألف
ايار	٧٤١ ألف	٦٥٠ ألف	-٩١ ألف
حزيران	٦٥٢ ألف	٥٨٠ ألف	-٧٢ ألف
المجموع العام	٤,٢٥٣ مليون طن	٣,٩١٧ مليون طن	-٣٣٦ ألف طن

جدول مقارنة بالواردات المرصّبة خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	١٩,٣٨٥ مليون	٢١,٠٠٨ مليون	+١,٦٢٣ مليون
شباط	١٦,٧٤٨ مليون	١٨,٨٤٤ مليون	+٢,٠٩٦ مليون
آذار	١٩,١٨٦ مليون	١٩,٥٥٢ مليون	+٣٦٦ ألف
نيسان	١٨,٩٣٤ مليون	١٩,٧٣٤ مليون	+٨٠٠ ألف
ايار	٢١,٦٣٩ مليون	٢٠,٠٨٥ مليون	-١,٥٥٤ مليون
حزيران	٢٠,١٣٦ مليون	١٩,٤٦٧ مليون	-٦٦٩ ألف
المجموع العام	١١٦,٠٢٨ مليون دولار	١١٨,٦٩٠ مليون دولار	+٢,٦٦٢ مليون دولار

جدول مقارنة بالبضائع المستوردة خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	٥٥٧ ألف	٥٦٠ ألف	+٣ آلاف
شباط	٦٣١ ألف	٦٣٦ ألف	+٥ آلاف
آذار	٧٥٥ ألف	٦١٢ ألف	-١٤٣ ألف
نيسان	٦٠٠ ألف	٥٦٢ ألف	-٣٨ ألف
ايار	٦٥٢ ألف	٥٨١ ألف	-٧١ ألف
حزيران	٥٧٥ ألف	٥٠٩ ألف	-٦٦ ألف
المجموع العام	٣,٧٧٠ مليون طن	٣,٤٦٠ مليون طن	-٣١٠ ألف طن

جدول مقارنة بعدد البواخر خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	١٢٨	١٥٣	+٢٥
شباط	١٦٣	١٥٨	-٥
آذار	١٧٠	١٦٠	-١٠
نيسان	١٥٦	١٤٧	-٩
ايار	١٦٧	١٤١	-٢٦
حزيران	١٤١	١٦١	+٢٠
المجموع العام	٩٢٥ باخرة	٩٢٠ باخرة	-٥ باخرة

مقارنة بواردات رئاسة الميناء خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	١,٣٦٣ مليون	٥١٤ ألف	-٨٤٩ ألف
شباط	٢٨١ ألف	٣,١٢٢ مليون	+٢,٨٤١ مليون
آذار	٤٩٨ ألف	٤٦٦ ألف	+٣٢ ألف
نيسان	٣١٢ ألف	٣٥٤ ألف	+٤٢ ألف
ايار	٣٥٤ ألف	٥٠٨ ألف	+١٥٤ ألف
حزيران	٣٤٨ ألف	٣٣١ ألف	-١٧ ألف
المجموع العام	٣,١٥٦ مليون دولار	٥,٢٩٥ مليون دولار	+٢,١٣٩ مليون دولار

وجوه غابت

حسن ابراهيم الجارودي



وعندما ارتأى حسن مع بعض أعضاء الغرفة تأسيس «الجمعية اللبنانية للنقل البحري» بداية ومن ثم نقابة الوكلاء البحريين، عمل بكل جد وكد ودون كلل أو ملل، ووضع نصب عينيه هدفاً واحداً ومركزياً وهو الإنطلاق بالنقابة نحو الأفضل والارتقاء بها الى مصاف النقابات الفاعلة في لبنان.

نعم كان حسن متفانياً في عمله جاداً في خدمة النقابة وأعضائها، فتحول الى نموذج في التحدي والمواجهة وكان الأكثر إصراراً على تحقيق الأهداف التي يصبو إليها.

عندما علمت بمرض حسن اتصلت به للإطمئنان على صحته متمنياً له الشفاء العاجل، وبعد ان شكرني قال لي بالحرف الواحد «اهتم رئيس بصحتك وعندما يتحسن

وضعي سأتصل بك للإجتماع والبحث معاً في أمور وقضايا تصب في مصالح قطاع النقل البحري». وكلما كنت أعاود الإتصال كان يكرّر العبارة ذاتها.

أنا أسف جداً لأنني لم أتمكن من لقاء حسن قبل ان يغادر هذه الدنيا الفانية الى جنة الخلد، ولكن سأظل أتذكره كصديق عزيز، صادق، وفي ومخلص..

رحم الله الفقيد حسن بواسع رحمته وأسكنه فسيح جنانه وألهم عائلته وذويه الصبر والسلوان.

ايلى اميل زخور

غيب الموت حسن إبراهيم الجارودي نقيب الوكلاء البحريين في لبنان، بعد صراع طويل مع المرض. وبوفاة حسن خسر قطاع النقل البحري اللبناني ركناً تميّز بالمعرفة والكفاءة والأخلاق، كان حسن ضليعاً بالأمور الجمركية وواسع المعرفة والخبرة بشؤون النقل البحري اللبناني وشجونه، فاستطاع ان يترك بصمة بارزة في كل معترك خاصه، أو اجتماع حضره أو نقاش شارك فيه. رافقتني حسن الجارودي في الغرفة الدولية للملاحة في بيروت عندما كنت أميناً عاماً لها وهو نائباً لرئيس الغرفة المرحوم فوزي غندور. لقد تعاونوا معاً بصدق وإخلاص، فنجحنا بفضل الجهود التي بذلناها ومؤازرة رئيس

وأعضاء الهيئة الإدارية في معالجة الكثير من القضايا والأمور المزمّنة، وإيجاد الحلول لمشاكل معقدة لا تعد ولا تحصى كانت تعترض نشاط العاملين في قطاع النقل البحري عامة والوكلاء البحريين خاصة. وبفضل هذا العمل المشترك المبني على الثقة المتبادلة والتعاون الصادق، تمكنا من تسهيل وتبسيط المعاملات الجمركية وتحسين الخدمات المرفئية ومن تفعيل دور الغرفة الدولية للملاحة في بيروت وجعلها ترتفع على موقع متقدم بين القطاعات الاقتصادية والبحرية في لبنان.

انخفاض الحركة في مرفأ طرابلس ينعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية

٣١٠ بواخر، ٨٥٨ ألف طن، ٢٠٠٣ سيارات، ٧٩٤٠ حاوية نمطية، ٩٧٥٤ شاحنة ١١,٧٠ مليار ليرة

عدد الحاويات: بلغ ٧٩٤٠ حاوية نمطية مقابل ٦٠٢٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٩١١ حاوية نمطية ونسبته ٣١,٧٠٪.
مجموع الشاحنات: بلغ ٩٧٥٤ شاحنة مقابل ١٣٢٢٦ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٤٠٧٢ شاحنة ونسبته ٢٩,٤٥٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٧٥٤ شاحنة كالاتي:
الشاحنات الواردة بحراً: بلغ عددها ٥٣١٨ شاحنة مقابل ٧١٩٢ شاحنة، أي بتراجع قدره ١٨٧٤ شاحنة ونسبته ٢٦,٠٦٪.
الشاحنات الصادرة بحراً: بلغ عددها ٤٤٣٦ شاحنة مقابل ٦٦٣٤ شاحنة، اي بانخفاض قدره ٢١٩٨ شاحنة ونسبته ٣٣,١٣٪.



احمد تامر

مدير مرفأ طرابلس

تراجع الحركة انعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية

وانعكس تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العام الحالي سلباً على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١١,٧٥٤ مليار ليرة مقابل ١٣,٢١٠ مليار ليرة للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بانخفاض ملموس قدره ١,٤٥٦ مليار ليرة ونسبته ١١,٠٢٪.

توقع ارتفاع الحركة في النصف الثاني من العام الحالي

من ناحية ثانية، من المتوقع ان ترتفع حركة مرفأ طرابلس في النصف الثاني من العام الحالي مع إعلان مجموعة CMA CGM الفرنسية عن اعتماد مرفأ طرابلس مركزاً لعمليات المسافنة، حيث ستؤمه اعتباراً من شهر آب (أغسطس) الجاري بواخر عملاقة MOTHER VESSELS ستفرغ فيه حاويات يعاد شحنها على بواخر تغذية FEEDER VESSELS الى مقصدها النهائي في سوريا ومصر. ■

سجل مرفأ طرابلس في النصف الأول من العام الحالي حركة إجمالية أدنى مما كانت عليه في الفترة عينها من العام الماضي، وقد انسحب هذا التراجع أيضاً على الواردات المرفئية التي انخفض مجموعها بصورة ملموسة. وعزت مصادر مطلعة في عاصمة الشمال هذا التراجع الى تازم الأوضاع الإقتصادية والتجارية والمالية في البلاد والحروب المستعرة في المنطقة مضيقة بأن التأخير المتواصل في تشكيل الحكومة فاقم من تازم تلك الأوضاع.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية في النصف الأول من العامين ٢٠١٧ و ٢٠١٨ الأرقام التالية:

مجموع البواخر: بلغ ٣١٠ بواخر مقابل ٤١٤ باخرة، أي بتراجع قدره ١٠٤ بواخر ونسبته ٢٥,١٢٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٨٥٧٨٨٠ طناً مقابل ٩٨٠٨٧٠ طناً، أي بانخفاض قدره ١٢٢٩٩٠ طناً ونسبته ١٢,٥٤٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٨٥٧٨٨٠ طناً كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٧٠٨٥٣٦ طناً مقابل ٧٧١١٩٣ طناً أي بتراجع قدره ٦٢٦٥٧ طناً ونسبته ٨,١٢٪.

البضائع المصدرة: بلغ وزنها ١٤٩٣٤٤ طناً مقابل ٢٠٩٦٧٧ طناً، أي بانخفاض قدره ٦٠٣٣٣ طناً ونسبته ٢٨,٧٧٪.

عدد السيارات: بلغ ٢٠٠٣ سيارات مقابل ٢٦٥٩ سيارة أي بتراجع قدره ٦٥٦ سيارة ونسبته ٢٤,٦٧٪.

جدول مقارنة بالواردات المرفئية في طرابلس خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	٣,١٠٦ مليار ليرة	٣,٠١٤ مليار ليرة	٩٢+ مليون ليرة
شباط	١,٤٧٤ مليار ليرة	٢,٠٣٠ مليار ليرة	-٥٥٦ مليون ليرة
آذار	٢,١٢٨ مليار ليرة	٢,٠٢٤ مليار ليرة	١٠٤+ مليون ليرة
نيسان	١,٦٣٥ مليار ليرة	٢,٢٤٣ مليار ليرة	-٦٠٨ مليون ليرة
ايار	١,٧٩٣ مليار ليرة	١,٨٠٩ مليار ليرة	-١٦ مليون ليرة
حزيران	١,٦١٨ مليار ليرة	٢,٠٩٠ مليار ليرة	-٤٧٢ مليون ليرة
المجموع العام	١١,٧٥٤ مليار ليرة	١٣,٢١٠ مليار ليرة	-١,٤٥٦ مليار ليرة

جدول مقارنة بكميات البضائع في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	١٦٣٧٦٠	١٦٩٠٥٩	-٥٢٩٩ طناً
شباط	٩٩٥٠٢	١٧٩٧٤١	-٨٠٢٣٩ طناً
آذار	١٧١٠٨٤	١٧٨٧٣١	-٧٦٤٧ طناً
نيسان	١٣٢٣٣٨	١٢٩٥٥٩	٢٧٧٩+ طناً
ايار	١٢٥٠٣٩	٢٠٢١٧٨	-٧٧١٣٩ طناً
حزيران	١٦٦١٥٧	١٢١٦٠٢	٤٥٥٥٠+ طناً
المجموع العام	٨٥٧٨٨٠	٩٨٠٨٧٠	-١٢٢٩٩٠ طناً

جدول مقارنة بعدد البواخر في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	٤٨	٦٠	-١٢ باخرة
شباط	٤٥	٧٢	-٢٧ باخرة
آذار	٦٣	٧٨	-١٥ باخرة
نيسان	٥٦	٧٠	-١٤ باخرة
ايار	٤٧	٧٢	-٢٥ باخرة
حزيران	٥١	٦٢	-١١ باخرة
المجموع العام	٣١٠ بواخر	٤١٤ باخرة	-١٠٤ بواخرة

جدول مقارنة بمجموع الحاويات في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	١٦٧٩	٥١٠	+١١٦٩ حاوية نمطية
شباط	٨٥٤	١٠٣٠	-١٧٦ حاوية نمطية
آذار	٥٨٩	٧٣٩	-١٥٠ حاوية نمطية
نيسان	١٥٨٩	١٤٥٣	+١٣٦ حاوية نمطية
ايار	١٨٣٨	١٢٢٤	+٦١٤ حاوية نمطية
حزيران	١٣٩١	١٠٧٣	+٣١٨ حاوية نمطية
المجموع العام	٧٩٤٠ حاوية نمطية	٦٢٨ حاوية نمطية	+١٩١١ حاوية نمطية

جدول مقارنة بمجموع الشاحنات في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	١٤٤٢	٢٠٨٩	-٦٤٧ شاحنة
شباط	١٦٠٦	٢٠٧٧	-٤٧١ شاحنة
آذار	١٦٨٦	٢٧١٢	-١٠٢٦ شاحنة
نيسان	١٧٣٧	٢١٠٩	-٣٧٢ شاحنة
ايار	١٨٣٨	٢٦٨٠	-٨٤٢ شاحنة
حزيران	١٤٤٥	٢١٥٩	-٧١٤ شاحنة
المجموع العام	٩٧٥٤ شاحنة	١٣٢٢٦ شاحنة	-٤٠٧٢ شاحنة

جدول مقارنة بعدد السيارات في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٧	٢٠١٨	-/+
كانون الثاني	٣٠٥	٦-	٦- سيارات
شباط	٤١٩	٣٧٠	٤٩+ سيارة
آذار	٢٩٣	٦١٢	-٣١٩ سيارة
نيسان	٣٢٢	٤٧٠	-١٤٨ سيارة
ايار	٣٥٨	٥٢٩	-١٧١ سيارة
حزيران	٣٠٦	٣٦٧	-٦١ سيارة
المجموع العام	٢٠٠٣ سيارات	٢٦٥٩ سيارة	-٦٥٦ سيارة

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس و وارداته المرفئية في النصف الأول من العامين ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر السنة	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		أيار		حزيران		المجموع ١٧ ٢٠١٨	+/ -	
	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨			
عدد البواخر	٤٨	٦٠	٤٥	٧٢	٦٣	٧٨	٥٦	٧٥	٤٧	٧٢	٥١	٦٢	٣١٠	٤١٤	١٠٤- بواخر
كميات البضائع	١٦٣٧٦٠	١٦٩٠٥٩	٩٩٥٠٢	١٧٩٧٤١	١٧١٠٨٤	١٧٨٧٣١	١٣٢٢٣٨	١٢٩٥٥٩	١٢٥٠٣٩	٢٠٢١٧٨	١٦٦١٥٧	١٢١٦٠٢	٨٥٧٨٨٠	٩٨٠٨٧٠	١٢٢٩٩٠- طنا
بضائع مستوردة	١٣١٩٢٥	١٣٣٠٨٤	٧٥٥٧٦	١٤٣٨٥٠	١٤٣٤٠٠	١٣٣٤٤١	١٠٤٤٣٩	٩٥٥٤٨	١٠٦٨١٧	١٧٠٢٣٤	١٤٦٣٧٩	٩٥٠٣٦	٧٠٨٥٣٦	٧٧١١٩٣	٦٢٦٥٧- طنا
بضائع لبنانية مصدرة واخرى معاد تصديرها	٣١٨٣٥	٣٥٩٧٥	٢٣٩٢٦	٣٥٨٩١	٢٧٦٨٤	٤٥٢٩٠	٢٧٨٩٩	٣٤٠١١	١٨٢٢٢	٣١٩٤٤	١٩٧٧٨	٢٦٥٦٦	١٤٩٣٤٤	٢٠٩٦٧٧	٦٠٣٣٣- طنا
عدد السيارات	٣٠٥	٣١١	٤١٩	٣٧٠	٢٩٣	٦١٢	٣٢٢	٤٧٥	٣٥٨	٥٢٩	٣٠٦	٣٦٧	٢٠٠٣	٢٦٥٩	٦٥٦- سيارة
عدد الحاويات	١٦٧٩	٥١٠	٨٥٤	١٠٣٠	٥٨٩	٧٣٩	١٥٨٩	١٤٥٣	١٨٣٨	١٢٢٤	١٣٩١	١٠٧٣	٧٩٤٠	٦٠٢٩	١٩١١+ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١٤٤٢	٢٠٨٩	١٦٠٦	٢٠٧٧	١٦٨٦	٢٧١٢	١٧٣٧	٢١٠٩	١٨٣٨	٢٦٨٠	١٤٤٥	٢١٥٩	٩٧٥٤	١٣٨٢٦	٤٠٧٢- شاحنة
شاحنات واردة	٨٣٥	٩٩٧	٨٧٨	١٠٢٢	٩٠٢	١٣٩٣	٩٤٧	١١٧٨	٩٤٧	١٤٦٨	٨٠٩	١١٣٤	٥٣١٨	٧١٩٢	١٨٧٤- شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٦٠٧	١٠٩٢	٧٢٨	١٠٥٥	٧٨٤	١٣١٩	٧٩٠	٩٣١	٨٩١	١٢١٢	٦٣٦	١٠٢٥	٤٤٣٦	٦٦٣٤	٢١٩٨- شاحنة
الواردات المرفئية	٣,١٠٦	٣,٠١٤	١,٤٧٤	٢,٠٣٠	٢,١٢٨	٢,٠٢٤	١,٦٣٥	٢,٢٤٣	١,٧٩٣	١,٨٠٩	١,٦١٨	٢,٠٩٠	١١,٧٥٤	١٣,٢١٠	١,٤٥٦- مليار ليرة

اسرار بحرية

● ارتفع عدد الوزراء اللبنانيين في حكومة تصريف الأعمال المطالبين بإبرام اتفاق مع الحكومة السورية ليتمكن المصدرون اللبنانيون من صناعيين ومزارعين من تصدير منتجاتهم براً عبر معبر نصيب مع الأردن ومنه الى بلدان الخليج العربي.

● سأل قطاع النقل البحري اللبناني من أين يستقي بعض الوزراء والنواب معلوماتهم «الدقيقة»، عندما يعلنون ان «الحوض الرابع في مرفأ بيروت يشكّل ٤٠٪ من نشاط المرفأ ونرفض ردمه» في حين ان هذا الحوض عاقل عن العمل ومشلول منذ ردم قسم منه في العام ٢٠١٥؟

● تخوف قطاع النقل البحري اللبناني من ان يؤدي تفاقم الازمة السياسية في البلاد الى مواصلة حركة مرفأ بيروت تراجعها، علماً ان الإنخفاض الذي سجله المرفأ خلال النصف الأول من العام الحالي هو الأول منذ سنوات عدة.

● عمليات الدمج والاستحواذ التي شهدتها قطاع النقل البحري العالمي خلال السنوات القليلة الماضية، انعكست ايجاباً على نشاط وكالات بحرية لبنانية، وسلباً على البعض الآخر منها!

● مستثمر دفع ٥٠٠ مليون دولار لشراء ٢٠٪ من رأسمال مجموعة بحرية عالمية في العام ٢٠١٠، يطالب اليوم بأكثر من ٢ مليار دولار لبيع تلك الحصة!

مرفأ بيروت يحقق حركة حاويات جيدة ويتداول ١١٤٩٥٥ حاوية نمطية

المفاجآت متواصلة في المراتب الامامية: MSC تحافظ على الاولى استيرادا و MERIT تصديرا

- فوكالة MERIT ظلت كعادتها مترتبة على المرتبة الاولى بتصديرها ١٨٣٧ حاوية نمطية مقابل ٣٤٤٩ حاوية في ايار، اي بانخفاض نسبته ٤٦,٧٤٪.
- بينما انتقلت وكالة MAERSK من المرتبة السادسة الى الثانية بشحنها ١٠٣٧ حاوية نمطية مقابل ٣٦٩ حاوية، اي بزيادة نسبتها ١٨١٪.
- وتراجعت مجموعة SEALINE من المرتبة الثانية الى الثالثة بـ ٦٧٤ حاوية نمطية مقابل ٩٥٧ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢٨٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٩,٥٧٪.
- بينما احتفظت مجموعة METZ بالمرتبة الرابعة بـ ٥٣٥ حاوية نمطية مقابل ٤٦٩ حاوية اي بارتفاع قدره ٦٦ حاوية نمطية ونسبته ١٤,٠٧٪.
- وراحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الخامسة بـ ٥٠٨ حاويات نمطية مقابل ٤٣٧ حاوية اي بزيادة قدرها ٧١ حاوية نمطية ونسبتها ١٦,٢٥٪.

ارتفاع حركة حركة الحاويات برسم المسافنة في حزيران ٢٠١٨

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة في حزيران الماضي ٣٧١٥٩ حاوية نمطية مقابل ٣٣٨٦٥ حاوية في ايار، اي بنمو قدره ٣٢٩٤ حاوية ونسبته ٩,٧٣٪. وتوزع هذا المجموع برسم المسافنة كالاتي:
- احتفظت وكالة MERIT SHIPPING بالمرتبة الاولى بتداولها ١٦٩٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٨١٦١ حاوية في ايار، اي بتراجع نسبته ٦,٤٢٪.
- كما بقيت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الثانية بـ ١٢٩٥٥ حاوية نمطية مقابل ١٢٤٣٤ حاوية، اي بزيادة قدرها ٥٢١ حاوية نمطية ونسبتها ٤,١٩٪.
- وبلغت حصة الوكالات البحرية الاخرى ٧٢٠٩ حاويات نمطية مقابل ٣٢٧٠ حاوية اي بارتفاع قدره ٣٩٣٩ حاوية نمطية ونسبته ١٢٠,٤٦٪. ■

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JUNE 2018	MAY 2018	+/-
1- MSC (LEBANON)	10901	10713	+188
2- MERIT SHIPPING AGENCY	5063	7477	-2414
3- MAERSK (LEBANON)	4075	1787	+2288
4- METZ GROUP	3330	3346	-16
5- LOTUS SHIPPING	3312	1699	+1613
6- GEZAIYR TRANSPORT	2948	2548	+400
7- SEALINE GROUP	2292	5448	-3156
8- TOURISM & SHIPPING SERVICES	2053	3683	-1630
9- EL FIL SHIPPING	621	468	+153
10- EDOUARD CORDAHI	303	206	+97
11- GULF SHIPPING	32	-	+32
12- AL BADR SHIPPING	4	-	+4
13- LEVANT SHIPPING	4	-	+4
14- NICOLAS ABOU RJEILY	2	-	+2
15- GHARIB SHIPPING	-	199	-199
TOTAL DISCHARGE FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	34940	37574	-2634
TOTAL DISCHARGE EMPTY (TEU)	143	158	-15
TOTAL DISCHARGE FULL FOR TRANSHIP (TEU)	14621	12859	+1762
TOTAL DISCHARGE EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	4232	3908	+324
TOTAL GENERAL (TEU)	53936	54499	-563

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JUNE 2018	MAY 2018	+/-
1- MERIT SHIPPING AGENCY	1837	3449	-1612
2- MAERSK (LEBANON)	1037	369	+668
3- SEALINE GROUP	674	957	-283
4- METZ GROUP	535	469	+66
5- MSC (LEBANON)	508	437	+71
6- LOTUS SHIPPING	422	336	+86
7- TOURISM & SHIPPING SERVICES	334	786	-452
8- GEZAIYR TRANSPORT	294	305	-11
9- EDOUARD CORDAHI	72	9	+63
10- EL FIL SHIPPING	26	26	-
11- GULF SHIPPING	24	-	+24
12- GHARIB SHIPPING	-	64	-64
13- TERMINAL 21 SAL	-	2	-2
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	5763	7209	-1446
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	33010	26760	+6250
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	15059	12678	+2381
TOTAL REEXPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	3247	4420	-1173
TOTAL GENERAL (TEU)	57079	51067	+6012

سجل مرفأ بيروت حركة جيدة في حزيران (يونيو) الماضي واكبر مما كانت عليه في ايار (مايو) المنصرم وذلك للشهر الثاني على التوالي ولكن هذه الحركة ما تزال اصغر مما كانت عليه في الشهر ذاته (حزيران) من العام الماضي.

ارتفاع حركة الحاويات في حزيران ٢٠١٨

فقد تعامل مرفأ بيروت مع ١١٤٩٥٥ حاوية نمطية في حزيران مقابل ١٠٦٩٦٤ حاوية في ايار المنصرم، اي بزيادة قدرها ٧٩٩١ حاوية نمطية ونسبتها ٧,٤٧٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١١٤٩٥٥ حاوية نمطية في حزيران ٢٠١٨ كالاتي:
الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٥٣٩٣٦ حاوية نمطية مقابل ٥٤٤٩٩ حاوية اي بانخفاض قدره ٥٦٣ حاوية نمطية ونسبته ١٪.
الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ٥٧٠٧٩ حاوية نمطية مقابل ٥١٠٦٧ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١١,٧٧٪.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٣٩٤٠ حاوية نمطية مقابل ١٣٩٨ حاوية، اي بزيادة قدرها ٢٥٤٢ حاوية نمطية ونسبتها ٨١,٨٣٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في حزيران ٢٠١٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٥٣٩٣٦ حاوية نمطية كالاتي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٣٤٩٤٠ حاوية نمطية مقابل ٣٧٥٧٤ حاوية في ايار، اي بانخفاض قدره ٢٦٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٧٪.
الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٤٣ حاوية نمطية مقابل ١٥٨ حاوية، اي بتراجع قدره ١٥ حاوية نمطية ونسبته ٩,٤٩٪.
الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٨٨٥٣ حاوية نمطية مقابل ١٦٧٦٧ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٠٨٦ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٤٤٪.

مفاجآت في المراتب الامامية و MSC تحافظ على الاولى استيرادا

من ناحية اخرى، اظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في حزيران الماضي والبالغة ٣٤٩٤٠ حاوية نمطية ان مفاجآت عدة طرأت على اسماء الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الامامية.
- فوكالة MSC (لبنان) بقيت محتملة المرتبة الاولى بتفريغها ١٠٩٠١ حاوية نمطية مقابل ١٠٧١٣ حاوية في ايار، اي بارتفاع نسبته ١,٧٥٪.
- كما ظلت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية باستيرادها ٥٠٦٣ حاوية نمطية مقابل ٧٤٧٧ حاوية، اي بتراجع نسبته ٣٢,٢٩٪.
- بينما انتقلت وكالة MAERSK (لبنان) من المرتبة السابعة الى الثالثة بـ ٤٠٧٥ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٧ حاوية اي بزيادة نسبتها ١٢٨٪.
- كما تقدمت مجموعة METZ من المرتبة الخامسة الى الرابعة بـ ٣٣٣٠ حاوية نمطية مقابل ٣٣٤٦ حاوية، اي بتراجع قدره ١٦ حاوية نمطية ونسبته ٠,٤٨٪.
- وانتقلت وكالة LOTUS SHIPPING من المرتبة الثامنة الى الخامسة بـ ٢٢١٢ حاوية نمطية مقابل ١٦٩٩ حاوية اي بارتفاع نسبته ٩٤,٩٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في حزيران؟

الحاويات المعاد تصديرها ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٥٧٦٣ حاوية نمطية مقابل ٧٢٠٩ حاويات في ايار اي بانخفاض نسبته ٢٠٪.
الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٣٠١٠ حاويات نمطية مقابل ٢٦٧٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ٦٢٥٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٣,٣٦٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٨٢٠٦ حاويات نمطية مقابل ١٧٠٩٨ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٢٠٨ حاويات نمطية ونسبتها ٧,٠٧٪.

تغييرات متواصلة في المراتب الامامية و MERIT تحتفظ بالاولى تصديرا

وافادت حركة الحاويات المعاد تصديرها ملأى ببضائع لبنانية في حزيران الماضي والبالغة ٥٧٦٣ حاوية نمطية ان التغييرات مستمرة في المراتب الامامية:

HAMBURG SÜD



Regular Containerized Direct Services To Beirut

- Weekly direct sailings From / To: Felixstowe, Hamburg, Rotterdam, Antwerp
- Weekly sailings From Alexandria
- Weekly direct sailings To Lattakia, Mersin, Port Said, Jeddah

Regular services From / To:

- Scandinavian ports
- South American ports (Bresil and Argentina) also Central America (Mexico)

**ALL SPECIAL EQUIPMENTS ARE AVAILABLE
(O.T. - TANKS - FLAT RACKS - REEFERS: 20'/40')**



GENERAL AGENT:

Seatrans Agencies S.A.L.

Charles Helou Avenue - Medawar - Sehnaoui Building - 3rd Floor - P.O.Box: 17-5089 Beirut - Lebanon
Tel: +961.1.574466 | +961.1.574477 • Fax: +961.1.574488 • Email: seatrans-ag@seatrans.com.lb

ارتفاع حركة الحاويات في مرفأ بيروت الذي تداول ٦٣٩٣٢٣ حاوية نمطية

تراجع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك وتلك المصدرة ببضائع لبنانية قابله زيادة بحركة الحاويات برسم المسافنة

تغييرات في بعض المراتب الامامية: MSC تحتفظ بالاولى استيرادا و MERIT تصديرا

– واحتفظت وكالة نقلات الجزائر بالمرتبة السادسة ب ١٥٩٢٧ حاوية نمطية مقابل ٢٦٦٢٧ حاوية اي بانخفاض قدره ١٠٧٠٠ حاوية نمطية ونسبته ٤٠,١٨٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في النصف الاول من العام الحالي والبالغة ٢٦٦٢٧ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ٤٠٥٤٩ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤٢٧ حاوية في الفترة نفسها من ٢٠١٧، اي بانخفاض نسبته ١٢,٦٦٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفرغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٧١٥٧٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٢٦٢٠ حاوية اي بزيادة قدرها ٨٩٥٧ حاوية نمطية ونسبتها ٥,٥١٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٠٢١٠٠ حاوية نمطية مقابل ٩٦١٨٩ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٦,١٥٪.

تبديلات في بعض المراتب الامامية و MERIT تحافظ على الاولى تصديرا

وافادت حركة الحاويات المعاد تصديرها ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٤٠٥٤٩ حاوية نمطية ان تعديلات طرأت على بعض المراتب الامامية.

– **MERIT SHIPPING** ظلت محتلة المرتبة الاولى بتصديرها ١٤٥٨٩ حاوية نمطية مقابل ٢١٣٠٦ حاويات للفترة نفسها من ٢٠١٧، اي بتراجع نسبته ٣١,٥٣٪.

– كما احتفظت مجموعة **SEALINE** بالمرتبة الثانية ب ٥٧١٩ حاوية نمطية مقابل ٧٧٢٣ حاوية، اي بتراجع قدره ٢٠١٤ حاوية نمطية ونسبته ٢٦,٠٤٪.

– وراوحت مجموعة **METZ** مكانها في المرتبة الثالثة بشحنها ٥٤٣٥ حاوية نمطية مقابل ٦٩٦٣ حاوية اي بانخفاض قدره ١٥٢٨ حاوية ونسبته ٢١,٩٤٪.

– وحافظت وكالة **MSC** (لبنان) على المرتبة الرابعة ب ٣٦٨٨ حاوية نمطية مقابل ٢٧٣٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٩٥٤ حاوية نمطية ونسبته ٣٤,٨٩٪.

– واحتلت وكالة **LOTUS SHIPPING** المرتبة الخامسة ب ٢٧٠٤ حاويات نمطية مقابل ٣٢٨ حاوية اي بزيادة نسبتها ٧٢٤,٣٩٪.

استمرار ارتفاع حركة الحاويات برسم المسافنة في النصف الاول من ٢٠١٨

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت خلال النصف الاول من العام الحالي الى ٢٠٣٠٧٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٣٠٢٠ حاوية للفترة ذاتها من العام المنصرم اي بزيادة قدرها ١٠٠٥٦ حاوية نمطية ونسبتها ٥,٢١٪.

وتوزعت حركة الحاويات برسم المسافنة في النصف الاول من العام الحالي والبالغة ٢٠٣٠٧٦ حاوية نمطية على الشكل التالي:

– احتلت وكالة **MERIT SHIPPING** المرتبة الاولى بتداولها ٨٩٣١٩ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ٧٤٤١١ حاوية للفترة نفسها من العام الماضي، اي بارتفاع قدره ١٤٩٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٢٠,٠٣٪.

– بينما تراجعت وكالة **MSC** لبنان الى المرتبة الثانية ب ٨٥٩٩٠ حاوية نمطية مقابل ١٠٢١٤٢ حاوية اي بانخفاض نسبته ١٥,٨١٪.

– وبلغت حصة الوكالات البحرية الاخرى ٢٧٧٦٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٤٦٧ حاوية، اي بارتفاع قدره ١١٣٠٠ حاوية نمطية ونسبته ٦٨,٨٦٪.

ارتفاع حصة حركة الحاويات برسم المسافنة الى ٣١,٨٦٪ من مجموع الحاويات وشكلت حركة الحاويات برسم المسافنة التي تداولها مرفأ بيروت في النصف الاول من ٢٠١٨ والبالغة ٢٠٣٠٧٦ حاوية نمطية ما نسبته ٣١,٧٦٪ من المجموع العام للحاويات والبالغ ٦٣٩٣٢٣ حاوية نمطية، بينما شكلت حركة الحاويات برسم المسافنة والبالغة ١٩٣٠٢٠ حاوية نمطية في الفترة ذاتها من ٢٠١٧ ما نسبته ٣٠,٧٥٪ من المجموع العام للحاويات والبالغ ٦٢٧,٦٥٨ حاوية نمطية. ■

– وطلت مجموعة **METZ** في المرتبة الرابعة ب ٢١٧٩٤ حاوية نمطية مقابل ٣٠٣١٣ حاوية اي بتراجع قدره ٨٥١٩ حاوية نمطية ونسبته ٢٨,١٠٪.

– وتقدمت **TOURISM & SHIPPING** من احدى المراتب الخلفية الى المرتبة الخامسة ب ١٧٢٨١ حاوية نمطية مقابل ٦٢١ حاوية اي بارتفاع كبير نسبته ١٧٣٦,٦٥٪.

حقوق مرفأ بيروت في الاشهر السنة الاولى من العام الحالي ارتفاعا بحركة الحاويات التي تداولها واكبر من تلك المسجلة في الفترة ذاتها من العام الماضي. واطهرت الاحصاءات ان مرفأ بيروت سجل انخفاضاً بحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المعاد تصديرها ملأى ببضائع لبنانية، في حين حقق زيادة بحركة الحاويات برسم المسافنة. كما بينت ان بعض المراتب الامامية على صعدي حركة الاستيراد والتصدير شهدت تغييرات بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها. ويذكر ان هذه النتائج الجيدة ما تزال تسجل رغم الاوضاع والازمات السياسية والاقتصادية والمالية التي تعاني منها البلاد والحرب المستمرة في سوريا منذ اكثر من ٧ سنوات. ولكن هناك تخوف من ان يؤدي التأخير في تشكيل الحكومة الى بداية العد العكسي في مرفأ بيروت وتبدأ الحركة الاجمالية بالانخفاض في ظل تفاقم الاوضاع على مختلف الاصعدة الاقتصادية والمالية والاجتماعية والسياسية.

ارتفاع حركة الحاويات في النصف الاول من العام ٢٠١٨

سجل مرفأ بيروت تداول ٦٣٩٣٢٣ حاوية نمطية في النصف الاول من ٢٠١٨ مقابل ٦٢٧٦٥٨ حاوية للفترة عينها من ٢٠١٧ اي بارتفاع نسبته ١,٨٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٣٩٣٢٣ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣١٠٩٧١ حاوية نمطية مقابل ٣٠٧٩٤٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٣٠٢٧ حاوية نمطية ونسبته ٠,٩٨٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ٣١٤٢٢٦ حاوية نمطية مقابل ٣٠٥٢٣٦ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٢,٩٥٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ مجموعها ١٤١٢٦ حاوية نمطية مقابل ١٤٤٧٨ حاوية اي بتراجع نسبته ٢,٤٣٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في النصف الاول من ٢٠١٨

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في النصف الاول من العام الحالي والبالغ مجموعها ٣١٠٩٧١ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٠٩١٥٨ حاوية نمطية مقابل ٢٠٩٧٦٨ حاوية، اي بانخفاض صغير نسبته ٠,٢٩٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٨٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٣٤٥ حاوية، اي بتراجع قدره ٥٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٣٧,٧٧٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٠٠٩٧٦ حاوية نمطية مقابل ٩٦٨٣١ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤١٤٥ حاوية نمطية ونسبتها ٤,٢٩٪.

تغييرات في بعض المراتب الامامية و MSC تحافظ على الاولى استيرادا

وافادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في النصف الاول من العام الحالي والبالغة ٢٠٩١٥٨ حاوية نمطية ان تبديلات طفيفة طرأت على اسماء الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الامامية:

– فوكالة **MSC (LEBANON)** ظلت كعادتها تتربع على المرتبة الاولى بتفرغها ٦٢٠٢٨ حاوية نمطية في النصف الاول من العام الحالي مقابل ٥٦٤٨٠ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بزيادة نسبتها ٩,٨٢٪.

– كما بقيت **MERIT SHIPPING** في المرتبة الثانية باستيرادها ٣٤٩٦٧ حاوية نمطية مقابل ٣٥٧٣٠ حاوية اي بانخفاض نسبته ٢,١٣٪.

– وراوحت مجموعة **SEALINE** مكانها في المرتبة الثالثة ب ٢٤٧٩١ حاوية نمطية مقابل ٢٤٠١٥ حاوية اي بتراجع نسبته ٢٧,١٢٪.

– وظلت مجموعة **METZ** في المرتبة الرابعة ب ٢١٧٩٤ حاوية نمطية مقابل ٣٠٣١٣ حاوية اي بتراجع قدره ٨٥١٩ حاوية نمطية ونسبته ٢٨,١٠٪.

– وتقدمت **TOURISM & SHIPPING** من احدى المراتب الخلفية الى المرتبة الخامسة ب ١٧٢٨١ حاوية نمطية مقابل ٦٢١ حاوية اي بارتفاع كبير نسبته ١٧٣٦,٦٥٪.



هبة بوارشي طويل
GEZAIRY TRANSPORT

انتوان شمالي
TOURISM & SHIPPING

بولين ميتز
METZ GROUP

سمير مقوم
SEALINE GROUP

جودقاق
MERIT SHIPPING

خير الله الزين
MSC (LEBANON)

جدول مقارنة بالمراتب العشر الأولى للحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي خلال النصف الأول من العامين ٢٠١٧ و ٢٠١٨

اسم الوكالة البحرية	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		أيار		حزيران		المجموع (TEU)	+/ -	
	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨			
MSC (LEBANON) - ١	٩٦٤٣	٨٦٦٠	١٠١٦٠	٨٧٥١	٩٦٧٨	٩١١٥	١٠٩٣٣	٨٣١٤	١٠٧١٣	٩٧٧٤	١٠٩٠١	١١٨٦٦	٦٢٠٢٨	٥٦٤٨٠	٥٥٤٨٠+
MERIT SHIPPING - ٢	٥٤٥٢	٧٦٣٥	٤٧٣٥	٥٠٦٨	٧٠٤٥	٦٣٥٥	٥١٩٥	٦٤٣١	٧٤٧٧	٥٢٧٩	٥٠٦٣	٤٩٦٢	٣٤٩٦٧	٣٥٧٣٠	٧٦٣-
SEALINE GROUP - ٣	٤٨١١	٥٣٩١	٤٦١١	٥٩٥٩	٣٩٢٥	٥٩٤٤	٣٧٠٤	٥٦٧١	٥٤٤٨	٦٩١٢	٢٢٩٢	٤١٣٨	٢٤٧٩١	٣٤٠١٥	٩٣٢٤-
METZ GROUP - ٤	٣٢٧٠	٤٦٠٤	٥٧٨٧	٤٤٣٦	٣٠٠٨	٥١٩٤	٣٠٥٣	٥٠١٨	٣٣٤٦	٣٣٤٦	٥٤٠٦	٥٦٥٥	٢١٧٩٤	٣٠٣١٣	٨٥١٩-
TOURISM & SHIPPING - ٥	١٨٥٥	٧١٣	٣٥٩٢	٧٥٩	٢٧٤١	١٥٤٠	٣٣٥٧	١٢٤٦	٣٦٨٣	١١١٧	٢٠٥٣	٩٤٠	١٧٢٨١	٦٣١٥	١٠٩٦٦+
GEZAIRY TRANSPORT - ٦	٣٥٥٥	٣٦٨٨	٢٠٠٥	٥٢٤٨	٢٥٩٧	٤٤٣٦	٢٢٧٤	٤٥٨٣	٢٥٤٨	٤٧٥٣	٢٩٤٨	٣٩١٩	١٥٩٢٧	٢٦٦٢٧	١٠٧٠-
LOTUS SHIPPING - ٧	٢٣٢٥	-	١٨١٣	-	١٥٦٠	-	-	-	١٦٩٩	٩٨٥	٣٣١٢	٢٢١٣	١٤٧٦٥	٣١٩٨	١١٥٦٧+
MAERSK (LEBANON) - ٨	-	٩٢٧	١٥٥٤	-	٢٦٠٥	-	١٨٢٠	١٣٥٦	١٧٨٧	١٣٥٢	٤٠٧٥	١٢٧٥	١١٨٤١	٤٩١٠	٦٩٣١+
GHARIB SHIPPING - ٩	٣٨٧	٨٣٩	١٢٦	١٧٠	٩٠	٤٤٧	٥٨٣	٨٨٢	١٩٩	٥٨٥	-	٨٠٣	١٣٨٥	٣٧٢٦	٢٣٤١-
EDOUARD CORDAHI - ١٠	٣٠٩	٥٠٩	٨٣	٥٥٣	٥٨	٣٠٦	٥٩٣	٧٥٤	٢٠٦	٢٨٧	٣٠٣	٦٩٨	١٥٥٢	٣١٠٧	١٥٥٥-
المجموع العام	٢٠٦٣٣١	٢٠٤٤٢١	١٩١٠+	١٩١٠+	٢٠٤٤٢١	٢٠٦٣٣١	٢٠٤٤٢١	٢٠٦٣٣١	٢٠٤٤٢١	٢٠٦٣٣١	٢٠٤٤٢١	٢٠٦٣٣١	٢٠٤٤٢١	٢٠٦٣٣١	١٩١٠+

جدول مقارنة بالمراتب الخمس الأولى للحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية خلال النصف الأول من العامين ٢٠١٧ و ٢٠١٨

اسم الوكالة البحرية	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		أيار		حزيران		المجموع (TEU)	+/ -	
	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨			
MERIT SHIPPING - ١	٢٤٦٢	٤١٣٥	١٥٨٥	٣٦٦٦	٣٥٧٩	٣٨٥٤	١٦٧٧	٣٩٠٥	٣٤٤٩	٣١٨٢	١٨٣٧	٢٥٦٤	١٤٥٨٩	٢١٣٠٦	٦٧١٧-
SEALINE GROUP - ٢	١٢٦٢	٧٦٤	١١٩٨	١٣٢٤	٨٣٧	١٤٢٦	٧٩١	١٢٧٥	٩٥٧	١٧٢٢	٦٧٤	١٢٢٢	٥٧١٩	٧٧٣٣	٢٠١٤-
METZ GROUP - ٣	١٣٢٨	١١٣٩	١٣٣٤	٨٥٢	٩٩٣	١٦١٢	٧٧٦	٦٨٤	٤٦٩	٨١٠	٥٣٥	١٨٦٦	٥٤٣٥	٦٩٦٣	١٥٢٨-
MSC (LEBANON) - ٤	٤٨٤	٤٢٢	٦٩٧	٥٥٨	٨٠٤	٤٣٣	٧٥٨	٤٤٤	٤٣٧	٤٦٤	٥٠٨	٤١٣	٣٦٨٨	٢٧٣٤	٩٥٤+
LOTUS SHIPPING - ٥	٧٧٣	-	٣٠٧	-	٣٤٩	-	٥١٧	-	٣٣٦	٦	٤٢٢	٣٢٢	٢٧٠٤	٣٢٨	٢٣٧٦+
TOURISM & SHIPPING - ٦	١٣٠	٨٦	٣٧١	١٣٨	٤٥١	٣١٦	٦٠٦	٢٦٣	٧٨٦	٢٣٣	٣٣٤	١٨٦	٢٦٧٨	١٢٢٢	١٤٥٦+
MAERSK (LEBANON) - ٧	-	٢٣٢	-	٢٨١	-	٤٨٦	-	٣٤٣	٣٥٩	٣٦٩	٢٥٧	١٠٣٧	٢٢٤	١٠٧٢	١٤٤٤+
GEZAIRY TRANSPORT - ٨	٥٠٨	٣٢٠	٣٣٩	٤٣٨	٣٠٢	٤١٢	٥٩٢	٣٦١	٣٠٥	٣٨١	٢٩٤	٤٢٥	٢٣٤٠	٢٣٣٧	٣+
EDOUARD CORDAHI - ٩	٩٣	٨٣	٨٣	٧	٥٨	٥	١٢١	١٩	٩	٥	٧٢	١٢٤	٤٣٦	٢٤٣	١٩٣+
GHARIB SHIPPING - ١٠	١٩	٩٤	١٢٦	١٩	٩٠	٨٧	٤٣	١٥٦	٦٤	٢٨	-	١٢٥	٣٤٢	٥٠٩	١٦٧-
المجموع العام	٤٠٤٤٧	٤٤٤٤٧	٤٠٠٠-	٤٠٤٤٧	٤٤٤٤٧	٤٠٠٠-	٤٠٤٤٧	٤٤٤٤٧	٤٠٠٠-	٤٠٤٤٧	٤٤٤٤٧	٤٠٠٠-	٤٠٤٤٧	٤٤٤٤٧	٤٠٠٠-

مقارنة بحركة المسافنة في مرفأ بيروت خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	النصف الأول ٢٠١٨	النصف الأول ٢٠١٧	+/ (TEU)
كانون الثاني	٣٧٠٠٥	٢٩١٤٠	٧٨٦٥+
شباط	٣٦٤٩٥	٢٨١٦٤	٨٣٣١+
آذار	٢٩٦٣١	٢٧٣٦٠	٢٢٧١+
نيسان	٢٨٩٢١	٣٠٧٣١	١٨١٠-
أيار	٣٣٨٦٥	٣٩٥٢٩	٥٦٦٤-
حزيران	٣٧١٥٩	٣٨٠٩٦	٩٣٧-
المجموع العام	٢٠٣٠٧٦	١٩٣٠٢٠	١٠٠٥٦+
حاوية نمطية	حاوية نمطية	حاوية نمطية	حاوية نمطية

مقارنة بحركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	النصف الأول ٢٠١٨	النصف الأول ٢٠١٧	+/ (TEU)
كانون الثاني	١٠٦٧٦٠	٩٧٢١٧	٩٥٤٣+
شباط	١٠٥٨٠١	٩١٨٤٢	١٣٩٥٩+
آذار	١٠٣٣٢٠	٩٨٠٤٣	٥٢٧٧+
نيسان	١٠١٥٢٣	١٠٣٣٢٤	١٨٠١-
أيار	١٠٦٩٦٤	١١٧٧٦٣	١٠٧٩٩-
حزيران	١١٤٩٥٥	١١٩٤٦٩	٤٥١٤-
المجموع العام	٦٣٩٢٣٣	٦٢٧٦٥٨	١١٦٦٥+
حاوية نمطية	حاوية نمطية	حاوية نمطية	حاوية نمطية

حركة السيارات مستمرة بتراجعها ومرفأ بيروت يتعامل مع ٥٢٣٦ سيارة

تغييرات عديدة في المراتب الأمامية: HEALD تحتل الأولى وLEVANT تراجع الى الثانية

أي بتراجع قدره ٩٩٠ سيارة ونسبته ٥,٤٤٪ كما أظهر البيان ان عدد السيارات الجديدة المباعة في حزيران ٢٠١٨ بلغ ٤١٦٢ سيارة مقابل ٤٣٦٢ سيارة في حزيران ٢٠١٧، أي بانخفاض قدره ٢٠٠ سيارة ونسبته ٤,٥٩٪.

السيارات اليابانية الجديدة الأكثر مبيعاً في النصف الأول من العام ٢٠١٨

كما أفاد البيان ان السيارات اليابانية الجديدة ما تزال الأكثر مبيعاً في النصف الأول من العام الحالي. فقد بلغ مجموعها ٦٨٦٢ سيارة مقابل ٦٥٢٢ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة قدرها ٣٤٠ سيارة ونسبتها ٥,٢١٪.

– وبقيت السيارات الكورية الجنوبية الجديدة في المرتبة الثانية بـ ٥١٤٨ سيارة مقابل ٦٢٥٥ سيارة، أي بتراجع قدره ١١٠٧ سيارات ونسبته ١٧,٧٠٪.



هاريت جوي

HENRY HEALD & CO

– وحافظت السيارات الأوروبية على المرتبة الثالثة بـ ٣٣٨٢ سيارة مقابل ٣٨١٢ سيارة، أي بانخفاض قدره ٤٣٠ سيارة ونسبته ١١,٢٨٪.

– وحافظت السيارات الأميركية على المرتبة الرابعة بـ ١٣٥٠ سيارة مقابل ١٤٢٦ سيارة، أي بتراجع قدره ٧٦ سيارة ونسبته ٥,٣٣٪.

– وراوحت السيارات الصينية مكانها في المرتبة الخامسة بـ ٤٦٦ سيارة جديدة مباعه مقابل ١٨٣ سيارة، أي بارتفاع قدره ٢٨٣ سيارة ونسبته ٥٤,٦٤٪.

KIA الكورية الجنوبية الأكثر مبيعاً في النصف الأول ٢٠١٨

وأظهر بيان جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان سيارة KIA الكورية الجنوبية ما تزال الأكثر مبيعاً في لبنان خلال النصف الأول من العام الحالي. فقد بلغ عددها ٢٨١٣ سيارة أي ما نسبته ١٦,٥٣٪ من مجموع السيارات الجديدة المباعة والبالغة ١٧٢٠٨ سيارات. وجاءت سيارة HYUNDAI الكورية الجنوبية أيضاً في المرتبة الثانية بـ ٢٣٢٢ سيارة أي ما نسبته ١٣,٤٩٪، وحلت سيارة TOYOTA اليابانية في المرتبة الثالثة بـ ٢٢٨٧ سيارة، أي ما نسبته ١٣,٢٩٪، تلتها سيارة NISSAN اليابانية أيضاً في المرتبة الرابعة بـ ١٨٦٤ سيارة، أي ما نسبته ١٠,٨٣٪. واحتلت سيارة RENAULT الفرنسية المرتبة الخامسة بـ ٧٨٩ سيارة، أي ما نسبته ٤,٥٩٪، تلتها سيارة CHEVROLET الأميركية بـ ٧٤٥ سيارة أي ما نسبته ٣,٣٣٪، فسيارة SUZUKI اليابانية بـ ٧٢٥ سيارة أي ما نسبته ٤,٢١٪ فسيارة MITSUBISHI اليابانية أيضاً بـ ٥٩٣ سيارة أي ما نسبته ٣,٤٥٪، فسيارة HONDA اليابانية أيضاً بـ ٥٠٧ سيارات، أي ما نسبته ٢,٩٥٪ فسيارة MERCEDES الألمانية بـ ٤٢٨ سيارة، أي ما نسبته ٢,٤٩٪.

حركة السيارات والمراتب التي احتلتها الوكالات البحرية في أيار وحزيران ٢٠١٨

NAME OF SHIPPING AGENCY	JUNE 18	MAY 18	+/-
1- HENRY HEALD & CO	1062	733	+329
2- LEVANT SHIPPING AGENCY	1058	1613	-555
3- AL-BADR SHIPPING	784	1391	-607
4- UNISHIP GROUP	510	239	+271
5- NICOLAS ABOURJEILY	492	648	-156
6- WILHELMSEN AGENCIES	272	182	+90
7- METZ GROUP	241	76	+165
8- MSC (LEBANON)	149	110	+39
9- TOURISM & SHIPPING SERVICES	125	143	-18
10- MERIT SHIPPING AGENCY	57	42	+15
11- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	27	121	-94
12- LOTUS SHIPPING AGENCIES	8	29	-21
13- GEZAIRY TRANSPORT	7	35	-28
14- SEALINE GROUP	7	14	-7
15- MAERSK (LEBANON)	3	24	-21
16- EL FIL SHIPPING	3	3	-
17- LEVANT EXPRESS	-	32	-32
TOTAL IMPORT (CARS)	4805	5435	-630
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	531	975	-444
TOTAL GENERAL (CARS)	5336	6410	-1074

سجل مرفأ بيروت تراجعاً بحركة السيارات التي تعامل معها في شهر حزيران (يونيو) الماضي عما كانت عليه في أيار (مايو) المنصرم وذلك للشهر الثالث على التوالي. وبيّنت تلك الحركة ان تغييرات مهمة شهدتها المراتب الأمامية.

انخفاض حركة السيارات في حزيران ٢٠١٨

فقد بلغ مجموع السيارات في مرفأ بيروت ٥٢٣٦ سيارة في حزيران (يونيو) الماضي مقابل ٦٤١٠ سيارات في أيار (مايو)، أي بانخفاض نسبته ١٦,٧٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٢٣٦ سيارة في حزيران الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٤٨٠٥ سيارات مقابل ٥٤٣٥ سيارة في أيار، أي بتراجع قدره ٦٣٠ سيارة ونسبته ١١,٥٩٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٥٣١ سيارة مقابل ٩٧٥ سيارة، أي بانخفاض قدره ٤٤٤ سيارة ونسبته ٤٥,٥٤٪.

تغييرات مهمة في المراتب الأمامية وHEALD تحتل الأولى استيراداً

أظهرت حركة السيارات المستوردة في حزيران والبالغة ٤٨٠٥ سيارات ان المراتب الأمامية شهدت تغييرات مهمة بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها.

– فقد تمكنت وكالة HENRY HEALD من التقدم من المرتبة الثالثة الى الأولى باستيرادها ١٠٦٢ سيارة من الشرق الأقصى مقابل ٧٢٣ سيارة في أيار، أي بارتفاع قدره ٣٣٩ سيارة ونسبته ٤٤,٨٨٪.

– بينما تراجعت وكالة LEVANT SHIPPING الى المرتبة الثانية بتفريغها ١٠٥٨ سيارة مشحونة من مرفأ الولايات المتحدة الأميركية والشرق الأقصى مقابل ١٦١٣ سيارة، أي بتراجع قدره ٥٥٥ سيارة ونسبته ٣٤,٤١٪.

– كما انتقلت AL BADR SHIPPING من المرتبة الثانية الى الثالثة بـ ٧٨٤ سيارة واردة من مرفأ أوروبية مقابل ١٣٩١ سيارة، أي بانخفاض نسبته ٤٣,٦٤٪.

– وتقدمت UNISHIP من المرتبة الخامسة الى الرابعة بـ ٥١٠ سيارات مشحونة من الولايات المتحدة مقابل ٢٣٩ سيارة، أي بزيادة نسبتها ١١٣,٣٩٪.

– في حين تراجعت وكالة نقولا أبو رجيلي من المرتبة الرابعة الى الخامسة باستيرادها ٤٩٢ سيارة من مرفأ أوروبا الشمالية مقابل ٦٤٨ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٥٦ سيارة ونسبته ٢٤,٠٧٪.

انخفاض حصة الوكالات البحرية الست الأولى في حزيران ٢٠١٨

وأظهرت حركة السيارات المستوردة في حزيران ان الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى أفرغت ما مجموعه ٤١٧٨ سيارة، أي ما نسبته ٨٦,٩٥٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغة ٤٨٠٥ سيارات بينما كانت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب ذاتها في أيار ٤٨٠٦ سيارات، أي ما نسبته ٨٨,٤٣٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٥٤٣٥ سيارة، أي بانخفاض نسبته ١٣,٠٧٪.

حركة السيارات في حزيران ٢٠١٨ أدنى منها في حزيران ٢٠١٧

كما أظهرت الإحصاءات ان حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال حزيران ٢٠١٨ والبالغة ٥٢٣٦ سيارة جاءت أدنى مما كانت عليه في حزيران ٢٠١٧، حيث بلغت ٦٦٤٤ سيارة، أي بتراجع قدره ١٣٠٨ سيارات ونسبته ١٩,٦٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٢٣٦ سيارة على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغت ٤٨٠٥ سيارات مقابل ٤٩٣٤ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٢٩ سيارة ونسبته ٢,٦١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٥٣١ سيارة مقابل ١٧١٠ سيارات، أي بتراجع قدره ١١٧٩ سيارة ونسبته ٦٨,٩٥٪.

انخفاض عدد السيارات الجديدة المباعة في النصف الأول من ٢٠١٨

من جهة ثانية، أفاد البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان عن انخفاض حركة السيارات الجديدة المباعة في النصف الأول من العام الحالي الى ١٧٢٠٨ سيارات مقابل ١٨١٩٨ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Evyap, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Italy	Venice, Koper , Ancona , Genoa, La Spezia , Salerno
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte
Algeria	Alger and Oran
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms
Cyprus	Famagusta
Spain	Algeciras, Marine, Bilbao
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Novorossiysk, POTI
Ghana	Tema , Takoradi
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Equatorial Guinea	Bata, Malabo (Marguisa Line)
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou

تراجع كبير لحركة السيارات مرفأ بيروت يتعامل مع ٣٨٨٣٥ سيارة

انخفاض حركة السيارات المستوردة الى ٣٤٥٩٣ سيارة والسيارات المعاد تصديرها بحراً الى ٤٢٤٢ سيارة

لا تعديلات في المراتب الأمامية: HEALD تحتفظ بالأولى وLEVANT بالثانية



انطوان شمالي

TOURISM & SHIP. SERV.



جان ميتز

METZ SHIPPING



ايلي زخور

UNISHIP GROUP



زياد أبو رجيلي

ABOURJEILY SHIP MNGT



انطوان خياط

LEVANT SHIPPING



فيفيان منيرجي

HENRY HEALD & CO

تراجع حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى

وأدى تراجع حركة السيارات المستوردة في النصف الأول من ٢٠١٨ إلى انخفاض حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى حيث بلغت ٣١٨٨٥ سيارة، أي ما نسبته ٩٢,١٧٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٣٤٥٩٣ سيارة بينما كانت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى ذاتها في الفترة عينها من العام الماضي ٣٧٦٠٥ سيارات أي ما نسبته ٧٧,٩٣٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٤٨٢٥٦ سيارة، أي بتراجع نسبته ١٥,٢١٪.

انخفاض عدد السيارات الجديدة المباعة في النصف الأول من العام الحالي

من جهة أخرى، أظهر البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان، أن عدد السيارات الجديدة المباعة في النصف الأول من ٢٠١٨ بلغ ١٧٢٠٨ سيارات مقابل ١٨١٩٨ سيارة للفترة ذاتها من ٢٠١٧، أي بتراجع نسبته ٥,٤٤٪.

كما أفاد البيان أن السيارات اليابانية الجديدة ما تزال الأكثر مبيعاً في لبنان خلال النصف الأول من ٢٠١٨ حيث بلغ مجموعها ٦٨٦٢ سيارة أي ما نسبته ٣٩,٨٨٪ من مجموع السيارات الجديدة المباعة والبالغ ١٧٢٠٨ سيارات، تليها في المرتبة الثانية السيارات الكورية الجنوبية بـ ٥١٤٨ سيارة أي ما نسبته ٢٩,٩٢٪. وحلت الأوروبية في المرتبة الثالثة بـ ٣٣٨٢ سيارة أي ما نسبته ١٩,٦٥٪. وجاءت السيارات الأميركية في المرتبة الرابعة بـ ١٣٥٠ سيارة أي ما نسبته ٧,٨٥٪. وحلت السيارات الصينية في المرتبة الخامسة بـ ٤٦٦ سيارة أي ما نسبته ٢,٧٠٪.

شهر آذار (مارس) الأكبر بعدد السيارات المتداولة

وأفادت الإحصاءات أيضاً أن شهر آذار من النصف الأول من ٢٠١٨ شهد العدد الأكبر من السيارات التي تداولها مرفأ بيروت حيث بلغ ٧٢٧٤ سيارة كما شهد شهر آذار ٢٠١٧ العدد الأكبر من السيارات حيث بلغ ١١٢٣٣ سيارة. ■

مقارنة بحركة السيارات في النصف الأول من العامين ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٨ (سيارة)	٢٠١٧ (سيارة)	+/- (سيارة)
كانون الثاني	٦٣٥٦	٩٣٠٩	-٢٩٥٣
شباط	٦٣٢١	٨٦٩٦	-٢٣٧٥
آذار	٧٢٧٤	١١٢٣٣	-٣٩٥٩
نيسان	٧١٣٨	١٠٦٤٦	-٣٥٠٨
ايار	٦٤١٠	١٠٩٩٤	-٤٥٨٤
حزيران	٥٣٣٦	٦٦٤٤	-١٣٠٨
المجموع العام	٣٨٨٣٥ سيارة	٥٧٥٢٢ سيارة	-١٨٦٨٧ سيارة

سجل مرفأ بيروت تراجعاً كبيراً بحركة السيارات التي تعامل معها في النصف الأول من العام الحالي عما كانت عليه في الفترة عينها من العام الماضي. وأظهرت الإحصاءات أن الوكالات البحرية الفاعلة في ميدان نقل السيارات احتفظت بالمراتب الأربع الأولى وأن السيارات المستوردة وتلك المعاد تصديرها بحراً تراجعت بصورة ملموسة. ويذكر أن هذا الإنخفاض هو الأكبر الذي تسجله حركة السيارات.

من جهة ثانية، أفاد البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة عن تراجع بعدد السيارات الجديدة المباعة في النصف الأول من العام الحالي مقارنة مع تلك المباعة في الفترة ذاتها من العام ٢٠١٧

انخفاض مجموع السيارات في النصف الأول من ٢٠١٨

فقد تعامل مرفأ بيروت مع ٣٨٨٣٥ سيارة مقابل ٥٧٥٢٢ سيارة في الفترة ذاتها من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ١٨٦٨٧ سيارة ونسبته ٣٢,٤٩٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٨٣٥ سيارة كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٣٤٥٩٣ سيارة مقابل ٤٨٢٥٦ سيارة، أي بتراجع قدره ١٣٦٦٣ سيارة ونسبته ٢٨,٣١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٤٢٤٢ سيارة مقابل ٩٢٦٦ سيارة، أي بتراجع كبير قدره ٥٠٢٤ سيارة ونسبته ٥٤,٢٢٪.

الوكالات الفاعلة تحتفظ بالمراتب الأمامية وHEALD بالأولى استيراداً
من ناحية أخرى، بينت حركة السيارات المستوردة في النصف الأول من العام الحالي والبالغة ٣٤٥٩٣ سيارة أن الوكالات الفاعلة في ميدان نقل السيارات حافظت على المراتب ذاتها التي كانت تحتلها في الفترة ذاتها من العام الماضي.

– فوكالة HENRY HEALD & CO حافظت على المرتبة الأولى باستيرادها ١٠٠٣٣ سيارة في النصف الأول من ٢٠١٨ مشحونة من الشرق الأقصى مقابل ١٠٠٦٥ سيارة في الفترة عينها من ٢٠١٧، أي بانخفاض نسبته ٠,٢٢٪.

– كما بقيت وكالة LEVANT SHIPPING في المرتبة الثانية بتقريبها ٩٠٤٣ سيارة واردة من مرفأ في الولايات المتحدة الأميركية والشرق الأقصى مقابل ٩٧٧٧ سيارة، أي بتراجع قدره ٧٣٤ سيارة ونسبته ٧,٥١٪.

– وحافظت وكالة AL BADR SHIPPING على المرتبة الثالثة بـ ٦١٤٩٦ سيارة واردة من مرفأ أوروبية مقابل ٤٠٧٠ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٥١,٠٨٪.

– وراوحت وكالة نقولا أبو رجيلي مكانها في المرتبة الرابعة بـ ٣٧٦١ سيارة مستوردة من أوروبا الشمالية مقابل ٤٢٢٩ سيارة أي بتراجع نسبته ١١,٠٧٪.

– واحتلت UNISHIP GROUP المرتبة الخامسة بـ ١٨٤٩٦ سيارة واردة من الولايات المتحدة مقابل لا شيء لأنها لم تستقبل أي باخرة للسيارات في النصف الأول من ٢٠١٧.

جدول مقارنة بالمراتب التسع الأولى لاستيراد السيارات في النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		ايار		حزيران		المجموع	+/ - سيارة	
	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨	٢٠١٧	٢٠١٨			
HENRY HEALD & CO-1	٢٣١٤	٣٣٤	٢٣٥٨	٣٢٠١	٢٠٢٧	١٣٢٤	١٥٣٩	١٩٩٧	٧٣٣	٢٢٤١	١٠٦٢	٩٦٨	١٠٠٣٣	١٠٠٦٥	٣٢-
LEVANT SHIPPING -2	١٤٦٢	١٤٦٢	٨٤٨	١١٦٧	٢٤١٩	٢٣٤٨	١٦٤٣	٢٧٣٦	١٦١٣	١١٧٥	١٠٥٨	٨٨٩	٩٠٤٣	٩٠٧٧٧	٧٣٤-
AL BADR SHIPPING -3	٧٥٥	٧٨٧	٦٠٢	٥٨٥	١٤٤٥	٤٠٧	١١٧٢	٧٢٤	١٣٩١	٧٥٢	٧٨٤	٨١٥	٦١٤٩	٤٠٧٠	٢٠٧٩+
NICOLAS ABOURJEILY-4	٥٥٠	٥٦٢	٥٨٧	٣٢١	٦٥٣	١٢٩٠	٨٣١	٤٤٨	٦٤٨	٨٢١	٤٩٢	٧٨٧	٣٧٦١	٤٢٢٩	٤٦٨-
UNISHIP GROUP -5	١٨٣	-	٥٥٧	-	٢	-	٣٥٨	-	٢٣٩	-	٥١٠	-	١٨٤٩	-	١٨٤٩+
WILHELMSEN AGENCIES -6	١٣٥	١٦٠	١٤٦	-	-	١٣٦٣	٣١٥	٢٨٩	١٨٢	٥٤٢	٢٧٢	٧٦٧	١٠٥٠	٤٦٢١	٣٥٧١-
METZ GROUP -7	٩٢	٧٠٩	١٥٣	٦٤٤	١٢١	٨٧٩	٨٤	٩٦٧	٧٥	١٣٥٨	٢٤١	٢٨٩	٧٦٦	٤٨٤٦	٤٠٨٠-
TOURISM & SHIP. SERV. -8	٣٤	١٠٧	٧٨	١٦٩	٢٧	٥٨٦	١٤٤	٧١٦	١٤٣	٨٣٢	١٢٥	٤٠٥	٥٥١	٢٨١٥	٢٢٦٤-
MSC (LEBANON) -9	٩٧	٥٢٦	٢٦	٥٢٨	٩٣	٥٦٤	٤٧	٢١١	١١٠	٦٦٥	١٤٩	٣١٧	٥٢٢	٢٨١١	٢٢٨٩-
المجموع العام للسيارات المستوردة	٣٣٧٢٤	٤٣٢٣٤	٩٥١٠-	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة	سيارة

مقارنة بحركة السيارات المعاد تصديرها بحرا خلال النصف الأول ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٨ (سيارة)	٢٠١٧ (سيارة)	+/ - (سيارة)
كانون الثاني	٦٨٦	١٧٤١	١٠٥٥-
شباط	٨٦٢	١١٠٥	٢٤٣-
آذار	٤١٦	١٨٧٦	١٤٦٠-
نيسان	٧٧٢	١٢٤١	٤٦٩-
ايار	٩٧٥	١٥٩٣	٦١٨-
حزيران	٥٣١	١٧١٠	١٠٧٩-
المجموع العام	٤٢٤٢	٩٢٦٦	٥٠٢٤-
سيارة	سيارة	سيارة	سيارة

مقارنة بحركة السيارات المستوردة في النصف الأول ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٨ (سيارة)	٢٠١٧ (سيارة)	+/ - (سيارة)
كانون الثاني	٥٦٧٠	٧٥٦٨	١٨٩٨-
شباط	٥٤٥٩	٧٥٩١	٢١٣٢-
آذار	٦٨٥٨	٩٣٥٧	٢٤٩٩-
نيسان	٦٣٦٦	٩٤٠٥	٣٠٣٩-
ايار	٥٤٣٥	٩٤٠١	٣٩٦٦-
حزيران	٤٨٠٥	٤٩٣٤	١٢٩-
المجموع العام	٣٤٥٩٣	٤٨٢٥٦	١٣٦٦٣-
سيارة	سيارة	سيارة	سيارة

مقارنة بحركة السيارات الجديدة المبيعة في النصف الأول من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الشهر	٢٠١٨ (سيارة)	٢٠١٧ (سيارة)	+/ - (سيارة)
كانون الثاني	٢٤٨٩	٢٤٢٠	٦٩+
شباط	٢٢٥٥	٢٥٦٢	٣٠٧-
آذار	٢٩٠١	٣١٣٦	٢٣٥-
نيسان	٢٥٣٩	٢٥٣٦	٣+
ايار	٢٨٦٢	٣١٨٢	٣٢٠-
حزيران	٤١٦٢	٤٣٦٢	٢٠٠-
المجموع العام	١٧٢٠٨	١٨١٩٨	٩٩٠-
سيارة	سيارة	سيارة	سيارة



تراجع حركة مرفأ العقبة الإجمالية باستثناء الحاويات في الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي



مرفأ العقبة الأردني

أظهرت إحصاءات مرفأ العقبة الأردني انه سجل انخفاصاً في الأشهر السبعة الأولى من العام الحالي بكميات البضائع وعدد الركاب والسيارات مقابل ارتفاع حركة الحاويات. فقد بلغ الوزن الإجمالي للبضائع ٩,٠٢٤ ملايين طن مقابل ٩,٧٢٦ ملايين في الأشهر السبعة ذاتها من العام الماضي، أي بتراجع قدره ٧٠٢ ألف طن ونسبته ٧٪. وتوزع هذا الوزن الإجمالي للبضائع ٩,٠٢٤ ملايين طن كالتالي:

البضائع الواردة بحراً: بلغ وزنها ٦ ملايين طن مقابل ٦,٤٥٠ ملايين، أي بانخفاض قدره ٤٥٠ ألف طن ونسبته ٧٪.

البضائع الصادرة بحراً: بلغ وزنها ٣,٠٢٤ ملايين طن مقابل ٣,٢٧٦ ملايين، أي بتراجع قدره ٢٥٢ ألف طن ونسبته ٨٪.

عدد الركاب: بلغ ٢١٦٢٤١ ركاباً مقابل ٢٣٦٨٥٨ ركاباً، أي بانخفاض قدره ٢٠٦١٧ ركاباً ونسبته ٩٪.

عدد السيارات المستوردة: بلغ ٥١٩٨٠ سيارة مقابل ٦٠٦٤٠ سيارة، أي بتراجع قدره ٨٦٦٠ سيارة ونسبته ١٤٪.

مجموع الحاويات: بلغ ٤٨٢٧٢٠ حاوية نمطية مقابل ٤٦٢٢٦٨ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٠٤٥٢ حاوية نمطية ونسبته ٤,٤٢٪.

ويعتبر مرفأ العقبة مرفأً بحرياً خدمتياً استراتيجياً كونه المنفذ البحري الوحيد الذي يربط الأردن بالعالم عبر البحر الأحمر.

المطران الياس عوده في جناز الراحل جاك سعادة:

أزهرت وزناته وأثمرت وتفوقت شركته ونجحت

تانيا سعادة: سنعمل بجهد لتطوير مجموعة CMACGM والسير على خطاه

في العمل وحب الوطن

أقيم جناز للمرحوم جاك سعادة الرئيس والمؤسس لمجموعة CMACGM للنقل البحري في كنيسة القديس نيقولاوس للروم الأرثوذكس (مار نقولا) الأشرافية في ٢٦ تموز الماضي بحضور حشد كبير من المعزين يتقدمهم ممثلون عن الرؤساء الثلاثة ووزراء ونواب وشخصيات سياسية، اقتصادية، دينية وإعلامية وعاملون في قطاع النقل.



ممثلو الرؤساء الثلاثة وعائلة واصدقاء الفقيد



تانيا سعادة تلقي كلمتها



المطران الياس عوده

جاك لم يكتفِ بالعمل بل كان أباً حنوناً وزوجاً محبباً أعطى عائلته الوقت والعاطفة والإهتمام كما التزم قضية الأطفال الأكثر حرماناً، وكان يهتم بقضايا إجتماعية عديدة. وقد حظي بمحبة واحترام كل من عرفه!!
وختم المتربوليت عوده: «نرفع الصلاة من أجل أن يحفظ الرب الإله عائلته الصغيرة، والعائلة الكبيرة التي أحبها واحتضنها، أعني كل العاملين معه، وان يمنحهم التعزية والرجاء».

تانيا سعادة

وألقت كريمة المرحوم السيدة **تانيا سعادة** كلمة مؤثرة جاء فيها: «والدي العزيز، ليس بالأمر السهل الدخول في عالم المغامرات حيث التحديات كثيرة، لكن بالنسبة اليك كانت المغامرة شغفاً في عالم النقل البحري. وكان الجميع مستعداً لتتبع خطواتك والسير على نهجك نظراً لمغامرتك الإنسانية، حيث كنت دائماً القدوة والمثال لجميع الموظفين والشركاء الذين تعاونت معهم وما أكثرهم اليوم».

رجل أعمال في الروح وشخص حر في قراراتك من دون ان تنسى للحظة العائلة التي شكلت أولى اهتماماتك. تميّزت بالتعلق بكل ما يدور من حولك وخصوصاً تعلقك الشديد بلبنان ووطن القلب والجذور، ولطالما اعتبرت أنه الأرض التي تتيح الفرصة لجمع العائلة والأصحاب، والأهم ان هذا الوطن كان دائماً في صلب اهتماماتك المهنية وذاكرتك مثل السفن التي تعبر أسبوعياً بين مرسيليا وبيروت وكانت بمثابة صلة الوصل بين عمك وأرضك الأم، من دون ان نخفل سعيك المستمر لتعزيز العلاقات الاقتصادية بين لبنان وفرنسا. نعدك باستكمال المسيرة والنجاحات التي حققتها بالشغف نفسه والإصرار على الاستمرار رغم كل الصعوبات والتحديات كما علمتنا دائماً أن نخوض تجارب جديدة ونتخطى جميع المعوقات ونذهب بعيداً في كل ما نقوم به، حيث كنت ذلك المغامر المقدم الذي لم يعرف يوماً التعب ولا في قاموسه المستحيل. ونحن بدورنا فخورون بك لما قدمته من أعمال كبيرة وإنجازات عظيمة برؤية حكيمة وقيم إنسانية. نعدك والدي العزيز بالعمل بجهد لتطوير المجموعة والسير بها على خطاك، مع القائد الجديد للمجموعة **رودولف سعادة**». وأنها كلامها بتأثر شديد وقالت: الى اللقاء والدي العزيز فلتزده بسلام تحت ظلال الأرز. نحبك وسوف نشواق اليك كثيراً.

SALUT GRAND JACQUES JE T'AIME, TU VAS BEAUCOUP NOUS MANQUER..

متربوليت بيروت المطران الياس عوده ألقى بعد العظة كلمة تأبين مؤثرة قال فيها: «من اللاذقية الى بيروت فمرسيليا، مسيرة حياة ونجاح وتفوق، مسيرة جاك سعادة، عاشق البحر الشجاع، والمغامر الذي لا يهاب الصعوبات، والمثابر الذي تخشى الأزمات ولم يأبه لأموال الحياة العاتية، لأن من كان البحر عشقه لا يهاب الرياح والعواصف. وليس عبثاً أنه لقب جبار البحار وإمبراطور النقل البحري، وهو الذي أنشأ شركة تملك باخرة وتستعين بأربعة موظفين، لتأمين النقل البحري بين مرسيليا وإيطاليا ولبنان، فأصبحت إمبراطورية يعمل فيها ثلاثون ألف موظف، وتملك خمسمائة باخرة تجوب أنحاء العالم ماخراة عباب البحار والمحيطات.

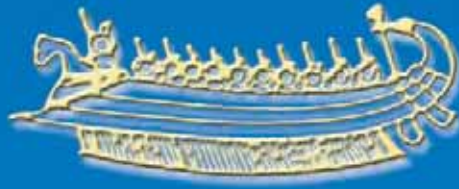
جاك سعادة لم يكن رجلاً خارقاً. كان رجلاً ذكياً، حباه الله الى الذكاء قدرة على العمل والصبر واستنباط الحلول لمشاكل العمل والحياة.

أضف المتربوليت **عوده**: «باكراً توفي والده. ففي السنة ١٩٥٧ تخرج جاك من كلية لندن للإقتصاد وفي العام التالي فقد والده فتولّى إدارة الأعمال العائلية الى ان اضطرتة الحرب التي اشتعلت في لبنان الى الإنتقال الى مرسيليا سنة ١٩٧٨ حماية لعائلته وطلباً للأمان والإستقرار. هناك أسس شركته الصغيرة CMA التي اندمجت سنة ١٩٩٦ مع الشركة البحرية الفرنسية CGM وأصبحت بفضل مثابرتة وطموحه الذي لا حدود له، في المرتبة الثالثة عالمياً، تجول سفنها بالمئات لتأمين النقل البحري الى كل القارات».

وقال: «لقد عرف هذا العيد في إيمانه، ان الله يوزع المواهب ويقسم الوزنات في ما بين البشر، وأدرك ان الله حباه وزنات كثيرة عليه ان يثمرها ويضاعفها، فما تردّد أو تكلأ بل عمل جاهداً وآمن ان نجاح الإنسان رهن الزمن الذي يقضيه بالعمل، وأن الكمال في الحياة مستحيل لأن ليس كاملاً إلا الله، لكنه بذل الجهد والوقت ليكون عمله أقرب ما يمكن الى الكمال. كذلك آمن ان الإلتقان لا يكون في العمل وحسب بل في التفكير والتخطيط والتنفيذ، وفي استشراف آفاق المستقبل، لذلك أزهرت وزناته وأثمرت، وتفوقت شركته ونجحت».

لقد ساهم **جاك** في تطوير الإقتصاد الفرنسي فنال أوسمة فرنسية رفيعة، لكنه لم ينس يوماً لبنان، وكان يعد أولاده بالعودة إليه، وقد بنى في بيروت مقراً ضخماً لمجموعته ليؤكد على ارتباطه بهذا البلد.

سرّ نجاحه كان في إرادته الصلبة ورؤيته الثاقبة. كرس حياته للعمل ولم ينكسر أمام الصعوبات التي كانت تحفزه على العمل والإبداع. وقد قاد مجموعته بحكمة وذكاء، في ظل اقتصاد عالمي معقد، وأوصلها الى ما وصلت اليه. ثم أعد نجله **رودولف** لاستلام زمام الأمور، وتخلّى له عن مسؤولياته في عيد ميلاده الثمانين.



شركة التفریح اللبنانية ش.م.ل



تأمين تفریح وتحميل البواخر
بصورة منتظمة ليلاً ونهاراً، براً وبحراً

تملك قاطرات وشالونات حديدية حديثة
جهاز إداري متخصص منذ أكثر من نصف قرن
شعارها التعاون مع الجميع لما فيه إنماء وتطوير مرفأ بيروت

وزارة التربية تنجح في عملية التقييم الذاتي لحصولها على الإعتمادات الدولية ونشر ثقافة الجودة

تخمة في عدد الجامعات وبعضها يعمل على إدخال مفهوم الريادة كمنظومة متكاملة في الأعمال والشراكات مع سوق العمل



لطالما عُرف لبنان بمنارة العلم والتعليم الجامعي في منطقة الشرق الأوسط، وقد بات قطاع التعليم العالي الجامعي فيه يشهد تطوراً مستمراً باعتباره مصدراً لبناء القدرات ومجتمع المعرفة.

والجامعات اللبنانية الخاصة على طريق تطوير مناهجها وقد أصبح لـ ٨ منها اعتماد دولي وهي التي تستوعب ٧٠ في المئة من عدد الطلاب الجامعيين، والخطوة مقدره وأساسية لنشر ثقافة الجودة وتطويرها في مؤسسات التعليم العالي، في وقت بدأت الجامعة اللبنانية تنظم لقاءات مع هيئة الإعتماد للتعليم العالي والبحث العلمي في فرنسا بغية التقييم الذاتي والخارجي.

«البيان الإقتصادية» جالت على أبرز الجامعات اللبنانية مستطلعة مشاريعها وبرامجها الجديدة، وما تقدمه لطلابها من توجيهات نحو الإختصاصات المطلوبة والفرص، بغية توفير اندماجهم في سوق العمل. وقد كشف الاستطلاع عن التخمة في عددها والذي يشكل مصدر قلق لدى البعض منها كونه وصل الى ٥١ جامعة ومعهداً إضافة الى ٥٥ فرعاً لها، ولاحظ الاستطلاع الجانب السلبي من الموضوع بفعل الإفتقار الى القيم وأخلاقيات المهنة. أما البعض الآخر، فرأى الجانب الإيجابي

من ناحية تمايز كل منها على حدة وإبراز النوعية الأكاديمية في مستوى التعليم الجامعي ما يرفع مستوى المنافسة في ما بينها.

وعن مستقبل التعليم الجامعي اللبناني، فإن إدارات الجامعات تنظر اليه بتفاؤل بما أنها تسهر على المستوى المرموق للتعليم، وتعمل على إدخال مفهوم الريادة كمنظومة متكاملة في الأعمال والشراكات مع سوق العمل.

وبالرغم من الصعاب والتحديات الراهنة، لا تزال الجامعات اللبنانية تبذل قصارى جهودها للمحافظة على موقع لبنان في التعليم العالي أكاديمياً وثقافياً وحضارياً.



MEU. Inspiring you since 1939.



MIDDLE EAST UNIVERSITY
YOUR GATEWAY TO TRUTH AND LIFE.

*Challenge your worldview.
Become a dynamic thought
leader. Learn in a culturally
diverse setting. Benefit from
international partnerships.*

**UNDERGRADUATE & GRADUATE
DEGREES OFFERED IN:**

- Biology
- Business Administration
- Computer Science
- Education
- English
- Graphic Design & Digital Media
- Information Systems

Apply today at:
meu.edu.lb/apply
or call +961 1 685 800



د. أحمد الجمال (مدير عام المديرية العامة للتعليم العالي):

المطلوب قرار استراتيجي على مستوى الدولة في شأن إعطاء تراخيص للجامعات الجديدة



كعادتها لجأت «البيان الاقتصادية» الى مدير عام المديرية العامة للتعليم العالي الدكتور أحمد الجمال مستطلعة مستجدات وضع الجامعات وأين أصبحت الهيئة اللبنانية لضمان جودة التعليم الجامعي وحصول الجامعات على الإعتمادات الدولية. فكانت إجابات د. الجمال صريحة وواضحة وقد أفرد قسمًا من حديثه الى أحدث مشاريع المديرية «التعلم المدمج» وتطوير لجان التقييم وعددها خمسون لجنة، رافعاً لواء الحفاظ على مستوى التعليم العالي في لبنان باعتباره الرصيد الأساسي.

ولفتنا في المقابلة مع د. الجمال مطالبته بقرار استراتيجي على مستوى الدولة في شأن إعطاء التراخيص للجامعات الجديدة، معتبراً قانون إنشاء الهيئة اللبنانية لضمان الجودة في التعليم من ضمن أولويات المديرية، شاكياً بطء التشريع في مجلس النواب، مبرزاً إنجاز تطبيق ٨ مؤسسات تعليمية الإعتماد الدولي وهي تمثل ٧٠ في المئة من عدد الطلاب في الجامعات الخاصة.

التعليم المدمج

■ هل لنا بلحمة عن آخر مشاريع المديرية العامة للتعليم العالي؟

– نظمنا مؤخراً ورشة وطنية للعمل على الإطار الوطني للمؤهلات من خلال التعاون مع مجلس الخدمة المدنية والمعهد الوطني للإدارة والمعهد الوطني للموسيقى، إضافة الى مؤسسات التدريب في لبنان والكلية الحربية وكلية القيادة والأركان وكلية التدريب في الأمن الداخلي والتعليم المهني والتقني، وطبعاً مع الأونيسكو والوكالة الفرنكوفونية للتعليم الجامعي، الى جانب فريق خبراء التعليم العالي ومكتب برنامج الاتحاد الأوروبي للتعليم العالي أو ما يسمى بـ ERASMUS+.

من جهة أخرى، لا نزال نعمل على موضوع التعليم غير التقليدي أي التعليم عن بعد، الـ e learning، التعليم المدمج. إضافة الى مشاريع أخرى مع الاتحاد الأوروبي حول إنشاء شبكة للإعتراف بالشهادات بين العالم العربي وأوروبا، بهدف تبادل المعلومات عن الجامعات ومستواها وبرامجها.

الى جانب ذلك، فنحن نطور ضمن وزارة التربية والتعليم العالي لجان التقييم وهي بحدود الـ ٥٠ لجنة تعمل على برامج التعليم العالي في المؤسسات التعليمية بمختلف المجالات والاختصاصات.

كما ونجهد مع نقابة الصيادلة وكليات الصيدلة لبناء نظام تقييم وضمان للجودة، ومع الكليات الطبية بالتعاون مع الاتحاد العالمي للتعليم الطبي بهدف ايجاد هيئة لاعتماد البرامج الطبية.

■ كلمة أخيرة؟

– نحرص دوماً على الحفاظ على مستوى التعليم العالي في لبنان كون الرصيد الأساسي في بلدنا العلم والتعليم. ■

– طبعاً الموضوع قيد النقاش فهو من أولوياتنا ومن ضمن الاستراتيجية الوطنية التي طُرحت عام ٢٠٠٧. القانون ما يزال في مجلس النواب وهو قيد المتابعة ونحن في لبنان معتادون على التأخير في تشريع القوانين. فقد صدر قانون التعليم العالي عام ٢٠١٤ بعد ان تقدمنا به الى مجلس النواب عام ٢٠٠٧ أي بعد ٧ سنوات. إضافة الى ان قانون هيكلية المديرية العامة للتعليم العالي لا يزال في مجلس النواب منذ عام ٢٠١٠، وحتى اليوم لا هيكلية للمديرية، المسألة في التشريع.

هذا ويُعتبر التعليم العالي في لبنان محطة أساسية ومصدراً لبناء القدرات ومجتمع المعرفة، ولطالما عُرف لبنان بمستوى التعليم الجامعي الرفيع لدى جامعاته، فمن الضروري إصدار القوانين المتعلقة بالتعليم العالي. وننوّه هنا بقرار دولة الرئيس نبيه بري تفعيل المجلس الجديد وتشريع القوانين المجمدة.

ضمان الجودة

■ ما نسبة الجامعات في لبنان التي انتهت من إطلاق عملية التقييم الذاتي للحصول على الإعتمادات الدولية؟

– نحن سعداء بنجاح إطلاق عملية التقييم الذاتي للحصول على الاعتمادات الدولية ونشر ثقافة الجودة وتطويرها في مؤسسات التعليم العالي، وقد نجحنا بذلك نجاحاً كبيراً وملحوظاً. وحالياً ثمة ٨ مؤسسات تعليمية أصبح لديها اعتماد دولي وهي تمثل ٧٠ في المئة من عدد الطلاب في الجامعات الخاصة. أما الجامعة اللبنانية فهي حالياً تنظم لقاءات مع هيئة الاعتماد للتعليم العالي والبحث العلمي في فرنسا بغية التقييم الذاتي والخارجي، وهي خطوة مهمة للجامعة الوطنية.

■ ازدادت المنافسة بين الجامعات في لبنان لاستقطاب الطلاب. ما رأيكم بارتفاع عدد الجامعات المرخص لها، وما هي المعايير التي تعتمدون لمنحها التراخيص؟

– أولاً، المعايير التي نعتمدها لمنح الجامعات في لبنان التراخيص مبنية على القانون الجديد الصادر عام ٢٠١٧ الذي يحدّد معايير المؤسسات التعليمية للتعليم العالي، من ضمنها الملائة المالية والجودى الاقتصادية، الى جانب ذلك فإن الشق الإداري للمديرية لا يمكنه رفض أي طلب، ومن هنا ضرورة طرح قرار استراتيجي على مستوى الدولة.

وشخصياً ومقارنته بمساحة لبنان الصغيرة فإن ٥١ جامعة ومعهداً في لبنان عدد كبير للغاية، إضافة الى ٥٥ فرعاً لها. إن أعداد الطلاب في لبنان محدود ومعروف، ومؤسسات التعليم العالي تتطلب عدد طلاب معيناً بغية تأمين حد أدنى من الاستقرار المالي، الجزء الأساسي من أي دراسة لمؤسسة تعليم عالٍ، وذلك ينعكس سلباً لأن المؤسسات التعليمية الصغيرة لا يمكنها ضخ الإستثمارات في البحث العلمي الجزء الذي لا يتجزأ من التعليم العالي.

وهنا على المؤسسات التعليمية إما تأمين مساعدات مالية للإستمرار وهذا غير متوافر في لبنان نظراً للظروف التي يعيشها، وإما الإعتماد على الأقساط الجامعية كما يحصل حالياً في الجامعات الخاصة، وفي رأيي لا أعتقد ان مؤسسة بعدد قليل من الطلاب يمكن ان ترسخ الجودة في التعليم العالي.

إصدار القوانين الراعية للتعليم العالي

■ ماذا عن التأخر الحاصل على مستوى تشريع قانون إنشاء الهيئة اللبنانية لضمان الجودة في التعليم؟ هل ما يزال الموضوع قيد النقاش ومتى تتوقعون إصداره في مجلس النواب؟



البروفسور أندره بخعازي

(عميد الأكاديمية اللبنانية للفنون الجميلة ALBA - جامعة البلمند)؛

الجامعات الـ ٥٠ في لبنان تفتقر لقيم وأخلاقيات مهنة التعليم

تنشط الأكاديمية اللبنانية للفنون الجميلة ALBA في جامعة البلمند في إدراج أحدث وسائل التكنولوجيا في مناهجها وبرامجها التعليمية مواكبة للعصر الرقمي ومتطلباته، وتحتضر هذا العام لإعطاء شهادة الدكتوراه لمستحقيها في مجال الفنون البصرية كما تتعاون مع جامعة «فرساي» في فرنسا بغية منح طلابها شهادات الدكتوراه في مجال الهندسة المعمارية.

عميد الأكاديمية البروفسور أندره بخعازي وفي حديثه مع «البيان الاقتصادية» أسف لبلوغ عدد الجامعات في لبنان الـ ٥٠ وافتقاد القيم وأخلاقيات مهنة التعليم في هذه الجامعات، مشدداً على رسالة التعليم الجامعي السامية التي يجب التمسك بالأخلاق المهنية والإصحة الجامعات مركزاً لتوزيع الشهادات فقط، متناولاً في حديثه مزايا المبنى الجديد المنفذ من قبل قدامى متخرجي الأكاديمية، مذكراً بتصنيف جامعة البلمند ضمن الجامعات الستة الأولى في العالم.

نعمل على إطلاق اختصاص السينوغرافيا ومنح شهادة الدكتوراه في مجال الفنون البصرية

بالتعاون مع جامعة «فرساي»

الطلاب. الجيرة بين المكاتب موجودة، المساحة متوفرة للطلاب بغية التنقل بين المبنيين، كما وان المكاتب الإدارية تقع في الوسط بينهما بهدف إيجاد التقارب أكثر فأكثر بين الإدارة والطلاب. بالإضافة الى أننا جهّزنا مسرحاً متكاملًا للحفلات ومشاهدة الأفلام والمسرحيات، وصالة عرض بمساحة ٤٨٠ م^٢ تحتضن نشاطات طلابنا وأساتذتنا. كل ذلك لتكون «ألبا» مركز إشعاع فني وثقافي.

وثانياً، نعمل على إدراج أحدث الوسائل التكنولوجية في مناهجنا وبرامجنا التعليمية مواكبة للعصر الرقمي ومتطلباته. وقد سبق وأطلقنا خلال العاميين الماضيين مدرسة خاصة في مجال تصميم الأزياء بالتعاون مع مدرسة LA CAMBRE إحدى أشهر المدارس المتخصصة في هذا المجال في بروكسل - بلجيكا. وقد أطلقنا أيضاً اختصاص التنظيم على نطاق ضيق URBAN DESIGN، ونعمل حالياً على خلق أفكار جديدة في هذا المجال. كما وأننا نعمل حالياً في مجال الهندسة الداخلية على إطلاق اختصاص جديد وهو السينوغرافيا SCENOGRAPHY، ونعمل أيضاً خلال هذا العام على إعطاء شهادات الدكتوراه في مجال الفنون البصرية، وتتعاون مع جامعة VERSAILLES في فرنسا بغية منح طلابنا شهادات الدكتوراه أيضاً في مجال الهندسة المعمارية.

وتجدر الإشارة الى ان جامعة البلمند قد صنفت هذا العام، من قبل الشركة العالمية المعترف بها في هذا الحقل، من ضمن الجامعات الثلاث الأولى في لبنان، فقد جاء ترتيبها ضمن الجامعات الستة الأولى في العالم. ■

التمسك بالقيم والأخلاقيات

■ كثر عدد الجامعات في لبنان خلال الأعوام الماضية. في رأيكم، هل بتنا نفتقر الى القيم وأخلاقيات المهنة التي يجب ان ترسخها الجامعات في الطلاب بغية خلق جيل واعد وواع؟

– للأسف الشديد، وصل عدد الجامعات الى ٥٠ في بلد صغير كبلدنا لبنان. وفي اعتقادي ان هذا العدد هو أكبر بكثير من المتوقع على مساحة لبنان الصغيرة، فقد بتنا نعاني تخمة من كثرة الجامعات القائمة وبتنا نفتقر الى القيم، وأخلاقيات المهنة التي يجب على الجامعات ترسيخها لدى الطلاب للإرتقاء بمستوى التعليم الجامعي. ومن المهم ذكره في هذا الإطار أنه وللأسف فقد دخل المنطق التجاري في الجوانب التعليمية للجامعات ما أفقد التعليم الجامعي قيمته ورسالته. فهدف التعليم هو رسالة في المقام الأول بغية تطوير قدرات وإمكانيات الطلاب علمياً ومهنياً وإنسانياً. وغير ذلك ينعكس سلباً على مستوى التعليم، فيعتقد الطلاب كونهم يدفعون الأقساط الباهظة، أنهم سينجحون تلقائياً.

يبقى ان من الضروري الإصرار على نوعية التعليم في الجامعات، الى جانب التمسك بالأخلاق المهنية التي نفتقدها يوماً لأن سوق العمل أصبحت ضيقة وفرص العمل لم تعد متوافرة كالسابق، فإذا لم تتسم المبادئ التعليمية في الجامعات بالقيم والأخلاقيات المهنية، فلا يسعنا القول ان التعليم بألف خير.

الإرتقاء بالمستوى التعليمي

■ كيف ترون مستقبل التعليم الجامعي اللبناني؟

إرساء رسالة التعليم الجامعي السامية وإلا أضحت الجامعات مركزاً لتوزيع الشهادات فقط

– أعود وأكرّر انه من الضروري ان يقوم التعليم الجامعي على القيم الإنسانية والأخلاقية والأدبية، وفي حال لم تتوافر هذه القيم في الجامعات اللبنانية، تصبح مركزاً لتوزيع الشهادات فقط. يبقى ان دور الجامعات بإداراتها ومناهجها ومبادئها ان تعمل على الإرتقاء بالمستوى التعليمي وربطه بكل ما يؤمن المستقبل الواعد للتعليم الجامعي اللبناني. وهنا أتمنى وخصوصاً من طلاب اليوم ان يكونوا كفوئين، ومحافظين على القيم والأخلاقيات.

مبنى جديد

■ ماهي التسهيلات والحسومات التي تقدمونها لطلابكم، وماذا عن المنح للطلاب المتفوقين والمبدعين؟
– أولاً، نشعر بالفخر والإعتزاز بما حققتة جامعتنا لتطوير واستكمال بناء مركزها الى جانب تأهيل المبنى القديم، وقد صمّم المبنى الجديد طلاب قدامى متخرجون من جامعة ALBA، وذلك بغية إعطائهم الفرصة لتجديد المبنى في جوّ من الألفة والقرب من

ليسانس وماستير



مدرسة السينما والإخراج السمعي البصري

قسم السينما

الإخراج السمعي والبصري

الإنتاج السمعي والبصري

قسم التلفزيون (باللغة الإنجليزية)

معهد التنظيم المدني

التنظيم المدني

هندسة المناظر الطبيعية

مدرسة فن وتصميم الأزياء

مدرسة الهندسة المعمارية

مدرسة الفنون البصرية

مدرسة الفنون الزخرفية

قسم الهندسة الداخلية

قسم التصميم

تصميم المنتجات الصناعية

التصميم الشامل

قسم الفن الجرافيكي والإعلان

التصميم الإعلاني والإعلان

الرسم التصويري - قصص مصورة

الرسم التصويري والنشر بالوسائل المتعددة

الرسم المتحرك الثنائي والثلاثي الأبعاد

الفن الفوتوغرافي



رئيس جامعة القديس يوسف في بيروت البروفسور سليم دكاش:

تلتزم جامعة القديس يوسف بطلابها منذ لحظة تسجيلهم وتستمر حتى بعد تخرجهم

هدف جامعة القديس يوسف مجسد بوضوح في رسالتها القائمة على التعليم، البحث، وخدمة المجتمع وتحقيقها بروح الخدمة ووفقاً لمعايير الجودة والأكاديمية والتربية. والجامعة بحسب رئيسها البروفسور سليم دكاش في «تطور مستمر وهي تستشف حاجات المجتمع وسوق العمل وتسعى لأن تكون سباقة في تلبية هذه الحاجات».



كثير عدد الجامعات في لبنان خلال الأعوام الماضية. في رأيكم، هل بنانا فننقر الى القيم وأخلاقيات المهنة التي يجب ان ترسخها الجامعات في الطلاب بغية خلق جيل واعد وواع؟

– التعليم بطبيعته رسالة تولد من حاجة الى الترقى والتقدم وصوغ المعرفة في أطر أكاديمية تدفع بالمتلقي الى المزيد من التفتح العقلي وإيجاد الحلول في معالجة الواقع بمعطياته ومشكلاته.

ولدت جامعتنا منذ ما يزيد على ١٤٣ سنة ولا نزال نعود إلى «المصدر» أي نرجع الى الماضي المفعم بالمعاني إلى زمن التأسيس لنحاسب أنفسنا، ونسأل هل كنا أميين على الهدف من تأسيسها؟ وهذا الهدف مجسد بوضوح في رسالة الجامعة القائمة على ثلاثة محاور أساسية: التعليم، البحث، وخدمة المجتمع، وأن نحقق ذلك بروح الخدمة ووفقاً لمعايير الجودة والأكاديمية والتربية.

الانطلاق من هذا المنظار يوضح الأهداف التي تقف وراء تأسيس عدد كبير من الجامعات في أحيان كثيرة في مناطق تتوفر فيها غير جامعة وفي اختصاصات متوفرة أساساً... هنا، العودة إلى «المصدر» تفضح النوايا والقيم التي تحكم هذه المؤسسات والأخلاقيات المعتمدة في إدارتها.

في رسالتي إلى الطلاب الجدد المنتمين إلى جامعتنا في بداية العام الجامعي ٢٠١٧-٢٠١٨ كنت واضحاً جداً في تحديد ما هو مطلوب منهم وقلت لهم: تعلموا، قوموا بالعمل التطبيقي، قوموا بالعمل التطوعي، ابتكروا وفكروا واحلموا أحلاماً كبيرة، لا تهملوا اللغات، لتكن لديكم معارف.

نحن نرى دور جامعتنا في مساعدة الطلاب على تحقيق أهدافهم في التنشئة على التميز واكتساب القيم العملية، الإنسانية والاجتماعية والفكرية. وتنص شرعة جامعتنا على مبادئ «مثل النزاهة الفكرية والصرامة الأخلاقية في التعليم والبحث واحترام الحريات وتعزيز العدالة الاجتماعية والافتتاح على التسامي الروحي».

يجب النظر ملياً قبل اختيار المؤسسة التربوية التي

سيمنحها الطالب فرصة أن تقولبه وتعدّه لحياته المستقبلية، إذ طالما كان هناك الغث والسمين في كل زمن وفي كل مجال. المطلوب هو الوعي الكافي عند الطالب حتى لا يقع ضحية مؤسسة تدعي العلم والأكاديمية وهي أبعد ما تكون عنهما!

استشفاف حاجات المجتمع وسوق العمل

■ ما هي البرامج والاختصاصات الجديدة التي تنوون إطلاقها خلال العام الدراسي ٢٠١٨-٢٠١٩؟

– جامعة القديس يوسف في تطور مستمر، وهي تستشف حاجات المجتمع وسوق العمل وتسعى إلى أن تكون سباقة في تلبية هذه الحاجات. لدينا شهادة جديدة في علم البيانات وعلم البيانات الضخمة المعروف باسم «البيغ داتا» و«البيغ داتا»، وهو علم أخذ مكانته المهمة جداً في تحليل المعلومات واستقصاء الحقائق منها في مختلف الميادين.

جديدنا أيضاً الدبلوم الجامعي في السياحة الدينية، وهي ما يُعرف أيضاً بالسياحة الإيمانية، وهي تدرج ضمن سياق سياحة التوجه نحو الأماكن المقدسة والزيارة التي يقوم بها السياح من مختلف المعتقدات الدينية إلى هذه الأماكن بهدف الحج، أو لإقامة تجمعات دينية أو لأغراض ترفيهية. يسعى هذا الدبلوم الجامعي، كما ورد في نص مشروعه، إلى تشكيل أو تحديث المعارف التاريخية واللوجستية والإدارية الخاصة بالسياحة الدينية.

وهناك شهادات إضافية عدة في مجال الأزياء والموضة من «اسمود» المدرسة الباريسية لتصميم الأزياء التي انضمت أخيراً إلى جامعتنا، مثل تصميم المجوهرات، والأحذية والاستشارات في مجال الأزياء وغيرها.

إلى جانب شهادات أخرى نعمل عليها وسيتم الإعلان عنها في الوقت المناسب.

■ ما نسبة الطلاب لديكم الذين ينخرطون في سوق العمل؟ وكيف توجهونهم نحو الاختصاصات الجديدة والمطلوبة؟

– تلتزم جامعة القديس يوسف في بيروت بطلابها، وهذا الالتزام يبدأ منذ لحظة تسجيلهم في السنة الأولى

ويستمر بعد التخرج من خلال جمعيات المتخرجين. قبل التخرج والبحث عن فرص توظيف، تقدم جامعة القديس يوسف العديد من الفرص لطلابها من خلال الوظائف المخصصة للطلاب Job Students في مختلف الكليات والمعاهد والدوائر التابعة لرئاسة الجامعة، هذا من جهة، ومن جهة ثانية لدينا دائرة تابعة لرئاسة الجامعة، هي دائرة الانخراط المهني، لديها موقع إلكتروني خاص بها، تساعد الطلاب على إيجاد فرص العمل من خلال التواصل مع الشركات التي تعلن عن حاجاتها من خلال الموقع نفسه، ناهيك عن أن طلابنا ونتيجة تاريخ الجامعة المشرف ومستواها الأكاديمي العالي، تفضلهم الشركات عن سواهم من المرشحين الى الوظائف، علماً أن الطلاب يتذمرون خلال سنوات دراستهم من هذا التشدد لكنهم حين يخرجون إلى سوق العمل ويلمسون أهمية السمعة الإيجابية لشهاداتهم يعون أن التقيد بالمعايير العالية جداً ضرورة لا بد منها لخيرهم.

■ كيف ترون مستقبل التعليم الجامعي اللبناني؟

– لا يهّم عدد الجامعات التي تولد كل يوم، المهم النتائج الصادر عنها، ويبرز ذلك في نوعية الطلاب، إذ سرعان ما ينكشف المستوى التعليمي الذي تلقاه الطالب خلال السنوات الأربع أ والخمس الأخيرة من حياته، وهل كانت كافية لإعداده جيداً لبناء مهنته؟ مستقبل التعليم العالي مسؤولية الدولة من خلال وزارة التربية والتعليم العالي التي تصدر التراخيص وتتابع وتسهر، ولها الكلمة الفصل في إعطاء الترخيص أو سحبه ممن لا يستحقه. بالنسبة لنا المستقبل واعد ونحن نشارك في بناءه من خلال إعداد قادة وكوادر عالية ومواطنين ملتزمين ومسؤولين.

وجامعتنا تقوم حالياً بعملية اكتساب اعتماد الجودة الدولي لدى الوكالة الألمانية المعروفة في أوروبا والشرق الأوسط وهي تعمل تحمل اسم Acquin. وهذا الاعتماد تم التحضير له خلال السنتين السابقتين وستحصل عليه الجامعة خلال الفصل الأول من سنة ٢٠١٩. ■

Cheryl Matar

(Manager Marketing & Communication Department - ESA Business School)

Programs, Professors & Certification are the most important tools that universities should develop to create a promising generation

Established in 1996, ESA is a Business School dedicated to the education of executives and managers in Lebanon and the Middle East. With its mission to form the elite of Lebanon and the region into the leaders of tomorrow, ESA has become a beacon of academic excellence within Lebanon, and a platform for interaction and meetings between Europe, the Middle East and Lebanon. Al Bayan Magazine met Cheryl Matar, Manager Marketing & Communication Department at ESA Business School who gave us an idea about the facilities and scholarships that they offer to their students and talked about the new programs that will be launched during 2018 – 2019. She further declared that they, at ESA, guide their students towards new majors and enroll them in different companies. Matar said that the educational sector is one of the major assets and tools in Lebanon. Below is an account of the interview.

*** The number of Universities in Lebanon has increased recently. In your opinion, do we lack the values and ethics of the profession that must be consolidated by the Universities in the students in order to create a promising generation?**

- The educational sector in Lebanon is one of our major assets and tools and what do we remain having in this country are brains so basically education is the most important part in every family. It is the diploma and development. No doubt there are a lot of universities and a lot of work should be done in giving each university its force, but we at ESA did a major step in developing our curriculums and programs in order to have them at international standards. Eight years ago, we got what we call the AMBA accreditation, it is one of the most prestigious accreditation for MBA programs and all our professors come from our partner university which is triple crown one (AACSB, AMBA, Equis). Therefore, what is important to have in a university are the certification given, the programs that are up to the quality and standard and the professors. This is what most universities should develop in order to give the best product.

*** What are the facilities and scholarships that you offer to your students?**

-The pricing rate of ESA is very studied given that for each program we have a double diploma, an international one from our partner school and the ESA diploma. We offer a lot of facilities like different payment terms, our promotions are not very big in order to have this human part so we deal with students on one-on-one basis. We have developed a lot of schol-

arships with our main partners such as Banque Du Liban or the CCIABML Chamber of Commerce, Industry and Agriculture of Beirut & Mount Lebanon as well as many corporate partners that have the structure and ESA developed a scholarship program for what we call "Excellence". We look at the grades and profile and we give either 50 percent or 80 percent of the whole scholarship.

*** What are the new programs or majors that will be launched during 2018 – 2019?**

- In 2018, we launched the masters in entrepreneurship program and the masters in entrepreneurship program is a very specific program done in partnership with HEC Paris which is one of the most prestigious universities in the world and it is done over a ten months period. Also, our incubator smart ESA launched a lot of new programs in creativity, innovation and business development. We restructure a whole program, the masters in International Management which is also for people who have a junior experience and want to develop their international exposure. All our programs are yearly reviewed in order to answer the market need to the maximum.

*** What is the percentage of your students who are engaged in the labor market? Do you guide them towards new majors?**

- For the masters program, most of our students are already enrolled in companies but we help them a lot join other companies and grow and have a career development perspective. On the undergraduate programs, we have developed a career employment all for our alumni and



current students and we have a lot of partnership with main business companies such as L'oreal, Société Générale, BankMed, Bank Audi, Middle East, etc.. so we have a wide platform of private sector companies and we developed a lot of ties with them in many sectors (banking insurance, distribution, etc..). Thus, this career cell accompanies the student in small training such as how to present yourself, how to write a CV, public speaking skills, managing your profile on LinkedIn. We also have a career employment perspective, we are contacted by main companies and at the end of each month, we gather for our students and alumni all the jobs from our company partners, and we have a very specific niche for CEOs and middle management. Moreover, we have statistics for undergraduate which shows that after three months of graduation, 96 percent of our students were already on the market. Because we do not have an extended amount of students, we can go on one-on-one, call our partner, develop and recommend students. Our classes are from 30 to 40 students so it is easier for both of us to find the appropriate job.



THE LEADING BUSINESS SCHOOL IN LEBANON AND THE MIDDLE EAST

ESA is a Business School dedicated to the education of executives and managers in Lebanon and the Middle East and managed by the Paris Île-de-France Regional Chamber of Commerce and Industry (CCIR). ESA Business School is the first in Lebanon to obtain the AMBA Accreditation, the highest international distinction.

Its mission is to form the elite of Lebanon and the region into the leaders of tomorrow. ESA has become a beacon of academic excellence within Lebanon, and a platform for interaction and meetings between Europe, the Middle East and Lebanon. Paying keen attention to businesses and their needs, ESA assists them in developing their visions, and helps them better achieve their objectives by training and coaching their executives and managers.

Situated in the center of Beirut, and at the heart of the Middle East, ESA asserts its reach as an important international school, combining the talents of high-level faculty who rank among the world's most preeminent specialists.

THE STRENGTHS OF ESA

Custom-made programs and courses, to train executives and managers, in accordance with the needs of the international workplace.

A faculty composed exclusively of professors drawn from the best business schools in Europe.

Two international certifications, to validate each academic path: the ESA Degree and the Degree from its prestigious partner school or university.

Flexible schedules, allowing for both training and professional lives to be combined.

An influential international network, accessible by joining the ESA Alumni Association, which is linked to and a key associate of ESCP Alumni Association.

An advantageous place for business encounters, ESA organizes regular seminars and panel conferences with international speakers.



LEAD THE WAY



د. حاتم علامي (رئيس مجلس أمناء الجامعة الحديثة للإدارة والعلوم MUBS):

تعزيز مفهوم الجودة والتمايز بالإختصاصات والبرامج بالشراكة المحلية والدولية

تحرص الجامعة الحديثة للإدارة والعلوم MUBS على تحقيق مستوى مميز والإستفادة من مواكبة النمو المتسارع للوسائل التكنولوجية الحديثة واعتمادها في مناهجها وبرامجها التعليمية.

«البيان الإقتصادي» أجرت مقابلة مع رئيس مجلس الأمناء في الجامعة الدكتور حاتم علامي، الذي أكد أن التخمّة في عدد الجامعات نسبية تقف معالجتها على حال البلاد عموماً. وأن الأزمة بمظاهرها الحالية ناتجة عن عدة عوامل، منها حال لبنان المتردية التي عاشها اللبنانيون في فترة الحرب الأهلية، وتراجع موقعه إزاء دول المنطقة العربية، ومحدودية استقطابه لأعداد الطلاب العرب.

وعن جامعة MUBS أكد علامي أنها تتطور على أصعدة عدة منها تعزيز مفهوم الجودة على صعيد ثقافة المؤسسة وهيكلتها وسياساتها، حيث تميزت طوال ١٨ عاماً بالإختصاصات والبرامج مع حضور مميز لها من خلال الشراكات مع الهيئات والمؤسسات الرسمية والخاصة في لبنان، إضافة إلى أنها تحتل الموقع الأول في الشراكات مع الإتحاد الأوروبي ما يخولها تأدية دورها من خلال موقعها الدولي الخاص، إلى جانب تميزها بالمقررات الدراسية ومشاريع الأبحاث مع أهم الجامعات الأميركية. وختم علامي «تحترم MUBS كل المعايير على الصعيد الدولي، وهي الجامعة الوحيدة في لبنان التي ألقت الضوء على مفهوم الشبكة الوطنية للرعاية».

وأعلن أن الجامعة ستستمر في رعاية طموحات الطلاب لإكمال تعليمهم بالرغم من الأوضاع الإقتصادية الصعبة، لذلك بادرت إلى تخصيص منحة إضافية توزع على المتفوقين.

الجامعة التي تعبّر عن طموحاته. وتبقى الجامعات القادرة على الإستمرار والتطور، أو تلجأ الكثير من مؤسسات التعليم إلى عملية الإندماج في ما بينها للمحافظة على وجودها، أو إلى عملية إعادة تموضع. من جهة أخرى، أبرز علامي الثغرات في العلاقة التي تربط سوق العمل والتعليم الجامعي. فلا البرنامج الجامعي مؤهل لتخريج بصورة كاملة طالب جامعي جاهز لسوق العمل، ولا سوق العمل يساعد في تأمين الفرص وتحديد الخيارات. وهنا دور الدولة في تقييم وتحديد أهدافها الاستراتيجية بغية تحديد احتياجات سوق العمل مع الجامعات.

وفي هذا السياق، أكد علامي «أن الريادة في التعليم العالي منظومة متكاملة كي يكتشف الطالب شخصيته، ويختار البرنامج الذي يؤمن ما يطمح إليه. إلى جانب خلق فرص العمل وليس البحث عنها».

وقال د. علامي «نفقنا إلى استراتيجية خاصة بالتعليم العالي، والإستراتيجية لا تقوم فقط على دور وزارة التربية والتعليم العالي، وإنما تتعلق بمؤشرات نابغة من واقع المجتمع ومشاركة المجتمع المدني وآليات الحكم على الجامعات».

ورأى علامي أن الإعلام لا يلقى الضوء إجمالاً على تطور التعليم العالي. وأوضح «كان لا بد للوزارات المعنية من الإضاءة على تنظيم التعليم الجامعي من حيث تحديد الحاجات بالنسبة لمناطق لبنان، عدد المؤسسات التعليمية وهيكلتها». سائلاً «كيف نضمن استقرار واستمرارية وشروط التطوير؟».

وعن مستقبل التعليم الجامعي اللبناني، وصفه علامي بالمرحلة الإنتقالية التي تتوقف على تحديد اتجاهات التطوير في لبنان، فكلما استعاد البلد عافيته، يكون التعليم بخير، ويختار حينها الطالب اللجوء إلى

بدء التسجيل للعام ٢٠١٨ - ٢٠١٩

منح للمتفوقين
واقساط مدعومة



كلية العلوم الصحية



كلية إدارة الأعمال



كلية الكمبيوتر والعلوم التطبيقية



الكلية البريطانية في لبنان
شهادات مشتركة مع جامعة كارديف
ميتروبوليتان - بريطانيا
"بكالوريوس وماجستير"



كلية التربية والعمل الإجتماعي



ماجستير في إدارة الأعمال
شهادات مشتركة مع جامعة بيكاردي
Université De Picardie Jules Verne



MUBS
الجامعة الحديثة للإدارة والعلوم
٢٠١٨ - ٢٠٠٠

النقل مؤمن

الدامور • بيروت-سبيرز • عاليه • السمقانية • جل الديب • قريباً في راشيا

01 / 371 885 70 / 611 888 05 / 556 628 www.mubs.edu.lb

f t i s

Dr Larry Lichtenwalter (President of Middle East University MEU):

MEU helps young people integrate faith, pursue knowledge and experience the practical side of life

For 80 years MEU has helped students pursue knowledge in a faith affirming context and has inspired them to change their world. Its holistic educational model encourages real world experiences and its legacy of international, ethnic, and cultural diversity, within its student body and among its faculty, sets it apart from other Universities. At MEU, students are equipped with knowledge, competency, character, and the belief that they can effect positive change in the world, providing a challenging academic environment that pushes the students while assuring they have the support they need.

“When you choose MEU, you choose a faith-based University. You choose to be part of a community who intentionally nurtures spiritual and moral life as it integrates faith, learning, living, and service”, Dr. Larry Lichtenwalter, President of MEU declares in his interview with Al Bayan Magazine, adding that their mission is to encourage students to find their role of service in this world. Below is the Q & A.



* The number of Universities in Lebanon has increased recently. In your opinion, do we lack the values and ethics of the profession that must be consolidated by the Universities in the students in order to create a promising generation?

- I have observed that the average Lebanese is more educated than young people in some other areas in the Middle East and North Africa region. This is a credit to Lebanon as education plays a vital part in being a role model to the MENA region. I've been talking to students with multiple degrees, holding bachelor and master's degrees in Business for example, and to professionals who already have successful businesses and want to earn their PhDs. They are not content to simply be good business professionals and make money. They have a desire to understand contemporary issues and to influence the next generation not just professionally but intellectually. In that sense we can congratulate the Lebanese population as a whole in terms of their value of education. The emerging and development of more universities reflects this desire for education and its value both on the part of parents and students. However, the mushrooming of some universities may have brought confusion in terms of the integrity of education as opposed to a business model that does not really educate. That is a

challenge for students who can go somewhere else and pay lesser tuition where maybe the curriculum is not as intense and they can leave with a BA or MBA, but it will not be at the same level of academic experience or include rigorous competencies or even award a credible diploma that the same student would have received if they had gone to another university in Lebanon with an established credibility and history. MEU has been providing sound education since 1939 and our graduates have demonstrated that our values and ethics uphold a high standard.

As MEU, our educational philosophy stands on a solid faith-based foundation within a global network of universities. From this network, we bring professors who are able to facilitate expertise in areas that we ourselves may not have at the moment. We understand that this is the time of life where young people may have their worldview challenged and may not know how to maintain their experience or religious heritage and pursue knowledge at the same time. Our academic community helps them to find this balance.

* What are the new programs or majors that will be launched during 2018 - 2019?

- In 2018-2019, we hope to launch a new program: a Masters in Religion with a concentration in Mediterranean studies.

Last year, we started our pre-med program and

we are working hard so that our students will pass their MCATs and then be eligible to apply for medical school in the US. We are in the process of relating to some of the medical schools here so that our students will also be welcomed there. This summer we had a science camp with fifty young people from secondary schools all over Lebanon and they did science experiments, went fossil hunting, and learned about the historical and Biblical importance of the ruins of Faqra. These are intentional ways that help young people integrate faith with learning and experience the practical side of life.

* Any last word?

- MEU helps young people experience education in a holistic way by integrating the mind, body, emotions and spiritual life. Our small campus represents 27 different nationalities that presents an opportunity for engagement in culture and sensitivity to cultural differences and as a result breaks down some of the ethnocentrism observable in the Middle East, including Lebanon. I see how education has played an incredible role in Lebanon's influence in the Middle East North Africa Region. Education has played an integral role in Lebanon's ability to cooperate with and work across ethnic and cultural divides. MEU has a unique niche in this phenomenon of education in relation to community and cultural cooperation and growth.



رانيا منصور (المديرة العامة لشركة FORMATECH):

تمايزنا في مجال تدريب الكوادر يركز على اتفاقياتنا المتعددة مع أهم الشركات الدولية

قدّمت المديرة العامة لمعهد التدريب FORMATECH رانيا منصور لمحة عامة عن نشأة المعهد منذ العام ١٩٩٥، فذكرت بأنه يتضمن أربعة مجالات للتدريب: تكنولوجيا المعلومات، إدارة المشاريع والعمليات، تدريب الأعمال وتعليم اللغة الإنكليزية التي بدأنا بتدريسها العام الفائت. وأكدت تمايز التدريب في معهد FORMATECH بفضل الاتفاقيات الدولية المعقودة مع أهم الشركات المتخصصة العالمية. وتوقفت عند طلب البنوك، شركات التأمين، الوزارات وشركات تكنولوجيا المعلومات المتواصل لتدريب كوادرها. أما عن البرامج الجديدة التي سبق وأطلقها المعهد، فقد أوردت منصور بعضاً منها وهي: BIG DATA، VIRTUAL TRAINING، CLOUD وغيرها.

وعن التحديات التي تواجه مجال العمل، كشفت منصور عن «أن سرعة الإنترنت في لبنان لا تزال ضعيفة، الى جانب الأوضاع الاقتصادية المتردية التي تحمل تأثيرات سلبية على كل القطاعات اللبنانية».



الأب الدكتور توفيق معتوق

(الأمين العام للجامعة الأنطونية)؛

نولي اهتماماً كبيراً بمواءمة الإختصاصات مع سوق العمل

الأمين العام للجامعة الأنطونية الأب الدكتور توفيق معتوق سلط الضوء على المساعدات والتسهيلات والحسومات على الأقسام التي توفرها لطلابها، وعرض لاختصاصاتها الفريدة من نوعها مبرزاً إهتمام إدارة الجامعة بمواءمة الإختصاصات مع سوق العمل وهندسة برامج تحاكي متطلبات سوق العمل، مذكراً بما يقوم به مكتب التوجيه والإستقبال في مجال مساعدة الطلاب على اختيار اختصاصهم.

لديها، من خلال إسداء النصائح لهم وإرشادهم حول كيفية البحث عن عمل بطريقة فعالة. كما يعمد مكتب التوظيف والإدماج بفضل تنسيقه مع الكليات وسوق العمل في آن، إلى عمل فعال مع المؤسسات والشركات الخاصة، عبر ورش عمل تنظم في حرم الجامعة حيث يُدرّب الطلاب على كتابة سيرهم الذاتية ويخضعهم لمقابلات مهنية تمهّد لهم الطريق للتوظيف ويرشدهم حول كيفية التعاطي مع الشركات ومكاتب التوظيف لديها.

بدوره، يقوم مكتب التوجيه والإستقبال بدور فاعل في هذا الإطار إذ يساعد الطلاب على اختيار اختصاصهم بدءاً من الزيارات الدورية التي يقوم بها للمدارس لاطلاع المتعلمين على الاختصاصات التي تقدّمها الجامعة وحدثاتها وميزاتها مروراً بـ «الأبواب المفتوحة»، حيث يستقبل سنوياً ما يقارب الـ ٦ آلاف طالب في فروع الجامعة الثلاثة ويؤدّم بأحرّ المستجدين والاختصاصات الخ. من جهة أخرى، يعمد مركز التدريب المستمر إلى تنظيم ورش تدريبية مبتكرة ودورية تتوجّه إلى طلاب الصفوف الثانوية وتسمح لهم بالتعرّف لمدة أسبوع أو أكثر على الاختصاص الذي يرغبون في متابعته لاحقاً.

شهادة الإعتماد المؤسسي

■ ما الذي يمنع أكبر عدد من جامعاتنا اللبنانية من تبوؤ مراتب متقدمة في التصنيفات العالمية للجامعات؟

– من الضروري توضيح اللغز الذي ينشأ دورياً عند صدور لوائح التصنيفات الجامعية. تركز مؤسسات التصنيف مثل QS أو «كيو أس» وغيرها إلى معايير ومؤشرات عدة قد تختلف من مؤسسة إلى أخرى مثل البحوث العلمية والتوظيف والسمعة الأكاديمية والعلاقات الدولية ونسبة عدد الطلاب إلى عدد الأساتذة وعدد الباحثين والمنشورات الخ. يهمني الإشارة إلى أن الترتيبات التي تصدر لا تعكس الواقع حقيقة فهي لا تقاس فعلياً نوعية التعليم. ما لا يعرفه البعض أيضاً أنه ينبغي على الجامعات تزويد هذه المؤسسات بالمعلومات والمعطيات دورياً كي تلحظها في تصنيفاتها لذا ان غياب بعض الجامعات عن لائحة التصنيفات لا يعني أبداً أنها لا تتمتع بالمستوى الأكاديمي المطلوب. ■

المقبل بالتعاون مع جامعة فرانش-كونتية الفرنسية (UFC) Université de Franche-Comté. ويسمح الماجستير في المعلوماتية المتقدمة والتطبيقات Master en Informatique Avancée et Applications للطلاب بمتابعة الدكتوراه عبر الانضمام إلى فريق أبحاث قسم DISC-FEMTO-ST في جامعة فرانش-كونتية أو أي مختبر أبحاث آخر في المعلوماتية.

أما كلية إدارة الأعمال فتطرح مطلع السنة الأكاديمية المقبلة برنامجين جديدين: ماجستير في التسويق الرقمي Master in Digital Marketing وماجستير في الموارد البشرية Master in Human Resources.

في ما خص فروع المناطق فلها هي أيضاً حصتها من الاختصاصات الجديدة، إذ تبدأ الأنطونية، اعتباراً من العام المقبل، بتوفير اختصاصات تكنولوجيا علوم مختبرات الأسنان في فرعها في زحلة - النبي أيل، واختصاصي علوم الرياضة والعلوم الترميزية في فرعها في مجدليا - زغرتا.

برامج تحاكي متطلبات سوق العمل

■ ما نسبة الطلاب لديكم الذين يخربطون في سوق العمل؟ وكيف توجهونهم نحو الاختصاصات الجديدة والمطلوبة؟

– يأتي الاستثمار في الجودة والاهتمام بمواءمة الاختصاصات مع سوق العمل في طليعة أولويات الجامعة الأنطونية. لذا عملت على هندسة برامج تحاكي متطلبات سوق العمل كما سعت إلى تخريج طلاب يتمتعون بتحصيل معرفي وتأهيل تخصصي يترافقان وقدرات ابتكارية وتحليلية وتطبيقية تمكّنهم من الانخراط بسهولة في سوق العمل. وهي باتت تحتل اليوم موقعاً مميزاً على خريطة التعليم العالي اللبناني والعربي من خلال اختصاصات هي الوحيدة فيها كتكنولوجيا علوم مختبرات الأسنان، أو هي الأولى فيها على صعيد لبنان، ككلية علوم الرياضة وكلية الموسيقى وعلم الموسيقى. ولذا تفاخر كليات عديدة، في مقدمها كلية هندسة المعلوماتية والاتصالات، بنسبة صفر بالمئة بطالة بين طلابها، اعتباراً من سنة الاختصاص الأخيرة. كذلك تعمل الجامعة على تسهيل انخراط الطلاب في الوسط المهني عبر مكتب التوظيف والإدماج في سوق العمل

■ ما هي التسهيلات والحسومات التي تقدمونها لطلابكم، وماذا عن منح المتفوقين والمبدعين؟

– اعتمدت الجامعة الأنطونية منذ أعوام عدة سياسة الأقسام المعتدلة والتسهيلات انطلاقاً من السنة الدراسية الأولى، ويتولّى مكتب الخدمة الاجتماعية دراسة ملفات الطلاب فينظر في ظروفهم المادية والاجتماعية قبل منح المساعدات واعتماد التقسيط في تسديد الأقساط الجامعية، على امتداد عشر دفعات متساوية، كما يقدم حسومات تصل إلى ١٠ و ٢٠ أو إلى ٥٠ في المئة أحياناً، إذا كان لدى الطالب أشقاء أو شقيقات مسجلون في الجامعة الأنطونية. أما بالنسبة للوافدين إلى الجامعة من مدارسهم حاملين شهادة الامتحانات الرسمية بمعدلات عالية، فإنهم ينالون منحا خاصة وتؤمن لهم فرصة عمل داخل الجامعة بمناوبة جزئية مع الدراسة الجامعية.

اختصاصات جديدة

■ ما هي البرامج والاختصاصات الجديدة التي تنوون اطلاقها خلال العام الدراسي ٢٠١٨-٢٠١٩؟

– تسعى الجامعة الأنطونية، سنة بعد سنة، إلى صوغ برامج جديدة وتحسين الاختصاصات المقدمة ومواءمتها مع الكفايات المهنية المتوخاة من الخريجين. وهي أطلقت اختصاصات عدة هذا العام على غرار ما طرحته في عامها الجامعي ٢٠١٦-٢٠١٧، بعد توقيع اتفاقية تعاون مع مجموعة ESG باريس، إذ أطلقت اختصاصاً جديداً ريادياً في لبنان والمنطقة في الإدارة الرياضية MBA in Sports Management يتوجّه إلى حاملي شهادة الإجازة من مختلف الاختصاصات، ويسمح بتخريج قياديين وإداريين يتولون إدارة القطاع الرياضي بجرئية عالية.

وفي المسار عينه، أطلقت برنامجاً دراسياً جامعياً جديداً مطلع العام الأكاديمي الحالي، يركز على المعالجة بالموسيقى Musicotherapie، ويهدف إلى تخريج اختصاصيين يعملون في السياق الاستشفائي أو في العيادات العلاجية النفسية، علماً أن كلية الهندسة التي باشرت بتقديم برنامجها باللغة الإنكليزية، مطلع أيلول من العام الأكاديمي الحالي، تستعد لإطلاق دبلوم مزدوج بداية العام الأكاديمي



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance S.A.L

شهد إقامة النسخة الثامنة من المعرض التجاري الدولي للطاقة افتتاح أعمال الدورة ٢٣ لمعرض «بروجكت لبنان» برعاية الحريري



من اليمين: سامي سلوم، ندى الحوت، العميد جوزف حبيس، شارل عريبيد
وابراهيم سلوم



صورة قص شريط الإفتتاح من اليمين: السفير الإيطالي، السفير الفرنسي،
ألبير عون، الرئيس سعد الحريري ووزير الاتصالات جمال الجراح



جناح شركة AROPE INS.



جناح شركة NORTH ASSURANCE



جناح شركة LIBANO SUISSSE INSURANCE COMPANY



مارك شرباتي وريم زكي



من اليمين: وزير السياحة أفيديس كيدانيان، العميد جوزف حبيس،
توفيق دبوسي ووزير الاتصالات جمال الجراح

افتتح معرض «بروجكت لبنان» أعمال دورته الثالثة والعشرين التي تنظمها الشركة الدولية للمعارض (IFP GROUP) في مركز «سي سايد أرينا» للمعارض في واجهة بيروت البحرية، برعاية رئيس مجلس الوزراء سعد الحريري وبحضور حشد من الوزراء يتقدمهم وزير السياحة أفيديس كيدانيان، وزير الاتصالات جمال الجراح، وممثل وزير الخارجية

والمغربين جبران باسيل وسفراء ودبلوماسيون وفاعليات اقتصادية واجتماعية ورجال إعلام. ويعدّ معرض «بروجكت لبنان» إحدى أهم الفعاليات التجارية الدولية التي يشهدها لبنان سنوياً، وموعداً ثابتاً على أجندة متخصصي صناعة مواد ومعدات البناء، حيث تمنحهم المشاركة في هذا الحدث الكبير فرصة التعرف على المصادر التي يمكن الحصول من خلالها على مواد البناء والمعدات والخدمات، وإقامة شركات جديدة ومواكبة آخر التطورات في القطاع.

وبالنظر إلى الأهمية الفائقة لقطاع الطاقة في لبنان، أُقيمت بالتزامن مع معرض «بروجكت لبنان» النسخة الثامنة من المعرض التجاري الدولي للطاقة، والهندسة الكهربائية، والطاقة البديلة، وأنظمة الإضاءة، وأنظمة التدفئة والتهوية وتكييف الهواء، وتقنيات المياه والبيئة (Energy Lebanon). وتناول هذا المعرض احتياجات الطاقة لقطاعات البناء والتنمية، بما في ذلك المشاريع الصناعية والتجارية والسكنية والبنية التحتية الكبيرة.



من اليمين: غسان وفادي المدهون



جونى يمين



فادي الراعي



جناح شركة SOCOTEC

IN TEAMWORK WE TRUST

At Trust Compass Insurance, we believe in sincere and reliable relationships.
That's why our teams work as one to serve you , wherever you may be.



TRUST COMPASS INSURANCE CO.

MEMBER OF THE TRUST GROUP OF COMPANIES

Yvoire Center 8th floor Commodore str. Hamra
Tel: +961 1 346345 Fax: +961 1 754949

Sar Center 8th floor Mkales Round about Sin El Fil
Tel: +961 1 510103/4 Fax: +961 1 490303

www.trustlebanon.com

محمد عياش (الرئيس التنفيذي لشركة DOLMEN DEVELOPMENT):

ريادة في تقديم الحلول الجاهزة لإجراء دراسات كاملة عن السوق

لا تعدو شركة DOLMEN DEVELOPMENT كما يشير اسمها شركة تطوير عقاري بل تعدّ رائدة في تقديم الحلول الجاهزة لإجراء الدراسات الكاملة عن السوق والمشاريع المحتملة، وتعمل شركتها الجديدة ZANETTE BY DOLMEN في لبنان والدول العربية. الرئيس التنفيذي للشركة محمد عياش تحدث عن أحدث مشاريعها في منطقة «سوليدير» مبدئياً تفاعلاً من تشجيع الرئيس المكلف تشكيل الحكومة سعد الحريري للشركات العارضة.



حلول جاهزة

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركتكم؟

شركة DOLMEN DEVELOPMENT –



رائدة في السوق العقارية، وهي تعمل في مجال التطوير العقاري، وقد بدأت العمل عام ١٩٩٦ كشركة مقاولات وبعدها تطورت لتغطية جميع جوانب المشاريع العقارية. الى جانب ذلك توفر الشركة حلولاً جاهزة لإجراء الدراسات الكاملة عن السوق والمشاريع المحتملة من خلال دراسات الجدوى، خطط العمل والاعمال، دراسات السوق وغيرها. وهي المسؤولة عن الفحص الاستراتيجي واختيار شركات التصميم

والمقاولات والخدمات الاستشارية للحصول على التراخيص الحكومية.

شركة متخصصة بمواد التشطيب

■ ما تقيمكم لفعاليات PROJECT LEBANON في دورته الثالثة والعشرين وما الهدف من مشاركتكم فيه؟

– شاركنا بفعالياته لهذا العام للمرة الاولى تحت اسم شركتنا الجديدة التي جمعت شركة DOLMEN DEVELOPMENT بكبرى الشركات الاوروبية ZANETTE فكانت الشركة الجديدة تحت اسم ZANETTE BY DOLMEN المتخصصة بمواد التشطيب والواجهات

الهندسية، ولطالما كنا نشارك بفعاليات هذا المعرض السنوي تحت اسم شركتنا DOLMEN. وتعمل شركتنا الجديدة في لبنان والدول العربية، وتنشط حالياً في تجهيز صالة عرض مساحتها ٥٠٠ م٢ في منطقة سوليدير، ما يجذب زبائننا وعملائنا لزيارة الصالة الحديثة والتعرف أكثر على منتجاتنا وخدماتنا. ■ كلمة أخيرة؟

– انطلقت شركتنا الجديدة من لبنان، ما يشجع الشركات العربية على التعامل معنا. كان حضور الرئيس المكلف تشكيل الحكومة سعد الحريري لافتاً ومهماً خلال افتتاح فعاليات المعرض، وأنا شخصياً متفائل من رؤيته وتشجيعه لنا. ■

عباس جوني (شركة الديوان AL DIWAN):

**ما يميزنا خدمتنا السريعة واسعارنا المناسبة
وتعاملنا الودود مع الزبائن**



قدم المدير المالي في شركة AL DIWAN عباس جوني لمحة عن اختصاصها في مجال تركيب القرميد وبناء الشوايات والباركيو من قرميد أو أحجار، الى جانب بناء الموامد، مبرزاً أهمية الشركة في السوق اللبنانية إذ أنها الشركة الوحيدة في لبنان التي تغذي السوق بنسبة ٦٠ في المئة من القرميد.

ووصف جوني المشاركة الدائمة بفعاليات معرض «بروجت لبيانون» بالمجدية للغاية، وأضاف «نبحث باستمرار عن الفرص الواعدة لطرح منتجاتنا المتميزة والتقرب من زبائننا أكثر فأكثر». وأكد جوني تعامل الشركة مع أهم الشركات والمعامل العالمية، فهي وكالة لأفضل العلامات الاوروبية منها الايطالية، البرتغالية، الاسبانية، الفرنسية وغيرها. وما يميز AL DIWAN عن غيرها من الشركات اللبنانية التي تنشط في المجال عينه، هو خدمتها السريعة واسعارها المناسبة والتعامل مع الزبائن بطريقة ودودة.

فادي الراعي

(الرئيس التنفيذي لشركة ماستر غروب MASTER GROUP):

أهم إنجازاتنا تصميم أكبر روليت في العالم لمصلحة كازينو لبنان



الرئيس التنفيذي لشركة ماستر غروب MASTER GROUP فادي الراعي بيّن هدف المشاركة الدائمة بفعاليات معرض «بروجت لبيانون» وهو التقرب أكثر من الزبائن والزوار والتواصل المباشر معهم وتعريف المشاركين بأنشطة الشركة، كون الأخيرة متميزة في مجالات عدة منها الطباعة، صناعة وتجهيز الأجنحة، تأجير وبيع الشاشات، تنظيم وتجهيز المناسبات وغيرها.

ولفت الى أهم إنجازاتها تصميم أكبر روليت في العالم لمصلحة كازينو لبنان والتي أدخلته مجموعة «غينيس» للأرقام القياسية. وتتميز هذه الروليت بتفاعل تقني مباشر فيتم اللعب عليها من خلال استعمال زر الكتروني يشغلها عن بعد WIRELESS. وبذلك فقد استطاعت الشركة منح كازينو لبنان هذا الانجاز الذي وضع لبنان مجدداً على خريطة السياحة العالمية، ما ساهم في استقطاب السياح ورواد الكازينوهات العالمية للاطلاع على هذا الابتكار المبدع وتجربته. وأشار الراعي الى انه في العام ٢٠١٨ تم تنفيذ معرض LABORA من الألف الى الياء، الى جانب تنفيذ معرض SMARTEX السنوي.

المهندس جوني يمين

(مدير التطوير في شركة YAMMINE INGENIOUS CONSTRUCTION):



**نلتزم ضمان
الجودة
وتوفير
منتجات
حديثة
ومستدامة**

عَرَفَ مدير التطوير في شركة YAMMINE INGENIOUS CONSTRUCTION المهندس جوني يمين عن وضعها والتزامها ضمان الجودة وتوفير منتجات حديثة ومستدامة تتجاوز التوقعات، موضحاً الهدف من المشاركة بفعاليات معرض «بروجكت ليبانون»، عارضاً لمنتجات جديدة وهي: حجر صناعي للديكور لديه امكانية لامتناس الصوت والرطوبة، «حجرنا لبيحكي»، وهو كناية عن مكبرات صوت مقاومة للعوامل الطبيعية مصنوعة من الحجر بأشكال هندسية وأوان مختلفة.

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركتكم؟

– تأسست شركة YAMMINE INGENIOUS CONSTRUCTION من قبل فريق من المهندسين المتخصصين، وهي شركة ديناميكية ملتزمة بضمان الجودة وتوفير منتجات حديثة ومستدامة تتجاوز جميع التوقعات وتهدف إلى تأمين معايير الراحة البصرية، المناخية والسمعية للزبائن.

■ ما تقييمكم لفعاليات PROJECT LEBANON في دورته الثالثة والعشرين وما الهدف من مشاركتكم بفعاليتها؟

– نشارك بفعاليات معرض «بروجكت ليبانون» للمرة الأولى والهدف من ذلك تعريف الزبائن على شركتنا ومنتجاتها المميزة من حجر الديكور، فقد عرضنا ضمن جناح شركتنا منتجاً جديداً نعرضه في السوق للمرة الأولى AKOUSTONE وهو حجر يتميز بقدرة ملحوظة على امتصاص الصوت والرطوبة بالإضافة إلى فعاليته في العزل الحراري. كما تؤمن شركتنا الحجر الصناعي لديكور المنازل والحدايق بنوعية جيّدة وتصاميم متعددة ومكفولة مع مرور الزمن سواء في الإستخدام الخارجي أو الداخلي بالإضافة إلى الدراسات الهندسية في مجالي العمار والعزل الحراري والصوتي. ■

شربل أبو شديد (شركة الصناعات البلاستيكية المتطورة API):

منتجاتنا من أنابيب البلاستيك مميزة وذات أداء عالٍ



خلال معرض «بروجكت ليبانون» قدم نائب رئيس شركة الصناعات البلاستيكية المتطورة API شربل أبو شديد لمحة عن اختصاصها ونطاق عملها ومنتجاتها من الأنابيب المميزة ذات الأداء العالي، وقال:

– من الأجر تقدير لمحّة عن اختصاص شركتنا وتسليط الضوء على مكانتها في السوق اللبنانية، فهي تمثل من خلال أنشطتها ٦٥ في المئة من سوق البولي بروبيلين POLYPROPYLENE.

وقد تأسست شركة الصناعات البلاستيكية المتطورة API عام ١٩٩٤، وتقوم باستمرار بتوسعة خطوط إنتاجها من الأنابيب البلاستيكية لفتح مجالات جديدة تتناسب ومتطلبات السوق من منتجات مختلفة أو ما يعرف بالـ LATERAL EXPANSION، وتعدّ شركتنا رائدة في تصنيع أجود أنواع البولي إثيلين والبولي بروبيلين من أنابيب وتجهيزات متوافقة مع مبادئها وقيمها المرتكزة على الابتكار المستمر والجودة العالية ورضا العملاء.

وتتميز منتجاتنا بنظام للأنابيب ذي أداء عالٍ، موثوق ودائم، سهل وسريع في عملية التركيب، الى جانب مواكبنا للتنمية المستدامة ومتطلبات البيئة في جميع أعمالنا. كما وتعمل شركتنا وفقاً للمعايير الدولية الحديثة، ونوفر الرقابة على الجودة وحماية البيئة، وهي تفخر بحصولها على العديد من الشهادات التي تسمح لها بالإعتراف والموافقة على المستويين المحلي والعالمي، ناهيك عن فريق عملنا الكفوء ذي المهارات العالية التي تتطور باستمرار بهدف البحث عن عمليات إنتاجية مبتكرة وضمان جودة المنتجات المتميزة للشركة.

من جهة أخرى، تعمل شركتنا حالياً في مجال البنى التحتية والألياف الضوئية FIBRE OPTICS. الى جانب طرحنا للـ ACOUSTIC SYSTEM لتخفيض الصوت أثناء التصريف في مجال البناء، والتصريف DRAINAGE.

اضاف: تأثرت أنشطتنا نتيجة الأزمة الحاصلة في مجالي البناء والإسكان. وطالما ان السياحة متأثرة بالأوضاع السياسية والإعمار بالأوضاع الاقتصادية، فلن يبقى لنا لبنان طالما الحلول ليست متوفرة بعد. نشكر مجلة «البيان الاقتصادية» على مواكبتها للمعرض دوماً، ومن خلالها أحب ان أتوجه الى إدارة المعرض، متمنياً على القيمين عليه تغيير موقع فعاليات «بروجكت ليبانون» سهيلاً للمشاركين والزوار وتجنيبهم زحمة السير والمواقف في المناطق الترابية. نرجو ان تكون السنة المقبلة أفضل بعد الاطلاع على ما جرى مع الزوار أو العارضين الذين انتظروا مدة طويلة السيارات أو الباصات لنقلهم الى صالة المعرض. ■

جامعة الروح القدس احتفلت بتدشين مبنى د. فرنسوا باسيل وبتخرّج طلاب كلية الطب د. فرنسوا باسيل: إن أعظم أفعال الإنسان فعل البناء



الحضور



د. فرنسوا س. باسيل، السفير البابوي سببيري، الأب حبيقة والأب العام الهاشم أثناء قص شريط الافتتاح



المتخرجون

احتفلت جامعة الروح القدس – الكسليك بتدشين مبنى د. فرنسوا س. باسيل لكلية الطب والعلوم الطبية فيها وبتخرّج فوج الفرع ٢٠١٨ من طلاب الكلية، وذلك خلال احتفال دعا إليه رئيسها الأب البروفسور جورج حبيقة، وحلّ فيه متحدثاً رئيسياً الدكتور فرنسوا باسيل، رئيس مجموعة بنك بيبيلوس.

بدأ الحفل بدخول موكب المتخرّجين فالنشيد الوطني اللبناني، ثم كانت كلمتان لعريفية الحفل إيلان بريدي وللطالبة المتفوقة إليسا نجيم، تلا بعدها السفير البابوي في لبنان جوزف سببيري والأب العام الهاشم صلاة التبريك. وألقى رئيس الجامعة الأب جورج حبيقة كلمة قال فيها: «مساهمة الدكتور فرنسوا باسيل كانت الأولى من نوعها في أرشيف جامعتنا. فأصبحت خريطة طريق للإرادات الطيبة التي تنوي أن تسير في أثر الثقافة الأميركية التي ترى في المؤسسات التربوية والجامعية الرحم الجديد الذي منه سيولد المجتمع الآتي».

د. باسيل

ثم قدّم الأب حبيقة درعاً تقديرياً لرئيس مجموعة بنك بيبيلوس الدكتور فرنسوا باسيل الذي ألقى كلمة قال فيها: «إن أعظم أفعال الإنسان فعل البناء. ففيه يقتدي المرء بربه في صفة الخلق والتكوين. وبناء جامعة يعني تشييد هيكل للإبداع، فيه يسمو مقام الفكر والعقل، وترسّخ القيم الإنسانية والروحية والوطنية عبر التجربة اليومية المعاشة».

ثم توجّه إلى المتخرّجين والمتخرّجات بالقول: «قد تكون فرحة التخرّج من الجامعة أكبر فرحة في حياة الشباب، خصوصاً وأنها تأتي ثمرة سنوات من الجهد والمثابرة والترقّب المفعم بالأمل والرجاء والتطلّعات. وفي هذه المناسبة السعيدة، لا بدّ من تهنئتك أولاً، ومن ثمّ تذكيركم بضرورة أن تتحمّلوا أنتم بدوركم القسط المترتّب عليكم من مسؤولية نراها ثلاثيّة الأبعاد، تجاه الذات والغير في آنٍ أو لآخر:

المسؤولية المهنية، فالنجاح في الجامعة لا يعني حكماً النجاح في الحياة المهنية. فلهذا الأخير شروطه التي لا تتوافر إلا بالمثابرة والجديّة ومواكبة كلّ تطور في ميدان اختصاصكم. ثم إن الكفاءة والسمعة الطيبة شرطان لازمان للنجاح في كل مهنة أو وظيفة، وفي كل القطاعات بلا استثناء. وتعزيز رصديكم من الخبرة والنزاهة يكفل لكم تأمين مستقبل زاهر».

وأضاف: «وثانياً: المسؤولية المدنية، فالخريج الجامعي إنسان مثقف، وثقافته تقرض عليه مشاركة أبناء مجتمعه همومهم

وقضاياهم، والنضال في سبيل حلّ أمّهات المشاكل التي يعانيتها الناس، سعياً إلى تحسين ظروف معيشتهم من مختلف النواحي. فالمتفوقون نخبة في المجتمع، وعليهم واجب الالتزام بكلّ قضايا هذا المجتمع، لا التغاضي عنها وحصر اهتمامهم بحياتهم الشخصية والعائلية الضيقة».

وتابع: «وثالثاً: المسؤولية الوطنية، من المؤسف أن انتماء الفرد عندنا لم يرق بعد إلى مرتبة المواطنة، وهو لا يزال في الحيز الضيق للدائرة العائلية والمذهبية والفئوية. من هنا إصرار جامعتكم على ترسيخ مفهوم المواطنة لديكم، أنتم الذين يعول عليكم لبناء مستقبل أفضل. والمواطنة مفهوم قائم على مبدأ التساوي بين المواطنين في الحقوق والواجبات أمام القانون، ومشاركتهم الواعية في إدارة الشأن العام عبر مزاولة حق الاقتراع والانتخاب وواجب المساءلة والمحاسبة».

وختم د. باسيل كلمته بالقول: «مبروك لكم ولنا مبنى كلية الطب والعلوم الطبية.

مبروك للأحبة المتخرّجين قطاف ثمار اجتهادهم. ولنعمل معاً ودوماً على بناء الإنسان. فالإنسان هو رأسمال لبنان الأثمن والأبقى».

وفي ختام الاحتفال، جرى تدشين المبنى الجديد، تلاه تقديم جائزة الدكتور الراحل إيلي شلالا، تخليداً لذكراه للطالبة المتفوقة في كلية الطب والعلوم الطبية في شهادة دكتور في الطب العام مايبيل صفيير، وتلا الدكتور حنا مطر القسم الطبي، ثم وزعت الشهادات على المتخرجين.



الأب حبيقة يقدم درعاً تقديرياً للدكتور فرنسوا باسيل



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

GROUP COMPANIES:

ELIE ZAKHOUR ESTABLISHMENT.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING CO. SARL.
ALLIED LEVANT LINES LTD. SARL.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING AGENCY SAL. (OFF SHORE)

And now General Agents of:

 **KRAFTMAR CONTAINER LINE**

Offering regular services between ports of:

VALENCIA / BARCELONA / ALEXANDRIA / BEIRUT
NOVOROSSIJK / ODESSA / CONSTANZA / ALEXANDRIA / BEIRUT

AMONG OTHERS, OUR SERVICES INCLUDE:

- LINER AGENTS
- CHARTERING & TRAMP VESSEL AGENTS
- WORLDWIDE NVOCC - SERVICES
- FREIGHT FORWARDERS
- WAREHOUSING / FREE ZONE/ TRANSIT SERVICES
- PROJECT CARGO
- STEVEDORES



PROJECT CARGO HANDLING SERVICES

UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

HEAD QUARTERS:

ASHRAFIEH - RMEIL - KOBAYAT STREET - LIBERTY BUILDING

BEIRUT - LEBANON

TEL (961-1) 580398 - 580376 - 584734- 561866

FAX (961-1) 584621

E-MAIL: info@unishipgroup.com

WEB SITE: www.unishipgroup.com



تسع قرى احتفلت بعرس البهجة والتسلية في مسابقة القرية المفضلة لدى اللبنانيين في مارينا ضبيه



من اليمين: زينة ونبيل ودانيا القصار



من اليمين: الوزير ميشال فرعون ونبيل القصار



الوزير مروان حمادة ودانيا القصار



من اليسار: حسن أبو عقدة وكميل سعادة



من اليسار: بيار الأشقر وزياد مخول



من اليمين: كارلا صباغة، آن ماري الحاج، دانيا القصار وزينة القصار

أطلقت النسخة الثالثة من مسابقة «القرية اللبنانية المفضلة» على الواجهة البحرية في مارينا ضبيه (ووتر فرونت سيتي) في حفل مفتوح أمام الجمهور. وبعد الاستماع الى كل من رئيس تحرير صحيفة «لوريان لوجور»، زياد مخول، ومديرة قسم التسويق والإعلام والإعلان في «فرنسبنك» دانيا القصار، ووزير التخطيط في حكومة تصريف الأعمال ميشال فرعون الذي يرعى هذه المبادرة منذ العام ٢٠١٦، اكتشف الحاضرون الطاولة التي امتدت عند المدخل وقد وضعت عليها أطباق خاصة بقرى عين داره، بعقلين، بكاسين، أنفه، جب جنين، جويا، الكفور، مرجعيون، قرطبا، وذلك بضيافة طهاة «سوق الطيب»، وقد تلذذ بالأطباق المقدمة أشخاص من بينهم وزير التربية في حكومة تصريف الأعمال مروان حمادة، وهو من بعقلين، وكل من النواب زياد الحواط (جبيل) والياس حنكش (المتن) النائب السابق فارس سعيد وهو من قرطبا، وأمين عام حركة التجدد الديمقراطي انطوان حداد وبيار الجليخ ممثلاً النائب سامي الجميل (المتن) بالإضافة الى جميع رؤساء بلديات القرى المشاركة. وترمز القرى التسع المتبارية الى تنوع الأراضي الزراعية اللبنانية وغناها وقد حطت رحالها لليلة واحدة فقط في الواجهة البحرية في مارينا ضبيه احتفالاً بعرس قروي مليء بالبهجة والتسلية.

شاتو كسارة تطلق Nuance أحدث صنف من الـ Rosé الفاخر



إنجاز استثنائي آخر أضافته شركة شاتو كسارة الرائدة في لبنان بإطلاقها نبيذ Nuance وأحدث صنف من الـ Rosé الفاخر. ويُشكّل Nuance إضافة مُميّزة إلى أصناف شاتو كسارة الغنيّة والمتنوعة. فهو يتّمع بأجود مزايا الـ Rosé ويقدم لعشاق النبيذ تجربة مُبتكرة تجمع بين الرقيّ وسحر أجواء الصيف المُمتعة. كما ويُعتبر Nuance نبيذاً فاخراً، حيث اختارت شاتو كسارة بعناية ثلاثة أصناف عنب تُزرع على ارتفاع ألف متر في سهل البقاع ومزجتها لابتكار هذا النبيذ الفريد من نوعه. إذ يتميّز nuance بمذاق منعش وبرائحة الدراق والمشمش والشمام. وللمناسبة، علّق المدير العام لشركة شاتو كسارة ديكران غزال «الـ rosé من الأصناف التي ترافق جلساتنا ومناسباتنا المميّزة، فاللبنانيون يعشقون هذا النبيذ، وهذا ما دفع شركة رائدة مثل شاتو كسارة إلى ابتكار نوع مُصنّف ضمن فئة النبيذ الفاخر».

يستهو نبيذ Nuance كلّ الذين يبحثون عن تجارب مُختلفة لإضفاء التجدّد إلى حياتهم اليومية، فهم يستمتعون بالنكهات المميّزة والاحاسيس المتنوعة، وتكمن أهميّة Nuance بشكل خاص في إعادة تأكيد شركة شاتو كسارة لسعيها الدائم إلى تقديم الأنواع المبتكرة التي ترضي ذوق زبائنها. يتميّر نبيذ Nuance بزجاجته الأنيقة ونكهته الاستثنائيّة، وقد نجح في أن يُصبح الـ rosé الفاخر المفضّل لدى متذوّقي النبيذ الذين يتمتّعون بروح الشباب بالإضافة إلى الذين يرغبون في اكتشاف صنف مدهلّ يجمع بين ألذّ النكهات وأروعها.

«ووتر فرونت سيتي» تستضيف حدث فينيس للأرقام القياسية

أكبر لوحة فينيساء مصنوعة من مواد أعيد تدويرها



استضافت «ووتر فرونت سيتي» الواجهة المتكاملة الرائدة في لبنان حدث فينيس للأرقام القياسية لتشكيل أكبر لوحة فينيساء في العالم مصنوعة من مواد أعيد تدويرها. وهدفت المبادرة الى نشر الوعي حول تحديات موضوع المخلفات وتعزيز وتشجيع ممارسات إعادة التدوير للأفضل في البلاد.

وأقيم احتفال بهذا الإنجاز جمع أكثر من ٢٥٠ مشاركاً من بينهم النائب بولاي عقوبيان، والممثلون الرسميون لموسوعة غينيس، وداعمون للنشاطات البيئية وزوار ووسائل إعلام.

الميزانية العمومية الموقوفة في 31 كانون الاول 2017

الاف ليرة لبنانية		المطلوبات و الرساميل الخاصة		الاف ليرة لبنانية		الموجودات	
السنة السابقة	السنة الحالية			السنة السابقة	السنة الحالية		
12,336,314	12,342,250	راس المال المدفوع		4,989,699	6,173,471	اصول غير مادية	
4,000,000	4,000,000	راس المال المكتتب				اراضي وعقارات	
4,000,000	4,000,000	ينزل: راس المال غير المدفوع				شركات تابعة او شقيقة	
1,333,333	1,333,333	الاحتياطيات القانوني				قروض على البوالص	
		الاحتياطي العامة				قروض اخرى	
6,997,248	7,002,981	نتائج سابقة مدورة		2,060,204	2,060,204	استثمارات في الادوات المالية ذات المردود الثابت	
5,733	5,936	الاحتياطيات الاخرى				استثمارات في الادوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم ومشاركات)	
		احتياطي تقييم الادوات المالية ذات المردود الثابت				صناديق الاستثمار	
		احتياطي تقييم الادوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم ومشاركات)		871,296	831,973	ايداعات موقوفة تحت اتفاقيات اعادة التأمين	
		احتياطي تقييم صناديق الاستثمار		2,058,199	3,281,294	النقد وما شابهه	
		احتياطي اعادة تخمين الاصول الثابتة				الحسابات المعجدة والودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	
		احتياطيات الاخرى		1,900,000	3,127,917	الودائع لأجل (أكثر من 3 أشهر)	
		ديون غير ذات أولوية		158,199	153,377	حسابات مجمدة لقاء فحالات لوزارة الاقتصاد والتجارة	
		ديون ثانوية				حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	
		حسابات المساهمين				ايرادات مستحقة على التوظيفات	
		الاحتياطي الفني لفرع الحياة				التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الاستثمار	
		الاحتياطي الحسابي				توظيفات عقارية	
		احتياطي الاقساط غير المكتسبة				استثمارات في الادوات المالية ذات المردود الثابت	
		احتياطي حوادث تحت التسوية				استثمارات في الادوات المالية ذات المردود المتغير (اسهم ومشاركات)	
		احتياطي الحوادث الواقعة وغير المصرح عنها- IBNR				صناديق الاستثمار	
		احتياطي مصاريف ادارة الحوادث				نقد وتوظيفات مشابهة	
		احتياطي أنصبة ارباح حاملي البوالص				حصة معدي الضمان من الاحتياطيات الفنية (حياة)	
		احتياطيات فنية اضافية				حصة معدي الضمان من الاحتياطيات الاقساط	
		الاحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الاستثمار				حصة معدي الضمان من الاحتياطيات الحسابي	
		احتياطي حوادث تحت التسوية		2,152,243	2,333,746	حصة معدي الضمان من الاحتياطيات الفنية (غير الحياة)	
		الاحتياطي الحسابي		1,003,034	1,026,016	حصة معدي الضمان من الاحتياطيات الاقساط	
		احتياطيات فنية اضافية		983,115	1,116,139	حصة معدي الضمان من الاحتياطيات الحوادث	
		الاحتياطي الفني لفرع الحياة		166,094	191,591	حصة معدي الضمان من احتياطي العجز في الاقساط	
		احتياطي الاقساط غير المكتسبة		1,268,417	1,436,447	ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان	
		احتياطي المطالبات تحت التسوية		26,440	20,560	اقساط مستحقة على العمليات المباشرة	
		احتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها- IBNR		1,241,977	1,415,887	ذمم مدينة على وسماء الضمان	
		احتياطي مصاريف ادارة الحوادث				حسابات شركات الضمان المدنية	
		احتياطي أنصبة ارباح حاملي البوالص		37,042	-	ذمم مدينة عائدة لعمليات اعادة الضمان	
		احتياطيات فنية اضافية		37,042	-	مبالغ يرسم الاسترداد من معدي الضمان	
		مؤونات لمواجهة الاخطار والايحاء				عصوات وديالات من معدي الضمان	
		ايداعات موقوفة تحت اتفاقيات اعادة التأمين		137,471	106,153	ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات اعادة الضمان	
		ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان				موجودات اخرى	
		ذمم دائنة عن العمليات المباشرة		137,471	106,153	اراضي وعقارات غير معدة للاستثمار	
		ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة		10,598,581	9,767,029	الاصول الثابتة التشغيلية	
		حسابات شركات التأمين الدائنة				اصول اخرى	
		ذمم دائنة عائدة لعمليات اعادة التأمين				ذمم مدينة اخرى	
		عصوات اعادة التأمين غير المحققة				ذمم المستخدمين	
		ديون		118,224	121,806	ضرائب و رسوم يرسم الاسترداد	
		اموال مستدانة				الذمم المدينة من الاطراف المقربة	
		ديون مصرفية		637,149	674,638	حسابات مدينة اخرى	
		ديون اخرى		591,415	612,070	حسابات المساهمين	
		مطلوبات اخرى				حسابات التسوية	
		ذمم المستخدمين				تكاليف نفقات البوالص الموجلة	
		ضرائب و رسوم متوجبة		45,734	62,568	اقساط مكتسبة قيد الاسداس	
		الذمم الدائنة للاطراف مقربة				ايعاء مدفوعة مسبقا	
		ذمم دائنة اخرى				حسابات التسوية المختلفة	
		حسابات التسوية					
		الارادات غير المكتسبة					
		المصاريف المستحقة وغير المدفوعة					
		حسابات التسوية الاخرى					
19,820,602	20,491,484	اجمالي المطلوبات و الرساميل الخاصة		19,820,602	20,491,484	اجمالي الموجودات	

مجلس الادارة:

الرئيس: سمو الامير فهد بن خالد بن عبد الله ال سعود

نائب الرئيس وعضو مجلس الادارة: السيد جوزيف فرسون

مدير عام لبنان وعضو مجلس الادارة: السيد صبحي الحسيني

مفوض المراقبة الاساسي: السادة ديلويت أند توش ش.م.م.

المستشار القانوني: مكتب الاستاذ زياد نجم

حفل في السفارة البلجيكية في العيد الوطني السفير لينارت: الصداقة وكرم الضيافة خاصتان تميزان لبنان



أقام السفير البلجيكي في لبنان ألكس لينارت حفلاً في دارته في اليرزة لمناسبة العيد الوطني لبلاده.

حضر الحفل ممثلون عن الرؤساء الثلاثة إضافة الى حشد من الشخصيات الدبلوماسية والسياسية والاقتصادية والثقافية والإعلامية. استهل الحفل بالتشيد الوطني اللبناني والبلجيكي ثم ألقى لينارت كلمة شكر في بدايتها اللبنانيين على استقبالهم له خلال توليه مهامه، وقال «لا يمكن مقارنة كرم اللبنانيين مع أي شعب آخر، فالصداقة وكرم الضيافة خاصتان تميزان لبنان». وأشاد لينارت بجهود اللبنانيين لما بذلوه في قضية اللاجئين. وقال «لبنان يستمد قوته من سكانه أي من موارده البشرية. وسيكون مستقبل لبنان انثوياً. وخصّ النساء اللبنانيات بصفة الشجاعة في مواجهة الشدائد مؤكداً أنهن سيصنعن التغيير والتقدم.

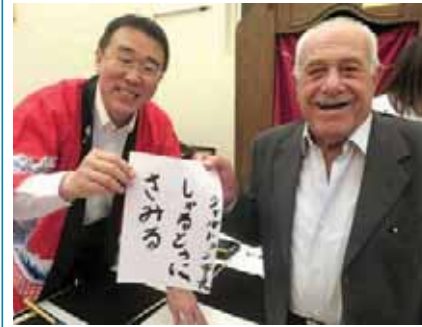
«ويك اند ياباني» في شرتون عرّف الجمهور على العادات والتقاليد والطبخ والموسيقى اليابانية



يوشيتاكي ناروكا والمترجمة
دكتورة كلود مارون



رئيس البلدية د. جوزف مارون



المختار سمير الشرتوني ويوشيتاكي ناروكا

نظمت السفارة اليابانية في لبنان «ويك اند ياباني» في بلدة شرتون - جبل لبنان. حيث تم خلال فعالياته تعريف الجمهور على اليابان، والدمج بين العادات والتقاليد والتكنولوجيا المتقدمة، وعلى الملابس اليابانية التقليدية (يوكاتا)، والخط الياباني (شودو)، وطي

الورق (وريغامي)، والورق التقليدي (كورومي)، والفن التقليدي لترتيب الزهور (إيكيبانا)، وختتم اليوم بعرض لفنون الدفاع عن النفس اليابانية.

وفي اليوم الثاني قدمت الموسيقى التقليدية اليابانية من خلال حفلة موسيقية تضمنت العزف على آلة الشينوبوي (الناي الياباني) والغيتار، واختتم الحدث بجلسة لتعليم الطبخ الياباني.

وأشاد المستشار في سفارة اليابان، السيد يوشيتاكي ناروكا، بتعاون بلدية شرتون في تنظيم هذا الحدث، وأعرب عن أمله في أن يكون الـ «ويك اند ياباني» بمثابة منصة لتعميق التفاهم المتبادل بين شعب اليابان ولبنان. من جهته، أشاد رئيس بلدية شرتون الدكتور جوزيف مارون، بالتعاون القائم بين لبنان واليابان خصوصاً في المجالات الثقافية، وأعرب عن تقديره لسفارة اليابان لتنظيم هذا الحدث الثقافي المهم.



بنك بيروت يطلق حملة تبرع بالدم بالشراسة مع الصليب الأحمر اللبناني د. سليم صفيير: تعكس إيماننا بأننا نستطيع إحداث فرق



أطلق بنك بيروت، تأسيساً على شراكته مع الصليب الأحمر اللبناني الداعمة لرسالته الإنسانية، حملة تبرع بالدم في مناطق عدة من لبنان، وكان الموعد الأول للتبرع نهار الخميس

في ١٢ تموز (يوليو) ٢٠١٨ في وسط بيروت.

والغاية من هذه المبادرة إلهام المواطنين للمشاركة في هذه الحملة الإنسانية لما تحمله من أهداف سامية.

وأكد رئيس مجلس الإدارة والمدير العام الدكتور سليم صفيير في هذا السياق أن «حرصنا على التعاون مع جمعية الصليب الأحمر اللبناني يعكس إيماننا بأننا نستطيع إحداث فرق». وشكر الدكتور صفيير الصليب الأحمر اللبناني على جهودهم، معبراً عن فخر بنك بيروت بمشاركة الجمعية في جهودها النبيلة. وأضاف «نأمل بأن ننجح بتسليط الضوء على إنجازات الصليب الأحمر اللبناني وبدفعهم إلى إضافة المزيد منها إلى مسيرتهم. ونشكر كل من ساهم بقطرة دم لإنقاذ أخيه المواطن».

وفي نهاية هذا اليوم الطويل، شكر بنك بيروت فريق الصليب الأحمر الذي رافق فريق عمله طوال اليوم كما وشكر كل من ساهم في إنجاح هذه الحملة من إعلاميين ومدراء وموظفين وتجّار ومصارف مجاورة وأعلن عن جمع ٩٩ وحدة دم للصليب الأحمر اللبناني.

وبذلك يثبت بنك بيروت مرةً جديدةً أنه بإمكان كل مؤسسة أحداث فرق على الصعيد الإنساني ويتطلع المصرف قدماً للمشاركة في المزيد من النشاطات الإنسانية وتأمين رفاهة المواطنين.

فوز في الإنتخابات وعيد ميلاد كلا العشاء



يقطعون قالب الحلوى



من اليمين: عقيلة سفير ألمانيا، د. رياض صقر، عقيلة سفير رومانيا، فريدا ريس، الوزير ميشال فرعون، د. هيام صقر، فايز جياضو، روزي بولس، سفيرة الأوروغواي وأرليت حابك



د. رياض صقر وسفيرة سويسرا MONIKA SCHMUTZ KIRGOZ

عشاء ممتع وأنيق أقامته الصديقة جان مسعد في مطعم «لومايون» بالأشرفية على شرف كوكبة من المدعوين المميزين.
حضر الوزير ميشال فرعون وفريدا ريس، النائب نديم جميل، سفراء ألمانيا، سويسرا، تشيكيا، الأوروغواي ورومانيا، رئيسة ونائب رئيس جامعة الـ AUST د. هيام صقر ود. رياض صقر، السفير بطرس عساكر وعقيلته السفيرة نجلا رياشي مديرة المراسم في وزارة الخارجية، السفير حسين رمال وقرينته زينه، فضول شويري وعقيلته الوزيرة السابقة منى عفايش..
توجت السهرة بقطع قالب حلوى احتفاءً بفوز الشيخ نديم جميل في الإنتخابات النيابية و عيد ميلاد صاحبة الدعوة جان المشرفة.
وعقبال المنة!



ميراي هارس بويز

تقدم المجتمع

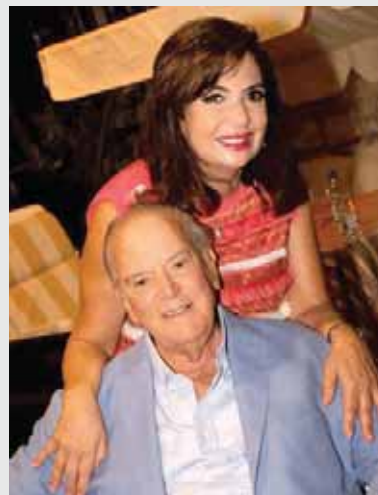
«غاردن بارتى» لعصبة السيدات في حديقة HOUSE MARQUAND



جمع من أعضاء الـ WOMEN'S LEAGUE خلال الغاردن بارتى

جريا على التقليد السنوي، أقامت عصبة السيدات WOMEN'S LEAGUE «غاردن بارتى» في حديقة بيت رئيس الجامعة الأميركية ببيروت HOUSE MARQUAND الكائنة في حرم الجامعة.
رئيسة عصبة السيدات سلوى دمياني ألقى كلمة ترحيب أعلنت فيها عن إعطاء منحة SCOLARSHIP من العصبة الى تلميذ ذي احتياجات خاصة تمكنه من متابعة دروسه في الجامعة الأميركية.
أحيا المركز الثقافي الروسي بأغان ورقصات فولكلورية تلك العصورنية التي حضرها سفراء معتمدون في لبنان ووجوه اجتماعية وأكاديمية معروفة.

القمر برتقالي في حدائق بيت يزبك بغزير



المحاميان ريمون وكارمن يزبك

ليلة خسوف القمر المشهودة، أولم المحاميان ريمون وكارمن يزبك ونجلهما راي ورودي في حدائق دارتهم في غزير.
لون القمر البرتقالي السماء الداكنة ولونت الأطباق الشرقية والأوروبية والآسيوية موائد العشاء الغنية التي التف حولها المدعوون المئة والخمسون.
حضر النواب آلان عون وعقيلته سارا، رئيس بلدية غزير شارل حداد، رئيس بلدية الحدث جورج عون وزوجته نجوى، الشيخ جان فيليب ومود الخازن، بشارة ونايله قرقي، روبرومي جهشان، جورج وأمال هاني، د. جان رزق، المحامي أيلي أصاف، ريجينا فينانوس، هدى جميل، لينا شاهين، المحاميان سمير وليلى دحداح ونجلهما القاضي ناجي دحداح وعقيلته نتالي، القاضية جويل عيسى الخوري، د. جورج وهبه شاكور، ابراهيم وهنا صباغ..

اللقاء السنوي الصيفي لنقابة وسطاء التأمين



يقطعون قالب الحلوى



من اليمين: جورج منكوش، رزق الخوري ورونالد شدياق



من اليسار: انطوني خوام وجهاد فليحان



من اليمين: ريمون شام، عمر بيلاني وسلام حنا



من اليمين: جو حداد، جان كارل مازجي، جهاد أبو مراد، جوزف قطران، بيار سلامة وسهي البساط

طلعت أجواء الفرح على اللقاء الصيفي السنوي INSURANCE SUNSET GATHERING لنقابة وسطاء التأمين والذي أقيم في فندق مونتانيو - كفرديان برعاية شركة NEXT CARE وحضور المدير العام لوزارة الإقتصاد والتجارة عليا عباس ونقباء الأطباء د. ريمون صايغ، الأسنان جورج سيللي والصيدلة كارلوس خيرالله ورؤساء ومديري شركات تأمين وإعادة تأمين ووسطاء تأمين وإعادة تأمين وإعلاميين.

وتخلل اللقاء عروض فنية ترفيهية وموسيقية نالت إعجاب المدعوين، وقطع قالب حلوى للمناسبة السعيدة ورفعت الأتخاب وسط تمنيات الوسطاء بعام أفضل من الحصاد.

أما كلمة النقيب ايلي حنا الترحيبية فكانت مختصرة لامست القلوب، وقد حملت في طياتها أصدق التمنيات لجميع اللبنانيين.



من اليمين: جيلبير تقلا، أدوار طرابلسي، بيار سبعلاني وريتا جبيلي



من اليمين: ايلي حنا، موريس سليمان، جهاد فليحان، فاتح بكداش ووليد حلاسو

تابع غداء وسطاء التأمين



من اليمين: جويس سلامة، ملك ماجد، جويل سلامة ومارون قرم



من اليمين: كرسطن ماركس، ايلي حنا، محمد الحسن، ناجي شيبان وسامر أبو جودة



من اليمين: موريس سليمان وجان حليس



من اليمين: ماكس زكار وورزق الخوري



من اليمين: رولان خزاقة، كريستينا شليطا وابلي زيادة



جهدا فليحان وسيلفيا الحاج



من اليمين: شربل كرم، ايلي بستانى وجورج أيوب



من اليمين: اميل زخور وسعيد حديفة



من اليمين: بيار بشواتي، نديم الحاج، سليم ابو رجيلي، ريتا عون وألين نعيمة



من اليمين: هاني بستانى، ايلي حنا، سيريل عازار، روجيه غانم، ايليا فرح وعادل خراط



من اليمين: د. سعيد طويل، يمنى عون، نديم الحاج وشانتال عطيه



من اليمين: ايليا حداد، زياد جريديني، جو حداد، جان كارل مازجي وفؤاد حنون

تابع غداء وسطاء التأمين



من اليمين: ساندرو نسناس وجو ابو شقرا



من اليمين: سليم أبو رجيلي وجورج ماتوسيان



من اليمين: طوني عيسى، ايلي حنا وباسم عاصي



من اليمين: نقولا سيوفي وايلي كرم



من اليمين: جورج البيطار، أسعد وشيرين ميرزا



من اليمين: روجيه زكار، جو نسناس ورفايل زكار



من اليمين: نديم الحاج، سليم أبو رجيلي، ايلي حنا، طوني عبدي، جهاد فليحان وجوفي غزال



من اليمين: كريستيان وسهيل سابيل، عصام حتي ورامي صباغ



من اليمين: رافي حدجليان، سلام حنا وناجي ناصر



من اليمين: حليم بو حرب، شانتال شوفاني وعبدالله توما



من اليمين: ريمون شام، عبدو ديب وايلي ديب



من اليمين: دينا فقيه، ريفاً مطر، نسرين مهنا، لينا بكداش وطوني خوري



من اليمين: جورج حلو، طوني وجاد جاموس، عبدو ديب وسمير خوري



من اليمين: كارلا مصلح، كارين شرفان وكريستينا شليطا



من اليمين: فادي شرفاوي، جو أسمر وحليم شلفون



من اليمين: جهاد فليحان، ايلي نسناس وساندرو نسناس



من اليمين: كميل سعد، ايلي حنا وروي سعد



من اليمين: جهاد فليحان، كارلوس خيرالله وكريستيان غريغوروفيتش



من اليسار: نديم الحاج، المحامي زياد نجم وشكري ابو جوده



من اليمين: شيرين ميرزا، شربل بو فرح وبغي خدشادوريان



من اليمين: طلال أنسي وايليا فرح



من اليمين: د. ريمون صايغ وجورج أيوب



من اليمين: سامر ابو جوده، ربيع سعد، انطوان ابو فيصل وايلي شماع



عليا عباس وفتح بكداش



من اليمين: ميراي أبي موسى، حليم بو حرب وجو بجاني



من اليمين: يوسف اسكندراني، شادي سبعلاني، وسيم الشعار، ربيع خيرالله، زينة طباع، جوزف ابراهيم وجوزف درغام



من اليمين: حليم شلفون، ادغار فرح، داني دراقبلي وناجي شبليان

العيد الوطني السويسري في ساحة النجمة وسط بيروت



سفيرة سويسرا وممثلون الرؤساء ومحافظ بيروت يقطعون قالب الحلوى على شكل وبألوان العلم السويسري

بمناسبة العيد الوطني السويسري، أقامت سفيرة سويسرا في لبنان MONIKA SCHMUTZ KIRGOZ حفل استقبال مساء الأربعاء ١ آب في ساحة النجمة قلب بيروت، قرب مبنى البرلمان. مثل رئيس البلاد الوزير رائد خوري ورئيس المجلس النيابي النائب أنور الخليل ورئيس مجلس الوزراء نائب بيروت نزيه نجم. رحبت السفيرة مونيكا شموتز كيرغوز بالحضور على منصة مضيئة وتبعها على الميكروفون محافظ بيروت القاضي زياد شبيب الذي ألقى كلمة حلوة ومشجعة للمناسبة. تلت الإحتفال الرسمي STREET PARTY سهرة فرحة وموسيقية في الشارع والهواء الطلق أحيائها ديسك جوكي D.J. سويسري مع موسيقى إلكترونية وتخللها تدوق مأكولات سويسرية كالركليت RACLETTE وأطايب ومشروب كنيبيذ «شاتو كساره» اللبناني الفاخر.

الشاى التقليدي والمأكولات المغربية في عيد العرش المجيد بفندق فينيسيا



سفير المغرب أحمد كرين وممثلو الرؤساء الثلاثة

في مناسبة عيد العرش المجيد، دعا سفير صاحب الجلالة ملك المغرب بلبنان أحمد كرين والسيدة عقيلته الى حفل استقبال أقيم مساء الإثنين ٣٠ تموز بفندق فينيسيا - بيروت. غصت لهذه المناسبة قاعة BYBLOS SIDON في الفندق بجمع غفير من الشخصيات وأعضاء الجالية المغربية في لبنان. أنيقة كانت العبايات التي ارتدتها السيدات وشهية وكريمة كانت الموائد التي كستها أطباق «الكوسكوس» المغربي الفاخر الى جانب الأطايب والحلويات والشاي الأخضر المغربي المقدم في أوان من الفضة. مثل رئيس الجمهورية في الاحتفال الوزير بيار رفول وانتدب رئيس المجلس النيابي النائب د. فادي علامة ورئيس مجلس الوزراء النائبة المحامية رولا طبشه جارودي.

احتفال ١٤ تموز في قصر الصنوبر



سفير فرنسا برونو فوشيه يلقي كلمته بحضور الرسميين



الميزو سوبرانو ماري جو أبي ناصيف تغني في قصر الصنوبر

ضحك، باهر، رسمي، سخى وموسيقى. كان احتفال ١٤ تموز في قصر الصنوبر في بيروت. مساء هذا السبت النير، غصت حدائق وشرفات القصر التاريخي الذي شهد ولادة لبنان الكبير بمئات المدعويين من رسميين، أصدقاء فرنسا وفرنسيين ومقيمين. سعادة سفير فرنسا في لبنان برونو فوشيه رحب بالمهنيين بالعيد الوطني الفرنسي وألقى خطاباً مميزاً بحضور الوزير سليم جريصاتي ممثلاً رئيس الجمهورية والأستاذ محمود بري ممثلاً رئيس المجلس النيابي والوزير غطاس خوري ممثلاً رئيس الحكومة المكلف. اللافت في هذا الإحتفال كان افتتاحه الرسمي بغناء رائع لـ MEZZO SOPRANO اللامعة والمشهورة ماري جو أبي ناصيف الآتية من نيويورك للمناسبة. قام سفير فرنسا بتقديم شخصياً ماري جو التي غنت بصوتها البديع الأوبرالي النشيد الوطني اللبناني والنشيد الوطني الفرنسي LA MARSEILLAISE مكلين بالتصفيق الحار وبحماس لا يوصف - برافو ماري جو.

نجيب وروزي بولس يحجزان «المندلون» على شرف مدعويهما الـ ٢٥٠



ليل الثلاثاء ٣١ تموز المنصرم، حجز المحامي نجيب بولس وعقيلته المحبوبة روزي مربع «المندلون» بيروت - مار مخايل لدعوة مئتين وخمسين شخصاً من الأصدقاء والمقربين الى حفل عشاء فاخر وراقص أحيته فرق موسيقية أجنبية ومحلية.

تميزت السهرة بالأناقة والكرم ولطافة صاحبي الدعوة إذ تنقل

نجيب وروزي من طاولة الى طاولة للترحيب بالمدعويين الكثر وكان بينهم النائب فؤاد مخزومي، السفيرة جورجينا شاعر ملاط وزوجها المحامي هيام ملاط، النواب السابقون احمد فتفت، بطرس حرب، ناجي غاريوس، روبير غانم ورياض رحال وقربياتهم، منى الهراوي وابنتها زلفا بوز، النائب هادي حبيش وزوجته سينتيا، مالك ومانيا عطالله، رولان وأرليت حايك، د. جورج وعائده شرفان، جاك ونيكول صراف، روجيه وجويل نسناس، سليم وسانا زعني..

Get Covered Before You Get Covered...



Unexpected medical problems, sudden motor issues, hazardous property damage... "Unsecured Future".
Save yourself and avoid massive debt from potential bills!

Medgulf, your partner for life.



+961 1 985000

www.medgulf.com.lb

MEDGULF 

THE MEDITERRANEAN & GULF INSURANCE & REINSURANCE CO. S.A.L

الموجودات

١٠٠٠ / ليرة لبنانية	
السنة السابقة	السنة الحالية
٢٧٤,١٦٤	٢٧٣,٦٧١
١٢٨,١٠٢,٣٦٠	١٢٤,١٠٢,٢٢٣
٣,٤١١,٠٩٦	٣,٤١١,٠٩٦
٢,٩٩٤,٥٠٠	٢,٠١٩,٥٦٨
١٦,٤٣١,٧٥٠	٢٠,٢٠٠,٥٠٠
٢,٥٣٧,٦٥٦	٢,٥٣٧,٦٥٦
٦,١٥٨,٧٣١	٢,٢١٦,٢٥٢
٦٧,٠٩٣,٠٩٩	٧٠,٥٠٥,٢٩٢
٢٩,٤٧٥,٥٣٨	٣٣,٢١١,٨٥٩
٢٧,٤٧٠,٤٠٨	٢٩,٦٦٧,٤٢٠
٢٠,٠٥,١٣٠	٣,٥٤٤,٤٣٩
٢٢,٦٥٠,٠٠١	٢٦,٧٠٩,٩٩٦
٥,٥٧٧,٧٥٠	٣,٧٦٨,٧٥٠
١١,٣٢٥,٢٥١	٢١,٠٦٠,٦٩٣
٥,٧٤٧,٠٠٠	١,٨٨٠,٥٥٣
٧٠,٢٨,١٨٦	٧,٢٥٦,٥٣٨
٦٦٦,٤٦١	٨٠٥,٥٦٩
٦,٣٦١,٧٢٥	٦,٤٥٠,٩٦٩
١٩,١٣٢,٤٨١	١٣,٠٨٢,٩٧٧
٦,٣٩٤,٢٥٣	٦,٨٩١,٥٥٢
١٢,٧٣٨,٢٢٨	٦,١٩١,٤٢٥
-	-
٤٤,٥٤٠,٥٩٩	٥٠,٢٤٨,٦٧٨
٣٦,٣٣٧,١٩٦	٤٩,٢٠٧,٨٦٥
٧,٦٥٤,٥٦٧	-
٥٤٨,٨٣٦	١,٠٤٠,٨١٣
١,٠٤٨,٩٨٦	٥٧٦,٤٤٥
١,٠٤٨,٩٨٦	-
٨,٥٥٠,٧٩١	٥٧٦,٤٤٥
٥,٨٢٢,٥٥٤	٨,٠٨٤,٥٩٢
٢,٧٢٨,٢٣٧	٥,٦٦٦,٩١٩
٤٦,٥٤٦,٣٤٢	٢,٤١٧,٦٧٣
٤٩١,٧٥٧	٤١,٥٤٨,٤٧١
٣٢,٤٥٨,١٣٦	٣٤٩,٩٣٢
١٣,٥٩٦,٤٤٩	٢٩,٠٥٨,٠١٢
١٦,٤٠٥,٢٤٥	١٢,١٤٠,٥٢٧
١٥,٥٨٨,٧٧٧	١٦,٩٦٣,٩٣٠
٣٩٤,٤١٩	١٦,٠٨١,٦٠٧
٤٢٢,٠٤٩	٤٨٧,٨٣٠
٢٩٤,٢٧٩,١٥٥	٣٨٧,٤٩٣
٢٩٨,٨٤٧,٥٢١	٢٩٨,٨٤٧,٥٢١

أصول غير مادية التوظيفات

أراضي وعقارات	شركات تابعة و شقيقة	قروض على البوالص	قروض أخرى	إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	صناديق إستثمار	إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	النقد وما شابهه	الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	الودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	إيرادات مستحقة على التوظيفات	التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار
---------------	---------------------	------------------	-----------	---	--	----------------	---	-----------------	---	-------------------------------	---	------------------------------	------------------------------	--

توظيفات عقارية

إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	صناديق إستثمار
---	--	----------------

نقد وتوظيفات مشابهة

حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)

حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي
---------------------------------------	---------------------------------------	---------------------------------------

حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)

حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	حصة معيدي الضمان من إحتياطي العجز في الأقساط
---------------------------------------	---------------------------------------	--

ذمم مدينة عائدة لعمليات الضمان

أقساط مستحقة على العمليات المباشرة	ذمم مدينة على وسطاء الضمان	حسابات شركات الضمان المدينة
------------------------------------	----------------------------	-----------------------------

ذمم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان

مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان	عمولات و بدلات من معيدي الضمان	ذمم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان
--------------------------------------	--------------------------------	---

موجودات أخرى

أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار	الأصول الثابتة التشغيلية	أصول أخرى
----------------------------------	--------------------------	-----------

ذمم مدينة أخرى

ذمم المستخدمين	ضرائب ورسوم برسم الإسترداد	الذمم المدينة من الأطراف المقربة	حسابات مدينة أخرى	حسابات المساهمين
----------------	----------------------------	----------------------------------	-------------------	------------------

حسابات التسوية

تكاليف نفقات البوالص مؤجلة	أقساط مكتسبة قيد الإصدار	أعباء مدفوعة مسبقاً	حسابات التسوية المختلفة
----------------------------	--------------------------	---------------------	-------------------------

إجمالي الموجودات

المطلوبات والرساميل الخاصة

١٠٠٠ / ليرة لبنانية	
السنة السابقة	السنة الحالية
١٠٧,٥٩٤,٨٩٨	١١٣,١٤٩,٩٨٦
١٥,٠٠٠,٠٠٠	١٥,٠٠٠,٠٠٠
١٥,٠٠٠,٠٠٠	١٥,٠٠٠,٠٠٠
٥,٠٠٠,٠٠٠	٥,٠٠٠,٠٠٠
٦٩,٨٠٢,٨٢١	٧٦,٨٢٩,٥٠٠
١٧,٥٧٩,١٧٩	١٦,١٠٧,٥٨٧
٢١٢,٨٩٨	٢١٢,٨٩٩
٢١٢,٨٩٨	٢١٢,٨٩٩
-	-
١٣,٨٠٥,٧٥٧	١٤,٨٠٧,٧٤٨
١٢,٥١٦,٩٩٠	١٣,٢٣٨,٧٩٧
١,١١٨,٧٠١	١,٢٨٣,١٨٠
١٣٢,٥٢٩	١٤٠,٠٧٣
٢٧,٥٧٧	٤٥,٦٩٨
٢٢,٦٥٠,٠٠١	٢٦,٧٠٩,٩٩٦
٨٦,٦٩٤	-
٢٢,٥١٣,٣٠٧	٢٦,٧٠٩,٩٩٦
١١٧,٥٥٢,٠٥٦	١١٧,٧٣٢,٩٠٦
٦٥,٩٣٣,٩٩٠	٧٠,٠٥٥,٧٨٨
٤٤,٥٠٨,٦٢٨	٣٨,٤١٦,٢١٣
٢,٠٢٧,٠٦٧	٢,٣٧٣,٨٤٩
١,٤٨٠,٦١٤	١,٣٥٤,٩٨٥
٧٨٤,٦٥٦	١,١٥٥,٩٦٦
٢,٨١٨,١٠١	٤,٣٧٦,١٠٥
٣,٦٩٠,٧٠٤	٤,١٩٤,١٣٦
-	-
٤٣٧,٤٨٢	١,٠٢٩,٧٨٤
٨٤١,٦٠٧	٩٣٠,٦٠٣
-	-
٢٦,١١٣,٤٣٩	١٨,٨١٣,٤٣٢
٩,٧٤٣,٨٦٠	١٠,٤٥٩,٢٨٩
١٥,٩٦٨,٢٩٢	٧,٨٨٩,٤٢٨
٤٠١,٢٨٨	٤٦٣,٧١٥
١,٥٩٢,٢١١	١,٤٧٩,٩٤٠
١,٥٩٢,٢١١	١,٤٧٩,٩٤٠
٢٩٤,٢٧٩,١٥٥	٢٩٨,٨٤٧,٥٢١

الرساميل الخاصة

رأس المال المدفوع

رأس المال المكتتب

ينزل: رأس المال غير المدفوع

الإحتياطي القانوني

الإحتياطيات العامة

نتائج سابقة مدورة

نتيجة السنة الحالية

الإحتياطيات الأخرى

إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت

إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)

إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار

إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة

إحتياطيات أخرى

ديون غير ذات أولوية

ديون ثانوية

حسابات المساهمين

الإحتياطي الفني لفرع الحياة

الإحتياطي الحسابي

إحتياطي الأقساط غير المكتسبة

إحتياطي الحوادث تحت التسوية

إحتياطي الحوادث الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR

إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث

إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص

إحتياطيات فنية أخرى

الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدة الإستثمار

إحتياطي حوادث تحت التسوية

الإحتياطي الحسابي

إحتياطيات فنية إضافية

الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة

إحتياطي الأقساط غير المكتسبة

إحتياطي المطالبات تحت التسوية

إحتياطي المطالبات الواقعة و غير المصرح عنها - IBNR

إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات

إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص

إحتياطي العجز في الأقساط

إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف - IBNER

إحتياطيات فنية أخرى

مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء

إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين

ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان

ذمم دائنة عن العمليات المباشرة

ذمم دائنة عن العمليات الغير مباشرة

حسابات شركات التأمين الدائنة

ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين

عمولات إعادة التأمين غير المحققة

ديون

أموال مستدانة

ديون مصرفية

ديون أخرى

مطلوبات أخرى

ذمم المستخدمين

ضرائب ورسوم متوجبة

الذمم الدائنة للأطراف مقربة

ذمم دائنة أخرى

حسابات التسوية

الإيرادات غير المكتسبة

المصاريف المستحقة وغير المدفوعة

حسابات التسوية الأخرى

إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة

مفوضو المراقبة:

السادة برايس ووتر هاوس كوبرز

السيد رامي الصبغ

السيد جواد بولس

السيد كيريال بجاني

السيد حسن حمدان

السيد اوجين نادر (الرئيس)

السيد ريمون الشام (مدير عام)

مجلس الإدارة:

إعادة التأمين العربية ARAB RE وجمعية دار البر تقيمان إفطاراً لأطفال أيتام



من اليمين: سناء تذكرجي، مها الداود، أمينة قبيسي، نادر يونس، غادة حمام، سليم كجك، هلا صالح وربيعة الملا



الشيخ خلدون بركات
رئيس ARAB RE



غادة حمام وسليم كجك يوزعان الهدايا



غادة حمام، سليم كجك (أبوسليم) وفؤاد حسن



من اليمين: غادة حمام، رايسا شهاب، سالي وهبه، ديالا غندور، نادر يونس، (أبوسليم)، سليم كجك وفؤاد حسن



من اليمين: نادر يونس، صلاح تيزاني (أبوسليم)، سليم كجك وفؤاد حسن



فرحة الأطفال

أقامت شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE بالتعاون مع جمعية دار البر اللبناني إفطاراً رمضانياً لأطفال أيتام بحضور عدد من موظفي الشركة غروب يوم الأربعاء في ٢٠١٨/٦/١٣ في مطعم Grand-Café الروشة. وقد رحبت السيدة رئيسة الجمعية غادة حمام وممثل الشركة سليم كجك باسم رئيسها الشيخ خلدون بركات بالحاضرين ترحيب الأهل بأبنائهم متمنين لهم إفطاراً شهياً ووقتاً ممتعاً. وفاجأ الفنان صلاح تيزاني (أبو سليم) بإطلالته المحببة والظريفة الحاضرين ما أضفى على الجو المزيد من الفرح والسعادة. وبعد تناول الإفطار ارتجل الفنان أبو سليم وعضو فرقته الفنان فؤاد حسن (زغلول) استكشفاً ضاحكاً وشارك الحاضرين أغنيته الشهيرة «مجلخ مجلخ».

وختاماً تم توزيع هدايا وعيديات على الأيتام ما أدخل إلى قلوبهم البهجة والسرور وترك في نفوسهم ذكرى لا تنسى، ثم شكرت مسؤولة الأيتام الشيخ خلدون بركات والسيدة غادة حمام على دعوى الإفطار وتمنت لهما التوفيق والنجاح.

شركة التأمين الأردنية

Jordan Insurance Company

يُعتمد عليها



عيدناضحى مباركناضحى

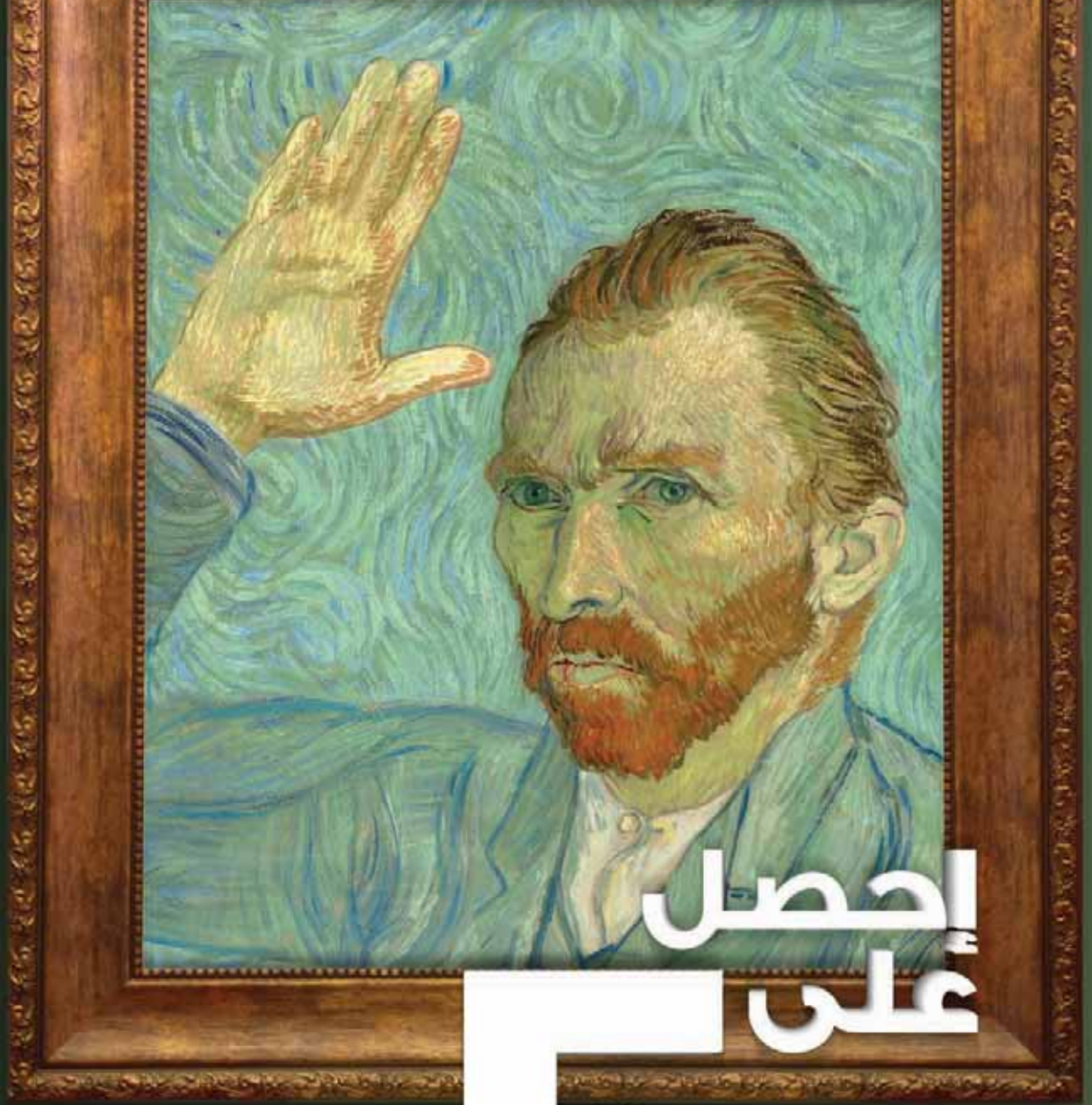
لكم منا أطيب الأمنيات
وأجمل اللحظات

عيد مبارك!



هاتف: 6 4634161 (962) فاكس: 6 4637905 (962) www.jicjo.com

الأردن: عمان (الدوار الثالث وفرع المدينة/ وسط البلد) - العقبة الإمارات العربية المتحدة: أبوظبي - دبي - الشارقة الكويت



احصل
على

5%

كاش باك

عند استخدام بطاقة
الائتمان أو الدفع

في منطقة اليورو خلال شهر آب*

* تطبيق الشروط والأحكام

بنك بيبلوس

VISA

(01) 20 50 50 . byblosbank.com

IABS
PARIS

THE INTERNATIONAL ARAB BANKING SUMMIT IABS 2018



AL
BAYAN
MAG

العدد ٥٦١ • السنة التاسعة والأربعون • آب (أغسطس) ٢٠١٨
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 561 • 49 YEARS • AUGUST 2018

القمة المصرفية العربية الدولية: عصرنة الاستراتيجيات لمواجهة التحديات المالية



د. علي محسن العلق محافظ العام 2018
فضله كبير في إرساء الاستقرار النقدي والمالي في العراق



اتحاد المصارف العربية
Union of Arab Banks



FÉDÉRATION
BANCAIRE
FRANÇAISE



البنك المركزي العراقي

This part is
sponsored by

هذا الجزء
يصدر برعاية



الجزء الثاني

PART II

IABS

د. علي محسن العلق

محافظ العام ٢٠١٨

له الفضل الكبير في إرساء الإستقرار النقدي والمالي في العراق بعد معاناة طويلة



محافظ البنك العراقي علي محسن إسماعيل العلق يتسلم الدرع التقديرية من المحافظ اللبناني رياض سلامة، د. جوزف طريبه، الشيخ محمد الجراح الصباح، خالد الجبالي، BIZOT و STRAUSS

وقال **فتوح**: «إن تكريم معالي الدكتور علي محسن العلق اليوم يأتي تقديراً لجهوده وإدارته الرشيدة في تحقيق الإستقرار المالي والنقدي وتعزيز الثقة بالدينار العراقي وثبتت سعره، ومحاربة التضخم وتحقيق التوازن الإقتصادي في البلاد، وأيضاً مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب وإرساء قوانين وثقافة المحافظ علي محسن العلق الآتي من خلفية علمية

انبرى الأمين العام لاتحاد المصارف العربية وسام حسن فتوح خلال تكريم محافظ البنك المركزي العراقي الدكتور علي محسن العلق بجائزة «محافظ العام لعام ٢٠١٨» يستحضر انجازات الأخير ودوره الرائد في الحياة الإقتصادية العراقية مضمناً كلمته المعاني الصادقة وكل المحبة والتقدير لشخص المحافظ العلق.



الوفد العراقي يحوط بالمكرم محافظ البنك المركزي العراقي د. علي العلق



من اليسار: وسام فتوح، BIZOT، خالد الجبالي، محافظ البنك العراقي د. علي محسن إسماعيل العلق، د. جوزف طريبيه، رياض سلامة، الشيخ محمد الجراح الصباح و STRAUSS

أيها المكرّم بيننا اليوم ..
 إن الثقافة المصرفية العراقية والعربية تدين لك في إطلاقها
 ومسيرتها، ووضع مداميكها واستمرارها، لأنك عرفت أصولها
 وفروعها، وأدركت جدواها، وأحسنّت تقديمها، واستشرفت
 أبعادها بمرآة عقلك وصفاء بصيرتك.
 نسأل الله ان يمّدكم بطول العمر، ومزيد من التقدم والعطاء وأتقدم
 بأحرّ التهاني وأصدق التمنيات لسعادتكم ولقطاعنا المصرفي العراقي
 والى البنك المركزي العراقي ولكافة مصارفنا العربية.
 أيها الحضور الكريم،
 إن جائزة «محافظ العام» هي أرقى وأعلى جائزة يقدمها
 إتحاد المصارف العربية للقيادات المصرفية البارزة على
 المستويين الإقليمي والدولي وتحديدًا لمحافظي البنوك
 المركزية العربية».

مخضرمة تجمع بين التاريخ الإسلامي، وإدارة الأعمال والعلوم
 المالية، إن المحافظ علي محسن العلق الحاصل على وسام
 المؤرخ العربي، شكّل خلال الظروف التي يمر بها عراقنا
 الحبيب، تجربة رائدة كمهندس ومنسّق لبرنامج الإصلاح
 الإقتصادي، والقوة الدافعة لإصلاح نظام الصرف الذي ساهم
 بشكل محوري في وضع الإقتصاد العراقي على مسار مستدام،
 واستعادة ثقة العراقيين والمستثمرين.

يشرفني اليوم ان أعلن عن جائزة «محافظ العام لعام ٢٠١٨» التي
 يتشرف إتحاد المصارف العربية ان يمنحها لمحافظ عربي شكّل
 مرحلة مضيئة وقيمة مضافة الى الصناعة المصرفية من خلال
 إنجازات مميزة كان لها الفضل الكبير في إرساء الإستقرار النقدي
 والمالي في بلده بعد معاناة طويلة من الإضطرابات والتحديات.
 إنه معالي الدكتور علي محسن العلق محافظ البنك المركزي العراقي.



من اليمين: أزاد باجكر، وديع الحنظل والمحافظ د. علي العلق



الوفد العراقي مع سعادة د. علي محسن إسماعيل العلق

توصيات القمة المصرفية العربية الدولية نادت بتطوير وعصرنة الاستراتيجيات الأوروبية - العربية المعتمدة لمواجهة التحديات المالية الحالية والآتية



من اليمين: MARC OLIVER STRAUSS، الشيخ محمد الجراح الصباح، حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، د. جوزف طربيه وBENOIT BIZOT



د. جوزف طربيه:

لا يمكن لدول الإتحاد الأوروبي المحافظة على رفايتها إلا عندما يتمتع جيرانها المباشرون بالاستقرار



محمد الجراح الصباح:

موجودات المصارف العربية أضحت تشكل ١٤٠ في المئة من حجم الناتج المحلي الإجمالي العربي



الحاكم رياض سلامة:

أسعار الفائدة اليوم لم نشهد مثلها منذ ١٠ سنوات



المشاركون

أوصى المشاركون بفعاليات القمة المصرفية العربية الدولية باعتماد الحوار المتوسطي - الأوروبي سبيلاً مستمراً لحل المواضيع الشائكة وتطوير الآليات المعتمدة، ونادوا بضرورة تطوير وعصرنة الاستراتيجيات الأوروبية - العربية المعتمدة حالياً لمواجهة التحديات العالمية الحالية والآتية، ووضع منصة دائمة لتحديث العلاقات الاقتصادية الأوروبية - العربية المتوسطية في ظل التحولات الجيو اقتصادية والجيو سياسية، مبدئين الحرص على تعزيز الثقة والصدقية المتبادلة في البنوك المرسله والبنوك المرسله.

تغطية: كارلا موريس نجيم



من اليسار: د. محمد بعاصيري، محمد الأترابي، جمال نجم، عدنان درويش، عادل القصار، عدنان القصار، المحافظ العراقي د. علي محسن إسماعيل العلاق



من اليمين: جمال نجم، زياد خلف عبد، مشارك، المحافظ الكويتي محمد الهاشل، خالد الجبالي، نعمه صباغ وصبيح المصري



من اليمين: المحافظ اليمني د. محمد منصور زمام، المحافظ العراقي د. علي العلاق، منير ليان ود. مكرم صادر



من اليسار: جمال عبد الملك، وديع الحنظل، د. مكرم صادر، منير ليان، المحافظ د. علي العلاق

المركزي اليمني د. محمد منصور زمام، محافظ البنك المركزي في موريتانيا عبد العزيز ولد الداوي، ممثل عن محافظ البنك المركزي الفرنسي فرنسوا فيليروي دو جالو، رئيس الإتحاد الدولي للمصرفيين العرب د. جوزف طرييه، رئيس اتحاد المصارف العربية الشيخ محمد الجراح الصباح، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك قطر الوطني احمد الكواري وأمين عام اتحاد المصارف العربية وسام فتوح، الرئيسة التنفيذية لجمعية المصارف الفرنسية ماري آن رياتلاياني، مدير عام البنك المركزي الفرنسي مارك اوليفييه شتراوس، المدير العام لجمعية المصارف الفرنسية بينوا دو لاشابيل بيزو ورؤساء المنظمات والهيئات الاقتصادية والمالية والمصارف العربية الدولية.

د. طرييه

أشار د. طرييه في الكلمة التي ألقاها في الجلسة الافتتاحية الى ان «هدف اتحاد المصارف العربية والإتحاد الدولي للمصرفيين العرب من هذه القمة

كما دعوا الى تحديث التشريعات والنظم المصرفية الدولية وآليات الالتزام بها وذلك بشكل دوري وعلمي وعملي، الى جانب توصيات أخرى تناولت آليات الشراكة بين القطاعين العام والخاص. وأثنى المجتمعون على دور اتحاد المصارف العربية في هذه الظروف التي تشهدها المنطقة العربية وجهوده المبذولة لدفع تطوير الحوار العربي - الأوروبي وترسيخ التعاون بين المنطقتين.

وكانت القمة عقدت بدعوة من اتحاد المصارف العربية، بالتعاون مع جمعية المصارف الفرنسية وجمعية المصارف الفرنكفونية وجمعية المصارف الأوروبية برعاية رئيس الجمهورية الفرنسية إيمانويل ماكرون وبحضور أكثر من ٢٥٠ شخصية رسمية واقتصادية ومصرفية ومالية عربية وأوروبية، بمشاركة من محافظ البنك المركزي العراقي د. علي محسن إسماعيل العلاق، محافظ ورئيس مجلس إدارة بنك الكويت المركزي محمد الهاشل، حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، الرئيس التنفيذي للبنك المركزي العماني طاهر بن سالم بن عبدالله العمري ومحافظ البنك



خالد الجبالي



الوفد السوداني



من اليسار: طاهر بن سالم عبدالله العمري، عدنان درويش، عبد الحكيم العجيل، عبد الرزاق علي عيسى ودرديد بن حمزه العصفور



من اليسار: طارق خليفة، نادين حجار ودانيا القصار



من اليمين: جمال نجم، سيد القصير وحسين الرفاعي



من اليمين: عدنان درويش، القائم بأعمال السفارة العراقية ود. خولة طالب



د. غاده المحمود والشيخ عادل ايفان

التجارة العربية. وفي المقابل لا تحتل الدول العربية مكانة مماثلة في التجارة الخارجية الأوروبية.»

كما لفت الى «ان الدول الخليجية العربية لديها استثمارات ضخمة في أوروبا في مختلف المجالات مثل المصارف والفنادق والعقارات وشركات الطاقة وشركات الطيران وغيرها. فيما تبدو الإستثمارات الأوروبية محدودة جداً، حيث لم تتجاوز ٨٪ من الإستثمارات الأوروبية الخارجية.»

وأكد د. طرييه «ان اتحاد المصارف العربية يتطلع الى ان تخرج هذه القمة بقناعة، ان دول الإتحاد الأوروبي لا يمكنها المحافظة على رفاهيتها إلا عندما يتمتع جيرانها المباشرون بالإستقرار»، داعياً الى فتح الأبواب أمام دخول سلع الدول المتوسطة الى أسواق أوروبا، والإفادة من الإستثمارات المتبادلة، ونقل المعرفة والمهارات وتفاهم أوسع في الميادين الثقافية والحضارية والإنسانية، من خلال التعاون في المسائل السياسية والإقتصادية والإجتماعية وصولاً الى إقامة منطقة رخاء وسلام وتبادل تجاري حر.»

تسهيل الحوارات والنقاشات بين قادة القطاع المصرفي والمالي بالإضافة الى مسؤولين من القطاعين العام والخاص والتركيز على العلاقات المصرفية المتوسطة والأمن الإقليمي، التعليم والبيئة، بالإضافة الى فتح مجالات التعاون المثمر لتعزيز تمويل الشركات المتوسطة والكبيرة، بما فيها تلك العاملة في قطاعات الغاز والنفط والمياه.»

وقال د. طرييه: «إن العلاقات المصرفية - الأوروبية علاقات تاريخية عريقة تعود لعقود من الزمن، حيث تنتشر المصارف العربية اليوم بين فروع خارجية ومصارف تابعة، وفروع لمصارف تابعة بشكل كبير في القارة الأوروبية.

وفي المقابل، تتواجد فروع تابعة لمصارف أوروبية كبرى مثل: SOCIETE GENERALE، CREDIT AGRICOLE، BNP PARIBAS و HSBC و STANDARD CHARTERED البريطانيين في ١٤ دولة عربية.»

وأضاف د. طرييه: «أما بالنسبة للعلاقات التجارية فقد حلت أوروبا كثنائي أكبر شريك تجاري للدول العربية بحصة ٢٥,٢ في المئة من مجمل



من اليمين: صلاح الدين حسن احمد، د. عبد الحميد محمد جميل، علي عمر وابو عبيدة الحاج



من اليمين: عبد الخالق العماني عبد الرزاق، نور عبد الرحمن المير، صلاح محمد عبد الرحيم علي وعلي عبد اللطيف أبو بكر



من اليسار: غسان عساف، منصور نابلسي، سريين المصري، فادي حلو ط وأزاد باجر



من اليمين: كمال أبي غصن، نجيب سمعان، جورج صغبيني ومنير لبيان



من اليسار: أشرف القاضي ومها فريد



من اليسار: جورج الخوري، عبد الحكيم العجيل ودريد العصفور

التجارية التي بدأت لم تكن إيجابية لأي طرف». ولفت الى ان «أسعار الفائدة اليوم لم نشهد مثلها منذ ١٠ سنوات، والإجراءات الأميركية تؤثر على الأسواق النامية بشكل كبير»، وقال «بالنسبة الى لبنان فإننا نتأثر بنفسية السوق، خصوصاً في ظل الحروب التي تجري حولنا في ظل التغيرات في الأسعار كافة، إلا أنها ما زالت ضمن المتوقع». وقال «تمر المنطقة اليوم في حالة صعبة على اللبنانيين العاملين في دول الخليج تحديداً، وعلينا دائماً ان نتذكر ان لبنان يتحمل الضغط الناتج عن ١,٥ مليون نازح سوري، والمشكلة لن تنتهي قريباً كما هو واضح». ورأى ان «من غير العادل ان يتحمل اللبنانيون مشكلة إضافية ليس لهم علاقة بها»، معتبراً «ان هناك أملاً في تحفيز الإقتصاد من خلال ٢٢٠ مشروعاً جديداً تعمل عليها»، مشدداً على «إعطاء الأولوية للقطاع الخاص». وكشف ان «إقتصاد المعرفة بات يشكل ١,٥ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي في لبنان، وان التكنولوجيا المالية FINTECH باتت أساسية في لبنان لا سيما في المصارف».

وقال: «إن المنطقتين العربية والأوروبية بحاجة ماسة الى التكامل والتعاون من أجل تقريب المفاهيم والأنظمة والقوانين وتقليص الفروقات وتحويلها الى فرص تكامل وقيم مضافة، فلأوروبا والعالم العربي مصالح راسخة في إيجاد حلول لتحديات كل منهما كجيران وشركاء إقتصاديين وأصدقاء، أملين التوجه الى اقتصادات أكثر انفتاحاً واستدامة وإنصافاً، والإتحاد الأوروبي مدعو اليوم الى مشاركة فاعلة في مسار تكوين الهوية الإنتاجية للمنطقة».

الحاكم سلامة

وأعلن الحاكم سلامة ان الليرة اللبنانية في حال استقرار ولا ضغط عليها إطلاقاً. ورأى سلامة «ان هناك حاجة الى الاستدانة في الولايات المتحدة الى ارتفاع وهناك عملات تنخفض في الأسواق، كما ان بعض الدول طلبت المساعدة من الصندوق الدولي». وكشف سلامة عن «تغييرات نتيجة الضرائب التي فرضتها الولايات المتحدة، كما ان أسعار الفائدة الأميركية تؤثر على الإقتصاد العالمي، فالحرب



حسين الرفاعي و JANET HECKMAN



من اليسار: عدنان درويش، صلاح الدين حسن أحمد وعبد الحكيم العجيل



من اليمين: زايد عطالله العثماني وفوزي الشاويش (مصرف الجمهورية)



من اليمين: نواف ناجيا، ابراهيم وطلال سويدان



من اليسار: تامر صاكيجا، زياد خلف عبد وأحمد النجم



من اليمين: أزاد باجر وعمر طنطاوي



من اليمين: د. محمد الهاشل، عبد الحكيم العجيل وطاهر العمري



من اليسار: الشيخ محمد الجراح الصباح ونواف ناجيا

وأصبحت بالتالي تشكل ١٤٠ في المئة من حجم الناتج المحلي الإجمالي العربي، وهي نسبة مرتفعة جداً. كما بلغت الودائع المجمعة نحو ٢,٢ تريليون دولار أي ما يعادل ٨٠ في المئة تقريباً من حجم الإقتصاد العربي». وأشار **الصباح** الى ان «حجم الإئتمان الذي ضخه القطاع المصرفي العربي بلغ ١,٩ تريليون دولار نهاية عام ٢٠١٧، وهو ما يشكل نحو ٧٧ في المئة من حجم الناتج المحلي الإجمالي العربي. ما يدل على المساهمة الكبيرة التي يقوم بها القطاع المصرفي العربي في تمويل الإقتصادات العربية على الرغم من استمرار الاضطرابات الأمنية والإقتصادية والإجتماعية في عدد من الدول العربية».

تكريم ٤ قياديين

وفي ختام الجلسة الإفتتاحية تم تكريم محافظ البنك المركزي العراقي **د. علي محسن العلق** بجائزة محافظ العام وتكريم كل من **صبيح المصري، علي الكواري، عدنان وعادل القصار** بتسليمهم جائزة وسام الإتحاد الذهبي للإنجاز (راجع التكريم في الصفحات اللاحقة).



من اليمين: منصور نابلسي، روجيه هاني، صبيح المصري، نانسي هندي، سيرين المصري وهشام المصري

وقال: «تمكن لبنان من الحفاظ على سمعته العالمية على الصعيد المالي وباتت العملات الرقمية ضرورية في النظام المالي من خلال عمليات الدفع. لكن يجب الفصل بينها وبين «العملات المعماة» CRYPTOCURRENCIES». وختتم سلامة «في السنوات الخمس المقبلة هناك حاجة ملحة في تنفيذ كل المشاريع المتعلقة بالبنى التحتية والنفط والغاز وان تنتهي الحرب السورية».

محمد الجراح الصباح

وقال رئيس مجلس إدارة «بنك الكويت الدولي» ورئيس اتحاد المصارف العربية **محمد الجراح الصباح** في كلمته «ان القمة المصرفية العربية الدولية التي يعقدها الإتحاد في عدد من عواصم القرار الأوروبية ليست إلا رسالة نحاول من خلالها تكريس التعاون المصرفي العربي - الأوروبي وتعميق العلاقات مع صناع القرار والإستفادة من الخبرات والكفاءات وتبادل التجارب، وصولاً الى حوار مستدام جوهره بناء قاعدة من العلاقات الإقتصادية والمصرفية والمالية على أسس متينة عنوانها حوار سياسي واقتصادي على مختلف



من اليمين: مايا مجاعص وJEAN VINCENT FINIEL

المستويات وإقامة منطقة سلام واستقرار في منطقة البحر المتوسط».

وعرض **الصباح** لبعض المؤشرات المهمة عن القطاع المصرفي العربي الذي يضم ٦٥٠ مصرفاً، مفيداً بأن موجوداته المجمعة بلغت ٣,٤٥ تريليونات دولار في نهاية عام ٢٠١٧،



Innovations that put you first

Proud Premier Partner of Expo 2020 Dubai

For over 50 years, our passion for innovation has provided our customers with products and services that have made a difference in their lives. Whether in Retail Banking, Wealth Management or Wholesale Banking, this has been at the heart of everything that we do.

Today we are proud to partner with Expo 2020 Dubai to help bring opportunity, mobility and sustainability to the world.



OFFICIAL PREMIER PARTNER

جلسات العمل



من اليسار: PIERRE SORBETS، جورج صغيبي، فؤاد زمكحل، دانيا القصار ومارون مجبر

● **جلسة العمل الأولى:** عنوانها «الحوارات المصرفية المتوسطة – الاستراتيجيات الأوروبية العربية لمواجهة التحديات العالمية». ترأس الجلسة فؤاد زمكحل رئيس تجمع رجال الأعمال في لبنان وتحدث فيها جورج صغيبي نائب المدير العام مدير تطوير الأعمال في SGBL، دانيا القصار رئيسة الإقتصاد في فرنسبنك FRANSABANK، بيار سورييه نائب رئيس الأعمال المصرفية في HSBC –فرنسا ومارون مجبر من CIHEAM.

زمكحل: لا يمكن ان نتنبأ أين يتجه الإقتصاد العالمي

أشار رئيس تجمع رجال وسيدات الأعمال اللبنانيين في العالم د. فؤاد زمكحل في كلمته الى: «ان الإقتصاد العالمي وفي العالم العربي، يتغير بسرعة فائقة لا نستطيع التنبؤ الى أي اتجاه يذهب، إذ ان كل شركاتنا في العالم، والعالم العربي، وفي أوروبا وفي العالم، تحاول ان ترسم إستراتيجيات وخططاً لتستطيع ان تتعايش مع الأزمات الجديدة».

دانيا القصار (مديرة التسويق والاعلام في فرنسبنك FRANSABANK):

نمي الخبرات والكفاءات ونتعاون مع مؤسسات مالية دولية

دانيا القصار، مديرة التسويق والاعلام في فرنسبنك FRANSABANK، عرضت لأبرز نشاطات وإنجازات البنك في ما خص التمويل الأخضر، وأشارت الى حرص فرنسبنك على تطوير القدرات وإكساب الموارد البشرية الخبرات الكافية للإطلاق بهذا التحول نحو الإقتصاد الأخضر إلى جانب تعاون فرنسبنك وعلاقاته القوية مع كبرى المؤسسات المالية والمصرفية الدولية. وعبرت القصار عن اعتزاز فرنسبنك بتكريم السيدين عدنان وعادل القصار ومنحهما جائزة «وسام الاتحاد الذهبي للإنجاز» تقديراً لمسيرتهما المصرفية والاقتصادية الطويلة التي تربو على ستة عقود.

التوجه الجديد نحو الإقتصاد الأخضر، لا سيما وأن وعي المجتمعات وادراكها لهذه التمويلات هو في تنام متزايد نظراً لارتفاع أسعار الطاقة والتحول نحو المشاريع الخضراء.

كفاءات وخبرات

■ في رأيكم هل نحن بحاجة الى استثمارات أجنبية في دولنا العربية في مجال التمويلات الخضراء؟
– نحن بحاجة الى الخبرات والكفاءات المترافقة مع هذه الاستثمارات، كوننا نفتقد في الاسواق العربية الى الخبرات والتقنيات التي تحتاجها مثل هذه المشاريع، على الرغم من أنه قطاع جديد بالنسبة للدول الاجنبية أيضاً.

تكريم للإنجازات والنجاحات

■ بم تعلقون على تكريم السيدين عدنان وعادل القصار؟
– نفتخر بجائزة «وسام الاتحاد الذهبي للإنجاز»، فهي بمثابة تكريم للإنجازات والنجاحات الكبيرة التي حققها كل من عدنان وعادل القصار نتيجة التعاون والتكامل في العمل معا والذي أثمر نجاحات لفرنسبنك وإنجازات متتالية. ■



من اليمين: دانيا القصار، نادين حجار، طارق خليفة وجورج اندراوس



التمويل الأخضر

■ ما هي أبرز النقاط التي تطرقتم اليها في كلمتكم؟
– تناولتُ في كلمتي خلال القمة المصرفية العربية الدولية عددا من النقاط المهمة لتسليط الضوء على أبرز نشاطات وإنجازات فرنسبنك في ما يتعلق بالتمويل الأخضر (GREEN FINANCING). واللافت كان الترحيب الكبير من قبل البنوك الأجنبية بهذه الخطوة من قبل مصرفنا والإشادة بتطبيق فرنسبنك العملي على أرض الواقع، مما كرس ريادة فرنسبنك في هذا المجال وهو واحد من أهم المصارف اللبنانية. وفيما كانت القمة منبرا لفرنسبنك لإبراز ما تحققت من نجاحات وإنجازات على صعيد التمويل الأخضر، فمما لا شك فيه أن الإرادة والتصميم وحسن التخطيط المسبق كلها كانت عوامل أساسية لنيل الأهداف المرجوة، لا سيما وأن هذا التوجه نحو الإقتصاد الأخضر هو من أجل تنمية مستدامة وغد أفضل، وعلى الجميع العمل وفق هذا النهج.

نحو الإستثمارات البيئية

فنحن في فرنسبنك بدأنا العمل على GREEN FINANCING منذ العام ٢٠١٣ حيث قمنا بتطوير قدراتنا وإكساب الموارد البشرية التابعة للبنك الخبرات الكافية للإطلاق العملي بهذا

Georges Saghbini (SGBL):

SGBL is uniquely positioned to understand the changing dynamics in EU-Arab finance and investment

Georges Saghbini, Deputy General Manager at Société Générale de Banque au Liban (SGBL) pointed out that a safe and reputable financial system enables investment and trade to flow freely between the EU and Lebanon, stating that this environment of compliance has helped shield Lebanon from heightened geopolitical risks in recent years. "It stems from our commitment to preserving the reputation that the Lebanese banking sector already established throughout 100 years of integration in the global financial system". He added that their strategy at SGBL and at Lebanese banks in general is to preserve confidence in the financial system through strict compliance with international regulations on AML / CTF and with Basel III, declaring that they work in close cooperation with the Central Bank which has established multiple channels of communications with international regulators, especially in the US and Europe.

"The Lebanese banking sector is an established partner of the international community in fighting financial crimes and keeping the global financial system safe. There is already a strong culture of banking compliance in Lebanon".

Moreover, Saghbini said that Lebanon was the leading force behind the establishment of Middle East North Africa Financial Action Task Force in 2005, assuring that the Lebanese banking system's solvency ratio now stands at 15 percent, far exceeding Basel III requirements which reflects a high level of commitment to preserving financial stability and building confidence in a turbulent region.



Lebanon has historically strong ties to Europe

In addition to this, he explained that Lebanon has historically strong ties to Europe at a wide range of financial, political, and economic levels, especially that Lebanon has traditionally acted as the gateway of Europe to the Middle East.

"We aim to leverage these strong ties to promote greater integration between the Arab region and the EU", Saghbini proclaimed, announcing that the EU has been Lebanon's largest trading partner every year since 2012 and that imports from the Eurozone reached \$ 7.2B in 2017, 14% of GDP and European tourists to Lebanon reached a record of 640.000 in 2017, 34% of total visitors.

Saghbini announced that they see a genuine desire in the EU and in Lebanon, at official and private sector levels, to expand longstanding banking relationships as well as investment and trade flows in an environment of financial compliance and confidence, revealing that at SGBL, they see substantial benefits to greater

financial and economic integration between the EU and Lebanon and are leading the way in reinvigorating already strong ties between the two.

(SGBL acquisition of KBL Richelieu - France & KBL - Monaco).

"We are pleased to see governments in the EU and Lebanon move in a similar direction on security and investment through the Rome II conference, and the CEDRE conference in Paris which pledged over \$11bn in concessional financing for Lebanon's infrastructure", stating that more than 60% of these funds are earmarked for energy, water, and wastewater treatment.

Furthermore, he showed excitement about the potential for partnership with Europe in the natural gas sector in Lebanon.

"We view this as an important milestone towards greater EU investment in Lebanon and towards a role for Lebanon in supporting European energy security".

On the other hand, Saghbini revealed that Europe accounted for a third of foreign investments in Lebanon in 2017 (especially in ICT and consulting) and that the EIB pledged

\$800m of support for public investments by 2020 at the CEDRE conference. "EIB has so far provided \$1.6bn in financing for projects in Lebanon (credit lines for SME access to finance, energy, transport, and water projects)".

In addition, Lebanon joined the European Bank for Reconstruction and Development (EBRD) in 2017 which announced that it will invest at least \$200m per year in Lebanon & AFD has financed over 30 projects in the last 2 decades, with \$1.1bn in commitments, most recently in the education sector. Moreover, the EIB and AFD, in partnership with BDL, announced in 2017 a financing facility of \$80m for energy efficiency in Lebanon.

Saghbini ended up saying that the regional environment and global geopolitical dynamics have certainly raised the stakes for banking and financial services institutions since the Arab unrest and the new US administration & that SGBL, as a banking group with both Lebanese and European ties, is uniquely positioned to understand the changing dynamics in EU-Arab finance and investment.



شكر خاص لأركان اتحاد المصارف العربية ويظهر من اليمين ربيع حرب، رفقة الحوت، محمد مسعود، وسام فتوح، نانسي الهندي وخضر الصغير



صورة تذكارية للمشاركين



من اليمين: أزاد باجر، ممثل السفارة العراقية، حازم اليوسفي، أحمد عبد الخالق
إسماعيل وسامان برهان صديق



من اليمين: نعمه صباغ، صبيح المصري، أشرف القاضي، جمال نجم،
المحافظ اليمني وحسين الرفاعي



من اليمين: أحمد عبد الخالق إسماعيل، أزاد باجر
وسامان برهان صديق



هديل الهيايلى



من اليسار: أسامة المسيري ونور نوري الحنظل



من اليمين: المحافظ محمد الهاشل، خالد الجبالي، هاني القاضي، صبيح المصري
ونعمه صباغ



الجلسة الثانية برئاسة وسام فتوح

● **جلسة العمل الثانية:** موضوعها تحديات وفرص الـ FINTECH. ترأسها وسام فتوح وتحدث فيها رؤساء شركة تكنولوجية أوروبية.



الصف الأمامي



من اليمين: عدنان درويش، المحافظ العماني طاهر العمري، د. خوله طالب
وأشرف القاضي

خَلِينَا نَتَقَدِّمُ سَوَا

العوائق كثيرة والأعذار لا تُعدّ ولا تُحصى. ورغم أنه من الطبيعي أن تشكّ وأن تعيد النظر وأن تخاف من الانطلاق، فإن الاستسلام ليس أبداً بحلّ. لذلك يقود بنك سوسيته جنرال في لبنان مسيرة التقدّم، مرتكزاً على خبرة عريقة ومعرفة واسعة ومنتجات مبتكرة. بالإصغاء إلى عملائه، وبالوقوف دائماً إلى جانب شركائه، بنك سوسيته جنرال في لبنان هو محرّك اقتصادي فعّال هدفه واحد: أن تتقدّم نحو الأفضل.

SGBL

sgbl.com



من اليمين: د. محمد الهاشل، وسام فتوح، الشيخ محمد صباح الجراح
ود. الهادي شايب عينو



صورة جماعية للوفد السوداني



من اليمين: PHILIPPE GUILLOT، المحامي د. انطوان صفيير،
JEAN VINCENT FINIEL، ماري لياني، ARNAUD DE BRESSON وفادي حلوط

● جلسة العمل الثالثة وعنوانها: فرص النمو للمصارف العربية في فرنسا.

أدارها المحامي البروفسور د. انطوان صفيير وتحدث فيها كل من
JEAN VINCENT FINIEL أحد كبار مدراء QNB في فرنسا، فادي حلوط أحد كبار
مدراء EUROPE ARAB BANK في بريطانيا و ARNAUD DE BRESSON و ماري آن
لياني رئيسة تنفيذية في اتحاد المصارف الفرنسية و PHILIPPE GUILLOT.

JEAN VINCENT FINIEL (QNB): خروج بريطانيا من الإتحاد

الأوروبي يسهل توسع البنوك العربية نحو السوق الفرنسية

اعتبر JEAN VINCENT FINIEL، أحد كبار مديري بنك قطر الوطني QNB
في فرنسا ان السوق الفرنسية جذابة للغاية، حيث يتوافر فيها العديد من
الإمكانيات والفرص، لكن في الوقت عينه تكمن فيها تحديات كثيرة.

فبالرغم من أنها من الاسواق الناضجة وتحتل البنوك المحلية فيها مناصب قيادية مرموقة، إلا ان السياسة النقدية للبنك المركزي الأوروبي أسفر عنها سعر فائدة
سلبى للغاية، الأمر الذي شكّل تحديات لربحية عدد من الأنشطة، كما ان هذه السياسة لا تسمح للبنوك العربية بالحصول على فرص تمويل البنك المركزي الأوروبي.
ولفت FINIEL الى ان هناك ضغطاً كبيراً على الأسعار والهوامش فضلاً عن وجود بيئة تنظيمية شديدة المطالب.

وفي رأيه، من أبرز الفرص التي توفرها السوق الفرنسية، العلاقة العميقة والواسعة للجانب الدبلوماسي والتجاري بين فرنسا والعالم العربي، مضيفاً «ان
البنوك العربية توفر فرصاً متنوعة للعملاء المحليين»: معرباً عن ان خروج بريطانيا من الإتحاد الأوروبي BREXIT يسهل عملية توسع البنوك العربية
نحو السوق الفرنسية، مذكراً بالمزايا التنافسية للمصارف العربية في السوق الفرنسية ومنها خبراتها العميقة بأسواقها المحلية، شبكة علاقاتها الواسعة في
العالم العربي، معرفتها بالسوق الفرنسية ومنطقة اليورو وميزانياتها القوية جداً.



من اليمين:
ماجد العجيل



من اليسار:
هاني علي
ونواف ناجيا



طلال و ابراهيم
سويدان



من اليمين: شادي محمد سيف



من اليمين: صالح ماهود، فاضل جاسم، علي طارق وأحمد طارق الهاشمي



من اليسار: عبد الرزاق علي عيسى، علي الكواري، د. خوله طالب، محمد منصور زمام وعبد العزيز ولد داهي



من اليمين: محمد الأتربي، وسام فتوح وهاني علي



من اليسار: صلاح الدين صلاح أحمد، عبد الحكيم العجيل وونيس العجيلي



من اليسار: JANET HECKMAN، محمد الأتربي، المحامي د. أنطوان صفيير و THOMAS LAMBERT

● **جلسة العمل الرابعة** وعنوانها تمويل الشركة المتوسطة والكبيرة عبر شركات القطاعين العام والخاص.

أدارها أيضاً المحامي صفيير وتحدث فيها محمد الأتربي رئيس مجلس إدارة بنك مصر، JANET HECKMAN مديرة في البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتطوير و THOMAS LAMBERT عضو مندوب في LAZARD - فرنسا.

محمد الأتربي (رئيس بنك مصر MISR BANK):

ضرورة اعتماد المنطقة العربية الشراكة بين القطاعين العام والخاص

لفت رئيس مجلس إدارة بنك مصر محمد الأتربي في كلمته خلال فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية إلى «أهمية الشراكة بين القطاعين العام والخاص والتي تساهم في دعم الحكومات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، بالإضافة إلى اعتماد الدول على القطاع الخاص في ضخ الأموال ما يخفف الأعباء عن الدولة في القيام بعملية التمويل». مضيفاً «أن أهمية هذه الشراكة تكمن في زيادة المعرفة والخبرات حول كيفية إدارة المشاريع بتميز وكفاءة عاليتين، لذا من الضروري أن تبدأ المنطقة العربية باعتماد الشراكة بين القطاعين العام والخاص».



مداخلة د. عبد الحميد محمد جميل



من اليمين: فوزي الشاويش وبشير أم حامد زمهول



من اليسار: إبراهيم سويدان وأثير القاضي



من اليمين: جوزف رفول، BERNARD HUGO وعمر الغراوي



من اليسار: مايا مجاعص وشهدان جبيلي



من اليسار: ADELE ATKINSON، لبنى شعبان، شهدان جبيلي وحنا أيوب

● **جلسة العمل الخامسة** أدارها المستشار حنا أيوب وتحدث فيها شهدان جبيلي أحد كبار مدراء بنك عوده و ADELE ATKINSON محللة في OECD و SEBASTIEN DE BROWER مدير في اتحاد بنوك أوروبا - هولندا ولبنى شعبان.

شهدان جبيلي (بنك عوده):

المصارف مدعوة لإعادة استثمار جزء من أرباحها في المجتمع

شدد مدير عام ورئيس التشريعات في بنك عوده شهدان جبيلي خلال كلمته على أربعة عناوين أساسية وهي الإستقرار المالي، الحماية، الثقافة المالية والإندماج المالي.

ولفت الى أهمية الترابط بين هذه المسائل وتسليط الضوء عليها بشكل جدي وصحيح لما لها من آثار ايجابية على المجتمع ومكافحة الإرهاب وتقليل معدلات البطالة، الى جانب إيجاد فرص العمل. مشيراً الى ضرورة وجود وعي مالي لدى جيل الشباب والذي يبدأ من خلال التثقيف والوعي حول الأدوات المالية والتعرف على مزاياها ومخاطرها. داعياً المصارف الى عدم التركيز فقط على الربحية إنما أيضاً إعادة استثمار جزء من أرباحها في المجتمع بما يعود بانعكاسات ايجابية على الإقتصاد ونتائج المصارف.

تكريم



تكريم بنك عوده ويتسلم الدرع شهدان جبيلي



تكريم بنك مصر ويتسلم الدرع أحمد الجمل



وسام فتوح يقدم درعاً تقديرياً للسيد زياد خلف عبد



تكريم بنك الجمهورية الليبي ويتسلم الدرع بشير زهور



تكريم بنك أشور ويتسلم الدرع نور الحنظل



صبيح المصري يتسلم الدرع التكريمية للبنك العربي من محمد الأتربي ووسام فتوح بحضور الرئيس التنفيذي نعمه صباغ



مصرف نور العراق الإسلامي
IRAQ NOOR ISLAMIC BANK

At IRAQ NOOR ISLAMIC BANK for investment and finance, we are focusing on banking activities which are compliant with Islamic law, INIB is able to make a significant and lasting difference to their customers, helping them to save for their families' futures expand their businesses or buy their own homes, without compromising their beliefs.



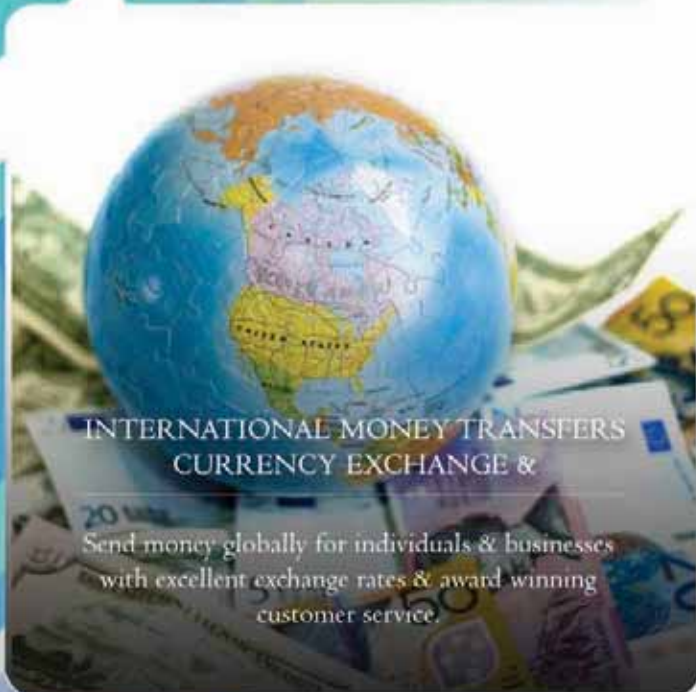
CHECKING & SAVING ACCOUNTS

INIB Offer Checking & Saving accounts for individuals and companies wherever they are and the possibility to open the account with local currency or with foreign currencies.



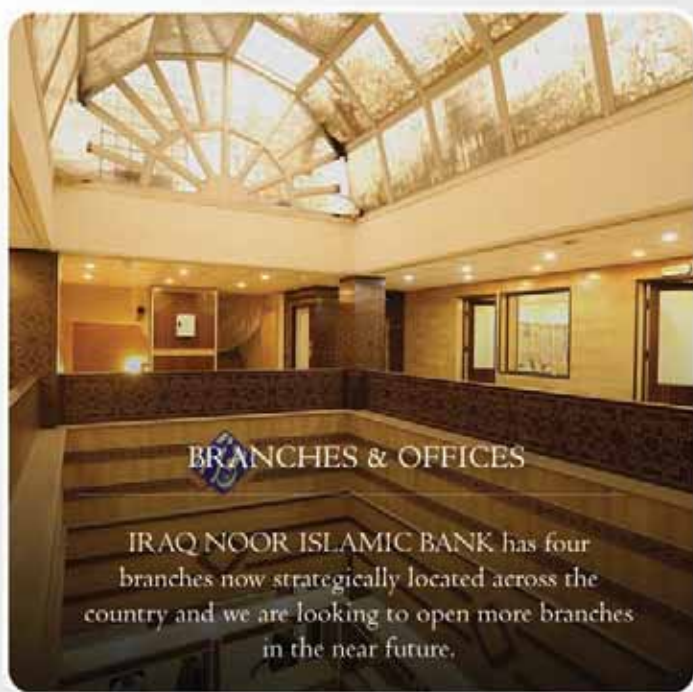
ISLAMIC SERVICES

INIB offer different Islamic Banking Facilities (Murabaha - Musharaka - Mudaraba - The Loan Al Hasan - Istisna'a - Ijara).



**INTERNATIONAL MONEY TRANSFERS
CURRENCY EXCHANGE &**

Send money globally for individuals & businesses with excellent exchange rates & award winning customer service.



BRANCHES & OFFICES

IRAQ NOOR ISLAMIC BANK has four branches now strategically located across the country and we are looking to open more branches in the near future.

خلال تسلم صبيح المصري جائزة وسام الإتحاد الذهبي للإنجاز اسمه على امتداد عقود بات مرادفاً للإستثمارات الناجحة والعطاء الخيري



من اليمين: فادي حلوط، منصور نابلسي، صبيح المصري، سيرين المصري، نعمة صباغ وهشام المصري



صبيح المصري يتسلم الدرع التقديرية من المحافظ اللبناني رياض سلامة، د. جوزف طرييه، الشيخ محمد الجراح الصباح، خالد الجبالي، BIZOT و STRAUSS

رأت النور في العام ٢٠٠٣ عندما باشر صبيح المصري تنفيذ «مشروع آيلة» في منطقة العقبة والذي أقيم على أرض مساحتها ٤٣٠٠ دونم إضافة لـ ١٧ كم إلى شواطئ العقبة وهو مشروع تطوير سباحي عقاري متعدد الاستخدام يضم مجموعة من الفنادق والوحدات السكنية والمرافق التجارية والترفيهية بالإضافة لواحد من أحدث ملاعب الغولف في المنطقة.

كما ان للقطاع المصرفي والمالي حصة مميزة في استثمارات صبيح المصري. فهو أحد المساهمين الرئيسيين ورئيس مجلس إدارة مجموعة البنك العربي والتي تملك واحدة من أكبر الشبكات المصرفية العربية العالمية والتي تضم أكثر من ٦٠٠ فرع عبر خمس قارات. كما انه المساهم الرئيسي في بنك القاهرة عمان بالإضافة الى استثمارات في العديد من شركات التأمين.

وتشير التقديرات الى ان عدد الموظفين والعاملين في الشركات التي يمتلكها المصري أو لديه حصة فيها تصل الى ٥٠ ألف موظف وعامل.

أضاف: «لم يتأخر يوماً عن تلبية مسؤوليته المجتمعية تجاه مجتمعه ووطنه، فكان سباقاً في تقديم الدعم بمختلف أشكاله.

وفي عام ١٩٩١ منح خادم الحرمين الشريفين المغفور له جلالة الملك فهد بن عبد العزيز آل سعود ميدالية الإستحقاق من الدرجة الأولى لصبيح المصري تقديراً لجهوده في خدمة المملكة العربية السعودية ولإستثماراته وخدماته على عدة أصعدة فيها. كما أنعم جلالة الملك عبدالله الثاني ابن الحسين على صبيح المصري في عام ٢٠١٦ بوسام الإستقلال من الدرجة الأولى، تقديراً لجهوده المتميزة في إقامة العديد من المشاريع الإستثمارية والتنمية في مختلف القطاعات، والتي تسهم في دعم مسيرة الإقتصاد الوطني وتوظيف الأيدي العاملة الأردنية، فضلاً عن مساهماته الخيرية في إطار المسؤولية المجتمعية.

يقدم صبيح المصري نموذجاً مشرقاً قل نظيره لرجال العالم العربي الذين أعطوا على مدار عقود طويلة بكل صدق وانتماء ولم يتأخروا يوماً عن ترجمة قيم البذل والعطاء والتكافل المجتمعي الى واقع تنموي يلمسه أبناء المنطقة ويعيشونه».



سيرين المصري:

إنجازاته محط فخر العاملين

في القطاعات المصرفية العربية

أعربت كريمة صبيح المصري الأنسة سيرين عن فخرها واعتزازها بإنجازات والدها وقالت لمدير تحرير «البيان الإقتصادية» مازحة: أسامحه عن كل وقت لم يكن فيه بجانبنا حيث عمل بجد وخدم وحقق العديد من الإنجازات التي هي محط فخر العاملين في القطاعات المصرفية العربية.

شكلت القمة مناسبة كرم خلالها اتحاد المصارف العربية رئيس مجلس إدارة البنك العربي صبيح المصري بتسليمه جائزة وسام الإتحاد الذهبي للإنجاز. وسلم حاكم مصرف لبنان رياض سلامة ورئيس اتحاد المصارف العربية الشيخ محمد الجراح الصباح ورئيس الإتحاد الدولي للمصرفيين العرب الدكتور جوزف طرييه مجتمعين رئيس مجلس إدارة البنك العربي الجائزة تكريماً لإسهاماته في خدمة الإقتصاد العربي وتقديم الخدمات المصرفية المتطورة وتقديراً لدور المصري على المستوى الشخصي، في تعزيز العلاقات بين المؤسسات المالية من جهة، ومع البنوك والجهات التي تمثلها على المستوى العالمي من جهة أخرى.

بدوره أثنى الأمين العام لاتحاد المصارف العربية وسام فتوح على المصري وقال في كلمته: «أصحاب المعالي والسعادة والسيادة.. من خلال مسيرة إنجاز وعطاء تمتد لما يقارب ٦٠ عاماً، يعد صبيح المصري إحدى أبرز الشخصيات في مجال الأعمال والإستثمار في العالم العربي. فإسمه على امتداد عقود بات مرادفاً للإستثمارات الناجحة والعطاء الخيري واليوم هو يرأس إمبراطورية مترامية الأطراف من الأعمال الناجحة تمتد عبر أرجاء الشرق الأوسط وخارجه.

ولا تتوقف استثمارات ومساهماته في مجال معين، بل تعبر قطاعات مختلفة تشمل: الأعمال المصرفية والصناعة والتجارة والزراعة والفندقة والسياحة والعقارات والإنشاءات.. على سبيل المثال لا الحصر.

كان الصبر والتفاؤل رفيقيه المقربين منذ البداية وكان حريصاً على ان تبقى قدمه دائماً على الأرض مهما علت درجات النجاح والتميز. فلم يعرف الغرور والكبر الطريق الى قلبه أبداً وكان دائماً حريصاً على الوفاء واحترام كلمته والتزاماته، فالسمعة بالنسبة له هي الأصل الذي لا يمكن التفریط به.

تميزت مسيرة نجاح صبيح المصري بجرأته الفائقة في خلق الفرص، وقد مكنته رؤيته الثاقبة من تحقيق العديد من الإنجازات البارزة التي تركت علامات فارقة على مشهد الأعمال والإستثمار في مختلف أنحاء المنطقة».

وبعد تناوله عدداً من استثمارات قال وسام فتوح: «إلا ان جوهرة استثمارات

صبيح المصري: (رئيس البنك العربي):

نظرتي تفاؤلية لمستقبل قطاع المصارف

رئيس مجلس ادارة البنك العربي صبيح المصري أبدى نظرة تفاؤلية لمستقبل قطاع المصارف وأهدى التكريم الذي ناله الى والده مؤكداً استكمال مسيرته وقال: أنا سعيد بهذا التكريم وحقيقة لم أكن أتوقعه وأضاف: لا أندم على أي خطوة قمت بها خلال مسيرتي المهنية كما أنني لا أعرف الاستسلام ولدي رؤية ونظرة تفاؤلية للامور بعيدا عن منافسة الآخرين.

أود اهداء هذا التكريم الى والدي الذي كان رجلا عظيما وقد تمكنت من استكمال مسيرته بعد سنوات عديدة، وأتمنى السلام والاستقرار لجميع الدول العربية.



بنك الاستثمار الفلسطيني
PALESTINE INVESTMENT BANK
تنمية وأمان



البنك الفلسطيني الأول الذي يمارس الأعمال المصرفية والمالية خارج دولة فلسطين من خلال فرعته الأول في المنامة عاصمة مملكة البحرين الشقيقة

عالم من الأعمال والخدمات المصرفية المميزة تقدمها من خلال (١٩) فرعاً بدولة فلسطين وخارجها

خلال منح علي الكواري جائزة «وسام الإتحاد الذهبي للإنجاز» المهندس والمنسق الرئيسي لتوسع مجموعة بنك قطر الوطني في الأقطار كافة



علي أحمد الكواري يستلم الدرع التقديرية من المحافظ اللبناني رياض سلامة، د. جوزف طريبيه، الشيخ محمد الجراح الصباح، خالد الجبالي، BIZOT و STRAUSS



من اليسار: محمد الهاشل وعلي الكواري



أركان QNB ويظهر من اليسار: علي درويش، CHRISTOPHE BOURLAND، علي الكواري، حسناء كتاني، إيناس حواس و ANGELA KIRKHAM

في كافة الأقطار العربية والآسيوية والأفريقية، حيث تتواجد مجموعة بنك قطر الوطني حالياً في أكثر من ٣١ بلداً وثلاث قارات حول العالم، وتقدّم أحدث الخدمات المصرفية، ويعمل في المجموعة ما يزيد على ٢٨٠٠٠ موظف. وتتمتع بميزة تنافسية عالية تتماشى مع رؤيتها بأن تصبح أحد البنوك الرائدة في الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب شرق آسيا بحلول ٢٠٢٠.

حققت المجموعة من خلال ترؤسه لها ورؤيته الإستراتيجية تصنيفاً إئتمانياً مرتفعاً ضمن الأعلى في المنطقة طبقاً لعدد من وكالات التصنيف العالمية الرائدة مثل ستاندرد أند بورز وموديز وفيتش وكابيتال إنتلجنس. كما حققت المجموعة أرباحاً صافية بلغت ٣٠٤ مليارات ريال قطري، أي ما يعادل ٠,٩ مليار دولار أميركي للأشهر الثلاثة الأولى من العام ٢٠١٨ بارتفاع ٧٪ مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي، كما ارتفع إجمالي موجودات المجموعة بنسبة ١,٢٪ منذ ٣١ آذار (مارس) ٢٠١٧ ليصل إلى ٢٢٩ مليار دولار أميركي، وهو أعلى مستوى للموجودات في تاريخ المجموعة.

أيها المكرمّ بيننا اليوم نسأل الله ان يمدّكم بطول العمر، ومزيد من التقدّم والعتاء، وأقف أمام إنجازاتكم التي نعترّ بها لتتقدّم من سعادتك ومن قطاعنا المصرفي القطري بأحرّ التهاني وأصدق التمنيات، وتبقى مفخرة يعتزّ بها قطاعنا المصرفي العربي، ونموذجاً يُحتذى في تحقيق الإنجاز تلو الإنجاز. أتشرفّ بدعوتكم إلى المنصة لتقليدكم «وسام الإتحاد الذهبي للإنجاز».

كرّم اتحاد المصارف العربية الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك قطر الوطني QNB علي الكواري مانحاً إياه «وسام الإتحاد الذهبي للإنجاز»، مشيداً بخبرة المكرم وإدارته لأنشطة التمويل والإستثمار التي ساهمت في المحافظة على الأوضاع المالية في دولة قطر، واصفاً إياه بالمهندس والمنسق الرئيسي لتوسع المجموعة في الأقطار العربية والآسيوية والأفريقية.

وهنا نص الكلمة التي ألقاها الأمين العام للاتحاد وسام فتوح بالمناسبة: «بفضل جهوده المميزة وإدارته الحكيمة أصبحت مجموعة QNB أكبر بنك في دولة قطر وأكبر مؤسسة مالية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا. إضافة إلى حصول علامتها التجارية على أعلى تقييم في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بقيمة تصل إلى ٤,٢ مليارات دولار أميركي وفقاً لتقرير BRAND FINANCE، أنه سعادة الاستاذ علي الكواري، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك قطر الوطني.

تمتد خبرة المكرمّ بيننا اليوم الأستاذ علي الكواري إلى سنوات طويلة في المجال المصرفي وإدارة أنشطة التمويل والإستثمار ساهم خلالها في المحافظة على الأوضاع المالية في دولة قطر من خلال مواكبة أفضل الممارسات والتجارب في ما يخص دور البنوك التجارية، وخصوصاً لجهة حرصه على دعم وتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة. يعتبر الأستاذ علي الكواري المهندس والمنسق الرئيسي لتوسّع المجموعة

كيف تبني أسساً متينة لنمو أعمالك؟

الانطلاقة تكون بالتعامل مع البنك الرائد في الشرق الأوسط وأفريقيا.

لأكثر من 50 عاماً، قدمت مجموعة QNB مواردها المالية وخبراتها المصرفية لتلبية طموحات عملائها موقرة لهم أسواقاً وفرصاً جديدة، ضامنة لأعمالهم النمو المستدام عبر بصيرة مالية ثابتة.

اتحاد المصارف العربية منح الأخوين القصار «الوسام الذهبي للإنجاز»

عدنان القصار: نشي على الدور الإستراتيجي الذي يقوم به الإتحاد في دعم الصناعة المصرفية وتطويرها

وسام فتوح: رائدان من رواد العمل المصرفي العربي والاقتصادي



عدنان وعادل القصار يستلمان الجائزة

على الاقتصاد اللبناني، وعلى الحياة العامة في لبنان أكثر من نصف قرن من الزمن، ورفعا إسم لبنان عالياً على الصعيدين العربي والدولي». وأضاف: «قد لا يدرك الكل المسيرة الشاقة التي أوصلتهما إلى النجاحات المشهودة والإنجازات المحققة، وهي ظهرت ريادتهما بتوجههما باكراً إلى التجارة مع الصين، في زمن كان التعاطي معها مشوباً بالحذر السياسي والمقاطعة الاقتصادية. فمنذ أكثر من نصف قرن إخترق الأخوان **عدنان وعادل القصار** سور الصين العظيم وحققا نجاحاً كبيراً شكل نقلة بارزة في عالم الأعمال، فهما عملياً خطوا الخطوة الأولى في ما يعرف اليوم بطريق الحرير».

وتابع **فتوح**: «دخل الشقيقان **عدنان وعادل القصار** نادي أصحاب المصارف بتملكهما أكثرية أسهم «فرنسبنك» في العام ١٩٨٠، ومنذ ذلك الحين أصبح فرنسبنك يمثل مركزاً طليعياً في القطاع المصرفي اللبناني والعربي وذا حضور قوي دولياً، وشكلاً معاً على الصعيد المصرفي مرجعية ذات وزن راجح، وذات موثوقية عالية».

كرم إتحاد المصارف العربية خلال إفتتاح أعمال «القمة المصرفية العربية - الدولية» الوزير السابق ورئيس مجلس إدارة مجموعة فرنسبنك **عدنان القصار** وشقيقه نائب رئيس المجموعة **عادل القصار** ومنحهما جائزة «وسام الاتحاد الذهبي للإنجاز» تقديراً لمسيرتهما المصرفية والتجارية والاقتصادية الطويلة التي تربو على ستة عقود.

وقال **عدنان القصار** للمناسبة: «إنها لسعادة عامرة لي ولشقيقي **عادل** أن نكون مع هذه النخبة المتميزة من رجالات المال والمصارف والاقتصاد، في هذا المؤتمر - الحدث الذي ينظمه إتحاد المصارف العربية، هنا في العاصمة الفرنسية المتألقة دائماً. فشكرنا وتقديرنا للإتحاد على دعوته الكريمة لنا، ولتكريمنا أيضاً. ونحن نشي على الدور الإستراتيجي الذي يقوم به الإتحاد في دعم وتطوير الصناعة المصرفية العربية والإرتقاء بمكانتها دولياً».

بدوره قال أمين عام إتحاد المصارف العربية **وسام حسن فتوح** «إن الإتحاد يكرم اليوم رائدين من رواد العمل المصرفي والاقتصادي العربي، هما في الحقيقة رجل واحد وقلب واحد يخفق بالطموح والحيوية، القيا بظلالهما الوارفة



من اليمين: دانيا القصار، جورج اندراوس وطارق خليفة



رائدة القصار وسينيتيا كرم

STABILITY



RENEWABLE ENERGY LOANS

ARTISTIC PRODUCTION LOANS

ENVIRONMENTAL LOANS

EDUCATIONAL LOANS

HOUSING LOANS

KNOWLEDGE ECONOMY



مصرف لبنان
BANQUE DU LIBAN

www.bdl.gov.lb

على هامش اعمال القمة المصرفية العربية الدولية فطور عمل تناول الوضع المصرفي العراقي

تهنئة وتقدير لمحافظة المركزي العراقي واجتماع على دوره الرائد في دفع القطاع المحلي نحو التطور والنمو



من اليسار: نعمه صباح، الشيخ محمد الجراح الصباح، فادي حلو
وصبيح المصري



من اليمين: نجيب سمعان، د. علي العلق، شهدان جبيلي، د. محمد بعاصيري،
دريد العصفور، JANET HECKMAN ووديع حنظل



علي طارق يقدم المتحدثين



أثناء توقيع اتفاقية بين البنك المركزي العراقي و MASTERCARD ويظهر من اليسار: السفير العراقي
د. إسمايل شفيق محسن، د. علي العلق، فاضل جاسم (وقفاً)، خالد الجبالي و SOMU ROY (وقفاً)

اجتمع بعض اركان قطاع
المصارف العربية على
هامش اعمال القمة المصرفية
العربية الدولية في باريس
خلال فطور عمل تناولوا
خلاله التعاون المصرفي
العربي الدولي متخذين
محورا لمناقشاتهم القطاع
المصرفي العراقي حيث
القيت الكلمات التالية:

المحافظ العلق الى «نجاح البنك المركزي في تأدية دور رئيسي في هذا الموضوع بالرغم من الضغوط الكبيرة للسياسة النقدية المعتمدة من جهات عدة كالإعلام والسلطتين التشريعية والتنفيذية بسبب التخوف من حصول إنهيارات في سعر صرف الدينار والاحتياطات، وقد كان قرار البنك المركزي مواجهة كل هذه العراقيل وعدم اللجوء الى تغيير أو تعديل في السياسات النقدية عندما تكون الظروف غير مستقرة وهذا يعدُّ من الدروس المهمة، بحيث أنه لا بد من الصمود في مرحلة التحديات والأزمات، فضلاً عن إعتراض البنك المركزي على بعض القرارات والقوانين الصادرة عن مجلس النواب والتي تقضي بتعديل وتحديث السياسة النقدية وفي نهاية المطاف كسبنا القضية لمصلحة البنك المركزي. وفي الجانب الآخر وخلال تعرض الوضع الإقتصادي الى حالات من الإنكماش والجمود أطلق البنك المركزي مبادرة إقراض اعتبرت الأكبر في تاريخ العراق والتي استهدفت المشروعات الصغيرة والمتوسطة في مختلف القطاعات. فعلى سبيل المثال قمنا بإقراض مصرف الإسكان والمصرف العراقي مبلغ ترليون و ٧٠٠ مليار دينار وقد استخدمت بالكامل خلال العامين الماضيين برغم الظروف الصعبة والتحديات، وذلك إيماناً منا بقدرتنا على الصمود وضرورة مواجهة الأوضاع وتحفيز الإقتصاد». وسلط محافظ العام ٢٠١٨ د. العلق الضوء على «مساهمة البنك المركزي والقطاع المصرفي في عدم فتح مجالات لقوى الإرهاب والمنظمات لاستخدام النظام المالي من خلال مراقبة دقيقة واعتماد كل الإجراءات اللازمة من بينها إصدار قانون جديد لمكافحة عمليات غسل الأموال، فضلاً عن العمل باللوائح التنظيمية والرقابية بهدف حماية النظام المالي والتحويلات المالية عن طريق إنشاء مكتب وطني لمكافحة تمويل الإرهاب وغسل الأموال.

د. علي محسن العلق (محافظ البنك المركزي العراقي):

**انطلقنا باسراتيجية وطنية لمكافحة كل ما يتعلق بتبييض
الأموال وحافظنا على استقرار مالية الدولة في ظل التحديات**



رأى محافظ البنك المركزي العراقي د. علي محسن العلق «ان المتأثر الأول في حالات الأزمات والاضطرابات هو الجانب الإقتصادي أي كل ما يتعلق بالسياسة النقدية والمالية العامة للدولة، وقد استطاع البنك المركزي العراقي مواجهة هذه التحديات من خلال إعتتماد إجراءات ومواقف ساهمت في امتصاص هذه المشكلات

وانطلاقاً من التجربة التي مررنا بها في ظروف استثنائية جداً كان من الضروري عدم الوصول الى خيبات معنوية قد تؤدي الى المزيد من الإنهيارات التي قد تؤثر سلباً على القطاع المصرفي. لذا لم نعط أي إشارات أو توقعات من شأنها التأثير بصورة سلبية على كل الجوانب المرتبطة بالسياسة النقدية، وخصوصاً عملية سعر الصرف بهدف المحافظة على إستقرار الوضعين المالي والمصرفي». وطمأن

Dr. Muhammad Baasiri

(Vice - Governor of the Central Bank of Lebanon)

There is mutual benefit for Iraq and Lebanon to support one another

We at the Central Bank of Lebanon stand supportive and ready to help the Central Bank of Iraq not only because of the old historic ties between Lebanon and Iraq but also there is mutual benefit for Iraq and Lebanon to support one another. We have been over the passed few years receiving delegation from the Central Bank of Iraq and we will continue to do so. We are also ready to send delegation from the Central Bank of Lebanon to go and visit Baghdad, we will make effort to go and give you any advice that you look for. We can help you with AML and CFD etc.. so this is a commitment on our part.



There is one issue which is important not for Iraq and Lebanon but for the whole region as well and it is the issue of correspondent banking. This issue has been debated over and over again, it is not specific to Iraq or Lebanon or the region, it is really universal. It is of a universal nature. In our region, we have some specific characteristics, we are considered as a region of terrorism which is very unfair and untrue. Terrorism is a plate that hits every country, and if you look at Islam, it is about moderation not extremism but the fact remains that there is a certain picture which has been painted for the area and therefore major banks around the world take a critical look at the relationship with banks from the Middle East region.

Lebanese Canadian Bank which was considered as a prime resource for money laundering put Lebanon in a critical position

Most of the banks in Lebanon have more than one correspondent bank account with certain banks. Back in 2011, we had a major Lebanese bank crisis which is the so called Lebanese Canadian Bank (LCB). This bank has designated by the US treasury under section 311 which was considered as a prime resource for money laundering. That put Lebanon in a critical position and put its banks in a critical position as well with the correspondent banks because here we have a bank which has been designated at 311 as prime resource for money laundering. So that puts a doubt on the integrity of the whole Lebanese banking sector when it comes to efforts of anti-money laundering. We had to make efforts just to tell what was on in Lebanon and to isolate this bank crisis through several venues. The first venue is through direct talk and dialogue with private banks (US money central banks) and through direct and transparent thoughts with the regulators primarily US treasury & we issued several related circulars. One of the most famous circular issued by the Central Bank of Lebanon is 126 which involves issue of sovereignty and jurisdictional but we had to do it. Circular 126 requests banks in Lebanon to respect and comply with the laws, regulations and sanctions of the jurisdictions in countries of correspondent banks. This issue has been very much respected. Related circles that were issued plus regular visits by banks in Lebanon with their correspondent ones and the relationship between these banks is built on full transparency. Based on my experience with correspondent banks, the best venue is to maintain a continuous dialogue which is based on full transparency and good faith. We as regulators, banks and financial sector need to commit to building robust AML CFD mergings. It is the best way to safeguard the integrity of our financial sector. We need to open communication channels and open relations between private banks and correspondent ones as well as ongoing dialogues between the Central Bank and the other regulatory banks like US treasury & New York Fed etc..

We are living in a changing & very volatile world with lot of risks and opportunities. In 1917 the Sykes-Picot Agreement, officially known as the Asia Minor Agreement took place between the British diplomat Mark Sykes and the French counterpart Francois Georges - Picot but this agreement has expired and the so called Arab Spring is a testimony for that expiry. The new Sykes -Picot is in the making, it has started. It is US - Russia conflict and it will give out woman in Labor so it will be stormy, rough and risky but there are lot of opportunities waiting for us so it is up to us as people of the region to take advantage out of this storm.

كما انطلقنا باستراتيجية وطنية لمكافحة كل ما يتعلق بتبويض الأموال، في وقت حافظنا فيه على إستقرار مالية الدولة في ظل التحديات الداهمة الى جانب الانخفاض الحاد بأسعار النفط الى حدود ٧٠ في المئة والذي يهدد رواتب الموظفين وذلك عندما عمد المركزي لشراء حوالات الخزينة بمبالغ ضخمة، حيث ساهمت هذه الخطوة بتخطي الأزمة والوصول الى بر الأمان».

الإستفادة من تجارب وخبرات الآخرين

وأكد المحافظ د. العلق «ضرورة تعزيز توطيد العلاقات البنينة الداخلية والخارجية خلال أوقات الأزمات والاضطرابات وهذا ما قمنا به فعلاً إذ بنينا جسور علاقات مهمة مع منظمات دولية ووحدات مماثلة في مواجهة المخاطر، وذلك من منطلق ان لا بنك مركزياً أو قطاعاً مصرفياً يمكن ان يعمل بمعزل عن العالم الخارجي. وقد كان لهذه العلاقات دور مهم جداً في بناء قدراتنا عن طريق الإستفادة من تجارب وخبرات الآخرين وتبادل المعلومات .

كما ان هذه الظروف ساهمت في توطيد العلاقة بين القطاع المصرفي والبنك المركزي والمبنية على التفاهم والتواصل المستمر والإستماع الى وجهات النظر المختلفة المتعلقة بعمل القطاع. وكما تعلمون القطاع المصرفي في العراق حديث النشأة حيث أننا ورثنا قطاعاً مصرفياً تابعاً للحكومة يتمثل بعدد من المصارف الحكومية. فالنظام السابق إستخدم النظام المصرفي الحكومي والبنك المركزي كان بمثابة أداة لتمويل الحروب واستخدامه في كافة الجوانب التي كانت تضر بأداء القطاع المصرفي. أما القطاع المصرفي الخاص فهو حديث النشأة حيث تأسس عدد كبير من المصارف بعد عام ٢٠٠٤ وحالياً لدينا ٧٠ مصرفاً استطاعت تجاوز الأزمات التي اعتبرت الأسي في تاريخ البلد، إذ تعد الخسائر الناجمة عن الظروف المضطربة طفيفة، مقارنة بحجم القطاع وحدائه نشأته وطبيعة التحديات التي تواجهه».

نتوقع اندماج عدد من المصارف

وفي ما خص وضع القطاع المصرفي العراقي كشف المحافظ العلق عن «حرك كبير يجري لبحث القطاع على استخدام أفضل المعايير والممارسات الدولية. وفي هذا الإطار نتوقع اندماج عدد من المصارف مستقبلاً وبالتالي بعد كل التجارب التي مررنا بها، أضحت الصورة واضحة بالنسبة إلينا في تصنيف هذه المصارف بين الممتاز والجيد والمقبول ومنها من يحتاج الى إعادة ترتيب أموره. فالسوق العراقية كبيرة والقطاع المصرفي لم يلامس بعد نسبة مهمة من الخدمات والمنتجات إلا ان الفرص المتاحة أمامه واسعة جداً ومن أصل ٢٨ مليون نسمة، ١٠ في المئة فقط يستخدمون القطاع المصرفي مما يوفر فرصة كبيرة للإستثمار والتوسع في هذا المجال. من ناحية أخرى، نفخر بوجود حوالي ٢٠ فرعاً لمصارف عربية وأجنبية تعمل في العراق بصورة مستقرة ومستمرة برغم اعتمادها نوعاً من التحفظ في التوسع في نشاطاتها جراء الأوضاع. إلا أنه مع إستقرار الظروف، من المتوقع ان تتوسع وتحقق نمواً. وبالنسبة إلينا كنكنا مركزياً، نقدم كل ما يمكن لدفع القطاع المصرفي نحو التطور والنمو والدليل أننا خلال الأعوام الأخيرة، قمنا ببناء أنظمة مدفوعات متطورة جداً وتعد من الأفضل في العالم وأصبحت البنية التحتية للقطاع المصرفي من أجل تقديم الخدمات والمنتجات المتنوعة ومنها الدفع عبر الهواتف الذكية، كما نبذل جهوداً مع رابطة المصارف الخاصة في العراق بهدف بناء وتطوير القدرات من خلال الدورات التي تنظم بشكل مستمر والإستعانة بخبرات داخلية وخارجية. ويعد مركز الدراسات المصرفية في البنك المركزي من المراكز المزدحمة جداً في نشاطها ودوراتها. وأنتهز الفرصة لأتوجه بالشكر الى كل الجهات التي تدعم نشاطنا في العراق وتفاعل معه، وتحية خاصة الى مصرف لبنان الذي تجمعهنا به علاقة وطيدة جداً ولطالما كان الداعم لعملائنا ونعتمد عليه في كل ما نحتاجه وتبادل معه الخبرات والآراء وعمليات التنسيق».



شهدان الجبيلي

(مدير عام ورئيس التشريعات في مجموعة بنك عوده):

مصارفنا محترفة في تطبيق القواعد المصرفية العربية والعالمية



رأى مدير عام ورئيس التشريعات في مجموعة بنك عوده **شهدان الجبيلي** انه «للمحافظة على العلاقات مع البنوك المرسله المطلوب معرفة ماذا يريد الشريك الآخر الذي يعد الأساس في المعادلة، إذ تعني العلاقات مع البنوك المرسله في بداية الامر تطبيق القواعد الاجنبية، اضافة الى القواعد المحلية. وهنا أود تسليط الضوء على التعميم رقم ١٢٦ نظرا لأهميته، بحيث يتوجب على جميع المصارف العربية العمل بموجبه على تطبيق جميع القوانين المرعية الاجراء خصوصا عندما تصبح عمليات تحويل الاموال عابرة للحدود، وعندما تصبح العملية مرتبطة بالبنوك الاميركية يجب تطبيق القوانين الاميركية، ولطالما اكدنا للعالم اجمع ان المصارف العربية محترفة في تطبيق القواعد المصرفية العربية والعالمية على السواء».

وأشار **الجبيلي** الى «اننا كمجتمعات عربية نمتلك جميع مواصفات النجاح الذي لا يتم الا بالتعاون بين مختلف العناصر والكفاءات والمنظمات وبين جميع البنوك المركزية، نظرا الى ان مسألة الامتثال ليس موضوعا تنافسيا انما تكاملي، بحيث ان تعرض اي دولة عربية لمخاطر ينعكس سلبا على مختلف دول الجوار. لذا نحن اصحاب الحاجة للتطلع الى القواعد الاجنبية والتواصل مع البنوك المرسله، فضلا عن مواكبة القواعد والمعايير. بحيث تكمن افضل الحلول في المعرفة والمتابعة والتواصل مع هذه البنوك ضمن اطار الشفافية ومعرفة مسبقة بالاصول المصرفية العالمية، مع الإشارة الى انه بحسب القوانين الاميركية ثمة نوعان من أنواع المسؤولية، الخطأ المقصود والامتثال غير الفعال، من هنا ضرورة التعاون بصورة جيدة لتحقيق الامتثال، وذلك لا يتم إلا من خلال التعاون بين القطاعين العام والخاص».

زياد خلف عبد

(رئيس مصرف التنمية الدولي INTERNATIONAL DEVELOPMENT BANK):

دور للبنك المركزي العراقي في تحقيق المصارف المحلية نقلة نوعية وتطبيق الممارسات المصرفية الرائدة أسوة بمثيلاتها في دول الجوار والعالم



بدأ رئيس مجلس إدارة مصرف التنمية الدولي INTERNATIONAL DEVELOPMENT BANK **زياد خلف عبد** مداخلته بتهنئة سعادة محافظ البنك المركزي العراقي الدكتور **علي العلق** لنيله جائزة «محافظ العام في الوطن العربي والشرق الأوسط» لتطبيقه السياسات المالية والنقدية التي ساهمت في نمو القطاع المصرفي العراقي والإنطلاق بتطبيق الشمول المالي».

وذكر **عابد** «بموقع العراق المحوري في منطقة الشرق الأوسط وامتلاكها موارد نفطية ضخمة، بالإضافة الى حركة كبيرة في مجال الاستيراد

والتصدير. في حين تعتبر المصارف العراقية الركيزة الأساس للإقتصاد الوطني ومساهماً فعلاً في الناتج المحلي، خصوصاً وان البنك المركزي العراقي يؤدي دوراً ريادياً واسع النطاق من خلال إعادة هيكلة النظام التشريعي والرقابي للمصارف وتحديداً في ما يتعلق بمسألة الإمتثال ومكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب والحوكمة المؤسسية الرشيدة الى جانب إدارة المخاطر والبنية التحتية لأنظمة تكنولوجيا المعلومات المستخدمة في المصارف. وقد ساهم هذا الدور الفعال والريادي للبنك المركزي العراقي في تحقيق نقلة نوعية للمصارف العراقية وتطبيق الممارسات المصرفية الرائدة أسوة بمثيلاتها في دول الجوار والعالم. هذا وقد عملت مصارفنا العراقية بصورة جادة وحثيئة على سد الفجوة بين الممارسات السابقة والحالية الرائدة، وذلك بهدف فتح مجالات أكبر للتعاون وعقد شراكات استراتيجية مع المصارف المرسله في أوروبا والعالم، خصوصاً في مجال التمويل التجاري الأمر الذي سيساعد ويدعم المشاركة في إعادة إعمار العراق وتوفير التمويل للشركات بمختلف أحجامها تحقيقاً لأهداف التنمية الإقتصادية».

وأكد **عبد** «استمرار المصارف العراقية بالإستثمار في الأنظمة والبنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات، بهدف توفير التقارير الإدارية والسبل الآلية لمكافحة عمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب، الى جانب دراسة وتحليل بعض العمليات المصرفية للعملاء، فضلاً عن اعتماد سياسات وإجراءات شاملة تتماشى ومتطلبات «فاتكا» الدولية. كما قامت مصارفنا بالتعاون مع شركات التدقيق الدولية لفرض تطبيق المعايير الدولية، وقد أعطى ذلك المصارف العراقية صدقية ورضانة مالية أكبر لدى تعاملها مع المصارف الخارجية. بالإضافة الى ذلك فقد باشرت مصارفنا بالتعامل مع شركات التصنيف الإئتماني العالمية مثل موديز وفيتش بهدف الحصول على تقارير معتمدة دولياً تؤكد متانتها وملاءتها المالية، الأمر الذي سيساعد في الحصول على صكوك إئتمانية وفتح مجالات للتعاون مع أكبر البنوك المرسله الأوروبية».

وختم **عبد** «كل الشكر للبنك المركزي العراقي وقيادته الحكيمة على مساندته الجهاز المصرفي، والشكر الكبير أيضاً لاتحاد المصارف العربية ورابطة المصارف العراقية الخاصة على تنظيم هذه القمة وتوفير الفرص للتعريف بالمصارف العراقية وأدائها المميز والذي يتيح عقد شراكات مع جهات متنوعة».

وسام فتوح (أمين عام اتحاد المصارف العربية):

ضرورة الاستفادة من مبادرات التواصل

مع البنوك المراسلة وتطبيق قوانين مكافحة تبييض الأموال



وقال أمين عام اتحاد المصارف العربية وسام فتوح في مداخلته: «ثمة إجماع على أهمية التعاون بين جميع القطاعات المصرفية والمؤسسات والدول، فضلاً عن أن اتحاد المصارف العربية خطا خطوات متقدمة في تواصله مع المجتمع الدولي، ومن الضروري الاستفادة من المرحلة التي نعيشها والمبادرات المهمة

المتعلقة بالتواصل مع المصارف المراسلة وتطبيق قوانين مكافحة تبييض الأموال». وذكر فتوح بأن المبادرة أطلقها نائب حاكم مصرف لبنان الدكتور محمد بعاصيري عام ٢٠٠٦ بالتعاون مع اتحاد المصارف العربية، ووزارة الخزانة الأميركية، البنك المركزي الفدرالي وجميع الهيئات والمؤسسات الأميركية المعنية وحملت هذه المبادرة عنوان «الحوار المصرفي العربي - الأميركي» بهدف ايجاد حوار وتواصل بين المصارف العربية والأميركية لبحث قضايا غسل الأموال، والعلاقات مع البنوك المراسلة.

وتكمن أهمية هذه المبادرة بانعقاد اللقاءات والحوارات في الولايات المتحدة الأميركية وتحديداً في مقر البنك المركزي الفدرالي، ما أعطى دليلاً على أهمية هذه المبادرات واللقاءات التي تمت بين البنوك العربية والأميركية بحضور كبار الشخصيات والمسؤولين.

أما المبادرة الثانية فهي تتعلق بالتعاون بين البنوك العربية وتلك الأوروبية، وستعقد لقاءات في هذا الإطار في العاصمة البلجيكية بروكسل. وعلى الرغم من كونها مبادرة عربية - أوروبية فسيكون القطاع المصرفي الأميركي وهيئات التنظيم الأميركية مشاركة.

الى ذلك، ثمة مبادرة ثالثة وذات أهمية أيضاً، حيث قام اتحاد المصارف العربية بتأسيس مجموعة مكافحة الجرائم المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وتضم أكبر ١٢ مصرفاً عربياً، وهي شبيهة تماماً بالمجموعة الدولية التي تضم بدورها كبرى البنوك الأميركية.

وبالرغم من أن المجموعة العربية حديثة التأسيس إلا أنها عقدت اجتماعاً مشتركاً مع المجموعة الدولية في باريس العام الماضي برئاسة الشيخ محمد الصباح رئيس الإتحاد.

من هنا دعوتنا جميع القطاعات المصرفية وخصوصاً المصارف العراقية التي حققت خطوات مهمة بقيادة محافظ البنك المركزي العراقي، الى التعاون معاً بحيث كل ما نحتاجه في المرحلة الحالية هو موضوع الثقة لكي نتمكن من تأكيد أن المصارف العراقية تطبق الأنظمة والتشريعات الدولية وان ما نحتاجه هو إعادة بناء الثقة والتواصل مع البنوك الأخرى. وختاماً أود ان أوجه شكراً كبيراً لجميع المتعاونين والداعمين لنا وعلى وجه الخصوص «ماستر كارد» التي رافقت الإتحاد طوال ١٥ عاماً.

وديع الحنظل

(رئيس رابطة المصارف الخاصة وأشور بنك - العراق):

خطط طموحة للبنك المركزي العراقي لتفعيل

الشمول المالي



في بداية مداخلته تقدم رئيس رابطة المصارف الخاصة ورئيس مصرف أشور وديع الحنظل بأحر التهاني الى سعادة محافظ البنك المركزي العراقي علي العلاق لاختياره كأفضل محافظ في

المنطقة العربية لعام ٢٠١٧ لقيادته السياسة النقدية وحكمته في ظل ظروف صعبة مرت بها البلاد أبرز أحداثها الحرب على الإرهاب وتراجع أسعار النفط حيث أثبت البنك المركزي بقيادة المحافظ أنه مؤسسة مستقلة ورسينة قادرة على تجاوز الصعاب. كما وجه شكره الى اتحاد المصارف العربية لتسليطه الضوء على وضع القطاع المصرفي العراقي وإتاحة الفرصة لاطلاع الجميع على إنجازات ونجاحات القطاع المصرفي العراقي وأبرز التطلعات الهادفة الى تطوير الجهاز المصرفي والإرتقاء به أسوة بالقطاعات المصرفية العربية والدولية.

وأشار الحنظل الى ان العراق سعت خلال الأعوام الأخيرة بقيادة البنك المركزي وبمشاركة رابطة المصارف الخاصة العراقية الى النهوض بالقطاع المصرفي باعتباره الركيزة الأساس لتنشيط الحركة الاقتصادية. إلا ان القطاع لا يزال يعاني حصاراً مصرفياً حيث لا تزال العلاقات المصرفية مع البنوك العربية والدولية دون المستوى المطلوب، برغم الجهود المبذولة لتنشيط هذه العلاقات وتطويرها من خلال الإنفتاح على المصارف الأجنبية كافة.

ورأى الحنظل ان «المطلوب من المصارف العالمية الإنفتاح على السوق العراقية بعدما بات العالم اليوم شبه حلقة مفتوحة على مستوى التعاملات المالية، مع الأخذ بالإعتبار أهمية توسع هذه السوق نحو العالم الخارجي بعد معاناة البلاد لحروب وأزمات داخلية، في وقت تبني القطاع المصرفي العراقي تطبيق المعايير الدولية كافة (بازل ١، بازل ٢، بازل ٣) وتوصيات مجلس العمل المالي ومجلس الاستقرار المالي إيماناً منه بالتأثير الإيجابي لتطبيق هذه التوصيات على عمل البنوك داخل العراق وخارجها.

QNB وFRANSABANK يكرمان المشاركين في المؤتمر



طاولة محافظ البنك المركزي العراقي د. علي العلاق بالمحافظ السيدين وديع الحنظل ووسام فتوح



من اليسار: صاحب الدعوة ممثل QNB، الشيخ محمد الجراح الصباح، خالد الجبالي، عدنان القصار، د. جوزف طربييه، عادل القصار، د. محمد بعاصيري وهاني القاضي



من اليمين: عدنان القصار وشهدان جبيلي



من اليسار: نجيب سمعان وهادي الأسعد



غسان ونانسي عساف



من اليمين: جورج خوري، المحامي د. أنطوان صفيير وهادي الأسعد



من اليسار: دانيا القصار، سينتيا كرم، جانيث هاكنم وجورج اندراوس



من اليسار: زياد خلف عبد وممثل بنك QNB صاحب الدعوة



من اليمين: عادل القصار، د. مكرم صادر ود. جوزف طربييه



من اليمين: وسام فتوح وجورج خوري



من اليمين: هشام المصري، نعمه صباغ، روجيه هاني وسيرين المصري



من اليسار: روجيه هاني، فادي حلوط، منصور نابلسي، مشارك، صبيح المصري وحبيبة قلبه كريمته سيرين ود. خولة طالب



من اليسار: نواف ناجيا، أشرف القاضي وقرينته



من اليسار: محمد الأتريبي، حسين الرفاعي وعمرو طنطاوي



الأخوة السودانيون



الأخوة العراقيون على طاولة المحافظ د. علي العلاق



من اليمين: نعمه صباغ، د. خولة طالب وصبيح المصري

سعادة د. علي محسن العلق (محافظ البنك المركزي العراقي (CENTRAL BANK OF IRAQ):



قدمنا الدعم لتغطية عجز المالية ووفرنا رواتب الموظفين وجنبنا البلاد الإنهيارات

صودفت مقابلة «البيان الإقتصادية» مع محافظ البنك المركزي العراقي د. علي محسن العلق نيّله جائزة «المحافظ العام لعام ٢٠١٨» خلال فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية، وقد تميز الحوار بالصرامة التامة حيث أفضى المحافظ بمعلومات قيّمة تمحورت على التحديات التي واجهته وهو في سدة الحاكمية من الأحداث الأمنية الى انخفاض أسعار النفط، مؤكداً ان البنك المركزي العراقي نجح خلال تلك الفترة في التصدي للظروف الصعبة وتخطيها، ولم يقتصر دوره على ذلك إنما قدّم الدعم لتغطية عجز المالية وتوفير رواتب الموظفين مجنباً الإنهيارات.

كما وأشار العلق في حديثه الى محافظة المركزي على السياسة المالية وثباتها واستقرار سعر صرف العملة الوطنية، وتوطيد العلاقات الداخلية والخارجية مع القطاع المصرفي، لافتاً الى ان وضع البنوك العراقية متفاوت حالياً من حيث تجاوزها المخاطر المحدقة بها، منتقداً نشاط المصارف الأجنبية المحدود نسبياً، مسلطاً الضوء على ما يوفره المركزي للبنوك على صعيد تطبيق أنظمة المدفوعات الحديثة، داعياً المصرفيين العراقيين الى الإقتراب أكثر من حاجات المواطن ومتطلباته المصرفية، معتبراً السوق العراقية واعدة وتتضمن فرصاً واسعة أمام المصارف للتوسع فيها بمنتجاتها وخدماتها.

شكلا أعباء كبيرة على البنك المركزي في تلك الفترة ولم يكن أمامنا سوى مقاومة أي تداعيات على سعر صرف وانخفاض قيمة الدينار الذي يؤثر سلباً على المواطن الذي يمر بمرحلة دقيقة، الى جانب المحافظة على استقرار القطاع المصرفي والمالية العامة للدولة لتأمين رواتب القطاع الحكومي.

وبرغم كل ذلك نجح البنك المركزي خلال تلك الفترة في التصدي للظروف الصعبة وتخطيها من خلال تقديم دعم معنوي كبير للجهاز المصرفي والمالي،

فضلاً عن عدم ايجاد نوع من التخوّف من أي تطورات سلبية أو تدهور للأوضاع النقدية، وعندما أصدرت وزارة المالية عام ٢٠١٦ قراراً بعدم قدرتها على دفع رواتب الموظفين خلال الأشهر المقبلة، كان البنك المركزي في المرصاد وقدّم الدعم لتغطية العجز وللمواطنين رواتبهم في محاولة لاستيعاب الأوضاع الطارئة تجنباً لأي انهيارات.

من جهة أخرى، من أبرز القضايا التي يتم التركيز عليها حالياً محافظة البنوك المركزية على



من اليمين: فاضل جاسم، د. مازن صباح أحمد، د. علي محسن إسماعيل العلق وصالح ماهود

داعش لقسم كبير من الأراضي العراقية، الى جانب تراجع أسعار النفط. وقد كان لهذه الأوضاع تأثيرات سلبية على الأوضاع المالية والإقتصادية والسياسية في الدولة، ولدت تحديات كبيرة بالنسبة اليها تمثلت في الوضع الأمني، والانخفاض الكبير في أسعار النفط الذي يعتبر من القطاعات الأساسية التي يركز عليها إقتصاد الدولة، كما ويشكل مصدر إيرادات الدولة من العملات الأجنبية. والمعروف ان هذين التحديين

تحديان داهمان

■ بم تعلقون على تكريمكم خلال فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية، وماذا تعني لكم جائزة «المحافظ العام لعام ٢٠١٨»؟

– يتابع إتحاد المصارف العربية بشكل دقيق ودائم الدول كافة التي تشهد تحديات داهمة، ومن بينها العراق التي تمر بأوضاع لا تحسد عليها، حيث قام بزيارات ميدانية للبنك المركزي والجهاز المصرفي وبعض المؤسسات المصرفية. نحن بدورنا نشكر الإتحاد

على هذا الإهتمام والإحاطة ونعتبر تكريمنا شهادة مهمة ونجاحاً في الاختبار كوننا نمر في مرحلة حساسة تحمل الكثير من التحديات، حيث ترتبت ظروف ضاغطة أدت الى الكشف عن قدرات المؤسسات في مواجهة هذه التحديات، من هنا ضرورة تقييم المرحلة التي تعتبر إستثنائية في تاريخ العراق، حيث تسلمت منصب محافظ البنك المركزي تزامناً مع أحداث كثيرة، منها احتلال



محافظ البنك العراقي علي محسن إسماعيل العلق يتسلم الدرع التقديرية من المحافظ اللبناني رياض سلامة، د. جوزف طربيه، الشيخ محمد الجراح الصباح، خالد الجبالي، BIZOT و STRAUSS

تطوير البنية التحتية

■ في رأيكم، الى أي مدى تستطيع المصارف العراقية مواكبة التطور التكنولوجي السريع الذي نشهده في العالم أجمع؟

- لا شك في أن التكنولوجيا باتت تمثل اليوم البنية التحتية الحقيقية للقطاع المصرفي، لذا تركيزنا منصب على توظيف واستخدام التقنيات في إدارة أعمالنا وتنظيمها ورقابتها وتشكيلها لقواعد المعلومات وتقديم الخدمات بشكل أفضل، وقد استكملنا كل البنى التحتية وأضحى لدينا نظام خاص بالمدفوعات وهو يعد من أفضل الأنظمة في العالم وتستطيع المصارف استخدام هذه البنية التحتية المتوافرة في البنك المركزي لمدفوعات وبطاقات الإئتمان، وقد شهدت المصارف حراكاً كبيراً ووسعاً في تطوير بنيتها التحتية على غرار مثيلاتها في الدول المتقدمة.

■ بمّ تعلقون على موضوع العملة المشفرة BITCOIN؟
- إنها مسألة لا تقوم على أي حسابات مقنعة واعتبارات موضوعية وعلمية، وبالتالي لا تمثل بالنسبة إلينا أهمية ولا نعترف بها، بل هي موجة شبيهة بتلك التي تحصل في مختلف القطاعات وتقوم على أساس الربح السريع والمضاربات.

سوق واعدة

■ ما هي نصيحتكم الى كل مصرفي عراقي؟
- أدعوه الى الإقتراب من المواطن أكثر، لا سيّما ان السوق العراقية كبيرة جداً واعدة و ١٠ في المئة فقط من الناس تتعامل مع المصارف وتستفيد من خدماتها، لذا، ثمة فرصة كبيرة أمام المصارف للتوسع في نشاطاتها ومنتجاتها وخدماتها، شريطة ألا يأتي ذلك بصورة إعتباطية، بل ببذل جهود واعتماد أسلوب الترويج والإتصال المباشر مع المستهلكين. ■

السوق العراقية واعدة وتتضمن فرصاً أمام المصارف للتوسع فيها بمنتجاتها وخدماتها

على توطيد العلاقات الداخلية والخارجية مع القطاع المصرفي بحيث تشعر المصارف ان الرقابة التي يفرضها البنك المركزي احترازية وتقويمية وليست إنتقامية. لذا اعتمدنا سياسة منفتحة الى أقصى درجة.

نشاطات محدودة للمصارف الأجنبية

■ كيف تقيمون وضع المصارف العراقية حالياً؟
- ما زال أمام المصارف العراقية شوط كبير لا بدّ من ان تقطعه كما انها لم تصل بعد الى أهدافها ومخططاتها المنشودة، بسبب عوامل وظروف عدة أبرزها ان معظم المصارف الخاصة تأسست بعد عام ٢٠٠٤ وبالتالي وجودها أتى محملاً بتبعات ثقيلة جداً. لذا، هناك بعض المصارف التي قطعت مراحل متقدمة وتجاوزت المخاطر وأخرى ما زالت في مرحلة تحديد المصير وبالتالي تحتاج الى حلول فعّالة.

■ ما هو وضع المصارف الأجنبية التي تهافتت خلال فترة من الفترات على افتتاح فروع لها في السوق العراقية؟

- ما زالت المصارف العربية والأجنبية مستمرة في عملها في السوق العراقية ولا نعاني مشكلات في علاقتها مع بعضها البعض، لكن ما برحت المصارف الأجنبية متحفظة جداً لناحية الأداء والعمل كما وان نشاطاتها محدودة.

استقلاليتها في الظروف الصعبة. الى ذلك، واجهنا بعض الضغوط من البرلمان العراقي خلال المرحلة الماضية بعد صدور قوانين تتعلق بالسياسة النقدية، ولكننا نجحنا في إبطال مفعولها بعد رفع شكوى للمحكمة الاتحادية وكسب القضية، في حين ان القرارات المتخذة من قبلنا في التعاطي مع الازمة المالية كانت إنطلاقاً من قراءة دقيقة لإمكانيات ذاتية موجودة، وأيضاً لتاريخ الدولة باعتمادها على القطاع النفطي، وانها مرحلة مؤقتة وستتجه الأمور في النهاية نحو الأفضل.

تثبيت العملة الوطنية

■ علام تركزت معالم السياسة النقدية العراقية؟
- تعتمد السياسة النقدية على استقلالية البنك المركزي في قراراته باعتبارها من الأمور الأساسية والجزهرية في المحافظة على السياسة المالية وثباتها، وقد نجحنا في هذه الخطوة بعيداً عن الدخول في تداعيات خطيرة، ويمكننا القول أننا حققنا نجاحاً في تثبيت العملة الوطنية في أصعب الظروف التي شهدتها الدولة.

ومن الدروس المهمة أيضاً في اعتماد السياسة النقدية الصارمة، لا سيّما في ما يتعلق بسعر الصرف، هو ان وضع مزيد من القيود والضوابط من شأنه تعقيد الأمور وخلق مشكلة للسياسة النقدية. لذا، قمت بمراجعة كل التعليمات التي وضعها البنك المركزي خلال الأعوام الماضية وبدأت بتفكيكها واحدة تلو الأخرى حتى توصلت الى منظومة واضحة وبسيطة تتعلق بتحقيق الهدف الجوهرى، ومفاده ان مسؤولية البنك المركزي الأساسية هي مكافحة غسل الأموال والتأكد من ان الأموال لا تذهب الى اغراض مشبوهة وبالتالي عندما تمّ التركيز على هذا الهدف، أخذ سعر صرف الدينار العراقي منحى آخر. بالإضافة الى ذلك، من الأمور الأخرى التي تخدم السياسة النقدية في مثل هذه الظروف، العمل



علي أحمد الكواري

(الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك قطر الوطني QNB):

سنطلق من ضمن خطة خمس مبادرات في مجالي

التكنولوجيا والإبتكار

توجت خبرات الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك قطر الوطني QNB علي أحمد الكواري وإدارته لأنشطة التمويل والإستثمار بنيله جائزة «وسام الإتحاد الذهبي للإنجاز»، لبعثتي منصة التكريم وقد زيدت الى لقبه المحببة المهندس والمنسق الرئيسي لمجموعته في الأقطار العربية والآسيوية والأفريقية.

الكواري وفي مقابلة خاصة مع «البيان الإقتصادية» دعا البنوك العربية الى الدخول بفترة تحوط وأخذ الحذر والتركيز على تعزيز مركزها المالي، وطالب بالإرتقاء الى تكتل اقتصادي مالي أقله خلال الفترة المقبلة، مشيراً الى إيلاء البنك التكنولوجيا وسبل الحماية من الإعتداءات الإلكترونية الأولية، الى جانب وضع خطة سنوية تقضي بإطلاق خمس مبادرات في مجالي التكنولوجيا والإبتكار.

إستراتيجية واضحة للدولة تتيح لها الاستفادة من التطورات التكنولوجية. أما بالنسبة لبنك قطر الوطني فإننا نضع التكنولوجيا وسبل الحماية من الإعتداءات الإلكترونية ضمن أولوياتنا، حيث قمنا بتكوين جهاز داخل البنك تحت إسم INNOVATION CENTER يشرف عليه مسؤول رئيسي في قسم الإبتكار، وقد ساهمت هذه الخطوة في إيجاد جو من المنافسة بين الأقسام المرتبطة بعملية الإبتكار، الى جانب وضع خطة سنوية تقضي بضرورة إطلاق خمس مبادرات في مجالي التكنولوجيا والإبتكار، وألحظ ان بعض البنوك في المنطقة أطلقت مبادرات مشابهة لما نقدم عليه وهذا أمر جيد. ■

الوطن العربي، وبالتالي المطلوب التركيز على التجارة البنينة وزيادة مجالات التعاون بين المصارف العربية بهدف الارتقاء الى تكتل إقتصادي مالي أقله خلال الفترة المقبلة.

أولوية التكنولوجيا والإعتداءات الإلكترونية

■ في ظل متطلبات التكنولوجيا المالية والخدمات الرقمية، كيف تواكب البنوك القطرية هذه المتغيرات؟

– يحمل هذا الموضوع أهمية كبرى، حيث قام البنك المركزي القطري بتشكيل جهاز خاص بموضوع التكنولوجيا المالية، يقتصر دوره على مواكبة أي تطورات تكنولوجية، فضلاً عن وضع

تعاون بين المصارف العربية

■ استناداً الى خبراتكم المصرفية المعمقة، ما هي نصيحتكم للبنوك العربية والقطرية في ظل التحديات والأوضاع التي نمر بها؟

– تشهد الأسواق العالمية تغييرات عديدة على صعيد الأوضاع المالية كارتفاع أسعار الفائدة وتباطؤ الإستثمارات في الأسواق الناشئة، ما يؤثر سلباً على الدول العربية. من هنا ضرورة الدخول بفترة تحوط وأخذ الحذر من قبل هذه المصارف، الى جانب التركيز على تعزيز المركز المالي أكثر من معدلات النمو، خلال المرحلة المقبلة بالرغم من وجود تفاوت على مستوى السيولة والأوضاع المالية بين مختلف دول

تتمتع بأعلى تصنيف بين البنوك القطرية والرابع في العالم

١,٦ مليار دولار أرباح مجموعة QNB في ستة أشهر

أعلنت مجموعة QNB، أكبر مؤسسة مالية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، عن نتائجها للأشهر الستة المنتهية في ٣٠ حزيران (يونيو) ٢٠١٨. وجاء فيها: بلغ صافي الربح ٧,١ مليار ريال قطري (١,٩ مليار دولار أميركي)، بزيادة نسبتها ٧ في المئة مقارنة بالعام الماضي. وارتفعت موجودات المجموعة بنسبة ١٠ في المئة لتصل إلى ٨٤٦ مليار ريال قطري (٢٣٢ مليار دولار) وهو أعلى مستوى للموجودات في تاريخ المجموعة. وبلغ إجمالي حقوق المساهمين ٧٦ مليار ريال قطري (٢١ مليار دولار)، بزيادة نسبتها ٣ في المئة منذ ٣٠ حزيران (يونيو) ٢٠١٧ ونسبة كفاية رأس المال ١٥,٨ في المئة وهي أعلى من الحد الأدنى للمتطلبات التنظيمية لمصرف قطر المركزي ولجنة بازل.

وقال QNB في بيان: «نحجنا في تأمين تمويل من الأسواق العالمية خلال الأشهر الستة الأولى من عام ٢٠١٨ والتي شملت، بين أشياء أخرى إصدارات لأسواق رأس المال في أستراليا بقيمة ٥٦٠ مليون دولار أميركي (٧٠٠ مليون دولار أسترالي) بأجل استحقاق ٥ و ١٠ سنوات، إصدار سندات في تايوان بقيمة ٧٢٠ مليون دولار بأجل استحقاق ٣٠ سنة. وتعكس كافة هذه الإصدارات نجاح البنك في تنوع مصادر التمويل وزيادة فترات الاستحقاق ومدى ثقة الأسواق العالمية بالمركز المالي للبنك واستراتيجيته.

في حزيران (يونيو) ٢٠١٨، قامت مؤسسة «فيتش» للتصنيف بمراجعة النظرة المستقبلية للمجموعة إلى مستقرة. ولا يزال QNB يتمتع بأعلى تصنيف بين البنوك في قطر وهو أحد أعلى البنوك تصنيفاً في العالم، فقد صنّف في رابع أعلى تصنيف من قبل وكالات التصنيف الرئيسية، «موديز» و«ستاندرد آند بورز» و«فيتش».

ويعمل لدى المجموعة ما يزيد عن ٢٩ ألف موظف يخدمون أكثر من ٢٢ مليون عميل، حيث تقدم أحدث الخدمات المصرفية لعملائها عبر ١١٠٠ فرع ومكتب تمثيلي و ٤٤٠٠ جهاز صراف آلي».





gm@iraqtransbank.com

: الادارة العامة

mainbranch@iraqtransbank.com

: الفرع الرئيسي

erbilbranch@iraqtransbank.com

: فرع اربيل

www.iraqtransbank.com

: الموقع الالكتروني

الادارة العامة - الفرع الرئيسي

بغداد العلوية - مقابل بدالة العلوية

محلة ٩٠٣ شارع ٩٩ مبنى ٢٢٢/١٩٢

فرع اربيل - شارع كولان

عبد الحكيم بن عمر بن عوض العجيلي الرئيس التنفيذي لبنك ظفار BankDhofar - سلطنة عمان):

تشريعات البنك المركزي العماني تساعد المؤسسات المالية على التأقلم مع التحول الرقمي



من اليسار: طاهر بن سالم عبدالله العمري، عدنان درويش، عبد الحكيم العجيل، عبد الرزاق علي عيسى ودرديد بن حمزه العصفور



من اليمين: د. محمد الهاشل، عبد الحكيم العجيل وطاهر بن سالم عبدالله العمري

العماني من خلال تشريعاته في مساعدة المؤسسات المالية على التأقلم مع التحول الرقمي، كاشفاً عن ان البنك أول من استخدم تقنية «البلوك تشين» العالمية، مرتقباً مؤشرات ايجابية جداً في النتائج.

نستطيع مواكبتها في المستقبل.

■ استخدام تقنية «البلوك تشين»
■ كيف تصفون وضع مصرفكم؟

– يعد بنك ظفار من البنوك المتقدمة في مجال استخدام التقنيات المتطورة ويعدّ من أوائل المصارف التي استخدمت تقنية «البلوك تشين» العالمية، ويعد ذلك إنجازاً مهماً للبنك ولفريق عمله المتخصص في هذا المجال.

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم المحققة خلال الأشهر الأولى من العام ٢٠١٨؟

– المؤشرات ايجابية جداً، مما يعكس أرقاماً ممتازة بنهاية العام الحالي. ■



متطلبات التكنولوجيا المالية والتطورات الرقمية؟

– تعمل إدارة البنك المركزي العماني دوماً على مواكبة التطورات الجديدة وإصدار تشريعات تساعد المؤسسات المالية على التأقلم مع التحول الرقمي، وفي رأبي أننا نجحنا في اجتياز مرحلة مهمة إنما التطورات متسارعة. نأمل ان

توقع الرئيس التنفيذي لبنك ظفار BankDhofar

عبد الحكيم بن عمر بن عوض العجيلي ان تترك المحاور التي تمت مناقشتها خلال فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية في باريس آثاراً ايجابية على القطاعات المصرفية العربية، ونوّه بدور البنك المركزي

تطوير التعامل التجاري والمصرفي

■ كيف تقيمون فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية والمواضيع التي طرحت خلالها؟

– هدفت هذه القمة الى محاولة تطوير التعامل التجاري والمصرفي والمالي بين القطاعين المصرفي العربي والأوروبي، والمتوقع ان تكون المحاور التي تمت مناقشتها خلال هذا المؤتمر مواضيع الساعة التي سترك آثاراً ايجابية على القطاعات المصرفية العربية، أملين الوصول الى تطورات جذرية في هذا الصدد.

مواكبة التطورات

■ الى أي مدى تواكب المصارف العمانية



بنك ظفار
BankDhofar

بنك ظفار... إنجازات مستمرة وعطاء لا ينضب





تحول من بنك تقليدي الى مواكب للتكنولوجيا الرقمية

المهندسة سهى زكي الكفائي

(المدير المفوض للبنك الدولي الإسلامي IMTB - العراق):

يهر العراق بمرحلة انفتاح اقتصادي

وبداية نهوض القطاعات الزراعية والصناعية

مثيلاتها العربية والأجنبية بهدف ضمان تداول رؤوس الأموال بصورة سليمة، وأكدت أن المصرف الدولي الإسلامي يعمل تحت مظلة البنك المركزي العراقي في تنفيذ جميع القوانين والمعايير المصرفية الدولية المطلوبة، حيث سوف يتم اطلاق منتج بطاقة الاهوار الخاصة بتوطين الرواتب قريباً جداً.

ارتقى البنك الدولي الإسلامي (IMTB) الى صدارة البنوك العراقية في مجال استخدام التقنيات الحديثة واعتماد خدمات الدفع الإلكتروني خلال المرحلة المقبلة وقد أضحي مصرفاً مواكباً للتكنولوجيا الرقمية. المدير المفوض السيدة سهى زكي الكفائي تحدثت الى «البيان الإقتصادية» عن ضرورة ان يكون للبنوك العراقية علاقات وثيقة مع

المركزي بهدف تطبيق جميع القوانين والمعايير المطلوبة، وبالتالي فإن العراق يمر بمرحلة انفتاح اقتصادي وبداية نهوض للقطاعات الزراعية والصناعية.

مواكب للتكنولوجيا الرقمية

■ كيف تقيمون القطاع المصرفي وتقديم الخدمات الإلكترونية؟

– ان النقلة النوعية لمؤسسات الدولة كافة وليس فقط للقطاع المصرفي، نظراً الى ان منظومة الدفع الإلكتروني تشمل الوزارات والمؤسسات والإدارات الحكومية والقطاع الخاص، وحالياً تلمس تحولاً كبيراً في المصارف العراقية نحو الثورة الإلكترونية والرقمية، في حين أن الأغلبية الساحقة من جيل الشباب يواكبون التحول الرقمي. ونحن في المصرف الدولي الإسلامي نسعى لمواكبة هذه التطورات والرؤية الجديدة في الخدمات الإلكترونية من خلال الدخول في مشاريع كبرى لتمويل الشباب العاطل عن العمل وتمكينهم بمشاريع انتاجية مهمة بما يساهم في تحقيق نقلة نوعية والتحول من بنك تقليدي الى بنك مواكب للتكنولوجيا الرقمية. ■

كبرى في إعادة إعمار العراق، لذا من المهم ان يكون لدى البنوك العراقية علاقات وثيقة مع مثيلاتها العربية والأجنبية بهدف ضمان تداول رؤوس الأموال بصورة سليمة، الى ذلك تم التطرق أيضاً الى أهمية إمتلاك المصارف العراقية للقوة والحصانة والإمتثال للمعايير الدولية، كي تكون مؤهلة للتعامل مع بنوك أجنبية بهدف ضمان إنسيابية الأموال، بما يتوافق مع النظم والتشريعات الدولية. وخلال العامين الماضيين بذلت البنوك العراقية جهوداً كبيرة، بالتعاون مع البنك

ريادة البنوك العراقية

■ كيف تقيمون فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية، خصوصاً المواضيع التي تم تناولها؟

– تحمل هذه القمة أهمية كبرى على صعيد طرح خطط عمل للمرحلة المقبلة، خصوصاً اننا كمصارف عراقية نحتاج لاستثمارات دولية كبرى لدعم الدولة، وبالتالي يتطلب ذلك أيضاً إرساء علاقات وطيدة مع العالم العربي والمجتمع الدولي، نظراً لدخول شركات



اتحاد المصرفيين العرب يكرم المصرف الدولي الإسلامي كونه الرائد في تمويل المشاريع المتوسطة والصغيرة في العراق



المهندسة سهى زكي الكفائي تتسلم الجائزة

كرم اتحاد المصرفيين العرب وتحت شعار «جوائز التميز والانجاز المصرفي العربي» المهندسة سهى زكي الكفائي المدير المفوض للمصرف الدولي الإسلامي لإنجازه أكثر من ١٤٣ مشروعاً ممولاً من قبل المصرف للعاطلين عن العمل وفق الشريعة الإسلامية من مبادرة البنك المركزي العراقي بتخصيص اموال خاصة للمشاريع المتوسطة والصغيرة والمشاريع الزراعية والصناعية لرفد وتنمية الاقتصاد للقطاع الخاص، وجاءت هذه الجائزة تزامناً مع تكريم محافظ البنك المركزي العراقي كأفضل محافظ بنك مركزي عربي، وهو دليل على تحول البنوك العراقية الى مصاف الدول والبنوك العربية والأجنبية الرائدة .



المصرف الدولي الاسلامي
International Islamic Bank

الريادة في القطاع المصرفي



Internet Banking



منتجاتنا

منتج زايد خير
منتج حلالك
منتج جامعتك

خدمات اسلامية :

تمويل مشاركة
تمويل الاجارة
تمويل المضاربة
تمويل المرابحة
مرابحة السيارات
مرابحة المرأة
مرابحة الحج والعمرة
المرابحة العقارية
تمويل الاستصناع
تمويل السلم

خدماتنا :

خدمات الحساب الجاري
خدمات حساب الادخار
الودائع الثابتة
اصدار خطابات الضمان
الداخلية و الخارجية
فتح الاعتمادات المستندية
حوالات SWIFT
تحويل الارصدة عن طريق
RTGS
خدمة ماستر كارد
خدمة ويسترن يونين
خدمات تمويل المشاريع
الصغيرة و المتوسطة
المقاصة الالكترونية عن طريق
ACH



حمل تطبيق



Info@imtb.iq

www.imtb.iq

6070



العراق-بغداد-الكرادة - عرصات الهندية - م (929)-ز(30)-بناية(110)
Iraq-Baghdad-Al Karada- Arasat Al Hindiya (929)-St.(30) Bld.(110)

السيد محمد مرزوق القصير

(رئيس البنك الزراعي AGRICULTURE BANK - مصر):

نبحث عن آلية جديدة لتمويل المشروعات الزراعية

والمزارعين المصريين



رئيس مجلس إدارة البنك الزراعي AGRICULTURE BANK السيد محمد مرزوق القصير نوه بأعمال القمة المصرفية العربية الدولية ومساهمتها في تعميق العلاقات بين الدول العربية وتلك الأجنبية، وتحديداً فرنسا، وكشف عن البحث عن آلية جديدة لتمويل المشروعات الزراعية والمزارعين المصريين من خلال منتج ذي قيمة مضافة، شاكياً عدم تقديم البنك المركزي المصري نسباً مرتفعة من التمويلات المصرفية لقطاع الزراعة، مبدياً اطمئنانه لما وصلت اليه الحال الاقتصادية في مصر، بعد نجاح السياسة النقدية المعتمدة من قبل محافظ البنك المركزي، معتبراً مصر سوقاً واعدة وعوائدها الإستثمارية من الأعلى على مستوى العالم.

■ كيف تقيّمون فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية والمواضيع التي تم التطرق إليها؟

– تساهم هذه القمة في تعميق العلاقات بين الدول العربية والأجنبية وتحديداً الدولة الفرنسية، نظراً للعلاقات الاقتصادية الوطيدة بين باريس ومختلف البلدان العربية، وبالتالي فإن انعقاد القمة في هذه المرحلة مهم جداً لإيجاد تقارب بين اتحاد المصارف العربية والإتحادات الأخرى، كوننا مقبلين على مرحلة متقدمة تحتاج للمزيد من العلاقات وتسليط الضوء على قضايا مهمة كالتكنولوجيا المالية وتمويل المشروعات الصغيرة، بالإضافة الى مبادرات الدول لتنمية قطاعاتها الزراعية.

ونحن كمؤيد قطاع زراعي نبحث عن آلية جديدة لتمويل المشروعات الزراعية والمزارعين المصريين من خلال تقديم منتج ذي قيمة مضافة، بحيث ان القطاع الزراعي من القطاعات المهمة ويستقطب عمالة بأعداد هائلة، فضلاً عن مساهمته في الناتج القومي المحلي، إلا أنه لا يشكل نسباً مرتفعة في التمويلات المصرفية، حيث قدم البنك المركزي المصري العديد من المبادرات الموجهة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة باستثناء القطاع الزراعي والقطاعات المرتبطة بالتصنيع الزراعي والحيواني.

نجاح السياسة النقدية المصرية

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم، وما هي استراتيجيتكم المستقبلية؟

– شهدت السوق المصرية مؤخراً استقراراً سياسياً، الى جانب القيام بالعديد من الإصلاحات الاقتصادية والنقدية، والتي كان لها أثر إيجابي وملاموس، فضلاً عن ارتفاع الاحتياطات النقدية بصورة غير مسبوقة في تاريخ مصر، مما يؤكد نجاح السياسة النقدية المعتمدة من قبل محافظ البنك المركزي، بالإضافة الى وضع قوانين جاذبة للإستثمارات وعودة مصر لدورها الريادي على مستوى المنطقة العربية والعالم واستعادة علاقاتها مع مختلف المؤسسات العالمية، على أساس الشراكة والمصالح المتبادلة بعيداً عن التبعية.

هذا وتعتبر مصر من الأسواق الواعدة، فضلاً عن ان عوائدها الإستثمارية من الأعلى على مستوى العالم، كما انها بوابة للسوق الإفريقية ومن أكبر الأسواق المرتبطة بأعداد كبيرة من السكان، نظراً لموقعها الجغرافي والاتفاقيات الدولية التي وقعتها مع دول القارة الإفريقية ومعظم دول العالم، وكل ذلك جعلها سوقاً جاذبة ومستقطبة للإستثمارات. ■

عدنان درويش (رئيس بنك الإسكان - سلطنة عمان):

غيرنا نظامنا التكنولوجي ليتلاءم مع المتطلبات والمعايير الدولية



رئيس مجلس إدارة بنك الإسكان في سلطنة عمان عدنان درويش رأى ان الحضور الواسع للقمة المصرفية العربية الدولية السنوية التي جرت فعالياتاتها في العاصمة الفرنسية باريس، منحها طابعاً مرموقاً لتبادل الخبرات بين المشاركين، وأشار الى تغيير البنك نظامه التكنولوجي المعتمد ليصبح مواكباً للمتطلبات والمعايير الدولية.

حضور واسع ومميز

■ بم تعلقون على فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية السنوية، خصوصاً في ما يتعلق بمتطلبات التكنولوجيا المطلوبة؟

– شهدت القمة في باريس حضوراً واسعاً ومميزاً لجميع المصارف المحلية والدولية، منحها طابعاً مرموقاً لتبادل الخبرات في مجال التكنولوجيا وغيرها من القضايا.

■ الى أي مدى يواكب بنك الإسكان التطورات المتعلقة بالتكنولوجيا الحديثة؟

– قام البنك خلال العام الحالي بتغيير النظام التكنولوجي المعتمد سابقاً، بما يواكب المتطلبات والمعايير الدولية، ويعمل حالياً من خلال فروع المنتشرة في مختلف أنحاء السلطنة على خدمة عملائه بأفضل الطرق والوسائل المتاحة.

تعديل النظام التكنولوجي

■ كيف تقيّمون العلاقات المصرفية العربية - الأوروبية والعربية العربية؟

– أرى ان المصاعب والتحديات من شأنها توطيد العلاقات، وبالتالي إنعقاد المؤتمرات المتخصصة تساهم الى حد كبير في تحسين العلاقات بين المصارف العربية وتلك الأجنبية، وهذا كل ما نتمناه حالياً.

■ ما هي آخر مستجدات البنك؟

– من أبرز مستجداتنا تعديل النظام التكنولوجي بأخر أكثر حداثة، توجهاً للإرتقاء بالخدمات المقدمة لعملائنا. ■

أزاد يحيى سعيد باجر

(رئيس مجلس إدارة مصرف جيهان للاستثمار والتمويل الاسلامي)؛

مرشحون لأن نكون البنك الموطن للرواتب على مستوى العراق

اعتبر رئيس مجلس إدارة مصرف جيهان السيد أزاد باجر تكريم محافظ البنك المركزي العراقي الدكتور علي العلق بجائزة أفضل محافظ في الدول العربية يوماً حافلاً وتاريخياً، وأشار الى انطلاق البنوك العراقية ومنها مصرف جيهان في تطوير خدماتها الإلكترونية، مذكراً بالادوات المتوفرة وجاهزية المصرف في توظيف الرواتب للموظفين والمشاركة الفاعلة في الشمول المالي، متمنياً التطور والتقدم للبنوك العربية.

■ كلمة أخيرة؟

– نتمنى التطور والتقدم لكافة المصارف العربية، وخصوصاً العراقية بهدف المساهمة في تنمية وإعمار بلدانها. ■

يوم تاريخي

■ ماذا نقولون لمناسبة تكريم سعادة محافظ البنك المركزي العراقي على هامش القمة المصرفية العربية الدولية لعام ٢٠١٨؟

– يعتبر هذا اليوم حافلاً وتاريخياً بالنسبة لمسيرة البنك المركزي العراقي، حيث نال الدكتور علي العلق جائزة أفضل محافظ بين البلدان العربية لعام ٢٠١٨، ويعد ذلك فخراً كبيراً للعراق والقطاع المصرفي فيها.

تطوير الخدمات الإلكترونية

■ تعاني القطاعات المصرفية العربية ومنها العراقية تحديات كثيرة، في رأيكم الى أي مدى تتمكن المصارف العراقية من مواكبة التكنولوجيا وتخطي التحديات الموجودة؟

– ان زيادة عدد المصارف العراقية الخاصة، قد أدت الى نوع من المنافسة الحادة مع مثيلاتها في الدول المجاورة. كما بدأت المصارف العراقية بتطوير خدماتها الإلكترونية ومنها مصرف جيهان، حيث اتخذنا كل الإجراءات الضرورية لتطوير خدماتنا الإلكترونية بهدف خدمة العملاء بطرق أفضل، ونحن حالياً نقوم بإصدار بطاقات الماستر كارد العالمية بشكل مباشر في العراق كون المصرف يمتلك المقسم (السويج) الخاص بإصدار البطاقات المذكورة، وهذا يجعلنا في مصاف المصارف العالمية. ويعود هذا التطور الى جهود فريق العمل الهادفة لخدمة العملاء وفق أحدث الوسائل والطرق.

توظيف الرواتب

■ ما هي آخر مستجدات البنك؟

– نعمل وبجد على المشاركة الفاعلة في الشمول المالي وتوظيف الرواتب وتقديم أفضل الخدمات للزبائن ونسير بخطى ثابتة لبلوغ مرحلة متقدمة في هذا المجال.



أي طريق
يؤدي الى جهاز ATM



د. غادة المحمود (للمصرف المتحد للاستثمار - العراق UBI):



نعمل بكل جهد لبناء اقتصاد قوي لدولة العراق

طمأنت المستشارة التنفيذية للمصرف المتحد للاستثمار العراقي د. غادة المحمود الى مسيرة المصارف العراقية الناجحة، وذكّرت بأهمية البنك العامل بكل جهد لبناء اقتصاد قوي لدولة العراق وهو أول من قدّم خدمة توطين الرواتب، متمنية لمحافظ البنك المركزي العراقي النجاح في الحفاظ على أموال العراق وتطوير قطاعها المصرفي، كاشفة عن اعتماد استراتيجية التعاون مع المصارف العربية والدولية لمواكبة التطورات.

حقق سعادة المحافظ د. علي العلق العديد من الإنجازات بحكمته وهدوئه ونجح في الحفاظ على الأموال العراقية وتطوير القطاع المصرفي

المصرفية العربية الدولية؟

– نتمنى له دوام التوفيق في أداء عمله والاستمرار في مسيرته الناجحة، كونه حقق العديد من الإنجازات بحكمته وهدوئه ونجح في الحفاظ على الأموال العراقية وتطوير القطاع المصرفي، وجعله في مستوى المصارف العربية والدولية.

■ ما هي استراتيجيتكم خلال المرحلة المقبلة؟

– سنتركز استراتيجيتنا على التعاون مع المصارف العربية والدولية، نظراً الى تأخر المصارف العراقية عن مواكبة التطورات بسبب وجود المنظمات الإرهابية والحروب الدائرة على الأراضي العراقية. ■

المصارف العربية والأجنبية.

■ ما الذي يميز مصرفكم عن نظرائه في السوق العراقية؟

– نعد من أوائل المصارف العراقية التي تم تأسيسها وقدمت خدمة توطين الرواتب، كما ساهمنا في تقديم خدمات مصرفية متنوعة للشركات.

مسيرة ناجحة للمحافظ

■ ماذا تقولون لمناسبة تكريم محافظ البنك المركزي العراقي خلال فعاليات القمة

خدمات مصرفية متنوعة

■ كيف تقيمون وضع القطاع المصرفي العراقي في ظل المتغيرات الحاصلة؟

– تسير المصارف العراقية نحو التقدم والتطور كما وبدأت المصارف المتواجدة في المناطق التي كانت تحت قبضة «داعش» معاودة نشاطها.

الى ذلك، يعد البنك المتحد من أوائل المصارف التي كان لها حضور في محافظتي الموصل والأنبار ولديه باع طويل في دعم قطاع الشركات والمقاولات ويعمل على تحقيق أهدافه المتمثلة في بناء اقتصاد قوي لدولة العراق، بالتعاون مع



عمرو طنطاوي

(العضو المنتدب لبنك مصر إيران للتنمية)

(MISR IRAN DEVELOPMENT BANK)

نحضر البنية التحتية للرقمنة ونعمل على تطبيق المعايير الدولية



العضو المنتدب لبنك مصر إيران للتنمية MISR IRAN DEVELOPMENT BANK عمرو طنطاوي أبرز بعض أهداف القمة المصرفية العربية الدولية المتمثلة بإتاحة الفرصة لعقد اللقاءات والإجتماعات والإطلاع على التحديات والمشكلات التي يعانها القطاع المصرفي، وأشار إلى تركيزه على السوق المصرية نظراً للعقوبات المفروضة على إيران، كاشفاً عن تحضير البنية التحتية للرقمنة. لافتاً الى العمل على تطبيق جميع المعايير الدولية والقوانين الموضوعة.

الإطلاع على التحديات

■ كيف تقنمون فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية؟

– من أهداف هذه القمة جمع مختلف البنوك العربية وإتاحة الفرصة لعقد اللقاءات والإجتماعات والإطلاع على التحديات والمشكلات التي يعانها القطاع المصرفي، الى جانب التعرف على الإنجازات التي قام بها عدد من محافظي البنوك المركزية.

تركيز على السوق المصرية

■ هل لدى بنك مصر إيران للتنمية النية للتوجه نحو أسواق عربية أخرى؟

– تركيزنا أساساً في الوقت الحالي على السوق المصرية، نظراً للمشكلات والظروف الاستثنائية التي تمر بها إيران والعقوبات المفروضة عليها، والتي تحد من قدرتنا على التحرك والتوسع بشكل أكبر، لذا تنحصر أعمالنا ضمن السوق المصرية في الوقت الراهن.

تطبيق المعايير الدولية

■ الى أي مدى يواكب مصرفكم التحول الرقمي؟

– نحن في صدد تحضير البنية التحتية الخاصة بالرقمنة، ولكننا مرتبطون بالمجتمع الدولي نظراً للعقوبات المفروضة على إيران والتي تؤثر علينا بصورة سلبية وتوجد نوعاً من الالتباس لدى العديد من المؤسسات الدولية، علماً أن بنك مصر إيران للتنمية هو شركة مساهمة مصرية بنسبة مئة في المئة وخاضع لرقابة البنك المركزي المصري، إنما هناك مساهم إيراني. بدورنا نعمل على تطبيق جميع المعايير الدولية والقوانين الموضوعة. ■

محمد الأتربي (رئيس مجلس إدارة بنك مصر BANQUE MISR):

نعمل على نشر الثقافة المالية باعتبارنا شريكاً في النهوض بالقطاع المصرفي المحلي



يصتف بنك مصر كأفضل البنوك المسؤولة عن ترتيب وإدارة القروض المشتركة في السوق المصرفية المصرية، وقام بإنشاء العديد من الصناديق الإستثمارية الكبرى كجزء من سياسة المحفظة الإستثمارية المتنوعة. ولدى البنك حالياً ما يزيد على ٦٠٠ فرع متصلة إلكترونياً ومنتشرة في جميع أنحاء جمهورية مصر العربية. رئيس مجلس إدارة البنك محمد الأتربي رأى أن أمام الدول

العربية الكثير لتحقيقه على صعيد قطاعاتها المصرفية ودعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة لإيجاد فرص العمل، منوهاً بدور البنك المركزي في مجال الشمول المالي من خلال تمويله محدودي الدخل والمشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر، ملقياً الضوء على مبادرة البنك نشر الثقافة المالية باعتباره شريكاً في النهوض بالقطاع المصرفي، مشيراً الى إنشائه قسماً خاصاً بالتحول الرقمي.

نشر الثقافة المالية

■ تناول المؤتمر المصرفي العربي هذا العام قضايا مهمة أبرزها الهندسات المالية التكنولوجية، بم تعلقون على هذا الموضوع؟

– حمل هذا المؤتمر أهمية كبرى نظراً الى ان أمام الدول العربية الكثير لتحقيقه، من واجب بذل جهود حثيثة في سبيل تفعيل المنتجات الألكترونية وتطويرها، فضلاً عن ان الدول المتقدمة تعد مصدراً أساسياً لإيجاد فرص العمل من خلال دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة، وهذا ما يجب تطبيقه في دولنا العربية، أضف الى ذلك، ان نسبة المشروعات الصغيرة والمتوسطة على مستوى الشرق الأوسط وشمال أفريقيا متدنية جداً مقارنة بالدول المتقدمة، لذا من المهم ان تولي الدول العربية أهمية كبرى لهذه المشروعات لما لها من مفاعيل ايجابية داعمة للإقتصاد وتحريكاً للمنافسة الإنتاجية. أما بالنسبة لموضوع الشمول المالي فلطالما اعتبر من القضايا المهمة والأساسية حيث قام المصرف المركزي بالعديد من المبادرات في هذا الشأن، منها مبادرة التمويل العقاري ومبادرة خاصة بمحدودي الدخل والمشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر.

من جهة أخرى نعمل أيضاً على نشر الثقافة المالية من خلال التوجه نحو القرى والمناطق البعيدة لتوعية المواطنين وفتح حسابات لهم، الى جانب التعاون كقطاع مصرفي مع شركات التكنولوجيا المالية (FINTECH) كوننا شركاء في النهوض بالقطاع المصرفي بمصر.

التحول الرقمي

■ ما هي أبرز إنجازات بنك مصر؟

– في ما يتعلق بالمشروعات الصغيرة والمتوسطة تطورت أرقامنا بوتيرة متسارعة خلال سنة ونصف السنة، بالإضافة الى اننا عملنا على إنشاء قسم خاص بالتحول الرقمي DIGITAL TRANSFORMATION نظراً الى أهمية تحقيق هذا التحول وانعكاساته الايجابية على القطاع المصرفي. ■



الأستاذ زياد خلف عبد

(رئيس مجلس إدارة مصرف التنمية الدولي للاستثمار والتمويل)؛

متميزون ببنية تحتية ضخمة في مجال تكنولوجيا المعلومات

والعمل وفقاً للممارسات المصرفية الدولية

ثمن السيد زياد خلف عبد رئيس مجلس الإدارة لمصرف التنمية الدولي للاستثمار والتمويل INTERNATIONAL DEVELOPMENT BANK FOR INVESTMENT & FINANCE فعاليت القمة

المصرفية العربية الدولية التي عقدت في العاصمة الفرنسية باريس معتبراً أياها خطوة ناجحة في مجال تعزيز الروابط بين المصارف العربية والأوروبية، وطمان الى ان المصارف العربية الخاصة والعراقية تحديداً طبقت جميع المعايير والممارسات الدولية في مجالات الامتثال ومكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب وإدارة المخاطر، ملقياً الضوء على تميز مصرف التنمية الدولي عن باقي المصارف العراقية ببنية تحتية ضخمة في مجال تكنولوجيا المعلومات وتطبيق التكنولوجيا المصرفية المتطورة في الخدمات والمنتجات المصرفية المقدمة من قبل المصرف للجمهور واسوة بما يتم من ممارسات في دول الجوار والعالم بالإضافة إلى تطبيق المصارف للممارسات المصرفية الرائدة في مختلف المجالات والنواحي المصرفية، وامتلاكه تمثيلاً رسمياً خارج العراق من خلال مكتبين تمثيليين في كل من دبي وبيروت، مذكراً بالشراكات الاستراتيجية التي تجمعها مع عدد من المؤسسات المالية والمصرفية ومنها شركة «ماستر كارد» و«فيزا كارد» وعدد من المصارف العربية والأجنبية، بالإضافة الى كونه المصرف العراقي الوحيد الذي تميز في تقديم خدمات مصرفية الكترونية شاملة ومنها تنفيذ عمليات تحويل الأموال عبر تطبيق الهاتف النقال الخاص بالمصارف والانترنت بانكينغ، مقدراً الدور الريادي للبنك المركزي العراقي في تحقيق المصارف العراقية نقلة نوعية على مستوى تطبيق المعايير الدولية والمحافظة على استقرار العملة الوطنية، وتطبيق متطلبات المعايير الدولية لاعداد للتقارير المالية IFRS وبالأخص المعيار رقم 9 (IFRS9)، فضلاً عن إلزام البنوك المنخرطة في عملية الدفع الإلكتروني بأن تكون حاصلة على شهادات ورخص عالمية في نظم الحماية ومنها الـ PCI SECURITY والاعتماد على مواقع لمراكز البيانات (DATA CENTER) ومواقع التعافي من الكوارث مرخصة TIER III.

المعايير الدولية للتقارير المالية (IFRS) بالإضافة إلى التعاقد مع شركة التدقيق الدولية (KPMG) لغرض تقييم أصول المصرف وبما يعطي مصرفنا مصداقية ورسالة مالية أكبر عند التعامل مع المصارف الخارجية.

توطين الرواتب

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم المحققة؟

– يعد مصرفنا عضواً رئيسياً مع أكبر الشركات العالمية، خصوصاً في مجال الدفع الإلكتروني، وشريكاً استراتيجياً مع «ماستر كارد» و«فيزا كارد». بالإضافة الى كونه المصرف العراقي الوحيد الذي نفذ عمليات تحويل الأموال عبر تطبيق الهاتف النقال الخاص بالمصارف والانترنت بانكينغ، الى جانب تقديمه أحدث التقنيات في مجال الدفع الإلكتروني وامتلاكه أكبر مركز للمعلومات (DATA CENTER) على مستوى المصارف داخل العراق، كما أنه من المصارف الوحيدة في السوق العراقية الذي يعمل على إدارة عمليات تحويل الأموال كافة داخل العراق من خلال مقسم محلي يمكن المصرف من اصدار وإدارة البطاقات أنياً من داخل العراق. وهذا الأمر أعطانا حافزاً كبيراً عن بقية المصارف للدخول في المبادرة التي أطلقها كل من البنك المركزي العراقي والأمانة العامة لمجلس الوزراء، والتي تتمثل في تعزيز الشمول المالي وتوطين الرواتب، حيث كان لمصرف التنمية الدولي دور ريادي في هذا المجال من خلال توطين أكبر عدد من رواتب موظفي وزارات الدولة

– تميزنا عن المصارف الأخرى في السوق العراقية نتيجة توجهننا نحو بناء قواعد البنية التحتية الضخمة والعمل بحسب المستويات العالمية، ونحن المصرف العراقي الوحيد الذي يمتلك مكتباً تمثيلاً في بيروت، بالإضافة الى حصولنا على ترخيص لافتتاح مكتب تمثيلي في دولة الإمارات العربية المتحدة بعد الحصول على موافقة البنك المركزي الإماراتي وبعد تدقيق شامل واجراءات عناية واجبة مكثفة على المصرف استمرت على مدار سنة كاملة وبعد تشخيص البنك المركزي الإماراتي لما يمتلكه مصرفنا من بنية تحتية ضخمة ورسالة مالية وكفاءة مالية مرتفعة، حيث تم الافتتاح الرسمي للمصرف خلال الأسبوع الماضي من شهر تموز الحالي والذي يعتبر إنجازاً اقتصادياً ومصرفياً كبيراً كون مصرفنا هو أول مصرف عراقي أهلي يحقق ذلك.

هذا ومنذ بداية تأسيس المصرف عملنا على تقديم محفظة متنوعة من الخدمات والمنتجات المصرفية تخدم كلاً من قطاع الأفراد وقطاع الشركات الأمر الذي ساهم في حصول المصرف على حصة سوقية كبيرة في ما يخص عمليات التمويل التجاري وتمويل الأفراد وصدار البطاقات الالكترونية وذلك من خلال شبكة فروع المنشرة في كافة أنحاء العراق من الشمال إلى الجنوب. هذا ولضرورة تطبيق أفضل الممارسات المصرفية استكمل مصرفنا كافة الإجراءات للتعاقد مع شركات التدقيق الدولية ومنها شركة التدقيق (EY) وذلك لغرض تطبيق

تطبيق المعايير الدولية

■ كيف تقيمون فعاليت القمة المصرفية العربية الدولية في دورتها الحالية، والعلاقات المصرفية العربية – الأوروبية العربية – العربية؟

– هي خطوة ناجحة في مجال تعزيز الروابط بين المصارف العربية والأوروبية، مع الأخذ بالإعتبار حاجة المصارف العربية لبنوك مراسلة أوروبية، وفي هذا الإطار قامت المصارف الخاصة العربية والعراقية تحديداً بتطبيق جميع المعايير الدولية والامتثال لمختلف النظم والتشريعات، خصوصاً في مجال التقارير المالية وإدارة المخاطر وتطبيق معايير «بازل 3» واعتماد طرق الدفع الإلكترونية واستناداً لمبادرة الشمول المالي والمصرفي، فضلاً عن امتلاكها لأحدث النظم التكنولوجية في عمليات الدفع الإلكتروني، أسوة بالممارسات المطبقة في دول الجوار والعالم، الى جانب امتلاكها أنظمة متطورة في مجال مكافحة عمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب، فضلاً عن الالتزام بمعايير «فاتكا» والـ «الفاتف» (FATF) الذي ساهم في انضمام العراق رسمياً ضمن قائمة الدول الملتزمة مع متطلبات الـ FATF الدولية للامتثال لارشادات مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب.

مكتب في الإمارات

■ حقق مصرفكم إنجازات ضخمة خلال فترة محدودة وتميزتم عن مثيلاتكم من المصارف العراقية، بم تعلقون؟



وسام فتوح يقدم درعاً تقديرياً للسيد زياد خلف عبد

بتحقيق الشمول المالي. هذا وتعتبر المصارف في العراق الأعمدة الارتكازية للاقتصاد الوطني ومساهمة فعالة في الناتج القومي المحلي، وخاصة في ظل تولي البنك المركزي العراقي في الثلاث سنوات الأخيرة دوراً ريادياً واسع النطاق من خلال إعادة هيكلة الإطار التشريعي والرقابي للمصارف وبالأخص في مواضيع الامتثال، ومكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب، والحوكمة المؤسسية الرشيدة، وإدارة المخاطر والبنية التحتية لنظم تكنولوجيا المعلومات المستخدمة في المصارف والتي ساهم بها معالي المحافظ بشكل كبير. ■

«دور ريادي لمحافظ البنك المركزي العراقي»

■ هل لنا بكلمة لمناسبة تكريم سعادة محافظ البنك المركزي العراقي كأفضل محافظ بنك مركزي في الوطن العربي لعام ٢٠١٨ ؟

– كان لسعادة محافظ البنك المركزي العراقي دور كبير خصوصاً خلال المرحلة الماضية، حيث ساهم في تحقيق نقلة نوعية للبنوك العراقية على مستوى تطبيق المعايير الدولية والمحافظة على إستقرار العملة، وبعد قيادته في تطبيق سياسات مالية ونقدية سليمة ساهمت في النهوض في القطاع المصرفي العراقي والبدء



«مصرفنا من المصارف الرائدة في العراق في مجال تقديم الخدمات الالكترونية المصرفية بالأخص من خلال قنوات الدفع والتحويل الالكتروني ومنها تنفيذ عمليات تحويل الأموال عبر تطبيق الهاتف النقال الخاص بالمصارف والانترنت بانكينغ»



وصرف هذه الرواتب بواسطة البطاقات الالكترونية من خلالنا.

وتحقيقاً لمبدأ الشمول المالي والمصرفي قام المصرف بالتوسع في نشر قنوات الدفع الالكتروني حيث يمتلك أكبر شبكة لأجهزة الصراف الآلي في العراق الأمر الذي ساهم في قيادة ثورة التحول من التعامل بالنقد إلى عمليات الدفع الالكتروني وأسوة بالممارسات المصرفية المطبقة في دول الجوار والعالم وبما يدعم تطبيق متطلبات مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب. علماً أن المصرف استحوذ على أكثر من خمسين بالمئة من سوق البطاقات الالكترونية المصدرة في العراق.



وفر منتاويرك

باقية من الخدمات
المصرفية الرقمية
المتميزة

في أي مكان في
مصر و العالم ٧ / ٢٤ أيام

المصرف المتحد
The United Bank
إنطلق معنا ...

19200
www.theubeg.com
@TheUnitedBankEG
بامكانك التواصل عنده

المصرف المتحد ثالث أكبر كيان مصرفي في مصر أشرف القاضي: (رئيس مجلس ادارة المصرف المتحد): دور المركزي مشجع للبنوك المصرية على القيام بعمليات التكنولوجيا المالية



يعدّ المصرف المتحد THE UNITED BANK ثالث أكبر كيان مصرفي على مستوى جمهورية مصر العربية، من حيث رأس المال المدفوع والبالغ ٣,٥ مليارات جنيه، ويملك البنك المركزي المصري نسبة ٩٩,٩ في المئة من المصرف المتحد، وقد ولد هذا الكيان عملاقاً، حيث يملك شبكة من الفروع بلغ عددها ٥٤ فرعاً منتشرة في جميع أنحاء الجمهورية خصصت لخدمة عملاء البنك وتلبية احتياجاتهم المالية والمصرفية.

أشرف القاضي - رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في المصرف المتحد، رأى ان عملية إعادة هيكلة القطاع المصرفي المصري ساهمت في تقوية الجهاز المصرفي وتأهيله لتخطي الأزمة المالية عام ٢٠٠٨ والثورات والمشكلات السياسية التي عانت منها مصر وعدد كبير من دول المنطقة، مقدراً دور المركزي المشجع للبنوك للقيام بعمليات التكنولوجيا المالية.

من جانبها كشفت نيفين كشميري - نائب العضو المنتدب في المصرف المتحد لقطاعات الأعمال عن أرباح محققة بلغت ملياراً ومئة مليون جنيه، مشيرة الى ان المصرف من أوائل المصارف التي ستعمل على تطبيق الخدمات المصرفية الإلكترونية والمحظة الإلكترونية.

مبادرة رواد النيل بمشاركة المصرف لدعم العقول المبتكرة في مجال التكنولوجيا المالية والذكاء الاصطناعي

بالتكنولوجيا الرقمية والتي تتميز بسرعة وسهولة وانخفاض التكلفة وبالتالي تمكين عدد أكبر من المواطنين من التمتع بهذه الخدمات المالية.

أما على الصعيد المحلي: فوجود استراتيجية قومية وسياسة من قبل الدولة المصرية والبنك المركزي المصري لعملية الاصلاح الاقتصادي لتحقيق التنمية المستدامة، فضلاً عن سياسة تحويل مصر مركزاً إقليمياً عالمياً لتقديم الخدمات التكنولوجية المالية عالمياً. بالإضافة الى المجلس الأعلى للمدفوعات وسياسته الفعالة لتحفيز المواطنين للدخول ضمن منظومة الشمول المالي وخفض عملية تداول الكاش وضم الفئات الأقل دخلاً والمناطق النائية والمهمشة ضمن النظام المصرفي ومن ثم دمج الاقتصاد الموازي بالرسمي.

هذا بالإضافة إلى مؤهلات السوق المصرية الجاذبة لشركات الخدمات التكنولوجية المالية. فمصر والاردن ولبنان تحتل المرتبة الثانية عالمياً من حيث عدد شركات التكنولوجيا المالية والتي وصلت إلى ١٥ شركة. في حين تحتل الامارات والتي تضم ٣٠ شركة المرتبة الاولى عالمياً وهو ما يعكس حجم التطور والنمو السريع لهذه النوعية من الاستثمارات.

التكنولوجية، بمّ تعلقون على هذه الخطوة وما هي إقتراحاتكم؟

- تجربة المصرف المتحد كأحد البنوك المصرية في التحول لبنك رقمي في غضون عامين استندت على عدة عوامل عالمية ومحلية.

عالمياً: البنوك الرقمية ستكون بديلاً للبنوك التقليدية بشكلها وأدائها الحالي خلال المستقبل القريب. كذلك تساهم الحلول البنكية الرقمية في خفض تكاليف التشغيل بنحو ٢٠٪، فضلاً عن اعلان أول بنك رقمي في انجلترا عام ٢٠١٥، والذي يقدم كافة الخدمات المالية للعملاء عن طريق الانترنت والهواتف المحمولة فقط دون وجود فرع تحت اسم monzo من خلال التطبيقات الخاصة



إتاحة الخدمات المالية عبر الانترنت والهواتف الذكية أوجد طلب السوقي المتزايد



تكامل بين القطاع المصرفي والمركزي

■ كيف تقيمون وضع القطاع المصرفي المصري منذ العام ٢٠١٧ حتى بداية العام الحالي؟

- أشرف القاضي: يعدّ القطاع المصرفي المصري من أقوى القطاعات المصرفية العاملة إقليمياً وعالمياً. وقد ساهمت عملية إعادة الهيكلة التي شهدتها القطاع خلال العام ٢٠٠٤ الى حد كبير في تخطي الأزمة المالية العالمية عام ٢٠٠٨ والثورات والمشكلات السياسية التي عانتها الدولة لفترة طويلة ومن دون تداعيات، وتمكن من المحافظة على متانته واستقراره وساهم أيضاً في دعم الاقتصاد المصري وحمايته.

ومنذ العام ٢٠١٧ بدأنا نلاحظ تكاملاً واضحاً بين البنوك والمصارف المركزية بهدف القيام بعملية تحديد سعر صرف الجنيه لصالح الاقتصاد وبرنامج الإصلاح الاقتصادي الذي ساهم في رفع معدلات النمو الاقتصادي الى نسب جيدة، قياساً بالسنوات الماضية حيث بلغت واحداً في المئة.

التكنولوجيا المالية

■ تطرق المؤتمر الى موضوع الهندسات المالية



نيفين كشميري (نائب العضو المنتدب لقطاعات الأعمال):

سنكون من أوائل المصارف التي ستعمل على تطبيق الخدمات المصرفية الإلكترونية

والموبايل البنكي بمميزاتهم العالية. كذلك ادارة السيولة النقدية من خلال الإنترنت البنكي للشركات وأخيراً المحفظة الرقمية. وأعرب أشرف القاضي ان المصرف ابتكر مجموعة من الحلول البنكية التكنولوجية الجديدة على السوق مثل: ادارة الثروات والسيولة النقدية. كذلك التأجير التمويلي وتمويلات المشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر. وبالتعاون مع I-Score قدم: الاستعلام

اللحظي عن الجدارة الائتمانية والتسجيل في سجل الضمانات المنقولة.

مبادرة رواد النيل

واشاد أشرف القاضي بمبادرة رواد النيل الوطنية والتي يشارك فيها المصرف المتحد لتمويل المشروعات المبتكرة والافكار المبتدعة للشباب المصري. تهدف هذه المبادرة إلى دعم العقول المبتكرة في مجال التكنولوجيا المالية والذكاء الاصطناعي.

نتائج غير مسبوقة

■ هل أنتم راضون عن النتائج والإنجازات التي يحققها المصرف المتحد؟

- **نيفين كشميري:** سجل المصرف أداء جيداً جداً حيث وصلت الأرباح المحققة خلال العام ٢٠١٧ الى مليار ومئة مليون جنيه وتعدّ نتائج غير مسبوقة يحققها المصرف المتحد، فضلاً عن أننا من أوائل البنوك التي ستعمل على تطبيق الخدمات المصرفية الإلكترونية (E-BANKING) و(CORPORATE INTERNET) والمحفظة الرقمية، في حين ان عملاءنا سعداء وراضون عن الخدمات التي نقدمها لهم.

المصرف ابتكر مجموعة

من الحلول البنكية

التكنولوجية مثل: ادارة

الثروات والسيولة النقدية

التكنولوجيا المالية

هدف لتيسير حياة

المواطنين وتحقيق

الشمول المالي

كذلك ثقافة المواطن المصري التي تتواكب وبسرعة لتستوعب التطور التكنولوجي مما يخلق زيادة في الطلب السوقي والتوجه بقوة نحو هذه الخدمات.

وأعرب أشرف القاضي أن جميع العوامل السابقة العالمية والمحلية أدت إلى تحول المصرف المتحد لبنك رقمي. وذلك من خلال اتاحة الخدمات المالية عبر الانترنت والهواتف الذكية. هذا بالإضافة إلى كفاءة وجودة البنية التحتية للمصرف وقدرتها على استيعاب التحول الرقمي الحالي والرؤية والتخطيط للتحسين والتحديث لمواكبة الزيادة على التكنولوجيا المالية.

التخطيط لبناء فريق عمل

واضاف القاضي انه كان ضمن اولويات التخطيط لبناء جيل قادر على التعامل مع متغيرات التكنولوجيا المالية ومواكبة روح العصر. رفع كفاءة فريق العمل. لان العمل في البنوك الرقمية سيتطلب احتكاكاً أكثر بالتكنولوجيا المالية. وهذا استلزم توجيه العاملين إلى الجانب الابداعي وتطوير الخدمات البنكية التقليدية والتوسع بالحلول التمويلية لضم شرائح مجتمعية وابتكار آليات تمويلية غير تقليدية منها: التمويل الجماعي والدعم المقدم للصادرات المصرية والمنتج المحلي وأيضا الاستشارات البنكية.

المصرف وسلسلة من الانجازات

الرقمية

وأصبح المصرف المتحد ضمن البنوك العشر الاوائل في تقديم الخدمات الرقمية ومنها: المدفوعات الإلكترونية. هذا فضلاً عن طرح حزمة من الخدمات التكنولوجية مثل: الانترنت البنكي

وأعربت نيفين كشميري ان مبادرة السيد رئيس الجمهورية ومبادرة البنك المركزي المصري العام الماضي بإتاحة ٢٠٠ مليار جنيه ساهمت بشكل كبير في ارتفاع ١٠ مليارات جنيه في قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة وفقاً للدراسة التي نشرها البنك المركزي مؤخراً.

واضافت ان المصرف المتحد استطاع ان يرتفع بمحفظة التمويل المخصص لقطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة ليصل الى أكثر من ١٧٪ من إجمالي المحفظة وذلك نابع من واقع ايمان عميق بأهمية دور هذا القطاع في دعم التنمية الشاملة للدولة المصرية.

وأعربت نيفين كشميري ان المصرف المتحد يولي اهتماماً كبيراً ويستهدف المرأة على مختلف المستويات خاصة المرأة الريفية والمعيلة والفقيرة لتعزيز مشاركتها في الاقتصاد القومي ورفع معدلات تشغيل الإناث، وذلك من خلال تنفيذ مبادرة المشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر التي أعلنها البنك المركزي المصري.

لذلك قام المصرف بالتعاون مع عدد من المؤسسات المتخصصة لخلق آليات تمويلية تناسب طبيعة وظروف المرأة المصرية، أخذاً في الاعتبار الميزة النسبية لكل محافظة وفقاً للطبيعة الجغرافية بهدف المساهمة في الزيادة الانتاجية والعمل على ارتفاع معدل النمو الاقتصادي والتنمية.

كما يدرس المصرف المتحد حالياً طرح برنامج يهدف الى تمكين الشباب المصريين من بدء مشروعاتهن وتحقيق احلامهن وزيادة قدراتهن على الوصول الى الاستقلال المالي من خلال تطبيق مبادرة البنك المركزي المصري لتعظيم أداء المشروعات الصغيرة والمتوسطة عن طريق تقديم التسهيلات بكافة اشكالها المتوسط والقصير

الأجل وفقاً لاحتياجاتهن. ■

د. عبد الحميد محمد جميل

(مدير عام بنك امدرمان الوطني ONB - السودان):

السودان سوق واعدة استثمارياً



قدّم مدير عام بنك امدرمان الوطني ONB الدكتور عبد الحميد محمد جميل عالياً طرح قضية التمويل الأخضر خلال فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية، وكشف عن طلب واسع على هذا التمويل في السوق السودانية، واصفاً السودان بالسوق الواعدة استثمارياً، مذكراً بأن بنك ONB هو الأكبر في السودان ويمنح تمويلات ضخمة للعديد من القطاعات.

طلب واسع على التمويل الأخضر

■ كيف تقيمون المواضيع التي تم التطرق إليها خلال فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية؟

– المواضيع التي طرحت مهمة، خصوصاً في ما يتعلق بقضية التمويل الأخضر GREEN FINANCING حيث باتت من الأمور الملحة والضرورية على مستوى العالم، في ظل استخدام الطاقة المتجددة للمحافظة على البيئة التي تأثرت سلباً خلال الاعوام الماضية نتيجة الممارسات الخاطئة، والتي استدعت تدخل البنوك والتركيز على هذا النوع من الاستثمارات المتوافق مع البيئة الخضراء.

■ هل هناك طلب على هذا النوع من التمويل في السوق السودانية؟

– تشهد السوق السودانية طلباً واسعاً على هذا النوع من التمويل، ونحن بدورنا نشجع هذا التوجه ونقدم تمويلات في هذا المجال.

سوق واعدة

■ ما هي الانعكاسات الايجابية لرفع العقوبات الاقتصادية عن السودان؟

– رفعت العقوبات المفروضة على السودان وبدأت العلاقات مع معظم البنوك الاجنبية بالتحسن، مع العلم أن السودان من الاسواق الواعدة وتضم أراضي شاسعة مخصصة للزراعة، حيث أن نسبة محدودة يتم الاستفادة منها. ويضاف الى ذلك انه خلال العام ١٩٧٥ تم ترشيح ثلاثة دول السودان، كندا واستراليا لتكون سلة غذاء العالم بهدف معالجة النقص العالمي الكبير في الغذاء، حيث أن حوالي ٨٠٠ مليون شخص يعانون سوء التغذية حول العالم. ■ هل تحتاج السوق السودانية الى استثمارات اوروبية، وما هي القيمة المضافة الممنوحة للمستثمرين؟

– يحصل المستثمر الاجنبي على الحقوق نفسها الممنوحة للمستثمر السوداني ويحقق عوائد ربحية جيدة وبإمكانه تحويل أرباحه وفق قانون الاستثمار السوداني.

مشروعات زراعية وصناعية

■ ما هي آخر مستجدات بنك امدرمان السوداني؟

– انه من اكبر المصارف في السوق السودانية ويمنح تمويلات ضخمة، فضلاً عن تركيزه على مشروعات البنية التحتية والزراعة والصناعة واطاحة الفرص والمجالات أمام القطاع الخاص للدخول في عمليات الاستثمار على أنواعها. ■

علي عمر ابراهيم فرج (مدير عام بنك الخليج السوداني):

السوق السودانية تتحمل مزيداً من البنوك الجديدة ومستقطبة للإستثمارات



أكد مدير عام بنك الخليج السوداني علي عمر ابراهيم فرج قدرة السوق السودانية على تحمل المزيد من البنوك الجديدة، باعتبار انها قابلة لاستقطاب المزيد من الإستثمارات، وأشار الى عدم معاناة هذه السوق المنافسة بل تشهد تعاوناً في ما بين مصارفها، لافتاً الى آثار ايجابية تركتها خطوة رفع العقوبات عن السودان، عارضاً لمجموعة من خدمات البنك المتنوعة، معتبراً التكنولوجيا المالية أبرز أهدافه.

فرص استثمارية واعدة

■ في رأيكم، هل للسوق السودانية القدرة على تحمل افتتاح المزيد من البنوك؟

– للسوق السودانية القدرة على تحمل المزيد من البنوك، نظراً لتوافر سوق ضخمة للاستثمار متعددة الموارد، في وقت تعرف السودان انها بلد متعدد الموارد زراعية، مائية، أو موارد معدنية، تولد فرصاً عديدة للاستثمار. من هنا نحن بحاجة الى زيادة عدد المصارف كون السوق السودانية قابلة لاستقطاب المزيد من الاستثمارات. ■ هل من المتوقع زيادة حدة المنافسة بين المصارف؟

– لا تعاني السوق السودانية منافسة شرسة بل هناك تعاون بين المصارف السودانية في ظل توافر مجالات كثيرة متاحة للإستثمار والمزيد من الفرص الاستثمارية غير المستغلة، وهذا ما يخلق نوعاً من التكامل بين جميع المصارف.

مؤشرات ايجابية

■ ما هي الآثار الايجابية لرفع العقوبات عن السودان وهل من انعكاسات سلبية لهذه الخطوة؟

– بالتأكيد فقد كان لهذه الخطوة آثار ايجابية على صعيد تسهيل مجالات الاستثمار والتعاملات البنكية مع الخارج، بالإضافة الى وجود مؤشرات ايجابية بعد رفع الحظر الاقتصادي عن السودان.

■ ما هي الخدمات التي سيقدمها بنك الخليج السوداني وما الذي يميزكم؟

– يوفر البنك مجموعة من الخدمات المتنوعة والمميزة، منها تمويل المؤسسات الكبيرة والمشاريع التنموية في مجالات الزراعة والتعدين والصناعة في مختلف أنواعها، وكذلك في مجال البنية التحتية، مع الاشارة الى ان بنك الخليج مول مشاريع كبرى حيوية.

انطلاقة موفقة

■ أين أنتم من التكنولوجيا المالية؟

– تعد التكنولوجيا المالية من أبرز أهدافنا ونحن كبنك حديث التأسيس نجد من الاهمية بمكان تطبيق مختلف الوسائل التقنية الحديثة في خدماتنا المصرفية.

■ من هم مساهمو البنك؟

– هناك عدد من المساهمين الرئيسيين من دولة الإمارات العربية المتحدة، الى جانب عدد من دولة اليمن وبعض المساهمين السودانييين، وقد كانت انطلاقة البنك جيدة وموفقة. ■

عبد الخالق السمانى عبد الرزاق

(مدير عام البنك السوداني الفرنسي (SUDANESE FRENCH BANK)

ملتزمون جميع الضوابط والمعايير العالمية المطلوبة



رأى مدير عام البنك السوداني الفرنسي SUDANESE FRENCH BANK عبد الخالق السمانى عبد الرزاق ان المشكلات والتحديات لا تزال قائمة في إطار امتثال المصارف السودانية، وأكد التزام البنك جميع الضوابط والمعايير العالمية المطلوبة، مذكراً بتمايزه في تمويل مشروعات استراتيجية في ولاية الخرطوم.

الفاخرة الإلكترونية

بمّ تعلقون على فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية والمواضيع التي تم التطرق اليها والمتعلقة بالتكنولوجيا المالية، والى أي مدى تواكب المصارف السودانية هذه المتطلبات؟

أصدرت الحكومة السودانية قراراً بتوجه المصارف نحو الفاتورة الإلكترونية، ومن شأن ذلك تقليص التعاملات النقدية والإمتثال لمتطلبات مكافحة تبييض الأموال.

تمويل مشروعات استراتيجية

هل لمستم أي تغييرات إيجابية بعد رفع الحظر عن السودان؟

لا تزال التحديات والمشكلات قائمة في إطار عملية الإمتثال، حيث لا تزال البنوك الأجنبية متخوفة من التعامل مع البنوك السودانية. ولكن بالنسبة الى البنك السوداني الفرنسي فإننا التزمنا بجميع الضوابط والمعايير العالمية المطلوبة.

هل أنتم راضون عن النتائج المحققة خلال العام ٢٠١٧ وبداية العام الحالي؟

سجل البنك نتائج إيجابية، فضلاً عن تمايزه في تمويل مشروعات إستراتيجية ومشاريع بنية تحتية في ولاية الخرطوم. ■

صلاح الدين حسن أحمد

(مدير عام البنك الزراعي السوداني (AGRICULTURAL BANK OF SUDAN)

نتوقع تدفق رؤوس الأموال والإستثمارات الضخمة

الى السوق السودانية



لاحظ مدير عام البنك الزراعي السوداني AGRICULTURAL BANK OF SUDAN صلاح الدين حسن أحمد حذراً من قبل المصارف العربية والإفريقية في التعامل مع البنوك السودانية، وكشف بالمقابل عن تعاون مع عدد من الشركات والبنوك الأميركية التي اتخذت قراراً بدخول السوق السودانية، متوقعاً تدفق الأموال والإستثمارات الضخمة الى السوق السودانية نظراً لامتلاكها موارد طبيعية وثروات حيوانية، مسلطاً الضوء على دور البنك في مجال تمويل المزارعين بغية تطوير وزيادة الإنتاج الزراعي كما ونوعاً.

دخول شركات وبنوك أميركية

بعد رفع العقوبات المفروضة على السودان هل لمستم أي مؤشرات إيجابية؟

لاحظنا فرقاً بسيطاً مع الإشارة الى انه وحتى الآن لا تزال العديد من المصارف العربية والإفريقية والأوروبية حذرة من التعامل مع البنوك السودانية، في حين أننا بدأنا التعاون مع عدد من الشركات والبنوك الأميركية التي اتخذت قراراً بدخول السوق السودانية لتسويق منتجاتها، نظراً لتوافر قدرات وإمكانات ضخمة في هذه السوق.

تدفق الأموال والإستثمارات

هل ما زلتم تواجهون صعوبات في مجال تحويل الأموال؟

كما ذكرت سابقاً، لم يحصل حتى الساعة إنفتاح كامل من قبل البنوك الأجنبية والعربية نحو السوق السودانية. ما يحول دون امكانية تحويل العملات بطرق سهلة، إلا أنه مع تحسن الأوضاع من المتوقع تدفق الأموال واستثمارات ضخمة نحو السوق، نظراً لوجود موارد كبرى في القطاع الزراعي وتصنيف السودان بين أغنى ١١ دولة حول العالم في امتلاك موارد طبيعية وثروات حيوانية.

الإرتقاء بالخدمات المقدمة

ما هي آخر تطورات البنك الزراعي السوداني وهل تطبقون التكنولوجيات الحديثة في عملكم؟

يولي البنك اهتماماً كبيراً بالقطاع الزراعي ويعد من أوائل البنوك الحكومية الداعمة للقطاع والمزارعين في السودان. ونعمل على استغلال جميع التقنيات الحديثة في تطوير البنك والإرتقاء بالخدمات المقدمة للمزارعين أو العملاء العاديين، فضلاً عن اننا نعمل على تمويل المزارعين بهدف تطوير الآلات والمعدات التي يستخدمونها في نشاطهم، بغية تطوير وزيادة الإنتاج الزراعي كما ونوعاً. ■

صلاح محمد عبد الرحيم علي

(مدير عام بنك الشمال الإسلامي AL SHAMAL ISLAMIC BANK - السودان):

نركز في استراتيجيتنا على التوسع الداخلي ورفع رأس المال الى ٢٥٠ مليون جنيه



مدير عام بنك الشمال الإسلامي
AL SHAMAL ISLAMIC BANK
صلاح محمد عبد الرحيم علي
رأى ضرورة تطبيق البنوك
العربية التكنولوجيات الحديثة
والتأقلم معها بهدف تطوير
أعمالها، وأشار الى اننا بحاجة
للمزيد من التعاون مع البنوك
الخارجية لمعاودة نشاطها
وتعاملاتها، كاشفاً عن
استراتيجية خمسية تتركز على
المزيد من التوسع داخل
السودان ورفع رأس المال.

تطبيق التكنولوجيات الحديثة

■ هل لديكم أي تعليق على المواضيع التي طرحت خلال المؤتمر
البنك خصوصاً في ما يتعلق بالجانب التكنولوجي؟

- يتوجب على مختلف البنوك تطبيق التكنولوجيات الحديثة والتأقلم
معها بهدف تطوير أعمالها وتوسيع قاعدة عملائها، وبالتالي من أهم
الموضوعات التي تم التطرق اليها خلال فعاليات المؤتمر السماح
للبنوك الإسلامية بالعمل في العاصمة باريس، بحيث ان للمصارف
الأوروبية تواجداً في المنطقة العربية والدول الإسلامية في المقابل
المصارف الإسلامية لديها حضور في فرنسا.

رفع رأس المال

■ كيف تصفون العلاقات المصرفية العربية - الأوروبية؟

- للأسف، تنحصر العلاقات المصرفية العربية الأوروبية في دول
معينة مثل مناطق الحوض المتوسط، إنما يغيب التواصل مع دول
أفريقيا.

■ بعد رفع الحظر عن السودان هل لمستم أي تحسن إيجابي، وما هي
مطالبكم من البنك المركزي في السودان لتحسين وضع المصارف؟

- في الحقيقة الأمر غير مرتبط بالبنك المركزي إنما بالدول
الأوروبية والأفريقية، فنحن بحاجة الى المزيد من التعاون مع البنوك
الخارجية لمعاودة نشاطها وتعاملاتها، ولكننا حتى الآن لم نلمس أي
تجاوب.

■ ما هي أبرز إنجازات بنك الشمال الإسلامي؟

- وضع البنك استراتيجية تمتد لخمس سنوات تتركز على المزيد من
التوسع داخل السودان وزيادة رأس المال من ٢٥٠ مليون جنيه الى
مليار جنيه سوداني. ■

إبراهيم جبر ايل

(نائب مدير عام بنك التنمية الصناعية

INDUSTRIAL DEVELOPMENT BANK - السودان):

إبقاء السودان على لائحة الدول الداعمة للإرهاب يولد مشكلات



يحمل بنك التنمية الصناعية
INDUSTRIAL DEVELOPMENT BANK
رسالة النهوض بقطاع الصناعة
التحويلية عن طريق تقديم
التمويل والخدمات المصرفية
والمساهمة في الحلول الفنية
ومواكبة التطور التقني، كما يعمل
وبالتوازي على الإرتقاء بكيانه
ليصبح الخيار الأفضل في مجال
تمويل قطاع الصناعة التحويلية
والذي وفر له مقومات الإنتاج
اللازمة لإطلاقه.

على هامش فعاليات القمة المصرفية العربية الدولية السنوية،
التقت «البيان الإقتصادية» نائب مدير عام البنك إبراهيم جبر ايل
الذي أكد قدرة المصارف السودانية على التغلب على التحديات،
واعتبر أن إبقاء السودان على لائحة الدول الداعمة للإرهاب يولد
بعض المشكلات، مذكراً بما يقدمه البنك من خدمات مصرفية
متنوعة.

تحديات في السوق السودانية

■ كيف تقيمون وضع المصارف السودانية في الوقت الحالي؟
البنك - تعاني السوق السودانية بعض التحديات لكن للمصارف

القدرة للتغلب عليها وإيجاد البدائل.

■ هل لمستم أي تحسن نتيجة رفع العقوبات عن السودان؟

- شعرنا بفارق بسيط، إنما بقاء السودان على لائحة الدول الداعمة
للإرهاب يولد بعض المشكلات والضغط على الدولة.

خدمات متنوعة

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققها بنك التنمية الصناعية؟

- يدعم البنك الصناعة
التحويلية في السودان منذ العام
٢٠٠٥، حيث يقدم أيضاً،
خدمات أخرى مثل الإعتمادات
الخارجية والتصدير، ولكن
نتيجة العقوبات المفروضة
تقلص نشاطنا في هذه
المجالات. ■

بإمكان المصارف السودانية التغلب على التحديات

مصرف التنمية الدولي International Development Bank



عنوان للتميز
Title of excellence

نجاحٌ مستمرٌ.. ومتناهيٌ..
أساسه

عنوان التميّز



Call Center: 00964 770462 1822

E-mail: info@idb.iq

الشيخ جواد أحمد بو خمسين (رئيس مجموعة بو خمسين - الكويت):

إنشاء بنك دولي منبثق من البنوك العربية لديه فروع في كل العواصم العالمية



تأسست مجموعة بوخمسين القابضة بشركاتها المتنوعة والمتعددة منذ حوالي نصف قرن وقد انطلقت من رؤية السيد جواد أحمد بوخمسين الذي أسس شركة عائلية في البداية عام ١٩٥٧ سرعان ما تحولت إلى مجموعة من الشركات. والسيد جواد هو رجل أعمال كويتي ذات سمعة معروفة على المستويين المحلي والإقليمي نظراً لدوره المرموق في عالم المال والأعمال ودوره في تأسيس عدد من المصارف وشركات التأمين والعقار وقيامه بالأعمال التجارية، إلى جانب مجال الضيافة والسياحة والإعلام والاتصال والاستشارات. تميز الشيخ جواد بقيادته الحكيمة وبالمحافظة على التقاليد العربية الراسخة. وتأثرت مجموعة بوخمسين برؤية مؤسسها فتميزت بروح العمل الجماعي وتجلت المصداقية والأمانة والدقة في تحقيق الأهداف كما تميزت المجموعة بمديريها وموظفيها الذين اعتادوا الاعتماد على النفس وتقديم الولاء للعملاء وحماية حقوقهم.

وتجدر الإشارة إلى أنه برغم التنوع والتوسع اللذين تتمتع بهما المجموعة إلا أنها حافظت على هويتها الخاصة وقيمها العربية الكويتية العميقة.

على هامش المؤتمر العربي لإتحاد المصارف العربية، الذي عقد دورته السنوية لعام ٢٠١٨ في القاهرة - مصر، حيث تم تكريم رجل الإنجازات الشيخ جواد أحمد بوخمسين، مؤسس ورئيس مجموعة بوخمسين القابضة، أجرت مجلة «البيان الاقتصادية» حديثاً خاصاً معه، وقد ذكر بمساهمته بالاستثمار في العديد من الدول العربية من خلال بنوك وشركات وفنادق، وطمان إلى حل القضايا العالقة بين الأخوة الخليجيين، مفصلاً عن اقتراحه إنشاء بنك دولي منبثق من البنوك العربية لديه فروع في كل عواصم العالم ويؤدي دور المراسل لكافة البنوك العربية والرعين العرب.

مساهم بالإستثمار في الدول العربية



■ نلتهم جائزة مرموقة عن إنجازاتكم خلال مسيرتكم المهنية الطويلة، ماذا تعني لكم هذه الجائزة؟

– سعيد جداً بها وباتحاد المصارف العربية صاحب التكريم. لقد انقطعت عن الإتحاد حوالي ١٥ عاماً، حيث كنت سابقاً في عضوية الإتحاد أمثل مجموعة من المصارف مثل «بنك الخليج الأول» و«البنك المصري الخليجي» وغيرهما من البنوك. كما كنت استثمر دائماً في مصر إذ كنت من الذين أسسوا المجموعة الكويتية والعديد من الشركات والمشاريع مثل شركة «سالي للأثاث» وشركات الطوب والخزف. لقد بنيت «فندق الزمالك» و«سفير الزمالك» و«سفير المساحة» والأن لدي فندق في منطقة المعادي هو «هوليداي إن»، وحالياً أنفذ البنك الخليجي المصري. باختصار لا نزال نساهم بالاستثمار في كل الدول العربية وفي القطاعات كافة مثل العقار، التأمين، المصارف والفنادق.

بنك دولي

■ لغت مداخلتكم الانتباه أثناء المؤتمر، إذ دعوتهم إلى قيام بنك دولي عربي فماذا عنها؟

– لقد شكرت أولاً رئيس اتحاد المصارف العربية الشيخ محمد الجراح الصباح واتحاد المصارف على التكريم، كما شكرت راعي المؤتمر محافظ البنك المركزي المصري د. طارق عامر، وكذلك الأمين العام لجامعة الدول العربية أحمد أبو الغيط. وأشيراً هنا إلى أن عدداً من المكرمين في المؤتمر سبق وأن عملنا معاً لسنوات. في الحقيقة

عدد من الدول العربية كالمملكة العربية السعودية بفضل تنوع محافظها الاستثمارية أيضاً، وبصفة عامة فإن الاقتصاديات العربية أخذت في النمو والتعافي على نحو بطفرة قريبة في المستقبل القريب لاسيما في مصر والعراق وغيرها

■ طال الحديث عن وحدة اقتصادية عربية.. فكيف يمكن في رأيكم تحقيق ولو تكامل عربي اقتصادي؟

– بالفعل طال الحديث عن وحدة اقتصادية عربية تنمائها جميعاً على غرار الوحدة الاقتصادية الأوروبية ولكن يمكن البدء بشكل من أشكال التعاون والتكامل الذي يمكن أن يتطور تدريجياً إلى وحدة اقتصادية حينما تكتمل البنيات التحتية الاقتصادية العربية وتتوحد أو تتناغم القوانين الاقتصادية والقرارات المنظمة للأنشطة الاقتصادية المختلفة.. ويمكن الاستفادة من المزايا النسبية التي تتمتع بها هذه الدولة العربية أو تلك لتحقيق تكامل اقتصادي فمثلاً في السودان وفرة في الأراضي الزراعية الخصبة وفي مصر أياد عاملة زراعية مدربة، وفي الكويت إمكانات تمويلية بمعدات وأجهزة زراعية حديثة تحقق إنتاجيات عالية وهكذا في الصناعة والتجارة وكل الأنشطة الاقتصادية فحينما تتكامل المواد الخام مع الخبرات العملية والقدرات التكنولوجية والأسواق المستهلكة وفي ظل رؤية متكاملة وخطط واضحة.. فإننا نكون قد حققنا التكامل الاقتصادي الذي يمكن أن يكون نواة لوحدة اقتصادية عربية فضلاً عن مزايا هذا التكامل لكل دولة عربية على حدة وعلى الشعب العربي كله. ■

علينا تقديم الشكر باسم المكرمين وشكر الرئيس المصري عبد الفتاح السيسي لهذا التكريم والتقدير. من جهة أخرى، لدي اقتراح يقضي بالمبادرة للقيام بعمل يخدم البنوك العربية أصحاب المدخرات من خلال إنشاء بنك دولي منبثق من البنوك العربية ولديه فروع في كل عواصم العالم للإشراف على المدخرات وإدارتها وان يكون مراسلاً للبنوك العربية. وفي هذا الإطار أرى أنه على اتحاد المصارف العربية السعي لتحقيق ذلك، لقد سبق واقترح ذلك في العام ١٩٩٢ في أول مؤتمر تم عقده في فرنسا، وقد قلت يوماً انه من الخطأ عقد مؤتمر للمصارف العربية في فرنسا، بل يجب أن يكون في إحدى الدول العربية. لقد كلفت يوماً بإجراء دراسة حول اقتراحي وسلّمت الدراسة في العام التالي للإتحاد في الجزائر. لكن تم تغيير رئيس اتحاد المصارف وحتى الآن لم يستجد شيء على هذا الصعيد. وحالياً أتمنى على الإتحاد بحث الموضوع مجدداً ودراسته وبلورته.

■ ما هي رؤيتكم للأوضاع الاقتصادية العربية بشكل عام؟

– مر العالم بأزمة اقتصادية كبيرة أثرت سلباً على الاقتصاد العالمي، ولما صار العالم قرية صغيرة فإن كل اقتصاديات الدول تأثرت سلباً ولكن بنسب متفاوتة وبالنسبة لدولة مثل الكويت فإن التأثير كان طفيفاً بسبب الرؤية الحكيمة لصاحب السمو الأمير صباح الأحمد أمير الكويت، فمن خلال صندوق الأجيال القادمة وتنوع الاستثمارات الكويتية داخلها وخارجها لم يتأثر الاقتصاد الكويتي كثيراً بالأزمة العالمية، وكذلك

المصرف المتحد للإستثمار
United Bank For Investment

U.B.I



1994

اقتياريك الافضل



U.B.I

المصرف المتحد للإستثمار
United Bank for Investment



1994

بغداد - حي الوحدة - ساحة الواثق

www.unitedbank-iq.net

Email: unitedbank2004@yahoo.com



البنك المركزي العراقي
CENTRAL BANK OF IRAQ



مجلة 1
التأمين العربية

SPECIAL خاص



المؤتمر العام للاتحاد العام العربي للتأمين
GENERAL CONFERENCE

الدورة 32 Session

Hammamet-Tunisia



AL BAYAN MAG

العدد ٥٦١ • السنة التاسعة والأربعون • آب (أغسطس) ٢٠١٨
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 561 • 49 YEARS • AUGUST 2018



دعوة شركات التأمين للإستمرار في استحداث منتجات تسوّق إلكترونياً
والإعتماد على الطاقات الإستيعابية للإعادة العربية

This part is
sponsored by



هذا الجزء
يصدر برعاية



UAE: Dhs25 • YEMEN: YR1,350 • SYRIA: \$1200 • OMAN: QR25 • QATAR: QR25 • MOROCCO: Dhs50 • JORDAN: JD5 • KSA: SR25 • FRANCE: Euro5 • EGYPT: EP30 • BDI: BDI5 • LEBANON: LL7.500 • KUWAIT: KD2



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

ال GAIF الأسوأ

أما بالنسبة للفنادق فحدّث ولا حرج عن عدم جهوزيتها إن لناحية عدم تأهيلها أو لانقطاع المياه فيها وحتى الكهرباء في البعض منها دون ان نشير الى الخدمة غير المتوفرة.

أما بالنسبة للمواصلات بين الفنادق فالمحظوظ فقط تمكن من الإنتقال من مكان إقامته الى فندق المؤتمرات بالوسائل المتوفرة، وسجل ابتزاز بعض المشاركين الاجانب في اللحظات الأخيرة من عودتهم الى مطار تونس، مع الإشارة الى اعتراض عدد كبير من الزوجات المرافقات للمشاركين على برامجهم السياحية المعدة ولأسباب شتى.

نأمل ان يتقبل منا القيمين على المؤتمرات هذه الملاحظات التي ستؤثر سلباً على كل فعالية تنظم في الوطن العربي.

والى اللقاء في GAIF الـ ٣٣ في الجزائر.

ما قام به الأخوان التونسيون من مجهود لإنجاح لقاء الـ GAIF ٣٢ ضاع في متاهات الشوائب والسيئات التي طغت على الحسنات والتي لم نلمس منها سوى واحدة وكانت لقاء أركان التأمين والإعادة والوساطة في ما بينهم في أماكن ودهاليز متباعدة تحت مظلة المنظمين وأسعارهم الملتهبة وفي مقاه أكثرها غير مجهز.

ولا بد هنا من الإشارة الى التأخير الطويل غير المبرر لجلسات الإفتتاح ومواقيت المحاضرات حيث ان أحد المحاضرين الأجانب ألغى أكثر من موعد بانتظار بدء محاضرتة التي تأخرت أكثر من ساعتين ما جعله يهمس لممثل «البيان الإقتصادية» انها قد تكون المرة الأخيرة التي يشارك فيها بالمؤتمر ولولا لياقته لكان اعتذر عن تقديم محاضرتة.

TRUST RE ترعى هذا الملحق

وشكر لجميع المحاورين والمعلنين

ترعى مجموعة ترست ري TRUST RE المملوكة للعائلة المرموقة أبو نحل هذا الملحق الذي نخصه لتغطية فعاليات المؤتمر العام العربي للتأمين الـ ٣٢. وترست ري المصنفة (أ-) ممتاز A- EXCELLENT من أ.م. بست A.M.BEST تدعم جهدنا هذا وتعبّر عن اهتمامها الجدي بتسليط الضوء على تطوير الأسواق العربية. وإن نقدر رعاية ترست ري لملحقنا هذا نشكر ايضاً جميع من زودنا بمعلومات أو أفادنا بتصريح أو كل معلن يثق بما تقدمه «البيان» لقطاع التأمين وجميع أوجه الإقتصاد في العالم العربي.

انعقاد المؤتمر العام ٢٠٢١ للإتحاد العام العربي للتأمين برعاية الرئيس التونسي دعوة شركات التأمين للإستمرار في استحداث منتجات تسوق إلكترونياً والإعتماد على الطاقات الإستيعابية للإعادة العربية



الحضور



من اليمين: ملياء بن محمود، عبد الخالق رؤوف خليل، الوزير التونسي محمد رضا شلغوم، ماكس زكار والأسعد زروق



من اليمين: ضحى عبد الخالق، أنور الشنطي، خالد الحسن وإياد زهراء



من اليمين: رومل طباجه، د. منير قبان، كريم جبري ونبيل حجار



من اليسار: يوسف بن ميسيه، علاء الزهيري، حبيب بن حسين، لطفي بن حاج قاسم، آدم حسن وطارق هائل سعيد

انعقد المؤتمر العام الثاني والثلاثون للإتحاد العام العربي للتأمين في مركز المؤتمرات ياسمين الحمامات - تونس بعنوان «التحول الرقمي في صناعة التأمين في الوطن العربي»، وذلك برعاية رئيس الجمهورية التونسية الباجي قائد السبسي وبحضور وزير المال محمد رضا شلغوم وبالتعاون والتنسيق بين الإتحاد العام العربي للتأمين وسوق التأمين التونسية ممثلة في الجامعة التونسية للتأمين.

وحضر حفل الافتتاح أيضاً حشد من المسؤولين التونسيين وممثلي أعضاء الإتحاد العام العربي للتأمين وهيئات الرقابة على التأمين وجمعيات وسطاء التأمين العربية وشركات التأمين وإعادة التأمين العالمية وسفراء الدول العربية والأجنبية في الجمهورية التونسية وممثلو وسائل الإعلام .



من اليسار: مختار الدائرة، صلاح المبروك، ابراهيم جمال كسالي وحاج محمد سبع



من اليسار: دليلة بدر، عبد اللطيف شعبان، علي همامي، محمد دخيلي، سهيلة شبنوب وحسان مكي



عدد من أركان مجموعة NASCO



من اليمين: محمد رفيق دجعفري، رومل طباجه، حاج محمد سبع، وداد بلهوشات، خالد النويري وياسين لعرابي



من اليسار: احمد طباجه، ماجد عقل وسمير سكر



من اليمين: محمد السيد، فاتن دوغلاس وسهيلة البيروتي



من اليسار: رشيد الهباب، صخر زوايده وعيسى زيتون



من اليمين: رومل طباجه، نسيب البربير، حليم ابو حرب، باسل عبود، سلام حنا وجورج بيطار

وزير المال التونسي محمد رضا شلغوم:

اتحدى شركات التأمين ان تبادر الى تبني استراتيجيات جديدة وانشاء قنوات للتوزيع وايجاد وسائل مبتكرة لتسوية المطالبات ومواكبة التحول التكنولوجي

قال وزير المال التونسي وممثل راعي المؤتمر محمد رضا شلغوم ان صناعة التأمين يجب ان تتعلم من تجارب الصناعات الاخرى مثل البنوك والاتصالات للتكيف مع التغيرات التكنولوجية، وذكر بأن هذه الصناعات استخدمت التكنولوجيا للوصول الى مزيد من الجماهير وتوسيع اعمالها التجارية والاستجابة السريعة للعملاء، متوقعا تخلف شركات التأمين العربية عن الركب عندما يتعلق الامر باستغلال التكنولوجيا. واطلق شلغوم تحديا

لشركات التأمين لأن تبادر الى تبني استراتيجيات جديدة وانشاء قنوات للتوزيع وايجاد وسائل مبتكرة لتسوية المطالبات وخدمة العملاء لمواكبة التحول التكنولوجي. موضحا ان المؤتمر العام الثاني والثلاثين للاتحاد العام العربي للتأمين تحت شعار «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي» جذب اكثر من ١٤٠٠ مشارك من ٥١ دولة.



من اليمين: رومل طباجه وأحمد المعمرى



مراد همامي ومنيرة جرواشي



من اليسار: خليل هزيم، حبيب بولعراس وأحمد نصرالله



من اليمين: باسل عبود، سلام حنا، عبدو خوري، ايلي طريبيه، ناجي سلطانم، فاتح بكداش ونسيب البربير



من اليسار: سمير سكر، أحمد طباجه، مهذ سمان، د. وليد زعرب، ماهر الحسين، عماد الحجة وعماد سلامة



عدد من أركان GIG



أركان مجموعة TRUST RE



من اليسار: فريد لطفى، TARUN KHANNA، محمد عبد المعطي، حسين الشربيني، د. عادل منير وطارق هائل سعيد

عبد الخالق رؤوف خليل (الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين): المطلوب من شركات التأمين تنظيم وتعزيز ممارسات السوق وإدخال منتجات مبتكرة

قال الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين عبد الخالق رؤوف خليل في كلمته الافتتاحية «ان الأحداث الأخيرة التي وقعت في بعض الدول العربية أثبتت أنه لا يمكن التغلب على الأزمات والتحديات إلا من خلال الإرادة الوطنية والجهود المشتركة، وتعاون جميع الأطراف واللاعبين من أجل تحقيق التكامل العربي»، متوقفاً ان تنتعش الأسواق بعد هذه الأوقات العصيبة مما يمهد الطريق لمرحلة من الابتكار، مضيفاً ان «التكنولوجيا تغيّر الطريقة التي يعمل بها العالم وان الثورة الرقمية تعد من أبرز تحديات العصر الحالي وأن كل تحدٍ هو فرصة للنمو لكنه

يتطلب من شركات التأمين تنظيم وتعزيز ممارسات السوق وإدخال منتجات مبتكرة واعتماد أساليب غير تقليدية، لا سيما ان التقدّم التكنولوجي يسرّع من وتيرة التغيير». ولفت خليل الى ان شركات التأمين والإعادة العربية تمكنت من حماية أعمالها من خلال مراجعة وتحديث استراتيجيات أعمالها والإستفادة من التجارب الدولية والإقليمية، الأمر الذي ساعد في الحفاظ على اتجاه نمو ايجابي من حيث نوعية الشركات وحجمها وجعل أسواق التأمين العربية أكثر جاذبية.



من اليمين: سمير نحاس، سيرج منصور، محمد قطب



من اليمين: خالد الحسن، رؤوف قطب، عثمان الهادي ابراهيم، حسين عطالله حسين وحامد مبروك



من اليمين: AYLIN KOCATURK، يوسف فاسي فهري، نبيل حجار ود. عادل منير



من اليمين: خالد سيد، مروى أبو نازل، زهير العطوط، عدنان العون وأحمد عوض الله



من اليمين: محمد مظهر حماده، كمال السرطاوي وتحسين براهيمه



من اليمين: بينال نقاوة و PETER ENGLUND



من اليسار: فاتح بكداش، جميل حرب وبيار سبعلاني



من اليمين: إياد زهراء، سامر العش، أنور علامة ود. مالك محمود حسن

الأسعد زروق (رئيس الإتحاد العام العربي للتأمين):

قطاع التأمين لن يكون بمعزل عن التحولات

أشار الأسعد زروق رئيس الجامعة التونسية لشركات التأمين ورئيس الإتحاد العام العربي للتأمين في دورته الـ ٣٢ الى ان التحولات التكنولوجية المتسارعة التي يشهدها العالم من اكتشافات رقمية وذكاء اصطناعي، أو ما يعبر عنه بالثورة الصناعية الرابعة ستغير علاقة الإنسان بمحيطه وستؤدي حتماً الى تغيير شامل في حاجياته وطرق الاستجابة اليها من قبل الفاعلين الإقتصاديين والماليين، لافتاً الى ان قطاع التأمين لن يكون بمعزل عن هذه التحولات التي ستكرس مفهوم القرية العالمية الرقمية، ولن تكون هناك رقعة أرضية أو بلد أو قطاع أو شركة في منأى من هذه المتغيرات، مضيفاً ان اللجنة التنظيمية تأمل بأن يمثل هذا المؤتمر مناسبة لتدارس آليات الإنخراط الإرادي في هذه الثورة الرقمية خدمة للاعبين الحرفيين وضماناً لديمومة صناعة التأمين في الأقطار العالمية.



من اليسار: محمد لاربي نالي ومحمد بن عربية



من اليمين: كارين شرفان وكريست ماركس



من اليمين: فادي شرقاوي، عبدالله بدوي وماريو نحاس



من اليمين: جواد محمد، بدر العنزي، بدر الشمري وسمير المشرقي



من اليسار: محمد عبد الحافظ، شريف الغمراوي، محمد عبدالله، احمد شهاب، د. حسين عبد الغفار، نبيل حميد وجمال الوجيه



أركان ASIA INS ويظهر من اليمين: فادي سعاده، تارينا حسن وعمر طعاني



من اليمين: R. SRINIVASAN، اندره عنجوري وجوزف شاهين



من اليمين: محمد رستم، يزن الحريات، جهاد أبي مراد وجورج بيطار

ماكس زكار (رئيس الاتحاد العام العربي للتأمين السابق): لجنة مالية لتحليل القدرة المالية للاتحاد

لفت رئيس الاتحاد العام العربي للتأمين قبل انتقال الرئاسة الى ممثل السوق التونسية ماكس زكار الى ان الاتحاد بأعضائه الـ ٣٥٠ يعد اكبر اتحاد للتأمين في العالم وانه يمر بإصلاحات جادة وان مجلس ادارته قرر تبني استراتيجية حصينة لحوكمة الاقسام الادارية في الشركات، لافتا الى انشاء لجنة تدقيق داخلي ستتمكن من تحليل القدرة المالية للاتحاد فضلا عن استقدام قوى عاملة جديدة لقيادته مستقبلا.



من اليسار: ماجد عقل، احمد طباجه، نادر منديل، حسين العجمي ومن اليمين: نبيل حجار وسمير سكر



من اليمين: كارلا مصلح، ناجي سلطانم، سامر لحد وجيهان داغر



أركان ESKADENIA



من اليسار: فادي شرقاوي، بلال الحص، فاطمة الزين وبول أبو زغيب



**WE HAVE RELOCATED TO HAZMIEH
WE ARE THRILLED TO WELCOME YOU
TO OUR NEW PREMISES**



Jisr el Basha | Hazmieh | 05 927 777



اجتماعات داخل قاعة ARIG



من اليسار: كريستيان غريغوروفيتش، ايلي شماع، مهدي عطيه، روجيه ورافيل زكار



من اليسار: ناجي القضا، سامر الحمرا، جلال طباجه، عماد المصري، وديع حريديني وريمون كيروز



أركان MILLI RE

لمياء بن محمود (رئيسة الشركة التونسية لاعادة التأمين TUNIS RE): قطاع التأمين ليس بمنأى عن التطور التكنولوجي الرقمي

واوضحت رئيسة الشركة التونسية لاعادة التأمين TUNIS RE لمياء بن محمود ان قطاع التأمين ليس بمنأى عن التطور التكنولوجي الرقمي الذي يغير اساس العلاقة مع الحرفاء ونماذج العمل التقليدية، مضيفة ان شركات التأمين في الوطن العربي مطالبة بإعادة النظر في استراتيجيات عملها وتنظيم اسواق التأمين والمبادئ التوجيهية لمواكبة التطور الرقمي ضمانا لمستقبلها لا سيما وان مثيلاتها في البلدان المتقدمة انطلقت في ملائمة منظوماتها الداخلية وتكوين اطاراتها بما يتناسب مع تطلعات الحرفاء بالاعتماد على التطور التكنولوجي.



اجتماع AMI و ODYSSEY RE



من اليمين: رامي يحيى، مشاعل العامري، سامر رسلان، سعد خباز، جان كارل مازجي وزياد جريديني



لقطة للبيان



من اليسار: وليد محمود، سامر الحمرا، علي نور وعبدالله الربيعة



من اليمين: مارون قرم، جوزف عيسى، أرنست شويري وجورج الفرزلي



اجتماع ARIG و COGENT

جلسات العمل



من اليسار: DR. WINFRIED HEINEN, LAURENT MONTADOR وجلول عياد

الجلسة الأولى: التحوّل الرقمي في العالم «الحاضر والمستقبل». رئيس الجلسة: جلول عياد (رئيس مجموعة VEGA). المتحدثون: DR. WINFRIED HEINEN رئيس شركة GEN RE AG، لورون منتادور (المدير العام المساعد في شركة CCR FRANCE).

د. وينفرايد هينان (رئيس شركة GEN RE):

على الشركات اتباع مبدأ الشفافية لزيادة وعي العملاء حيال منتجاتها
أشار رئيس شركة GEN RE AG الدكتور وينفرايد هينان WINFRIED HEINEN الى ان سلوك المستهلك قد تغير بين الماضي والحاضر، وسلط الضوء على نظام MEcosystem، حيث يكون العملاء في مركز النظام البيئي وكل شيء آخر يدور حولهم، لافتا الى ان نموذج MEcosystem يتميز بثلاثة مقومات هي سهولة الوصول، الشفافية والعروض المرتكزة على العملاء، معتبرا ان تدليل العقبان امام شراء الوثائق التأمينية واعتماد عملية اکتتاب اكثر كفاءة سينعكس بالايجاب على العميل، داعيا شركات التأمين الى ضرورة اتباع مبدأ الشفافية من اجل زيادة وعي العملاء حيال المنتجات التي تقدمها وكسب ثقتهم، فضلا عن التواصل المباشر والمستمر مع العملاء ومنحهم شعورا ايجابيا وارتياحا.

جلول عياد (رئيس مجموعة VEGA التونسية):

انتقال تركيز صناعة التأمين من المنتج الى العملاء

أشار جلول عياد رئيس مجلس إدارة مجموعة VEGA التونسية، الى «ان التكنولوجيا غيرت صناعة التأمين بشكل دائم على مدى العقد الماضي»، لافتا الى «ان العملاء هم في طليعة أعمال التأمين في العصر الرقمي وأنه من المتوقع ان تنتقل الصناعة التأمينية من كونها تركز على المنتج الى العملاء»، موضحا ان «شركات التأمين لم تعد قادرة على المنافسة بالأسعار والمنتجات وحدها».



من اليمين: علي نور، يزيد بيطار، وليد محمود، عبدالله الربيعه، نبيل حجار و احمد المحميد



من اليسار: صخر الزوايده، أسامة رفعت، نادر عنيسي، الياس نحاس (وقوفاً)، عيسى زيتون ورشيد الهباب



من اليمين: سامر بكداش، نبيل حجار ونبيل قطران



من اليسار: طيب بياحي، يزيد سلواتي وهادي حشيشه



من اليسار: جاك بريص، فاطمة الزين وCHRIS ZNOWSKI



من اليمين: باتريك ابيلا، لامين بن عيسى وADELANE MECELLEEM



من اليسار: د. فتحي نصر علي بريش وناجي بن طالب



من اليمين: مجيب ردمان وجمال الوجيه

One of the Leading Female shareholder in a traditional Reinsurance Brokerage Firm decided to stop working in the Company after decades of hard work and dedication for her company.

تابع جلسات العمل

الجلسة الثانية: مستقبل سوق التأمين العربي في ظل التحول الرقمي. رئيس الجلسة: لمياء بن محمود (رئيسة TUNIS RE). المتحدثون: د. علي الوزني (الرئيس التنفيذي لشركة GIG - الأردن)، كاي وي شانز (رئيس شانزالمز).

د. علي الوزني الرئيس التنفيذي لشركة ARAB ORIENT/ GIG - الأردن) محاضراً:
تبني استراتيجية خاصة بالتحول الرقمي تستثمر في البنية التحتية المتعلقة بمجاله



د. علي الوزني يحاضر والي يساره كاي وي شافز ولمياء بن محمود

تطرق الرئيس التنفيذي لشركة ARAB ORIENT/ GIG الدكتور علي الوزني خلال المحاضرة التي القاها خلال فعاليات مؤتمر GAIF، الى الموضوع التشريعي وغياب استراتيجية خاصة بالتحول الرقمي، وخلص د. الوزني، بحسب تنفيذيين في قطاع التأمين، الى الدعوة لتبني استراتيجية خاصة بالتحول الرقمي تستثمر في البنية التحتية المتعلقة بمجاله.

ومما قاله: عرضنا في المحاضرة دراسة كنا قد أعدناها ووزعناها على تنفيذيين في قطاع التأمين في ١٨ سوقاً، وتناولت الدراسة مدى فهمنا وإدراكنا للتحول الرقمي وعرضنا مجموعة من التحديات تم تصنيفها بحسب أولويتها، ومن أبرزها الموضوع التشريعي وغياب استراتيجية خاصة بالتحول الرقمي، فضلاً عن المعوقات الثقافية.

أضاف «أما في ما يتعلق بالفرص الممكنة، فتمت الإشارة الى موضوع إيصال وتوزيع الخدمات وتحليل وضع العملاء، ورأى التنفيذيون الذين عرضت الدراسة عليهم ان شركات التأمين تحتاج الى ان تتبنى إستراتيجية خاصة بالتحول الرقمي تضعها في مقدمة أولوياتها وتستثمر في البنية التحتية المتعلقة بهذا المجال».

Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App



من اليمين: RUDI STRAASS، مشارك، ANDREAS POLLMANN، أسعد وشيرين ميرزا



من اليمين: سمير صباغ، محمد رستم ويزن الحربات



اجتماع MUNICH RE/DIFC و AROPE



فريق عمل EURO ARAB من اليمين: د. لانا بدر، فؤاد بجالي، سلام طعمانه وقسطندي بجالي

تابع جلسات العمل

الجلسة الثالثة: الفضاء الافتراضي «المخاطر وخصوصية البيانات الشخصية». رئيس الجلسة: عبد الخالق رؤوف خليل. المتحدثون: اندرياس بولمان (MUNICH RE)، براين بوتكين (AIG)، نزار عياد (UPGRADE - CODE - فرنسا)، بيبي كاستللو (GTMOTIVE - فرنسا).



يحاضر ANDREAS POLLMANN



عبد الخالق رؤوف خليل متوسطاً ANDREAS POLLMANN، BRIAN BOTKIN، نزار عياد وبيبي كاستللو

Andreas Pollmann (Client Management Executive Munich Re - Mena)

Consumer excellence driven by technology is the new way to do business in the future

Andreas Pollmann, Client Management Executive Munich Re – Mena, participated along with several of his colleagues in the 32nd General Arab Insurance Federation Conference (GAIF 2018). Al Bayan Magazine met Pollmann on the sidelines of the event where he declared that he had the pleasure to address on behalf of Munich Re the audience of the GAIF for 15 minutes which, according to him, are considered quite short but in this short period of time he tried to cover the most important issues which are consumer experience, future business of insurance companies, digitalization of markets and how to transform the business model into the new requirements driven by technology, stating that consumer excellence is the new way to do business and this will be driven in the future most likely by technology. He added that to embrace this technology, there still some way to go and they will try to raise an attention that this way is ahead of them.

On the other hand, Pollmann believes that nobody knows where we will end up but everybody knows that the end will be different than the present. "The job can only be as agile and flexible as possible and on top of that nobody knows what is coming out". He assured that we need good people and know-how, capital and technology because technology will come to the forefront and IT will no longer be in the background. "These are few certainties about tools that help to manage the future but we need some time to go".



من اليمين: مروان وجورج سالم



أركان ARAB RE من اليسار: عماد المصري، حسين ملوك ونعمه عرمان



من اليمين: سامر رسلان، سعد خباز وعبد الخالق رؤوف خليل



ماجد عقل
ومحمد فبرا
مع أركان
APEX



فوزي لواتي متوسطاً أركان GENERALE ASSISTANCE



من اليسار:
حميد زروالي
ومصطفى
رشيد



من اليسار: وميض الجراح وايلي عبود



من اليسار: محمد الريماوي وأكرم بركات



من اليسار: عبد الحكيم حجو ووليد سعود

المقررات

بعد الموافقة على جدول الأعمال اتخذ المؤتمر المقررات الآتية:

أولاً: جلسة الشؤون الإدارية:

١) مراسم انتقال رئاسة الإتحاد: وفقاً لنص المادة الرابعة عشرة «ب» من النظام الأساسي للإتحاد يكون **الإسعد زروق** رئيساً للإتحاد العام العربي للتأمين. ويكون **ماكس زكار** عضو المجلس ممثلاً لسوق التأمين اللبنانية نائباً للرئيس. (٢) تطبيقاً للمادة (١٥ - ب) من النظام الأساسي للإتحاد ووفقاً لترشيحات أسواق التأمين العربية قرر المؤتمر تشكيل مجلس الإتحاد للدورة ٢٠١٨ / ٢٠٢٠ على النحو الآتي:

البلد	العضو الأصيل	العضو المناوب
الأردن	ماجد سميرات	عماد الحجة
الإمارات	خالد محمد البادي	صالح الهاشمي
البحرين	يحيى نور الدين	ابراهيم الريس
تونس	الأسعد زروق	لمياء بن محمود
الجزائر	يوسف بن ميسية	إبراهيم كسالي
السعودية	عبد العزيز السديس	حسام القناص
السودان	معاوية ميرغني أبشر	-
سوريا	المهندس إياد زهراء	معتز قولي
عمان	ناصر بن سليمان البوسعيدي	-
العراق	هيفاء شمعون	-
فلسطين	أنور الشنطي	احمد فؤاد مشعشع
قطر	الشيخ عبدالله بن محمد جبر آل ثاني	علي ابراهيم عبد الغني
الكويت	خالد سعود الحسن	ناصر سليمان الدرباسي
لبنان	ماكس زكار	صبحي الحسيني
ليبيا	بشير علي خلاط	صلاح أبو عجيلة العجيل
مصر	علاء الزهيري	-
المغرب	يوسف الفاسي فهري	-
موريتانيا	احمد ولد سيد باب	-
اليمن	طارق عبد الواسع هائل سعيد	عبدالله بشير



اجتماع التأمين الوطنية السورية و C & G



وليد جيبشه متوسطاً أركان IGI



اجتماع WETHAQ و GROUPMED RE – مصر



من اليسار: فاكور الرئيس، محمد طبطباتي وعبدالله بدواوي



من اليمين: حاتم حسين، عماد سلامة وعماد الحجة



من اليمين: حاج محمد سبع، وداد بلهوشات، ياسين لعربي وفادي خوري

ثانياً: المؤتمر ٣٣ في الجزائر

مع كل التقدير لأسواق التأمين التي تقدمت لاستضافة المؤتمر العام القادم، فقد قرر المؤتمر قبول دعوة سوق التأمين الجزائرية لاستضافة المؤتمر العام الثالث والثلاثين عام ٢٠٢٠، على ان يتم التنسيق بين الأمانة العامة للإتحاد وممثل سوق التأمين الجزائرية حول زمان

ومكان إنعقاده، وفي حالة تعذر إنعقاد المؤتمر في الجزائر لأية ظروف تستضيفه سوق التأمين المصرية.



من اليمين: كريم اللوزي، رامي أبو عبيد، أسامة ديه وأدهم خريبي



اجتماع WETHAQ – الكويت و SCR

كل تأميناتك في شركة واحدة





عبدالله بشير متوسطاً حسن طعم وعلي لقمان



من اليسار: سامر ابو جوده وبلال أدهمي



من اليمين: عوده أبو جوده، يحيى حجاج ووائل الخطيب



من اليمين: وليد نصري، منصور بن عمار وهيثم دشراوي



AHMED SAIFUL BAHRI MOHAMED & SRINIVASAN



غسان وازن، عبد الصمد عثمانى وعبد الحكيم الزقلي

التوصيات

أقرّ المجتمعون توصيات شملت:

- أهمية قيام شركات التأمين بتوفير التغطية التأمينية ضد أخطار التقلبات المناخية وتغير المناخ نظراً لأهميتها في عالمنا العربي.
- دعوة شركات التأمين الى الإستمرار في استحداث منتجات يتم تسويقها إلكترونياً في ضوء التحول لتطوير منتجاتها لتتلاءم مع المتطلبات والإمكانيات المادية للمواطن.
- العمل على استعادة الطاقة الاستيعابية لأعمال المجمع العربي لإعادة التأمين وتكثيف الجهود التسويقية مع الشركة المديرة للمجمع.
- يؤكد المؤتمر ضرورة زيادة تبادل المخاطر والخبرات على شكل أوسع بين الاسواق العربية، والإعتماد على الطاقات الاستيعابية لشركات إعادة التأمين العربية قبل اللجوء الى الأسواق الأجنبية.



اجتماع TRUST و ROYAL و VIP RESCUE



اجتماع KUWAIT RE و QATAR GENERAL



جوزف قطران وكارين شرفان



من اليمين: علاء عبد الجواد وجمال عصفور



من اليمين: يزيد بيطار، اسامة رفعت وصخر الخطيب



أركان GRS مع مروان سالم وMICHEL DOAN



احد اجتماعات CHEDID RE برئاسة فريد شديد



من اليمين: سيف الدولة حاج الصافي وعبد الخالق عبدالله محمد وفي الصف الثاني ابراهيم الرئيس، علي نور وعصام الأنصاري



من اليمين: جوزف بجاني، مروان نور، سهام رامي، PETER KING، PAUL STIFF وفادي خوام (AIG)



من اليسار: سمير حمصي، لينا حنتس، رالف مهنا، ماريو نحاس وأني نجاريان



من اليسار: علا حنتس، عايدة أبو جابر، سعاد غانمي وعبد الحميد الهادي



اجتماع CCR وSUEZ CANAL

توصيات المؤتمر ٢٢ - GAIF

جوزف زخور: عقود ON LINE تحتاج الى قوانين والمجمعات العربية لإعادة غير مصنفة

جوزف زخور رئيس جمعية شركات الضمان سابقاً علّق على التوصيات التي صدرت عن المؤتمر ٢٢ للإتحاد العام العربي للتأمين الذي انعقد في تونس فقال: «أوصى المؤتمر بالإكثار من بيع عقود التأمين عبر الخط الآتي ON LINE. وهذه التوصية تتسجم مع الشعار الذي رفعه مؤتمر تونس وهو التأمين الرقمي INSURANCE DIGITALIZATION إلا أنه فات الذين رفعوا ذلك الشعار وتلك التوصية بأن ليس في الدول العربية قوانين ترعى التعاقد الإلكتروني أو توثق التوقيع الإلكتروني». أضاف: «صحيح ان شركات التأمين بدأت منذ سنوات بإصدار عقود التأمين على الخط الآتي ON LINE إلا ان تلك العقود قابلة للإبطال بل وحتى للكران، لأنها تصدر خارج إطار قانون يرخّص بالتعاقد عن بعد وعبر المنصات الإلكترونية.

ومن هنا كانت دعواتنا المتكررة الى الإتحاد العربي للتأمين وهيئات الإشراف بالعمل من أجل استصدار قوانين للتجارة الإلكترونية. وبالأمس أعلن في المملكة العربية السعودية عن تأليف مجلس للتجارة الإلكترونية E-COMMERCE وكلف بإعداد التشريعات المطلوبة. وهذه المرة الأولى التي تعتمد فيها دولة عربية الى اتخاذ خطوة جدية للإنخراط بالعصر الإلكتروني».

أضاف: «وأذكر هنا ان حكومة الرئيس سليم الحص كانت قد أعدت مشروع قانون للتوقيع الإلكتروني في لبنان بين ١٩٩٨ و ٢٠٠٠ إلا ان المشروع لم يرَ النور».

وحول التوصية التي تدعو شركات التأمين العربية الى إسناد الأخطار الى المجمعات العربية لإعادة التأمين ARAB RE POOLS قال زخور: «المجمعات المذكورة أسسها أركان الإتحاد GAIF في السبعينيات ولم تلحق في تكوين محافظة ذات شأن. ثم أنها غير مقبولة في غالبية الأسواق العربية لأنها لا تحمل التصنيف الدولي المطلوب بحده الأدنى».

أما عن التوصية بإنماء المايكرو انشورنس MICRO INSURANCE فقال زخور: «تكلفة إصدار عقود التأمين المعروفة بالمايكرو انشورنس تتجاوز الأقساط التي يمكن لشركات التأمين العربية ان تجنيها منها، ولذا لا حظوظ لعقود المايكرو انشورنس في العالم العربي».



أركان UCA ويظهر من اليسار: عبدو خوري، نتالي ساسين وداني سيف الدين



من اليمين: جلال بنشقرن وبشير بدو



جاد معوض متوسطاً أحمد العيراني وعلي منصور



من اليمين: عمر جوده ومحسن محمد



عبد اللطيف شعبان وجابور يسر



فهد الحصني خلال أحد اجتماعاته في قاعة SAUDI RE



حاج محمد سبع

سوف نهيمى لتنظيم مؤتمر عربي عالمي ناجح ومفيد لصناعة التأمين في العالم المؤتمر ٣٣ ينعقد في الجزائر

بعد مرور ٤٠ سنة على استضافتها للمؤتمر العام للإتحاد العام العربي للتأمين GAIF، وجهت سوق التأمين الجزائرية دعوة للإتحاد لعقد مؤتمره الـ ٣٣ على أراضيها. وقد ترأس الوفد الجزائري حاج محمد سبع الذي تلقى موافقة المجلس التنفيذي للإتحاد على الدعوة، وبذلك سينعقد المؤتمر ٣٣ سنة ٢٠٢٠ في الجزائر. وبهذه المناسبة قال حاج محمد سبع «اننا نتلقى باعتراز موافقة الإتحاد على عقد مؤتمره العام المقبل في بلادنا، حيث سوف يتاح للضيوف ان يطلعوا على التقدم الذي حققته الجزائر على المستويات كافة، ويتذوقوا الأطايب الجزائرية ويتعرفوا على تقاليدنا وعاداتنا وضيافتنا المنفتحة على الجميع.

وعلى المستوى المهني سوف يمكن للمشاركين إقامة علاقات عمل مع أسرة التأمين في الجزائر وهي كبيرة وتضم عناصر كفية وشركات تأمين عربية وأجنبية قوية. وسوف نبذل الجهود المطلوبة لتنظيم مؤتمر عربي عالمي ناجح، ومفيد للمشاركين فيه ولصناعة التأمين في العالم».



من اليمين: أمل درور، فراس العظم، مختار الدائرة وصلاح المبروك



اجتماع LIA و PMC RE



رونالد شدياق خلال اجتماعه بأركان المتحدة اليمنية



اجتماع UIB و IGI



من اليمين: المحامي زياد نجم والنقيب ايلي زياده



من اليسار: طوني معلوف، ثناء المعلولي و ANTOINE GOMOT



من اليمين: بلال أدهمي، سامي صايغ ومروان نور



عادل شبي وإيمان يحيايوي



مشاري النشيط، خالد المطوع وأسامة الوزان

لبنان يتصدر لائحة المنتسبين الى GAIF

لبنان يتصدر عدد شركات التأمين وإعادة الوساطة المنتسبة الى الإتحاد العام العربي للتأمين GAIF حيث يبلغ عدد الشركات اللبنانية الأعضاء ٥٠ شركة تليها شركات التأمين وإعادة الوساطة الإماراتية ٤١ عضواً، فالشركات السعودية ٢٦ عضواً، ثم مصر ٢٥ عضواً والأردن ٢٥ عضواً. أما العدد الإجمالي للشركات الأعضاء في الإتحاد فهو ٣٣٠ شركة.



من اليمين:
عصام أبو المعالي صديق ونجله وعبد الرحمن ادريس علي (شيكان)



فريق عمل SUEZ CANAL ويظهر من اليسار: احمد شهاب، محمد عبدالله، محمد عبد الحافظ، حسين عبد الغفار وشريف الغمراوي



من اليسار: شكيب أبو زيد وجواد محمد



اجتماع CST



عدد من أركان الوفد الفلسطيني



اجتماع CCR وAWRIS



من اليسار: عادل عز الدين السيد وصادق غلاك



سيلفيا الحاج وداني دراقبلي



من اليمين: فتحي رشيد سامي وابلي عبد الساتر



بروتوكول تعاون بين الإتحاد المصري للتأمين والجامعة التونسية لشركات التأمين

علاء الزهيري: خطوة مهمة على مستوى التعاون بين الأسواق العربية

وقع الإتحاد المصري للتأمين بروتوكول تعاون مع الجامعة التونسية لشركات التأمين على هامش المؤتمر العام الثاني والثلاثين للإتحاد العام العربي للتأمين في تونس.

وأشار الإتحاد في بيان الى ان «البروتوكول يتضمن العديد من النقاط المهمة، منها على سبيل المثال وليس الحصر حضور المؤتمرات والندوات العلمية وورش العمل والتظاهرات كافة التي تعقد في كلا البلدين».

وأوضح رئيس الإتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة GIG للتأمينات العامة علاء الزهيري: «ان هذا البروتوكول خطوة مهمة على مستوى التعاون بين الأسواق العربية بالمنطقة بالإضافة الى انه جزء من خطة الإتحاد المصري للتأمين والتي تهدف الى تنمية العلاقات المحلية والإقليمية والعالمية للإتحاد المصري للتأمين».

وأضاف الزهيري «يعكس البروتوكول وعياً من الإتحاد المصري للتأمين والجامعة التونسية لشركات التأمين بالدور المهم الذي يقوم به قطاع التأمين وإعادة التأمين في حماية الأفراد والمؤسسات وتعبئة الإيدار والموارد المالية اللازمة للتنمية الاقتصادية ودعم التعاون الفني المصري التونسي في مجال التأمين وإعادة التأمين وحرصاً منهما على أهمية تطبيق مذكرة التفاهم المبرمة بين البلدين بتاريخ ١٤ آذار (مارس) ٢٠٠٢، واتفاق التعاون الموقع سابقاً بتاريخ ٢٢ تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٥».



من اليمين: كمال السرطاوي وعماد المصري



من اليمين: محمد رستم ود. وليد زعرب



من اليسار: أيمن العباسي وعلاء حنتش



أركان KUWAIT RE والأهلية الكويتية



من اليسار: جهاد غانم، عماد الحجة، هلا حيدر، د. وليد زعرب، جان كارل مازجي وزياد جريديني



من اليمين: CHRIS SNOWSKI وجاك بريس



من اليسار: نجلاء حروش، بيار سلامه وهلا فوراتي



من اليمين: فراس وهاب، نيرمانا ميثاح وطلال البليبيسي



انطوان بدادوني متوسطاً هلا طعمه
LAURA GOLDSWORTHY و



من اليسار: احمد مرسي، حامد محمود وأحمد عبد العزيز

كمال شيباني

(الرئيس التنفيذي للجامعة التونسية لشركات التأمين):

قطاع التأمين سيشهد توجهاً نحو مفهوم

القرية العالمية الرقمية

رأى المدير التنفيذي للجامعة التونسية لشركات التأمين كمال شيباني «ان التغيرات التكنولوجية السريعة التي يشهدها العالم مع ظهور الثورة الصناعية الرابعة، والإكتشافات الرقمية، ستجبر القطاعين الإقتصادي والمالي في نهاية المطاف على تغيير نهجها بالكامل إستجابة للإحتياجات العامة»، مشيراً الى «ان قطاع التأمين ليس معزولاً عن هذه الظاهرة وسيشهد توجهاً نحو مفهوم القرية العالمية الرقمية حيث لن يكون هناك أرض أو بلد أو قطاع أو مؤسسة معزولة عن هذه التغيرات».



من اليمين: مصطفى الجراح، نهاد أسعد وكريم اللوزي



أركان CHEDID RE وMUNICH RE



من اليمين:
اميل زخور،
علاء عبد
الجواد وفراس
جاموس



من اليمين: عبد الحميد نصار، فراس جاموس، عبد الفتاح قراقع، علاء عبد الجواد وعلاء صافي



من اليمين: JOHN BARRETT، جوزف قطران، جورج بيطار وجهاد ابي مراد



من اليمين: عبد الحكيم الزقلي، ناجي بن طالب ومحمد عبد الشهيد



منال مشكور ود. احمد الشيخ



من اليمين: تماضر أبو القاسم، سامية جمال وسلوى محمد علي



من اليسار: إبراهيم جمال كسالي وحفيظ حشاني

نقطات

- ممثلو شركات التأمين وإعادة التأمين الذين حضروا الى تونس من لبنان بلغ عددهم ١٧٥ شخصاً وهم كانوا الوفد الثاني الأكبر عدداً الذي حضر الى تونس بعد وفد مصر الذي ضم ٢٦٠ شخصاً.
- تبين للمشاركين ان فنادق مدينة حمامات حيث عقد المؤتمر مخصصة للسياحة المكثفة والمتدنية الأجر MASS TOURISM ولذا لم تكن على مستوى الفخامة التي تعود عليها المشاركون في المؤتمرات العربية في فنادق بيروت والأردن والخليج العربي.
- المشاركة الخليجية في المؤتمر كانت خجولة باستثناء ممثلي شركات التأمين الإماراتية الذين بلغ عددهم حوالى ١٢٠ شخصاً أما ممثلو شركات التأمين في الدول الخليجية الأخرى فلم يتجاوز عددهم ٥٠ شخصاً من كل دولة.

أحمد حاج محمد
خلال اجتماعه
مع UIB



اجتماع CCR
CHEDID REو



طوني معلوف وثناء معلولي خلال اجتماعهما مع OMAN RE



من اليسار: فاديا الفرزلي، سعاد شنابله وسهير السميرات



من اليمين: سعيد الألفي وعاطف الزبيق



DR. WINFRIED HEINEN



مازن أبو شقرا يلقي كلمة

كيفية استخدام الذكاء الإصطناعي A.I. من أجل تحقيق نتائج جيدة

GEN RE

تعاود مبادراتها عن مستقبل قطاع التأمين



مشاركون

تأمينية مبتكرة تواكب العصر وتلبي احتياجات ومتطلبات العملاء المتغيرة. وكان لكل من رئيس شركة GEN RE AG د. وينفريد هاينن DR. WINFRIED HEINEN والمدير الإداري في الشركة بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مازن أبو شقرا كلمة ترحيبية أعقبها بالتحدث عن كيفية استخدام الذكاء الإصطناعي A.I. من أجل تحقيق نتائج جيدة، مشدد على أهمية خلق إطار للإقتصاد السلوكي في عملية تطوير المنتجات التي تركز على العملاء. ودعا DR HEINEN وأبو شقرا الى ايجاد مركز تأمين غير ربحي يكون دوره التوفيق بين مصالح قطاع التأمين والإستثمار في الأبحاث حول التقدم التكنولوجي وعلوم البيانات بهدف تزويد العملاء بمنصة شفافة لتبادل المعرفة والمعلومات.

أعدت شركة جن ري GEN RE مبادراتها الفريدة من نوعها والمتمثلة في مغامرة غريبة مميزة هي السفر حول العالم في مهمة لاستكشاف ومعرفة مستقبل قطاع التأمين، فكان ان حطت رحالها هذه المرة في احدى دور سينما حمامات في تونس خلال فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين. والمبادرة كسابقتها جمعت أفكار وتطلعات العديد من شركات التأمين، الأكاديميين، قادة الفكر، المصممين ورجال الأعمال من خلال لقاءات مصورة قدمتها في شريط سينمائي، بحضور عدد كبير من شركاء الأعمال والعاملين في مجال التقنية في التأمين (انشورتك). وضم الفيلم أبرز التصريحات التي جمعتها «جن ري» في مغامرتها مسلطاً الضوء على أهمية علم البيانات ودور الذكاء الإصطناعي في تعزيز وتصميم منتجات

عيد ميلاد سعيداً لـ مازن أبو شقرا



فاجأ زملاء المدير الإقليمي لشركة GEN RE مازن أبو شقرا وهم على متن طائرة متوجهة الى تونس بـقالب حلوى أعدوه لمناسبة عيد مولده، فكان وقع المفاجأة محبباً على أبو شقرا الذي تمنى لكل من شاطر وه الفرحة التوفيق والنجاح.



اجتماع CLA و GEN RE



اجتماع MAGHREBIA و GEN RE

الحماية الأفضل لممتلكاتكم و نشاطاتكم



المقر الإجتماعي 52، نهج الإخوة بوعدو بئر مراد رايس الجزائر

الهاتف: 33 à 24 23 56 93 (0) 213 + الفاكس: 84 56 93 - 78 23 56 93 (0) 213+

البريد الإلكتروني: info@caat.dz

[https:// www.caat.dz](https://www.caat.dz)

نبيل حجار

(العضو المنتدب والمدير العام للصندوق الأفرو-آسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة
: (FAIR OIL & ENERGY INSURANCE SYNDICATE)

واجب الشركات العربية ابتكار منتجات تأمينية تتلاءم واحتياجاتنا



أمام قاعة اجتماعات TRUST RE ويظهر من اليمين: يزيد بيطار، رومل طباجه، نبيل حجار، خليل هزيم واحمد نصر الله

شركات التأمين وإعادة التأمين العربية. وأشار الى ان للمنطقة العربية أولويات عديدة يجب التركيز عليها، واجداً انه من واجب الشركات العربية ابتكار منتجات تأمينية تتلاءم واحتياجاتنا لان تنحو نحو تقليد الشركات الأجنبية.

واحتياجاتنا وعدم إعتقاد أسلوب التبعية وتقليد ما تقوم به الشركات في الدول الأجنبية.

■ ما هي آخر مستجدات التجمع؟

- نحن في صدد تطوير التغطيات الجديدة التي نوفرها والتي استحدثناها لمسيرة مستجدات العصر ومنها الطاقة المتجددة والطاقة النووية وغيرها. ونبحث عن تغطيات أخرى نوفرها للسوق. كما أننا نسعى في إلى رفع تصنيف الصندوق في السنة القادمة إلى أفضل مما هو عليه حالياً بعد أن استطعنا الوصول إلى تصنيف جيد هذه السنة، وأوضاعنا مستقرة والى تقدم. ■



العصر أين المنطقة العربية وشركتكم من هذا الموضوع؟

- بالنسبة الينا نسير بالإتجاه الصحيح، إلا ان للمنطقة العربية أولويات عديدة يجب التركيز عليها بالرغم من أهمية التكنولوجيا في تطوير صناعة التأمين. ويتوجب علينا كشركات عربية إبتكار منتجات تتلاءم

العضو المنتدب والمدير العام للصندوق الأفرو-آسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة FAIR OIL & ENERGY INSURANCE SYNDICATE نبيل حجار نادى بضرورة إيجاد الحلول لجميع الصعوبات التي تحول دون ترسيخ التعاون بين

تعاون ليس بقدر الطموحات

■ هل تجدون ان التعاون العربي- العربي في مجال التأمين يوازي الطموحات المرجوة؟

- التعاون الحاصل ليس بقدر الطموحات، بحيث أنه خلال المؤتمرات التي تعقد تطلق شعارات حول أهمية وضرورة التعاون بين شركات التأمين والإعادة العربية، إلا ان التطبيق على أرض الواقع ليس بالأمر السهل. ولكن لا بد من إيجاد حلول لجميع الصعوبات التي تحول دون الوصول الى ترسيخ هذا التعاون.

أولويات المنطقة العربية

■ التحول الرقمي والإبتكار أبرز قضايا

محمد عبدالله (العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين SUEZ CANAL):

للمشاريع التي أقيمت حول القناة مردود تأميني وتأثير إيجابي على القطاع



العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين SUEZ CANAL محمد عبدالله شرح كيفية تأقلم شركات التأمين مع قرارات البنك المركزي المصري حيال العملة المصرية، وطالب بتحقيق التكامل المرجو بين شركات التأمين العربية، مشيراً الى المشاريع التي أقيمت حول قناة السويس والتي كان لها مردود تأميني وتأثير إيجابي على القطاع.

– هناك العديد من المشاريع التي أقيمت حول قناة السويس من الجهة الشمالية، فضلاً عن الأنفاق التي شيدت تحت القناة والتي تم التأمين عليها والهدف منها الربط بين المنطقتين الشرقية والغربية من أجل تنمية الجزء الخاص بسيينا. كما أنه تم تجهيز الإمدادات لأجزاء كبيرة من مترو الأنفاق بالإضافة إلى مشروعات العاصمة الجديدة والمشروعات المزمع إنشاؤها في مدينة العالمين الجديدة، وبالتالي كل هذه المشاريع لا شك لها تأثير إيجابي على قطاع التأمين، إذ يتم التأمين على كل هذه المشاريع والممتلكات. ■

واللافت ان كثيراً استجابوا مع هذا الموضوع مما أفاد شركات التأمين.

■ كيف تقيّمون التعاون العربي – العربي في مجال التأمين؟

– لا بدّ من تعزيز ودعم التعاون العربي – العربي بهدف تحقيق التكامل المطلوب والمرجو، وذلك عن طريق التعامل مع بعضنا البعض.

مشاريع القناة

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

تحقيق التكامل المطلوب

■ هل أثرت القرارات التي اتخذها البنك المركزي المصري بشأن الجنيه المصري على قطاع التأمين؟

– عندما إنخفضت العملة، أصدر قطاع التأمين بلاغاً للشركات نشر في الصحف أعلن فيه أنه نتيجة هذا الإنخفاض تراجع قيمة العينيات المؤمن عليها الى النصف، لذا لن يحصل الأشخاص على التعويض بالكامل بل على جزء منه وفي حال أرادوا الحصول على قيمة التعويض بالكامل عليهم رفع مبالغ التأمين،



MILLI RE
Since 1929

Head Office:
Maçka Caddesi No:35 Şişli 34367 İstanbul, TÜRKİYE
Phone: +90 (212) 231 47 30
info@miller.com

Singapore Branch Office:
4 Battery Road #20-01, Bank of China Building SINGAPORE 049908
Phone: +65 6499 9340
singapore@miller.com

www.miller.com



نبيل قطران (الرئيس التنفيذي لـ AWRIS): الصندوق المشروع العربي الأنجح في اختصاصه

حقق الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS مدى ٣٧ عاماً على إنشائه أرباحاً سنوية متواصلة ما أدى الى تزايد عدد أعضائه من ٢٧ الى ١٩١ شركة بنهاية ٢٠١٧.

الرئيس التنفيذي للصندوق نبيل قطران عرض لأعماله المتنوعة وتوفيره طاقة استيعابية ضخمة في مجالات التأمين البحري والحرب والإرهاب والتخريب والعنف السياسي والحرب على الأشخاص، واصفاً الصندوق بأنه أنجح مشروع عربي في اختصاصه.

مسيرة ناجحة

■ كيف تقيّمون التعاون العربي –
العربي في مجال صناعة التأمين؟

– سعى الصندوق منذ إنشائه الى تطوير وتعزيز العلاقات المشتركة مع الشركات المنضوية تحت عضويته من خلال توفير الحماية التأمينية ضد أخطار الحرب للشحنات المنقولة بحراً وجواً وعلى اليابسة بأسعار فنية تنافسية، هذا من جهة ومن جهة أخرى تحقيق الأرباح السنوية والتي استمرت على مدى ٣٧ عاماً، مما حدا الى تزايد أعضاء الصندوق من ٢٧ شركة عند التأسيس الى ١٩١ شركة كما في ٢٠١٧/١٢/٣١. إن اللقاء الذي يجتمع فيه الأعضاء سنوياً تحت سقف الصندوق لمناقشة التقرير المالي السنوي وإقرار الأرباح يوفر أفضل فرصة مميزة للإلتقاء والتشاور في الأمور المشتركة، مما انعكس على توفير أجواء احترافية ومهنية غرضها التأكيد على مسيرة

الصندوق الناجحة والدفع بها الى الأمام والى آفاق أرحب وأشمل.

وكان اللقاء الأخير في تونس على هامش مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين فرصة طيبة للإلتقاء بالشركات الأعضاء وكذلك للتعريف بالصندوق وتوسيع قاعدة عضويته بقبول أعضاء جدد، ولا بد في هذا السياق ان نشيد عالياً بالدور المحوري المهم الذي يقوم فيه الإتحاد العام العربي للتأمين خدمة لسوق التأمين العربية.

وتجدر الإشارة الى ان الزيارات الميدانية التي يقوم بها كادر الصندوق الى الأسواق العربية وزيارة الشركات الأعضاء مكّنت من إقامة علاقات شخصية مباشرة انعكست على تطوّر العلاقة.

تسهيلات الصندوق

■ ما الذي يوفره الصندوق لأعضائه وما هي التسهيلات المقدمة لزيائنه؟

– يوفر الصندوق لأعضائه طاقة استيعابية ضخمة في مجالات (البحري/ بضائع وأجسام سفن والحرب على اليابسة والإرهاب والتخريب والعنف السياسي والحرب على الأشخاص) تسهل على الشركات تغطية أخطار كبيرة واستراتيجية والإحتفاظ بها ضمن تسهيلات الصندوق الذي يخدم المنطقة العربية، وبهذا يتم استقطاب الأقساط العربية وتفعيلها ضمن منظومة الإقتصاد العربي.

إن الصندوق يعتمد على أعضائه في الوقوف على آخر التطورات في الأسواق التي تعمل بها الشركات، كما ان إقامة الورش والندوات تزيد من أواصر الثقة والتعاون بين الشركات الأعضاء التي يجمعها هدف مشترك هو تقديم الخدمة المناسبة لزيائنها بمستويات فنية عالية. وعلى أثر ذلك أصبح الصندوق يوصف بأنه أنجح مشروع عربي في مجال اختصاصه. ■

فتح باب التسجيل إلكترونياً في «مؤتمر العقبة ٢٠١٩»

عقد مؤتمر صحافي على هامش المؤتمر العام للإتحاد العام العربي للتأمين 32 GAIF للإعلان عن فتح باب التسجيل إلكترونياً في المؤتمر الدولي السابع «مؤتمر العقبة ٢٠١٩» والذي يقيمه الإتحاد الأردني لشركات التأمين بالتعاون مع الإتحاد العام العربي للتأمين للفترة بين ١٥ و ١٧ من شهر نيسان ٢٠١٩ في فندق الأنتركونتيننتال – منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة.

ويقام المؤتمر بدعم ومشاركة من كبرى شركات التأمين وإعادة التأمين العالمية والعربية والمحلية، بالإضافة الى حضور مميز من القانونيين والخبراء المختصين بالتأمين، وكذلك بحضور وسطاء وكلاء التأمين ومسوّي الخسائر والعديد من ممثلي الشركات والمؤسسات التي ترتبط أعمالها بالتأمين.



من اليسار: ماهر عواد، د. وليد زعرب، عبد الخالق رؤوف، ماجد سميرت، رشيد الهباب، محمد الريماوي، ماهر الحسين وعماد الحجة



إبراهيم الرئيس (الرئيس التنفيذي لشركة BKIC / GIG - البحرين):

الإبتكار والتحوّل الرقمي مستقبل شركات التأمين العربية

شدّد الرئيس التنفيذي لشركة BKIC / GIG إبراهيم الرئيس على ضرورة تطوير أسواق التأمين العربية بشكل أكبر، واعتبر الإبتكار والتحوّل الرقمي مستقبل شركات التأمين العربية، كاشفاً عن تطوير التطبيقات عبر الهواتف الذكية ونظام الإنترنت الخاص بالشركة.

تطوير الأسواق العربية

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟
- لا شك في أن التعاون موجود لكن لم يحقق الطموحات المرجوة للشركات العربية، لذا لا بدّ من تعزيز ودعم هذا التعاون بهدف تطوير الأسواق العربية بشكل أكبر.

الإبتكار والتحوّل الرقمي مستقبل الشركات

■ أين نحن في المنطقة من الإبتكار والتحوّل الرقمي؟
- الإبتكار والتحوّل الرقمي هما مستقبل جميع شركات التأمين العربية، وبالتالي لا بدّ من التفكير فيهما بجدية وتطبيقهما، خصوصاً ان الدول

الأوروبية سبقتنا وقطعت أشواطاً كبيرة في هذا المجال. وبالنسبة إلينا كشركة BKIC/GIG نعمل تحت رقابة مصرف البحرين المركزي الذي يحفزنا على التوجه نحو وتطبيق النظام الرقمي.

تطبيقات عبر الهواتف الذكية

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم؟

- زادت حصتنا في مجال التأمين التكافلي، حيث وصلت الى حدود ٧٧ في المئة خلال الشهر الفائت، ونعمل على تطوير تطبيقاتنا عبر الهواتف الذكية ونظام الإنترنت الخاص بالشركة، فضلاً عن إدارة الخدمات المتعلقة بالمطالبات في فرع التأمين على المركبات من خلال شركة INVITA التي نعدّ أحد المساهمين فيها. ■



تحقيق رضا العملاء من أولوياتنا القصوى

بحكم الخبرة وعلى مدى عقود طويلة من الزمن، نحن نتيبؤ مركز الريادة في تصميم وتقديم أفضل الحلول التأمينية من خلال فريق من المهنيين المؤهلين تأهيلاً عالياً. إن المخاطر الكبيرة وبوليصة التأمين الصغيرة تلقى منا نفس الإهتمام انطلاقاً من سعيينا الدائم في إرضاء العميل الذي لولاه لما وصلنا إلى ما نحن فيه اليوم.

وهذا ما يجعلنا الشركة المفضلة في مملكة البحرين.

البحرينية الكويتية للتأمين
إحصل على خصومات مغرية بالتأمين عن طريق الإنترنت
لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال أو التسجيل على موقعنا الإلكتروني
هاتف: +973 17119999 | www.gigbh.com





منال جرار (المديرة العامة للشركة الوطنية للتأمين - الأردن):

زيادة الوعي والثقافة التأمينية يجعلنا أكثر قرباً من تطبيق التقنيات وكيفية استخدامها

لاحظت المديرة العامة للشركة الوطنية للتأمين منال جرار مشاركة قوية لشركات إعادة في مؤتمر الـ GAIF، ورأت ان التعاون العربي - العربي لا يزال بعيداً عن الطموحات المرجوة، معتبرة ان زيادة الوعي والثقافة التأمينية يجعلنا أكثر قرباً من تطبيق التقنيات وكيفية استخدامها، كاشفة عن تحضير الشركة لعدد من البرامج الجديدة الى جانب تسجيل نسب نمو وأرباح جيدة خلال العام ٢٠١٧.

نحو السكة الصحية

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي في المجال التأميني؟

– شهد المؤتمر حضوراً كثيفاً، وقد تم فيه تبادل الآراء والمعلومات وعقد الإجتماعات، بالإضافة الى مشاركة قوية من شركات إعادة. أما بالنسبة للتعاون العربي - العربي فلا يزال بعيداً عن الطموحات المرجوة، ولكن الأمور تتجه نحو السكة الصحية وسنحقق الآمال خلال فترة قصيرة.

زيادة الوعي وثقافة التأمين

■ في رأيكم أين المنطقة العربية من الوصول الى التحول الرقمي والابتكار في الخدمات؟
– لا تزال المنطقة العربية بعيدة نسبياً عن هذه التطورات، ولكن إنعقاد المؤتمرات وزيادة الوعي والثقافة التأمينية تجعلنا نقرب أكثر



من تطبيق هذه التقنيات وكيفية إستخدامها، نظراً لأهميتها في تطوير صناعة التأمين في الوطن العربي ومجمل القطاعات الأخرى.

التحضير لبرامج جديدة

■ ما هي آخر مستجدات الشركة الوطنية للتأمين؟

– تحقق الشركة العديد من الإنجازات على المستويات كافة، بالإضافة الى التحضير لإطلاق عدد من البرامج الجديدة، الى جانب تسجيل نسب نمو وأرباح جيدة خلال العام ٢٠١٧. وقد حلّت الشركة بين أفضل خمس شركات في السوق الأردنية مع توزيع أرباح على المساهمين للسنة الثالثة على التوالي. وبالرغم من الظروف التي تمر بها المنطقة تمكننا من تحقيق نتائج ايجابية وخدمة عملائنا بأفضل الوسائل المتاحة. ■

أحمد الحريري: اليد التي تصفق وحدها!!

يحتوي الموقع مكتبة تضم ما يربو على ٥٠٠ كتاب متخصص في التأمين وإدارة الخطر معظمها متوفر في نسخ الكترونية وبعض منها في نسخ ورقية، هذا فضلاً عن عدد كبير من المجالات التأمينية بكامل إصداراتها. أما عن الدراسات التأمينية المتوفرة في الموقع فحدث ولا حرج!! مادة هذا المعمار الجميل والمتنامي هي عرق وتضحية بانيه ومثابرة وصبره الجميل. فإنشاء صرح بهذا الحجم ليس عملية تجميع للمصادر فحسب، بل هو عملية انتقاء وتمحيص ونقد وتقويم وإنتقاء: أي مهمة تتطلب كماً هائلاً من القراءة.



موقع «التأمين للعرب» أو دارة أحمد الحريري الافتراضية كما يجنح الخيال بي لتسميتها هو مشروع الأبواب لكل من يسعى للاستفادة من مصادره الغنية، دون قيد أو شرط، أو لكل من يود ان ينشر دراسة أو مقالة تأمينية. فالرجل أراد ان يجعل هذا الموقع منصته للأخذ والعطاء لوجه العلم والتعلم لا أكثر ولا أقل. وهو فيما أنجز قد وضع نفسه في موضع المتفرد وكسر قاعدة راسخة مثبتاً لنا ان يبدأ واحدة بوسعها ان تصفق، فهو لم يتلق مساعدة أو دعماً من أي جهة عامة أو خاصة.

إنني لا أكتب هذه السطور تعريفاً بأحمد الحريري ومنجزه الكبير، فزوار موقعه أو «دارته الافتراضية» يصلون الى عشرة آلاف زائر شهرياً، ومن يجد هذا العدد من الزوار على باب دارته لا يحتاج الى تعريف من أحد.

وسوف يأتي يوم يُكتب فيه تاريخ التأمين في البلدان العربية، ومن المؤكد ان منجز هذا الرجل المكافح سيجد مكانة في ذلك التاريخ المدون. ولأن كتابة التاريخ المؤمل قد تتأخر الى حين أكون قد عبرت الى الضفة الأخرى من عالمنا البرزخ فإبني أتعجل القول للحريري: «إننا فخورون بإنجازك الذي يجسد رؤيا عريضة وملهمة ومقدرة على العطاء لا تتوتى إلا لصاحب قلب كبير ومحبة لا تعرف الحدود. فامض فيما أنت فيه، ولسوف تعطيك أمتك يوماً فترضى!»

تيسير التريكي

في تاريخنا القديم، وبصورة أقل في تاريخنا المعاصر، نعثر على نماذج نذرت نفسها للعلم والتعلم. ما يميّز هذه الفئة من الناس هو عزوفها عن الأضواء وتحصين ذواتها ضد الإنغماس في الحياة الاجتماعية: وهو انغماس مكلف على مستوى الإنتاج المعرفي والإبداع. هذه الفئة تؤكّد حضورها بما تتجذّر على الضد من أولئك الذين يؤكّدون حضورهم بالعيش «أبد الدهر بين الصور»، وفي استماتتهم في البقاء في دائرة الضوء.

أحمد الحريري، المواطن السوري، ينتمي الى تلك الفئة المترفة والمنذورة للتفاني في عمل ما تحب. ولحسن حظنا فإن الرجل قد اختار مجال إدارة الخطر والتأمين ليمارس حضوره المثمر فيه. وهو جاء الى هذا التخصص عبر مسار لا يخلو من الوعورة والتعرج. فقد استهل صناعة مستقبله بدراسة «التحليل الطبي»، وهي مهنة لم يطل مقامه فيها حيث اتجه لاحقاً لدراسة «المصارف والتأمين» في جامعة تشرين السورية. وحينما تخرج من الجامعة أدرك ان الهوى كان تأمينياً.

لم يجد أحمد الحريري فرصة مؤاتية في شركة تأمين أو إعادة تأمين، بل قادته رحلة صناعة مستقبله الى العمل في مجال إدارة الخطر والتأمين حيث عمل مديراً للأخطار والتأمين في ثلاث من كبريات شركات المقاولات في الكويت وقطر على مدى ١٤ عاماً وأدار المحافظ التأمينية الخاصة بها.

الانعطاف الكبيرة في حياة صاحبنا حدثت حينما قرّر في عام ٢٠١١ إنشاء موقع الكتروني متخصص بالتأمين وإدارة الخطر، أطلق عليه اسم «التأمين للعرب» www.insurance4arab.com. من هنا انطلق في رحلة مضمّنة لبناء هذا الموقع وإدامة تحديته بشغف عرّ نظيره في صناعة التأمين العربية. لا أدل على ذلك من الحجم الذي بلغه هذا الموقع، وحجم الموقع أي محتواه أصدق إنباء عن المهمة الشاقة التي انتدب الحريري نفسه لإنجازها.



جاك بريص (شركة أسيسست أميركا ASSIST AMERICA): زيادة أعداد المسافرين شملت عاملاً إيجابياً على نشاطنا

شركة أسيسست أميركا ASSIST AMERICA معروفة بتقديم خدمات المساعدة والطوارئ في برامجها الشاملة الخالية من أي استثناءات، وكفاءتها تجعلها بمنأى عن المنافسة. المدير الإقليمي للشركة جاك بريص رأى ان المنطقة العربية في طور الإنضمام الى الأسواق المتقدمة في عالم التأمين الرقمي، وأوضح ان الشركة وفرت تطبيقات متقدمة على الهواتف الذكية، لافتاً الى ان زيادة أعداد المسافرين شملت عاملاً إيجابياً على نشاطنا، متطلعاً الى المستقبل برؤية إيجابية.

شركاء جدد

■ ما هي أهداف مشاركتكم في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين؟

– يعتبر هذا الملتقى حدثاً رئيسياً يتطلب منا المشاركة لأسباب عدة أبرزها الإلتقاء بعدد كبير من العملاء وتوقيع عقود، بالإضافة الى بناء شبكة جديدة من العلاقات مع شركاء جدد، خصوصاً في المغرب العربي، وكل ذلك من خلال مشاركتنا في المؤتمر المنعقد في تونس.

مواكبة للإبتكارات

■ تناقش جميع المؤتمرات موضوع الإبتكار والتحول الرقمي، أين أنتم من هذا الأمر وهل الشركات في المنطقة جاهزة لهذا التحول؟

– المنطقة العربية في طور الإنضمام الى الأسواق المتقدمة في عالم التأمين الرقمي حيث بدأنا نلاحظ إهتماماً ووعياً أكبر لهذا الموضوع، ونحن في الشركة من الأوائل الذين وفرنا تطبيقات على الهواتف الذكية من بين مختلف الشركات في العالم التي توفر الخدمات نفسها، فضلاً عن أننا في مواكبة دائمة لأحدث الإبتكارات التكنولوجية الداعمة لعملنا.

زيادة عدد المسافرين

■ تشهد المنطقة العربية نوعاً من الركود وفي المقابل ارتفعت الحجوزات والرحلات السياحية، كيف تفسرون هذا الأمر؟
– سهولة تنظيم الرحلات السياحية والحصول

على عروض مناسبة ساهمت في زيادة أعداد المسافرين، وهذا العامل انعكس إيجاباً على نشاطنا الذي يقتصر على تقديم التغطيات للحالات الطارئة خلال السفر. كما ان زيادة حركة المسافرين ساهمت في عدم تأثرنا سلباً بالركود الحاصل في المنطقة. ■ كلمة أخيرة؟

– يعتبر المؤتمر هذا العام ناجحاً ومنظماً بطريقة جيدة، وقد لاحظنا كثافة وتنوع المشاركين، ونتوقع ان تسير الأمور بطريقة إيجابية وعكس ما يتم تداوله، مع تطلعنا الدائم الى المستقبل برؤية إيجابية. ■



HEAD OFFICE

Dekwaneh Blvd. - Freiha Bldg.
Tel: 01 683 025/26/27
Cell: 03 216 635
Fax: 01 683 028

HAMRA

Clemenceau - Hourani St.
Clemenceau 271 Bldg.
Tel : 01 370 880/1
Fax: 01 370 878

SAIDA

El Aalayli Center.
Tel/Fax: 07 752 759
Tel/Fax: 07 726 975

ALEY

Main Road (Assaha)
Amine El Jurdi Bldg.
Tel : 05 557 322
Fax: 05 557 323

TRIPOLI

Bahsass St.
Merhebi Center.
Tel : 06 410 511/12
Fax: 06 410 513

CHTAURA

Main Road
Bank Audi Center.
Tel : 08 543 375 - 08 545 233
Fax: 08 543 376

JBEIL

Beaini Center
Tel : 09-943721
Fax: 09-943821



فريد صابر (مجموعة الخليج للتأمين gig):

الرقمنة أهم العوامل التي تركز عليها استراتيجية مجموعتنا في مختلف الدول

مساعِد الرئيس التنفيذي للعمليات في مجموعة الخليج للتأمين gig فريد صابر أكد السير على الطريق الصحيح لناحية تعزيز العلاقات بين شركات التأمين العربية، واعتبر الرقمنة أحد أهم العوامل التي تركز عليها استراتيجية المجموعة في مختلف الدول التي تتواجد فيها، عازياً تأخرها في بعض الدول إلى التشريعات والقوانين الموضوعية فيها، مشيراً إلى بلوغ إجمالي الأقساط في ٢٠١٧ المليار دولار للمرة الأولى، متوقعاً لمجموعة الخليج للتأمين أن تصبح من أكبر خمس مجموعات على مستوى المنطقة العربية.

نحو التحولات الرقمية

من أكبر خمس مجموعات

■ ما هي آخر مستجدات مجموعة الخليج للتأمين؟

– يعتبر العام الماضي من الأعوام الجيدة للمجموعة لناحية معدلات النمو حيث تجاوز إجمالي الأقساط المكتتة المليار دولار للمرة الأولى، كما أن المجموعة تواجدت في ١١ دولة وحصل العديد من التطورات على مستوى الإدارات وتحسين القدرات في عدد من الأسواق، وبالتالي تسير المجموعة في الخط الصحيح والمتوقع أن تصبح من أكبر خمس مجموعات على مستوى المنطقة العربية.

■ كلمة أخيرة؟

– شكرنا الكبير إلى المنظمين والقيمين على المؤتمر، حيث شكل فرصة جيدة للتواصل وجمع العاملين في صناعة التأمين. ■

تجاوز إجمالي الأقساط المكتتة للمجموعة مليار دولار للمرة الأولى

مستوى الخدمات وعمليات البيع والمطالبات، في حين أن التأخر الحاصل في بعض الدول التي تتواجد فيها يعود إلى التشريعات والقوانين الموضوعية. لكن بصورة عامة تتجه الدول العربية بشكل جيد نحو التحولات الرقمية.

■ هل تجدون أن التعاون العربي – العربي في مجال التأمين يحقق الطموحات والتوقعات المرجوة؟

– ثمة خطوات جيدة في مجال التعاون في قطاع التأمين، خصوصاً في ظل إنعقاد المؤتمرات والملتقيات المعززة للتعاون والتواصل في ما بين شركات التأمين العربية، ونحن على الطريق الصحيح للوصول إلى هدفنا.

■ العناوين التي طرحها المؤتمر هي حديث الساعة، في رأيكم أين نحن في المنطقة العربية ومجموعة الخليج للتأمين من التحول الرقمي؟

– تعد الرقمنة أحد أهم العوامل التي تركز عليها إستراتيجية المجموعة في مختلف الدول التي تتواجد فيها، وفي بعض الأسواق وصلت المجموعة إلى مراتب متقدمة في استخدام التقنيات الحديثة على

سعید حدوش (مدير عام شركة الجزائرية للحياة L'ALGERIENNE VIE):

نعمل على إطلاق خدمة التأمين على السفر عبر الدفع الإلكتروني

الثلاثة أعوام خدمات إلكترونية مثل عمليات الدفع (E-PAYMENT) واستخدام شبكات الإنترنت بهدف مواكبة التحول الرقمي في الأسواق الأخرى. ونحن كشركة الجزائرية للحياة سنعمل على إطلاق خدمة التأمين على السفر عبر الدفع الإلكتروني. أما بالنسبة إلى موضوع التحول الرقمي فقد بدأت بعض الشركات استخدام الرقمنة في إدارة المطالبات، خصوصاً في ما يتعلق بفرع التأمين على المركبات والتأمينات الصحية.

تطور كبير

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم المحققة خلال الأشهر الأولى من العام ٢٠١٨؟

– نحن راضون جداً عن أرقامنا وقد حققنا تطوراً كبيراً مقارنة بالعام الماضي، ونطمح إلى إستمرار هذه النتائج المشجعة حتى نهاية العام الحالي.

■ ما الذي يميز الجزائرية للحياة عن مثيلاتها في السوق؟

– تتميز شركتنا بتركيزها على الإستثمار في القدرات البشرية الشابة واستخدام التقنيات الحديثة، إلى جانب التعاون مع شركات تأمين أخرى مثل كاش للتأمين (CASH ASSURANCE) والجزائرية للتأمينات (2A) وسلامة للتأمين (SALAMA)، والتركيز على التأمين عبر المصارف من خلال التعاون مع البنك الوطني الجزائري BANQUE NATIONALE D'ALGERIE وهذا كله يساهم في تطوير أعمالنا وتسجيل نتائج أفضل. ■



وجه مدير عام شركة الجزائرية للحياة L'ALGERIENNE VIE سعید حدوش في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين فرصة مهمة للإلتقاء مع مختلف العاملين في صناعة التأمين وإعادة التأمين، والتعرف على مستجدات الأسواق وآخر الابتكارات، كاشفاً عن العمل على إطلاق خدمة التأمين على السفر عبر الدفع الإلكتروني، مبدياً رضاه التام عن الأرقام التي حققتها الشركة، لافتاً إلى استثمارها في القدرات البشرية الشابة.

■ ما القيمة المضافة التي تحصلون عليها من خلال مشاركتكم في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين وما مدى أهميته؟

– يشكل هذا المؤتمر بالنسبة إلينا فرصة مهمة للإلتقاء مع مختلف العاملين والمتخصصين في صناعة التأمين وإعادة التأمين، فضلاً عن تبادل الآراء والإطلاع على آخر تطورات الأسواق. ويضاف إلى ذلك أنه تم اختيار موضوع ذي أهمية يحمل شعار التحول الرقمي وصناعة التأمين من منطلق أن قطاع التأمين على الصعيد العالمي يشهد تغييرات عدة، لا سيما التكنولوجية منها. بالإضافة إلى أن المشاركة في مثل هذه المؤتمرات تساعد في التعرف على مستجدات الأسواق وآخر الابتكارات الموجودة، إلى جانب زيادة التعاون والتواصل في ما بين المشاركين.

■ في رأيكم، هل تملك شركات التأمين الجزائرية القدرة على مواكبة التحول الرقمي وتقديم خدمات مبتكرة؟

– لا يمكن لسوق التأمين في الجزائر العمل عكس الإتجاه المعتمد في الأسواق العربية والعالمية، لذا أطلقت العديد من شركات التأمين الجزائرية منذ حوالي

محمد رستم (الشركة الوطنية للتأمين - سورية):

ورشة عمل داخلية وانتظار لما بعد استقرار العملة المحلية للمساهمة في عملية إعادة الإعمار



نائب رئيس مجلس إدارة الشركة الوطنية للتأمين محمد رستم اعتبر التعاون العربي على الصعيد التأميني غير قائم ولولا السوق اللبنانية لما استطاعت التعامل مع شركات إعادة عربية، مشيراً الى ورشة عمل داخلية، كاشفاً عن انتظار لما بعد استقرار العملة السورية للمساهمة بعملية إعادة الإعمار، معتبراً الحفاظ على حصتها السوقية إنجازاً مهماً.

تعديلات داخلية

■ كيف تقيمون التعاون العربي - العربي في مجال التأمين؟

- في الواقع التعاون العربي - العربي غير قائم عموماً، أما في المجال التأميني فكلما حق تقال أنه لولا لبنان لما استطعنا مواصلة نشاطنا وأعمالنا، إذ انه من خلال السوق اللبنانية نتعامل مع شركات إعادة عربية عبر عدة شركات وساطة مثل:

(CHEDID RE - Commercial & General - GRS - NASCO).
■ ما هي الأمور التي ما زلتكم ترغبون في تحقيقها داخل الشركة؟

- هناك العديد من الأمور التي لم نحققها بعد وفي حال تم إجراء بعض التعديلات داخل

الشركة، عندها ستكون «الوطنية للتأمين» من الشركات التي يحسب لها حساب.

الحفاظ على الحصة السوقية

■ أين أنتم من الابتكار والتحول الرقمي في سوريا؟

- ما زلنا متأخرين في هذا المجال، لذا نحاول بالإمكانيات المتوافرة تطوير أنفسنا قدر المستطاع، خصوصاً أن انخفاض قيمة العملة المحلية حدّ من تقدمنا ونموّنا. لذا، نحن بانتظار إستقرار العملة السورية بشكل نهائي، وعندها سنباشر تطوير أنفسنا للمساهمة في عمليات إعادة الإعمار.

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم المحققة؟

- نتأجنا جيدة، لا سيّما ان حصتنا السوقية وصلت الى حدود ٢٠ في المئة من شركات القطاع الخاص، وحفاظنا عليها في ظل المنافسة الحادة والاضاع الراهنة يعد إنجازاً مهماً للشركة. ■

STRENGTH. TRUST. STABILITY.

Malaysian Re (Dubai) Ltd. (MRDL) was established with the key objective of providing the best services to our customers in the Middle East region. Leveraging on its breadth and depth of experience and expertise, strong fundamentals and proven record of accomplishment, MRDL has grown in stature as an international player having established a strong market presence in the Middle East.

All businesses of MRDL are fully underwritten by Malaysian Reinsurance Berhad (Malaysian Re), the national reinsurer of Malaysia. Malaysian Re has been assigned Financial Strength Rating (FSR) of **'A'- (Excellent)** by A. M. Best and Insurer Financial Strength (IFS) rating of **'A'- (Strong)** by Fitch Ratings with stable outlook for both ratings.

MRDL will continue to expand its market presence and is committed to being at the forefront by providing solutions for both reinsurance and retakaful segments within the region.

MALYSIAN RE (DUBAI) LTD. (CL0306)

(A wholly owned subsidiary of MNRB Holdings Berhad)

Unit 101, Level 1, Gate Village 4, The Gate District Dubai International Financial Centre, P. O. Box 506571, Dubai, United Arab Emirates
Tel : +971 4 323 0388 Fax: +971 4 323 0288
Regulated by the Dubai Financial Services Authority

www.malaysian-re.com.my





من اليمين: هاني الكردي، عائشة ظاظا، ربا قشحة ومحمد البرغوثي

خالد السيد (مدير عام شركة APEX - مصر):

التنافس بالأسعار أهم تحديات السوق المصرية

مدير عام شركة APEX في مصر خالد السيد اشار الى تعاملها مع حوالي ١٦ شركة في السوق من إجمالي ٢٢ شركة، واعتبر التنافس بالاسعار في السوق المصرية أهم التحديات امامها، لافتاً الى ازدياد عوائدها بشكل مضاعف بدليل انها تسيطر على الطريق الصحيح.

■ ما هي أبرز إنجازاتكم منذ تسلمكم إدارة مكتب APEX في مصر؟

■ نتعامل مع حوالي ١٦ شركة في السوق من إجمالي ٢٢ شركة ولدينا برنامجاً خاصاً بالتأمين على الإتفاقيات برغم ان مكتبنا حديث العهد، إذ تأسس خلال شهر شباط (فبراير) من العام ٢٠١٧، والحمد لله خلال الربع الأول من العام الحالي بدأنا بتحقيق أرباح، ونتمنى ان نستمر على المنوال نفسه في الأشهر المقبلة. كما نعمل مع عملائنا على تنمية بعض المنتجات التي تعتبر نسبياً جديدة في السوق المصرية مثل GUARANTEED AUTO PROTECTION وTRADE CREDIT.

منافسة من الوسطاء

■ ما هي أهم التحديات التي تواجهونها في مصر؟

■ تتمثل أهم التحديات بالأسعار التنافسية في السوق المصرية ووجود عدد كبير من الوسطاء المنافسين، لا سيما ان عدداً كبيراً منهم يمتلك رخصة بمزاولة التأمين المباشر وبالتالي يأخذون حصة سوقية من أمام شركات التأمين والإعادة.

في الطريق الصحيح

■ أين أنتم من الابتكار والتحول الرقمي؟

■ نحاول إدخال بعض المنتجات الجديدة الى السوق المصرية مثل PERFORMANCE BOND، كما أننا نراجع بصورة مستمرة تغطيات



نتعامل مع ١٦ شركة

من اصل ٢٢ تعمل

في السوق وبدأنا

بتحقيق الارباح



الإتفاقيات للمتعاملين معنا بهدف إجراء التحسينات المطلوبة على برامج إعادة التأمين الخاصة بهم. أما بالنسبة الى نتائجنا فهي جيدة برغم أننا لم نحقق أرباحاً كبيرة، خصوصاً أننا حديثو العهد في السوق، لكن إذا أجرينا مقارنة بين العام الحالي والعام الماضي، نجد ان عوائدها إزدادت بشكل مضاعف وهذا يدل على أننا نسير في الطريق الصحيح. ■



أركان APEX ويظهر من اليسار: هنادي صياغ، محمد عابدين بابكر، زهير العطوط (رئيس الشركة)، مروى أبو نازل، عابده سعد وخالد سيد

محمد عابدين بابكر (شركة أبكس - APEX):

نأمل بإيجاد الحلول المستدامة لنشاط شركات

الوساطة وإعادة المتعامل مع السوق السودانية

مدير الإستشاريين لمنطقة أفريقيا في شركة «أبكس» APEX محمد عابدين بابكر فصل أهدافه من الإنتقال الى مجال وساطة التأمين مع شركة «أبكس» الرائدة، وتوقع ان تثمر مساعيه نجاحات عدة، مبيناً ان السودان لا تزال تعاني آثار العقوبات وان النظام المصرفي العالمي متحفظ عن التعامل مع المصارف السودانية، أملاً في إيجاد الحلول المستدامة لنشاط شركات الوساطة والإعادة المتعامل مع السوق السودانية.

تطوير الحضور في المنطقة

■ بعد تسلمكم منصب مدير الإستشاريين، ما هدف هذه النقلة النوعية وما هي خططكم المستقبلية لشركة APEX؟

■ بعد العمل لأعوام عديدة في التأمين المباشر قررت التوجه الى وساطة إعادة التأمين ولم أجد أفضل من شركة APEX للتعاون معها في هذا المجال، وذلك إنطلاقاً من علاقتي القوية والمميزة مع السيد زهير العطوط. كما قررت من خلال علاقتي القديمة تطوير محفظة APEX في السوق السودانية والدول المجاورة بناء على امتلاك شبكة من العلاقات، الى جانب تطوير حضور الشركة في المنطقة، نظراً الى خبراتها وسمعتها الحسنة، ونتوقع ان يثمر هذا التعاون نجاحات عدة.

معاونة مستمرة من العقوبات

■ بالرغم من رفع الحظر عن السوق السودانية إلا ان شركات التأمين لا تزال تعاني صعوبات جمة، إنطلاقاً من خبرتكم كيف تقيمون هذا الأمر وهل ستمكن APEX من إثبات وجودها في ظل الظروف الصعبة في السودان؟

■ تم رفع العقوبات بطريقة شكلية، حيث لا تزال الدولة تعاني من آثار هذه العقوبات المفروضة منذ عشرين عاماً، فضلاً عن ان النظام المصرفي العالمي لا يزال متحفظاً عن التعامل مع المصارف السودانية، والمخاطر موجودة وداهمة، بحيث أنه لم يتم إلغاء اسم السودان من قائمة الدول الراعية للإرهاب، في حين أنه عندما يتم الإعتراف بأن السودان غير راعية للإرهاب تبدأ الأمور بالإتجاه في المسار الصحيح وتستعيد الدولة موقعها في التعامل مع مختلف دول العالم.

الى ذلك، جميع شركاء الوساطة والإعادة المتعامل مع السوق السودانية تمكنوا من فتح حسابات غير مقيمة لتحصيل الأقساط وتحويل الأموال، وهذا بمثابة حل مؤقت لتسيير الأعمال، على أمل إيجاد الحلول المستدامة لهذه الأزمة. ■



د. وليد زعراب

(مدير عام الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين JOFICO)؛

المطلوب إعادة هيكلة الإتحاد العام العربي للتأمين ليواكب متطلبات العصر

دعا مدير عام الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين JOFICO د. وليد زعراب المعروف بجرأته وصراحته الى إعادة هيكلة الإتحاد العام العربي للتأمين لمواكبة متطلبات العصر والتحول الرقمي، واعتبر المؤتمرات التي تنظم مضيعة للوقت حيث لا فائدة مرجوة منها، ولا تخرج بتوصيات تكون على قدر الطموحات المتوقعة، مطمئناً الى وضع شركة JOFICO برغم معاناة الإقتصاد الأردني.

هناك توجه عام من قبل الإتحاد العام العربي للتأمين في موضوع يخص الإتحادات العربية بالكامل. فهي مجرد لقاءات لبناء شبكة من العلاقات ولا تخرج منها بتوصيات ونتائج تكون على قدر الطموحات المتوقعة والمرجوة.

تحقيق الأرقام المرجوة

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟
- وضع شركتنا جيد جداً برغم الأوضاع العامة غير المريحة ومعاناة الإقتصاد في الأردن من حال جمود، فيما نسير بخطى ثابتة ونحقق الأرقام المرجوة في الظروف الصعبة القائمة. ■

أخرى مع جهات متعددة في المملكة. لا أرى ان الإتحاد العام العربي قادر اليوم على المضي في التحول الرقمي ومساعدة الإتحادات في هذا المجال، وبالتالي لا بد من إعادة هيكلة كاملة للإتحاد من الداخل لمواكبة العصر الحديث.

المؤتمرات مضيعة للوقت

■ كيف تقيمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟
- أرى انه ليس على قدر الطموحات ومن المفروض ان يكون التعاون أفضل وأوسع بكثير، وباعتقادي ان المؤتمرات التي تعقد مضيعة للوقت لأن لا فائدة حقيقية منها وليس

إعادة هيكلة الإتحاد

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في المنطقة العربية؟

- في رأيي، لا بد من إعادة هيكلة للإتحاد العام العربي للتأمين إذ ان التحول الرقمي الذي يتم تسليط الضوء عليه في المؤتمر مهم جداً والعالم كله يتجه الى اعتماده في جميع المهن، لذا في حال عدم توافر أشخاص قادرين على تطبيق هذا التحول فلن نصل الى أي نتيجة. نحن في الأردن كنا من الأوائل الذين بدأوا في مجال التحول الرقمي بدليل ان الكروكا الخاصة بالشرطي في الشارع مرتبطة إلكترونياً مع الجهات الرسمية الأردنية عموماً، بالإضافة الى عدة اتفاقيات



EXPERTS
YOU CAN RELY ON



www.ccr-re.fr

أنور الشنطي

(رئيس الاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين ومدير عام شركة ترست فلسطين):

التحول الرقمي لا يزال في بدايته بمعظم دول العالم العربي



رئيس الإتحاد الفلسطيني لشركات التأمين ومدير عام شركة ترست فلسطين TRUST PALESTINE أنور الشنطي قدّر عالياً دور الإتحاد العام العربي للتأمين في تواصله مع خبراء التأمين بهدف خلق ثقافة تأمينية مشتركة تساهم في تقريب المسافات مع دول الغرب، ولاحظ ان التحول الرقمي لا يزال في بدايته في معظم دول العالم العربي، منوهاً بوضع السوق الفلسطينية التي تشهد تقدماً مهماً على مستوى تكنولوجيا

المعلومات، داعياً الى مواكبة التحول الرقمي في صناعة التأمين، متوقفاً ان تصل أرباح الشركة بنهاية العام الجاري الى ٧ ملايين دولار.

ثقافة تأمينية مشتركة

■ كيف تقيمون التعاون العربي - العربي في مجال التأمين؟
- نجد ان التعاون القائم جيد ونتمنى ان يشكل قدوة لمختلف المجالات الأخرى. على صعيد آخر يحاول الإتحاد العام العربي للتأمين تشكيل مظلة من خلال ايجاد علاقات وطيدة مع مجمل القطاعات ومحاولة نقل الخبرات من سوق الى أخرى، الى جانب التواصل مع كافة الخبراء في صناعة التأمين بهدف خلق ثقافة تأمينية مشتركة تساهم في تقريب المسافات بيننا وبين التقدم الحاصل في دول الغرب.

تطبيقات لخدمة صناعة التأمين

■ يناقش المؤتمر هذا العام مسألة الابتكار والتحول الرقمي في صناعة التأمين، أين أنتم كإتحاد وشركة تأمين من هذا الموضوع؟
- لا يزال التحول الرقمي في بدايته في معظم دول العالم العربي، أما بالنسبة للسوق الفلسطينية فتشهد تقدماً مهماً على مستوى تكنولوجيا المعلومات ويتم الإستثمار بشكل كبير في هذا المجال، بالإضافة الى تطبيق الشمول المالي في مختلف مناطق الدولة. كما بدأ العديد من الشركات طرح تطبيقات لخدمة صناعة التأمين وخصوصاً التأمينات المتناهية الصغر MICRO INSURANCE، فضلاً عن ان التحول الرقمي في صناعة التأمين من القضايا المهمة التي يجب مواكبتها والتحصّر لمستجداتها، في حين ان العالم العربي لا يزال في المراحل الأولى من هذه الثورة.

٥,٥ مليون دولار أرباحاً

■ ما هي آخر مستجدات شركة ترست فلسطين؟
- حققت الشركة خلال الربع الأول من العام الجاري أرقاماً جيدة، وخلال العام الماضي وصلت الأرباح الصافية الى ٥,٥ ملايين دولار ومن المتوقع ان تصل أرباحنا بنهاية هذا العام الى ما يزيد على سبعة ملايين دولار.
■ هل للمواطن الفلسطيني القدرة على شراء تغطيات تأمينية؟
- شهدت السوق الفلسطينية خلال الأعوام الثلاثة الماضية نمواً بلغ ١٥ في المئة في قطاع التأمين، في وقت لا تشكل التأمينات الإلزامية أكثر من ٥٥ في المئة اجمالياً، وحصّة التأمين الصحي ١٥ في المئة والنسبة المتبقية تنوزع على فروع التأمين الأخرى. ■

غسان وازن (شركة MSH INTERNATIONAL للتأمين):

جديدا بطاقة تأمينية ذات طابع عالمي



توقع المدير الإقليمي لشركة MSH INTERNATIONAL للتأمين غسان وازن إرساء مفهوم استخدام «الروبوت» في العمليات الجراحية في دول المنطقة من منظور مواكبة الشركات للتقدم العلمي، وكشف عن بطاقة تأمينية أطلقتها الشركة ذات طابع عالمي، معلناً العمل على التصدي للمنافسة غير الشرعية في السوق.

مواكبة التقدم العلمي

■ ما الهدف من مشاركتكم في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين GAIF؟

- يكمن الهدف من مشاركتنا في الإلتقاء بالشركات التي تجمعنا معها علاقات مشتركة على صعيد تقديم الخدمات الطبية في جميع أنحاء العالم.

■ المستشفيات الجامعية بدأت باستعمال الروبوت في العمليات الجراحية. هل هناك أي بند في عقد التأمين الصحي يستثني استعمال الروبوت أو غيره من التقنيات المتقدمة في العمل الطبي، وكيف تصرفتم شركتكم حيال الفواتير الاستثنائية التي تشمل استعمال الروبوت وغيره من الأدوات المستحدثة؟

- لا شك في ان استعمال «الروبوت» في العمليات الجراحية يعد من المفاهيم الجديدة في دول المنطقة غير المؤهلة حالياً لمثل هذه الخدمات، لكن ستتجه شركات التأمين نحو تقديم تغطيات في هذا المجال لا مُحال بعد ان يصبح إرساء هذه المفاهيم منتشراً بشكل أكبر وعلى نطاق أوسع وتخفّض تكلفته، فمن غير المنطقي ألا تواكب الشركات التقدم العلمي في الأسواق، وبالتالي التأقلم مع متطلبات السوق والتطور الحاصل.

بطاقة تأمين عالمية

■ ما هي البرامج التي أطلقتونها مؤخراً والتي تميزتم بها عن غيركم من الشركات؟

- أطلقنا مفهوماً جديداً هو عبارة عن بطاقة تأمينية يتمكن من خلالها المؤمن له الحصول على كل الخدمات والتغطيات المقدمة من قبلنا في جميع دول العالم، والتي لدينا حضور فيها.

■ ما هي أهم التحديات التي تواجهونها في الوقت الحالي؟

- تعد المنافسة غير الشرعية في السوق من أبرز التحديات التي تواجهنا لدرجة ان بعض الشركات باتت مستعدة ان تحرق أسعارها مقابل الحصول على حصة سوقية وازنة، وهذا ما نعمل جاهدين على التصدي له ومحاربهته. ■



مخاطر للنمو السريع

■ تعد شركة بروج من الشركات القليلة التي لا تزال تحقق أرباحاً، إلا أن تعززون النتائج السلبية لبعض الشركات؟

- تتطلب السوق السعودية الكثير من التحفظ والخطوات المدروسة، بحيث أن تحقيق النمو بوتيرة متسارعة يولد نتائج سلبية والكثير من المخاطر على شركات التأمين، لذا يجب إيجاد توازن بين ربحية الأعمال والنمو والحصة السوقية وعدم التركيز على هدف معين بذاته. ■

سامر كنج (الرئيس التنفيذي لشركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ - السعودية):

إيجاد توازن بين الربحية والنمو والحصة السوقية

أبدى الرئيس التنفيذي لشركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ سامر كنج طموحه لمزيد من التعاون بين القطاعات العربية وتحديدًا لجهة تبادل الخبرات، ولاحظ تركيزاً من قبل أسواق التأمين العربية على المواضيع التكنولوجية خلال المؤتمرات والندوات المنظمة، متوقعاً لهذه الأسواق الوصول إلى مرحلة متقدمة في هذا المجال، محذراً من النمو السريع المؤد للنتائج السلبية والكثير من المخاطر، داعياً إلى إيجاد توازن بين الربحية والنمو والحصة السوقية.

فرص للاستفادة والتعلم

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟

- في المرحلة الحالية التعاون جيد ولكننا نطمح للمزيد من هذا التعاون بين القطاعات العربية وتحديدًا لجهة تبادل الخبرات. هذا وتمر أسواق بمراحل مختلفة من التطور التكنولوجي حيث تشهد تطورات، في حين لا تزال أسواق أخرى بمنأى عن عملية التحديث منذ فترات طويلة. ولكن تبقى دائماً فرص للاستفادة والتعلم من الأسواق الأخرى.

تركيز على التكنولوجيا

■ تناقش المؤتمرات موضوعات مهمة مثل

التحول الرقمي والإبتكار أين المنطقة العربية من هذه المتغيرات؟

- باتت الأسواق العربية أكثر تركيزاً على المواضيع التكنولوجية خلال المؤتمرات والندوات نظراً لأهمية التقنيات الحديثة المستخدمة في تطوير الخدمات والمطالبات وتحسين الأداء. ولكن نحن بحاجة للمزيد من التطور وإدخال التقنيات الحديثة في مختلف الأعمال، مع الأخذ بالإعتبار المخاطر الناجمة عن هذه التقنيات. ومن المنتظر أن تصل أسواقنا العربية إلى مرحلة متقدمة في هذا المجال خلال المراحل المقبلة.



مع

ProAssur

إرتاح واطمان

كرهبتك ودارك , عايلتك و صغارك , خدمتك وحياتك في أمان و تلقى أفضل ضمان

يوسف فاسي فهري (الرئيس التنفيذي للشركة المركزية لإعادة التأمين SCR - المغرب):



واجب الشركات التركيز على التحول الرقمي والإبتكار في تقديم المنتجات والخدمات

دعا الرئيس التنفيذي للشركة المركزية لإعادة التأمين SCR يوسف فاسي فهري الى التركيز على التحول الرقمي والإبتكار في تقديم المنتجات والخدمات والى الإرتقاء بالأخيرة والتأقلم مع التطورات الجديدة والإنتقال من مرحلة العمل التقليدي الى استخدام الإنترنت والتطبيقات الجديدة، منوهاً بأعمال مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين، واجداً ان من الواجب العمل على رؤية وهدف استراتيجي موحد بهدف تعزيز التعاون العربي - العربي تأمينياً، مبيناً ٢٩ مشروعاً تعمل عليها الشركة وتحقق خطوات متقدمة في الوصول الى أهدافها، طامحاً الى تحقيق ربحية مستدامة.

التأقلم مع التطورات

■ كيف تقيّمون فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين في دورته الـ ٣٢ والذي ينعقد تحت عنوان «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي»؟

– يعدّ الإبتكار من المسائل المهمة والأساسية بالنسبة لينا، حيث تتجه جميع الشركات لتطوير خدماتها من خلال إستخدام التكنولوجيات الحديثة التي تؤدي دوراً حيويّاً في الإرتقاء بصناعة التأمين في مختلف الأسواق.

ويضاف الى ذلك ان التركيز على موضوع التحول الرقمي والإبتكار في المنتجات والخدمات ذات أهمية كبرى، خصوصاً خلال هذه المرحلة التي تشهد تحولاً كبيراً في عالم التكنولوجيا، وبالتالي يتوجب على شركات التأمين الساعية للإرتقاء بخدماتها التأقلم مع التطورات الجديدة والإنتقال من مرحلة العمل التقليدي الى استخدام الإنترنت والتطبيقات الجديدة بغية الإقتراب أكثر من العملاء.



– أطلقت الشركة المركزية لإعادة التأمين خطة تحول من خلال تنفيذ مشروعات عدة تركز على أربعة عناصر هي: النمو والجدوى الاقتصادية المستقبلية، الخبرات التقنية وإدارة المخاطر، الثقافة والتطور الإداري، التمييز في العمليات وإرضاء العملاء. وللشركة ٢٩ مشروعاً وتحقق خطوات متقدمة في الوصول الى أهدافها، في حين ان الخطة الإستراتيجية تمتد لثلاث سنوات وقبل انتهاء المهلة نطلق خطة جديدة لثلاثية مقبلة.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها في عملكم على مستوى المنطقة؟

– نطمح الى تحقيق ربحية مستدامة وتقديم خدمات مميزة لعملائنا تلبي احتياجاتهم. كما نسعى الى ايجاد علاقة متوازنة مع المساهمين وهذا يشكل تحدياً كبيراً بالنسبة لينا. كما ويتوجب علينا التأقلم مع احتياجات عملائنا وتقديم خدمات متكاملة لهم. ■

أما بالنسبة الى شركات إعادة فيساهم التطور الرقمي الجديد في تنظيم خدماتها وطريقة تعاملها مع شركات التأمين بشكل أفضل.

وبالنسبة لينا كدول عربية في طور الدخول في عالم التكنولوجيا الحديثة نحتاج بعض الوقت لتطبيق نموذج عمل جديد يرتكز على التقنيات الحديثة، في وقت بدأت الشركات في معظمها العمل على التوجه الجديد.

وفي ما خص المؤتمر فقد كان ناجحاً ومنظماً بشكل جيد، فضلاً عن ان المواضيع التي تمت مناقشتها مهمة وأساسية في تطوير صناعة التأمين في عالمنا العربي، ومن هنا واجب علينا العمل على رؤية وهدف استراتيجي موحد بهدف تعزيز التعاون العربي العربي في ما بيننا.

خطوات متقدمة نحو الأهداف

■ بصفة كونكم الرئيس التنفيذي للشركة المركزية لإعادة التأمين ما هي الإنجازات التي حققتوها منذ توليكم هذا المنصب وما هي أهدافكم المستقبلية؟



احد اجتماعات SCR



اجتماع SCR مع GENERAL TAKAFUL



جواد محمد (الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي SOLIDARITY - البحرين):

عملية الدمج بين الاهلية وسوليدرتي التكافل العام نتج عنها أكبر شركة تأمين تكافلي وإحدى أكبر ثلاث شركات تأمين في السوق البحرينية

الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي SOLIDARITY جواد محمد أمل بمزيد من تعاون شركات التأمين العربية في ما بينها، واعتبر ان عملية الدمج مع «الأهلية» نتج عنها أكبر شركة تأمين تكافلي واحدى اكبر ثلاث شركات تأمين في السوق البحرينية، مذكراً بتصنيف الشركة (B++) من وكالة التصنيف العالمية AM. Best ومدرجة في بورصة البحرين.

تعاون جيد

■ كيف تصفون التعاون القائم بين شركات التأمين وإعادة الوسطاء العرب؟

- هناك تعاون جيد بين شركات التأمين وإعادة العربية وشركات الوساطة، على أمل المزيد من هذا التعاون العربي - العربي.

■ بم تلمحون للشركة بعد الإنتهاء من عملية الدمج بين الاهلية وسوليدرتي؟

- اننا نسعى نحو المزيد من زيادة حصتنا السوقية وتقديم افضل الخدمات وأجودها. هذا وقد ساهمت عملية الدمج في إنتقال الشركة من المركز الخامس الى إحدى اكبر ثلاث شركات تأمين في السوق البحرينية. فضلاً عن أننا الشركة التكافلية الوحيدة الحاصلة على تصنيف (B++) في مملكة البحرين من وكالة التصنيف العالمية

■ .AM. Best



WE EMBRACE CHALLENGES

pave the path to mediation, loss adjusting A skilled art not a mere service

UAE	Bahrain	Saudi Arabia	Qatar
Oman	Kuwait	Jordan	Yemen
Syria	Egypt	Lebanon	Sudan

Malaysia

Global Network: throughout our trusted intentional network we are geared to support assignment across the globe

East Asia Operations
ALA Independant // Malaysia, Kuala Lumpur
<http://alaindependant.com/>



P.O. BOX 1970, Dubai, UAE



+971 (0) 2626639



dobal@arabiospajstels.com



www.arabiospajstels.com



نهاد أسعد (مدير عام شركة المشرق للتأمين - فلسطين):

مواكبون للإبتكار والتواصل الإجتماعي والتسويق الرقمي

رصد مدير عام شركة المشرق للتأمين نهاد أسعد نمواً ملحوظاً في سوق التأمين الفلسطينية خلال الأعوام الأخيرة نتيجة تطبيق الحد الأدنى لتعريفات التأمينات الإلزامية، وشدّد الحرص على مواكبة احتياجات العملاء وإيلاء الإبتكار ووسائل التواصل الإجتماعي وعملية التسويق الرقمي أهمية كبرى، ملاحظاً إقبالاً متنامياً في السوق الفلسطينية على الخدمات الألكترونية المتعددة، داعياً الى وعي ودراسة الظروف والتحديات المحيطة بشركات التأمين من أجل التغلب على المعوقات، آملاً بعقد المؤتمرات القادمة في فلسطين على غرار الدول العربية.

– لمسنا مؤخراً تكاليف إضافية على شركات التأمين من قبل المستشفيات الخاصة التي شكلت إتحادات في ما بينها، الأمر الذي رفع من التكلفة على شركات التأمين التي هي مرتفعة أصلاً كما يظهر من نتائج التأمين الطبي لدى كافة شركات التأمين، أما بالنسبة لسؤالكم فكل عقد تأمين طبي يوجد به تغطيات محددة يتم الالتزام بها عند التعويض وهذا الأمر ينطبق على استخدام الروبوتات والأجندة الطبية الأخرى وينعكس ذلك مسبقاً على تكلفة أقساط التأمين. ■ رسالة أخيرة؟

– ان المشاركة في مثل هذه المؤتمرات الفاعلة مهم لتعزيز التواصل بين مختلف الشركات، ولخلق فرص وشراكات جديدة. كما من المتوقع انه سيكون له الاثر في تطوير استراتيجيات العمل وتبني اساليب وتقنيات الكترونية حديثة، بالإضافة الى المساهمة في خفض التكاليف وسهولة الوصول الى المؤمنين، واستهداف آخرين جدد بطرق فاعلة وخطوات مدروسة. كما نأمل ان تتحسن الظروف في فلسطين ليتم عقد مؤتمرات مستقبلية فيها تسلط الضوء على هذه القضايا الهامة. ■

الإجتماعي وعملية التسويق الرقمي أهمية كبرى. وقد كنا حريصين على المشاركة بفعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين بهدف الإطلاع على كل ما هو جديد في هذا المجال وتطبيقه قدر الإمكان، والمعروف ان الإمكانيات في سوق التأمين الفلسطينية متاحة نوعاً ما خاصة بعد دخول خدمة الجيل الثالث مؤخراً حيث من الجدير بالذكر أن الاحتلال كان يمنع توفير هذه الخدمة مما أثر على مواكبة شركات التأمين الفلسطينية لتقديم خدمات التسويق الإلكتروني، إلا أن الظروف الآن أفضل من حيث إمكانية توفير هذه الخدمات والتعاطي بشكل أكبر مع متطلبات المؤمنين والأجيال الشابة.

تحديات محيطة بالشركات

■ المستشفيات الجامعية بدأت باستعمال الروبوت في العمليات الجراحية. هل هناك أي بند في عقد التأمين الصحي يستثنى استعمال الروبوت أو غيره من التقنيات المتقدمة في العمل الطبي، وكيف تصرفت شركتكم حيال الفواتير الإستشفائية التي تشمل استعمال الروبوت وغيره من الأدوات المستحدثة؟

نمو في السوق الفلسطينية

■ كيف تمارسون أعمالكم في فلسطين في ظل الأوضاع الراهنة؟

– لا يخفى على احد صعوبة الأوضاع السائدة في فلسطين كنتيجة طبيعية لاستمرار وجود الإحتلال وما يتبعه من تحديات إقتصادية تفرض على شركات التأمين في ممارسة أعمالها، ويرغم ذلك شهدت سوق التأمين الفلسطينية خلال الأعوام الأخيرة نمواً ملحوظاً وبعض الإستقرار نتيجة تطبيق الحد الأدنى لتعريفات التأمينات الإلزامية، الأمر الذي أثر على نتائج شركات التأمين إيجاباً، وساهم في تحسين أوضاعها واستقرارها.

إقبال على الخدمات الإلكترونية

■ أين أنتم من التحول الرقمي والإبتكار في المنتجات والخدمات؟

– نسعى كبقية شركات التأمين في العالم العربي الى تطوير أعمالنا ومواكبة إحتياجات المؤمنين لدى المشرق للتأمين الحاليين منهم والجدد، لا سيّما ان جيل الشباب يركّز على موضوع الإبتكار ويولي وسائل التواصل

فادي الكيالي (TRUST INSURANCE SOLUTIONS):

سننوسع في تونس ودول خليجية بعد تطبيقنا الحلول التأمينية

في السوقين المصرية والأردنية

الرئيس التنفيذي لشركة ترست للحلول التأمينية TRUST INSURANCE SOLUTIONS فادي الكيالي أشار الى حصول الشركة مؤخراً على ثلاثة تراخيص في السوق المصرية تحت إسم مجموعة كولنز للتأمين COLLINGS INSURANCE GROUP وبدأنا العمل في هذه السوق التي تشهد طفرة قوية وتسجل إنجازات متسارعة جداً، مع الأخذ بالإعتبار حاجة السوق المصرية الى الكثير من المهارات على مستوى تكنولوجيا المعلومات والحلول المتقدمة، والتي هي في تقدم كبير على المستويات كافة.

أضاف: «بعد الدخول في مجال تكنولوجيا المعلومات وحلول التأمين قررنا التريث في موضوع التوسع بأعمالنا، ولكن مع الإنتهاء من عملية التحضير وإطلاق هذه الحلول في كل من السوق المصرية والأردنية خلال الأشهر المقبلة سنقوم بالتوسع نحو دول أخرى تتطلب منا الحضور الفعلي مثل الكويت، البحرين، السعودية وتونس».






شركة المشرق للتأمين
AL-MASHREQ INSURANCE CO.



ثقة.. مصداقية.. وفاء دائم

info@mashreqins.com 

Al-Mashreq Insurance Co شركة المشرق للتأمين 

www.mashreqins.com 

وميض الجراح (مدير عام شركة ترست - العراق):

طبيعة أسواقنا ما زالت غير مؤهلة لمواكبة التحول الرقمي برغم أهميته



رأى مدير عام شركة ترست وميض الجراح أن طبيعة أسواقنا ما زالت غير مؤهلة لمواكبة التحول الرقمي برغم أهميته، وأشار إلى تحديات تعترض قطاع التأمين العراقي في مقدمها التعليمات الصادرة عن ديوان التأمين، فضلاً عن عدم وضوح توجهات السوق العراقية.

■ كيف نقيمون فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين في دورته الـ ٣٢، لا سيما أنه سلط الضوء على موضوع الابتكار والتحول الرقمي؟

– إن طبيعة أسواقنا ما زالت غير مؤهلة لمواكبة هذا التحول الرقمي برغم أهميته، من هنا، لا بدّ من إجراء تغييرات جذرية لأسلوب العمل المعتمد في الأسواق العربية لكي يتماشى مع التطور التكنولوجي الذي نشهده.

ضبابية في توجهات السوق العراقية

■ ما هي التحديات التي تواجه السوق العراقية؟

– تتمثل التحديات بتطبيق التعليمات الصادرة عن ديوان التأمين، لا سيما ان الديوان شهد مؤخراً تغييرات جذرية في جميع كوادره، حيث جاء كادر جديد لديه تطلعات مختلفة ومغايرة عن تلك التي كانت سائدة، فضلاً عن عدم وضوح التوجهات في السوق العراقية جرّاء الأوضاع السياسية والأمنية القائمة، الأمر الذي يقف عائقاً أمام الشركات في التوسع في خططها على المدى الطويل.

علاقة بمجموعة ترست

■ كيف ينظر معيد التأمين سواء العربي أو الأجنبي للسوق العراقية؟

– ثمة إتفاقية جماعية مدارة من قبل شركة إعادة التأمين العراقية، وبالنسبة إلينا كشركة تجمعنا علاقة خاصة مع مجموعة ترست، أحد المساهمين الكبار في الشركة، وبالتالي لا نواجه أي مشكلات مع معيدي التأمين في ما يتعلق بموضوع التجديدات. ■

خليل هزيم

(مدير عام شركة أفرو آسيان اسيسٲانس AFRO ASIAN ASSISTANCE)

الناس باتت أكثر وعياً حول استخدام التقنيات والتطبيقات الرقمية



لفت مدير عام شركة أفرو آسيان اسيسٲانس AFRO ASIAN ASSISTANCE خليل هزيم إلى عرض الشركة مستجداتها خلال فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين، ورأى أن الناس باتت أكثر وعياً حول استخدام التقنيات والتطبيقات الرقمية، مذكراً بمحاولة التأقلم مع الأوضاع الراهنة من خلال وضع استراتيجيات وإجراءات ملائمة للظروف الحالية.

عرض المستجدات

■ ما أهداف مشاركتكم في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين؟

– طرحنا خلال مشاركتنا في المؤتمر آخر مستجدات الشركة على مستوى التأمين على السفر وتغطيات ROADSIDE ASSISTANCE إلى جانب التركيز على موضوع الرقمنة، بالإضافة إلى طرح تطبيق على الهواتف الذكية ابتداء من أوائل شهر تموز (يوليو) الحالي.

وعي للتطور الرقمي

■ تتركز جميع عناوين المؤتمرات حول موضوع التحول الرقمي والابتكار، في رأيكم هل الضامن العربي مواكب للتطور الرقمي والابتكارات الجديدة؟

– إزداد إهتمام الناس في الآونة الأخيرة بالتطور الرقمي الجديد، وباتت أكثر وعياً حول استخدام هذه التقنيات والتطبيقات التي تساعد الزبون في إنجاز أعماله عن بعد وبطريقة أسهل بدلاً من التوجه نحو الشركة.

التأقلم مع الأوضاع

■ كيف تتمكنون من إنجاز أعمالكم في ظل الظروف التي تعيشها المنطقة؟

– نحاول التأقلم مع الأوضاع الراهنة من خلال وضع استراتيجيات وإجراءات ملائمة للظروف الحالية التي تشهدها المنطقة. ■

■ كلمة أخيرة؟

– نتمنى التوفيق لجميع المشاركين في المؤتمر آمليين تحقيق المزيد من النجاحات. ■



محمد السيد

(مدير عام شركة فنتشرتش فارس FENCHURCH FARIS - اليونان):

التعاون العربي - العربي لا يوازي الطموحات المرجوة

مدير عام شركة فنتشرتش فارس FENCHURCH FARIS محمد السيد اعتبر التعاون التأميني العربي - العربي لا يوازي الطموحات المرجوة، ونوه بما تقدمه شركات إعادة العربية من دعم كامل لشركات التأمين المسندة، لافتاً الى استثمار رؤوس اموال في مجال الابتكار والتحويلات الرقمية، منطلقاً الى استكشاف امكانية الاستثمار في الاسواق الافريقية.

الأدنى من التوقعات الموضوعية في ظل الظروف الراهنة، لا سيما أننا لا نزال بعيدين كل البعد عن الابتكار والتحول الرقمي في المنطقة العربية.

■ ما هي آخر مستجدات الشركة؟

- نحاول إستكشاف إمكانيات الإستثمار في الأسواق الإفريقية وتحديداً في أثيوبيا ودولة الموزمبيق. ■

مقنعة، في حين ان العديد من شركات إعادة العربية تحاول تقديم دعم كامل لشركات التأمين.

استثمار في الابتكار

■ يناقش المؤتمر العام العربي للتأمين موضوع الابتكار والتحويلات الرقمية، ماذا تقدم شركتكم في هذا الإتجاه؟

- إستثمرت «فنتشرتش فارس» الكثير من رؤوس الأموال في هذا التوجه لتحقيق الحد

دعم من شركات إعادة

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي وهل هو على قدر التوقعات؟

- في الحقيقة التعاون الموجود لا يوازي الطموحات المرجوة، وهو أقل من الحد الأدنى، بحيث ان عدداً كبيراً من الشركات العربية يرفض التعاون أو التعامل مع شركات إعادة عربية بسبب صغر حجمها أو لا تملك تصنيفاً جيداً، وهذه تعد أسباباً غير

قناة السويس للتأمين

Suez Canal Insurance



SCI

Since 1979

16569
Call Center

المركز الرئيسي : ٢١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون : ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠٦٨٦٨ فاكس : ٣٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

عدنان العون (الرئيس التنفيذي لشركة عين تكافل AIN TAKAFUL - الكويت):



على شركات التأمين توفير التوعية في حملاتها الإعلانية أحد السبل لحماية العملاء

يستشف من مقابلة الرئيس التنفيذي لشركة عين تكافل AIN TAKAFUL عدنان العون معاناة سوق التأمين الكويتية وحاجتها الى إصدار القرارات المناسبة لنقل هذه السوق الى موقع أفضل، كما يطرح العون مشكلة عدم وجود الوعي الكافي لمعرفة احتياجات السوق، معلناً عن رأيه في موقع المكان الذي عقد فيه مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين الأخير والبيئة الصالحة للمشاركين بفعالياته. مؤكداً مواكبة الشركة المستمرة للتطورات التكنولوجية، داعياً شركات التأمين الى توفير التوعية في حملاتها الإعلانية كونها احد السبل لحماية العملاء من جهة وتطوير السوق من جهة اخرى.

مخاطر عدم تنظيم السوق

■ يعاني قطاع التأمين في الكويت تحديات كثيرة تتمثل في الجوانب التشريعية والتنظيمية وارتفاع أعداد شركات التأمين، بمّ تعلقون على تسجيل شركات جديدة وما هي الحلول المطروحة؟ - هذه الأمور مرتبطة بوزارة التجارة حيث قام إتحاد شركات التأمين الكويتي بعرض الامر على الوزارة والمعينين بهذا الشأن، ولكن لم يلقَ أي تجاوب، ومن المحتمل ان الظروف الحالية لا تساعد الوزارة في اتخاذ قرارات مناسبة إنما مع الوقت ستتحسن الأمور نحو الافضل، بحيث ان عدم تنظيم السوق سينعكس بصورة سلبية على الإقتصاد وسنواجه مشكلات كثيرة تؤثر في نهاية المطاف على المستهلك. من جهة أخرى فإن عدداً كبيراً من المستثمرين في قطاع التأمين لا يملكون الوعي الكافي لمعرفة احتياجات السوق الكويتية وعدم قدرتها على احتضان المزيد من الشركات، وهذا ما أدى الى المشاكل التي نشهدها في الوقت الحالي، من هنا مطالبنا المعنيين بوضع تشريعات لحماية السوق وتنظيمها، على أمل إيجاد حل جذري يمنع تطور الأمور بالإتجاه الخاطئ. ■

وعي وثقافة تأمينيان

■ شهدت الشركة تطورات عديدة منذ توليكم الرئاسة التنفيذية، ما هي الإنجازات التي حققتها خلال تطبيق استراتيجية العمل الجديدة؟ - تعتمد الشركات عند تنفيذ أي استراتيجية موضوعة على العنصر البشري لتحقيقها لذلك كانت اولوياتنا الاستثمار في العنصر البشري والتدريب للارتقاء بمستوى العاملين في كافة القطاعات والمناصب، كما أننا نسعى الى ان نكون في مواكبة مستمرة لأحدث التطورات التكنولوجية، نظراً لأهمية تأقلم كل شركة مع متطلبات العصر لما يعود عليها بتأثيرات إيجابية، أضف الى ذلك انه لنجاح أسلوب العمل الجديد نحن بحاجة الى وعي وثقافة تأمينيين وهذا ما نفتقده في بعض مجتمعاتنا العربية حيث لا تزال نسب الإختراق متدنية نسبياً وأهمية الحصول على تغطيات غائبة بعض الشيء، في حين يعتبر قطاع التأمين جزءاً أساسياً من الإقتصاد الوطني لكل الدول، كما ويترتب على شركات التأمين توفير التوعية من خلال الحملات الإعلانية كونها أحد السبل لحماية العملاء ومجتمعاتنا وتقليص نسب المخاطر.

تأقلم الشركات مع المتغيرات

■ كيف تقيمون فعاليات المؤتمرات المتخصصة في قطاع التأمين المنعقدة على صعيد المنطقة العربية، وبمّ تعلقون على القضايا التي يتم التطرق اليها خلال مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين؟ - في الحقيقة الدورة الحالية من مؤتمر الإتحاد جيدة نسبياً ولكن اختيار المكان الذي عقد فيه المؤتمر غير مناسب لهذا النوع من المؤتمرات، وعلى الرغم من ان الإتحاد بذل جهوداً كبيرة على المؤتمر ليأخذ طابعاً مختلفاً الا انه قد أغفل هذه العوامل كي تتوافر بيئة صالحة للمشاركين والخروج بنتائج ايجابية، بحيث ان هدف الشركات من التواجد في مثل هذه الملتقيات تطوير أعمالها والإطلاع على آخر المستجدات. أما بالنسبة لموضوع التحول الرقمي في صناعة التأمين فيعتبر من أهم قضايا العصر ولا بد من تأقلم الشركات مع هذه المتغيرات المستجدة، في ظل قطاع تكنولوجي يشهد تطوراً متسارعاً، ما يدفع بشركات التأمين الى التحول نحو العالم الرقمي في خدمة العملاء واعتماد أسلوب مرن يساعدها على تحقيق الكثير من النجاحات.

البيان



من اليمين: عدنان العون وعمرو محمد صالح



اجتماع عين تكافل مع ESKADENIA



نبيل بزاري (رئيس شركة كوجنت - CIBL)؛

جديدنا شركة استشارات تابعة متخصصة بالتأمين الطبي

رئيس مجلس إدارة شركة كوجنت لوساطة إعادة التأمين (CIBL) COGENT INSURANCE BROKERS LIMITED نبيل بزاري رأى ضرورة ان نكون على بينة من كل الأمور الحاصلة، ودعا الى دعم المعيددين العرب في المنطقة بالقدر الممكن كاشفاً عن افتتاح شركة استشارات تابعة قائمة بذاتها ومنفصلة عن «كوجنت» متخصصة في مجال التأمين الطبي.

الحالي، وبالتالي دعم المعيددين العرب في المنطقة بالقدر الممكن.

شركة جديدة تابعة

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في المنطقة العربية؟

– لا شك في ان التحول الرقمي من الموضوعات المهمة في المجالات كافة، وخصوصاً في قطاع التأمين، ولاحظنا استخدام العديد من الشركات في المنطقة وخارجها أحدث وسائل التكنولوجيا والتقنيات الحديثة بهدف دعم نشاطها وتسهيل أعمالها.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

زيادة التعاون العربي

■ كيف تقيمون التعاون العربي – العربي في مجال صناعة التأمين؟

– إنه تعاون جيد والمؤتمرات كالإتحاد العام العربي للتأمين تساعد كثيراً في توطيد العلاقات وتبسيط الضوء على آخر المستجدات والتطورات التي تطرأ على مختلف الأسواق العربية، وبالتالي إنها ليست مسألة بناء شبكة من العلاقات وتطوير الأعمال فحسب، بل ان نكون على بينة من كل الأمور الحاصلة. نأمل ان يزداد هذا التعاون أكثر مستقبلاً حتى لا تخرج عمليات إعادة الى الشركات الأجنبية مثلما يحصل في الوقت

– إفتتحنا منذ فترة شركة إستشارات قائمة بذاتها ومنفصلة عن COGENT تحمل إسم SYNDICATE SOLUTIONS وهي متخصصة بدرجة كبيرة في مجال التأمين الطبي، حيث نقدم إستشارات للعديد من شركات التأمين وشركات إدارة المطالبات الطبية لتحسين نتائجها في فرع التأمين الصحي بالمنطقة العربية ومساعدتها في عمليات الإكتتاب والمطالبات وتحقيق عوائد وأرباح مجزية. ■

عين ترعاكم

We Care



P.O. Box 763, Dasman 15458 Kuwait
Tel: +966 22958500- Fax: +965 22958507

aintakaful
www.aintakaful.com
1877718

Ain عین
Takaful Insurance للتأمين التكافلي



يوسف بن ميسيه (رئيس الشركة الجزائرية للتأمينات (CAAT):

بدأنا العمل على إدخال الرقمنة الى أنظمتنا والإستعانة بالتقنيات الحديثة

أشار رئيس الشركة الجزائرية للتأمينات CAAT يوسف بن ميسيه الى تطور واضح على مستوى فروع التأمين، وتوقع نتائج جيدة محققة خلال العام الجاري، منوهاً بخطوة إعادة النظر ببعض القوانين الراعية لقطاع التأمين، موضحاً ان شركات التأمين الجزائرية بدأت العمل على إدخال الرقمنة الى أنظمتها والإستعانة بالتقنيات الحديثة، مبدياً فخره وسعادته باستضافة الجزائر فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين في دورته الـ ٣٣.

إعادة نظر بقوانين التأمين

■ كيف تقيمون وضع قطاع التأمين في الجزائر، وما هي أبرز التحديات التي تواجهونها؟



– يشهد هذا العام نوعاً من الإنتعاش والتحسن على مستوى الأعمال، نظراً للأرقام الإيجابية الصادرة خلال الأشهر الماضية والتي تؤشر الى تطور واضح على مستوى فروع التأمين والشركات ككل. أما بالنسبة لنتائج العام ٢٠١٧ فكانت شبيهة بتلك المسجلة خلال العام الذي سبقه، حيث لم نلمس أي تراجع في الأعمال. ومن المتوقع تسجيل نتائج جيدة خلال العام ٢٠١٨ إلا أن كل ذلك مرتبط بالمناخ الإقتصادي والأزمات التي تمر بها الدول المنتجة والمصدرة للنفط.

عموماً وبالرغم من التحديات والمشكلات تمكن الجميع من الصمود والدخول في مشروعات مهمة. فقد تم على سبيل المثال إعادة النظر في القوانين التأمينية المعمول بها في الجزائر، حيث قدمت الجهة المسؤولة عن قطاع التأمين العديد من الاقتراحات الى الهيئة المشرفة عليه بهدف إدخال بعض التعديلات المهمة مثل الرقمنة وغيرها.

إدخال الرقمنة الى أنظمة الشركات

■ ما مدى أهمية التعاون «العربي – العربي» في مجال التأمين؟

– نشجع التعاون الإقليمي والعربي – العربي منذ زمن طويل. هناك العديد من الاقتراحات الهادفة الى تعزيز التعاون والتبادل بين شركات التأمين والإعادة العربية.

■ أين أنتم من موضوع الإبتكار والرقمنة في الخدمات والمنتجات بهدف الإرتقاء بصناعة التأمين؟

– بدأت مختلف الأسواق التركيز على الإبتكارات في صناعة التأمين، ومن جهتنا نحن العاملون في السوق الجزائرية بدأنا العمل على إدخال الرقمنة الى أنظمتنا حيث أضحي معظم الشركات يقدم خدمات جديدة من خلال إستخدام تكنولوجيا المعلومات والاستعانة بالتقنيات الحديثة، الى جانب تسديد أقساط التأمين عن طريق الإنترنت.

«فخورون بالحدث»

■ ماذا نقولون لمناسبة إستضافة الجزائر فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين في دورته الـ ٣٣؟

– نحن سعداء وفخورون باستضافة هذا الحدث إذ أن دولة الجزائر لم تنظم مؤتمراً تأمينياً ضخماً منذ ٤٠ عاماً. على أمل ان نلتقي بعد سنتين وكل ذلك نتيجة الجهود التي قام بها الإتحاد والعديد من الجهات المعنية بقطاع التأمين. ■

منتدى المعارف alMaaref Forum		كتب التأمين الصادرة حديثاً عن:
التخطيط للتقاعد والحلول التأمينية ليدتي وشانز (٢١٤ ص - ١٨ \$)	الأخطار والتأمين في صناعة الانشاء د. نائل بني (٦٥٤ ص - ٢٨ \$)	مدخل لدراسة التأمين منعم الخفاجي (٢٥٤ ص - ١٢ \$)
الرقابة على صناعة التأمين بالتينسبرغر [آخرون] (١٩٠ ص - ١٢ \$)	مؤسسة التأمين: دراسة تاريخية ونقدية مصباح كمال (٢٨٤ ص - ١٨ \$)	اقتصاديات التأمين هانوكو وهوبروكوخ (١٥٨ ص - ١٥ \$)
تطلب الكتب من منتدى المعارف. وعنوانه: بناية طيارة - الطابق الرابع - شارع نجيب العرداني - المنارة - رأس بيروت ص.ب.: ٧٤٩٤-١١٣-حمر - بيروت ١١٠٣٢٠٣ - لبنان هاتف: ٩٦١١-٧٤٩١٤ - فاكس: ٩٦١١-٧٤٩١٤ - خليوي: ٥٨٦٠٠٣-٩٦١٣ بريد إلكتروني: info@almaarefforum.com.lb		



A chain is as strong as its weakest link...

Insurance and reinsurance is about transferring risk

In a risk transfer chain, that chain is as strong as its weakest link



In contrast to many other intermediaries, UIB choose to operate from well-regulated international reinsurance hubs covering global markets for local needs.

UIB's strength and professionalism enhance the integrity of your risk transfer strategy.

UIB – Innovation through expertise

United Insurance Brokers
www.uibgroup.com

محمود صالح سليمان

(مدير إعادة التأمين في شركة بوبيان تكافل BOUBYAN TAKAFUL)

شركتنا الأكبر تكافلياً والأسرع نمواً في السوق الكويتية



مدير إعادة التأمين في شركة بوبيان تكافل BOUBYAN TAKAFUL محمود صالح سليمان نوه بالجهد المبذول لإنجاح فعاليات مؤتمر الاتحاد العام العربي للتأمين في دورته الـ ٣٢، ووجد أنه من الضروري الاستفادة من التقنيات المتطورة لخدمة المؤمن لهم بطريقة أفضل، مذكراً بأن الشركة تعدّ

من أكبر وأسرع الشركات نمواً على مستوى السوق الكويتية. كاشفاً عن تسجيلها معدلات نمو سنوية لا تقل عن ٢٥ في المئة ووصلت إلى ٤٠ في المئة في العام المنصرم ٢٠١٧.

وقال: يحضرني هنا توجيهه شكرى وامتناني للقيمين على هذا المؤتمر. أما بالنسبة إلى المسائل التي تمت مناقشتها فهي مهمة وخصوصاً موضوع التأمين الرقمي الذي يحمل أهمية كبرى خلال المرحلة المقبلة كونه يساهم في زيادة الوعي التأميني بين المواطنين في الأسواق العربية التي تحتاج إلى اعتماد استراتيجية مختلفة في بيع وتسويق المنتجات بطريقة أسهل للعملاء، في حين أنه بات من الضروري الاستفادة من التقنيات المتطورة لخدمة المؤمن لهم بطريقة أفضل وتسريع عملية التواصل في إجراء المعاملات والحصول على وثائق التأمين.

ونحن كشركة بوبيان تكافل نعدّ من الشركات الرائدة في السوق الكويتية ونجحنا خلال فترة قصيرة بإقناع العملاء بأهمية التأمين التكافلي وتفوقه على التقليدي، سواء على مستوى سرعة إصدار الوثائق وصرف التعويضات أو في مجال تقديم أفضل الخدمات للعملاء، وبالتالي تعد بوبيان تكافل من أسرع وأكبر الشركات التكافلية على مستوى السوق الكويتية حيث أنها تصنف في المركز الخامس في السوق التأمينية الكويتية بعد أقدم الشركات التقليدية العاملة في السوق الكويتية منذ أكثر من ٥٠ عاماً والرائدة في التأمين التكافلي للعام الثالث على التوالي.

كما تعمل شركة بوبيان للتأمين التكافلي بالتعاون مع بنك بوبيان ضمن الاستراتيجية نفسها بالتعاون مع بنك NBK الذي يعتبر أكبر مؤسسة مالية في الكويت ومنطقة الشرق الأوسط، حيث كانت النتائج إيجابية وتم تحقيق تطورات ضخمة من خلال اعتماد أنظمة وتقنيات حديثة.

كما نجحت شركة بوبيان تكافل في تسجيل معدلات نمو سنوية لا تقل عن ٢٥ في المئة، ويعود ذلك إلى فريق العمل المتخصص والتكنولوجيا المعتمدة، إلى جانب العمل كفريق متكامل يسعى لتحقيق رؤية واضحة حول أفضل خدمة في السوق، وقد نجحنا في تحقيق أهدافنا.

ملاحظة: لا بد من الإشارة إلى ان محمود صالح سليمان انتقل إلى شركة بيتك تكافل بمنصب نائب الرئيس التنفيذي.

محمد مظهر حمادة (مدير عام شركة العين الأهلية للتأمين - الإمارات):

وضعنا جيد واستثمارنا ممتازة ومشاريعنا الجديدة في طور الدراسة



سلط مدير عام شركة العين الأهلية للتأمين محمد مظهر حمادة الضوء على أهمية فعاليات مؤتمر الـ GAIF وجمعه للأسواق العربية مع تلك الأجنبية والوسطاء الدوليين، وشكا العدد الهائل لشركات التأمين في السوق الإماراتية الأكبر عربياً، مشيراً إلى معاناة من التكاليف المرتفعة للعمليات الجراحية بواسطة «الروبوت»، مطمئناً إلى وضع الشركة الجيد واستثماراتها الممتازة، كاشفاً عن مشاريع جديدة لا زالت في طور الدراسة.

شبكة علاقات واسعة

■ كيف تقبّلون التعاون العربي - العربي في مجال التأمين؟

– إن مؤتمر الـ GAIF جيد ومفيد من حيث المبدأ إذ يجمع عدداً كبيراً من الشركات في مكان واحد، ما يتيح المجال أمام مسؤوليها لتبادل الآراء والأفكار والخبرات في ما بينهم وبناء شبكة من العلاقات، ولا شك أن الإتحاد العربي يضم أكثر من ٣٠٠ عضو وهو فعال جداً، لا سيّما في عقد المؤتمرات التي تجمع الأسواق العربية مع بعضها البعض أو الأسواق العربية مع تلك الأجنبية والوسطاء الدوليين.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجههم في الإمارات؟

– نعاني المنافسة الحادة والعدد الهائل من شركات التأمين برغم أن سوق التأمين الإماراتية تعد الأكبر عربياً من حيث حجم الأقساط، فكثرة عدد الشركات لا يصب في مصلحة الجميع ويؤدي إلى المضاربة بالأسعار، مع ضرورة الأخذ بالإعتبار نظرة شركات إعادة التأمين العالمية، جرّاء الوضع السائد، السلبية إلى الأسواق العربية.

تكاليف مرتفعة لاستخدام «الروبوت»

■ المستشفيات الجامعية بدأت باستعمال الروبوت في العمليات الجراحية. هل هناك أي بند في عقد التأمين الصحي يستثني استعمال الروبوت أو غيره من التقنيات المتقدمة في العمل الطبي، وكيف تصرفتم شركتكم حيال الفواتير الاستشفائية التي تشمل استعمال الروبوت وغيره من الأدوات المستحدثة؟

– المشكلة موجودة في الأساس حتى قبل البدء باستخدام «الروبوت» في العمليات الجراحية، إذ إن بعض المستشفيات والعيادات تستغل الأوضاع متدعرة بأنه لا يمكنها الإمتناع عن إجراء عملية جراحية لمريض ما بسبب التأمين، بل إن القانون يسمح للطبيب والمستشفى إرسال فاتورة بالنفقات، خصوصاً أن التسديد في الإمارات يتم إلكترونياً، لذا نعاني من التكاليف المرتفعة جرّاء هذه المشكلة ونحاول جاهدين التنسيق مع الهيئات الصحية حول ضرورة فرض رقابة على المستشفيات ومزودي الخدمات ووضع حدّ للأسعار والتوصل إلى إتفاقية ترضي جميع الأطراف.

استثمارات ممتازة

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم؟ وكيف تتوقعون أن تكون نتائجكم نهاية العام ٢٠١٨؟

– وضع شركتنا جيد واستثمارنا ممتازة، حيث بدأ الفندق التابع لنا بالعمل منذ حوالي ثلاثة أشهر في دبي، كما لدينا مشاريع أخرى قيد الدراسة والتنفيذ. أما في المجال التأميني فسمعتنا جيدة جداً، لا سيّما أننا متواجدون في السوق منذ ٤٢ عاماً ونتأجنا الفنية أفضل بكثير من السابق. ■



رشيد الهباب (مدير عام شركة التأمين العربية – الأردن):

لا بد ان تتطور الأسواق العربية لمواكبة التحول الرقمي

وصف مدير عام شركة التأمين العربية رشيد الهباب التعاون العربي – العربي في مجال صناعة التأمين بالجيد، ورأى ان لا بد للأسواق العربية ان تتطور وتواكب التحول الرقمي، وأكد أن شركته على أبواب تفعيل نظام رقمي متطور ومتكامل يغطي كافة فروع التأمين خلال شهر واحد فقط .

تكثيف التعاون

■ كيف تقيّمون التعاون العربي – العربي في مجال صناعة التأمين؟

– إنه تعاون جيد، لا سيّما في ظل الحضور الكبير للمؤتمر وصراحة إخواننا في تونس مشكورون على حسن الإستقبال والضيافة، ونتطلع الى ان يتكثف هذا التعاون ويتطور مستقبلاً.

الإستثمار بنظام متكامل

■ أين نحن من الإبتكار والتحول الرقمي في المنطقة العربية؟
– لا بد ان تتطور الأسواق العربية لمواكبة التحول الرقمي، ونحن في شركة التأمين العربية إستثمرنا بشكل كبير ابتداء من العام الماضي بنظام كامل متكامل يغطي كل فروع التأمين ويربط جميع

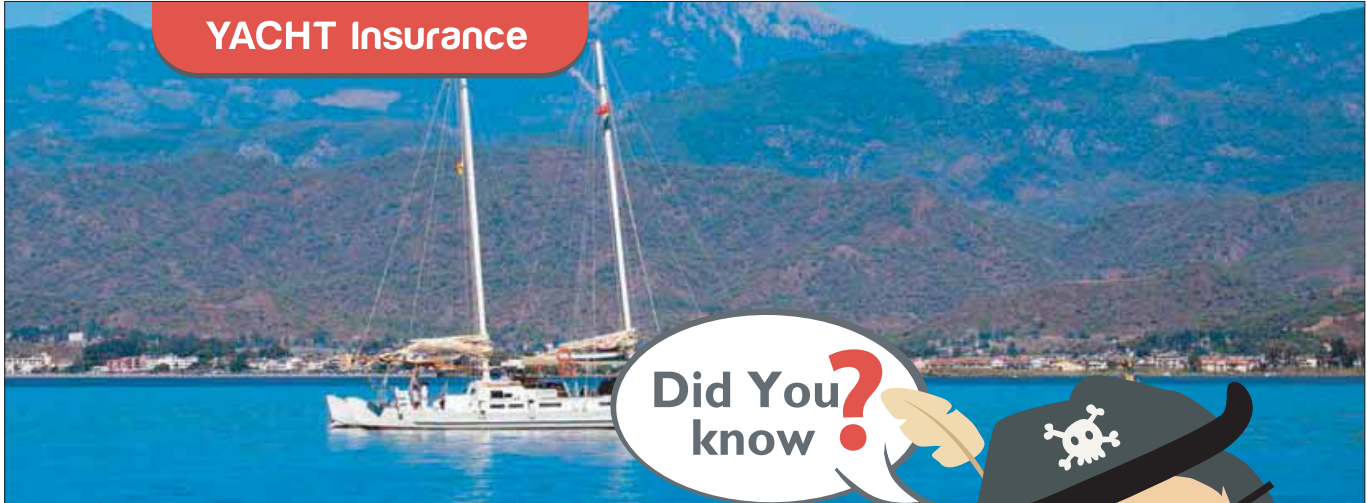
الدوائر ببعضها البعض، وإن شاء الله خلال شهر سيكون هذا النظام قيد العمل.

مركز متقدم

■ حصلتم مؤخراً على تصنيف جيد، بمّ تعلقون وما هي مشاريعكم المستقبلية؟

– بالرغم من الصعوبات القائمة في السوق، استطاعت شركة التأمين العربية المحافظة على مركز متقدم والحصول على التصنيف نفسه الذي كانت عليه، مع تطلعنا لأن يتطور هذا التصنيف في المستقبل القريب. ويأتي ذلك تنويجاً للجهود التي تقوم بها الشركة لخدمة عملائها تأمينياً على أكمل وجه ضمن سياسة تأمين وإعادة تأمين راسخة. ■

YACHT Insurance



Did You know?

TPL (Third Party Liability) up to hull value on yacht cover is sometimes not sufficient to cover all your liabilities?

Call us to explain +961 | 489 555
info@premiumbroking.com

علاء عبد الجواد

(الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي الأولى للتأمين SOLIDARITY FIRST INSURANCE - الأردن):



حافظت سوليدرتي - الأولى للتأمين على أعلى تصنيف أتماني بين شركات التأمين الأردنية

تتمتع شركة سوليدرتي الأولى للتأمين بمكانة متينة في سوق التأمين الأردنية باعتبارها رابع شركة تأمين في إجمالي الأقساط المكتتبه وتعد من الشركات الرائدة في سوق التأمين التكافلي في الأردن.

أشار الرئيس التنفيذي للشركة علاء عبد الجواد الى تأثير التكنولوجيا الرقمية في توقعات العميل الذي أصبح ينشد التبسيط والسرعة في إنجاز المعاملات، كما وأدت الى سرعة الإنتاج الذي ينعكس ايجاباً على نتائج الشركات المالية، معتبراً ان البنية التحتية الخاصة بانتشار الإنترنت والأجهزة الذكية جاهزة للشركات وصناع التأمين.

والخدمات الأكثر سرعة واقل وقتاً وأكثر كفاءة. وبالفعل بدأت شركات التأمين وصناع التأمين في الوطن العربي في التوجه الى هذه الوسائل والتحول الرقمي والالكتروني في المعاملات ولكن ليس بالشكل المطلوب والسرعة التي تواكب الانتشار السريع والرغبة لدى المستهلك العربي في التحول الى هذه الوسائل في ايصال الخدمة.

وهنا أود التأكيد أن امام شركات التأمين وصناعه فرصة ذهبية في استغلال الوقت والتوجه الحقيقي الى مثل هذه الوسائل والتماشى مع التحول الرقمي في ظل انتشار التكنولوجيا الكبير في الوطن العربي. ■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

- وفقاً لتقرير قطاع السوق الأخير لوكالة التصنيف العالمية AM Best Jordan's Challenging Environment Constrains Profitable Growth تاريخ ٢٠١٨/٠٦/١٩، والذي سلط الضوء على نتائج وتحديات سوق التأمين الأردنية، حافظت سوليدرتي - الأولى للتأمين على أعلى تصنيف أتماني بين شركات التأمين الأردنية المصنفة مع تصنيف الملاءة المالية (FSR) بمستوى B++ (جيد) وتصنيف إئتماني (ICR) bbb بمنظور إيجابي، كما حققت الشركة اعلى نسبة لكفاية رأس المال (BCAR) بين الشركات المصنفة.

والجدير بالذكر أن سوليدرتي - الأولى للتأمين تتمتع بمكانة متينة في سوق التأمين الأردنية باعتبارها رابع أكبر شركة تأمين من ناحية إجمالي الأقساط المكتتبه، وأن الشركة تتمتع بوضع مالي قوي، ويدعم ذلك قاعدة رأس المال الصلبة والأداء المالي الجيد من جميع النواحي، وأن الشركة هي من الشركات الرائدة بسوق التأمين التكافلي في الأردن. ■

تشهدنا صناعة التأمين في مختلف دول العالم، بالإضافة الى سهولة عرض المنتجات التأمينية التي تقدمها الشركات وتبسيط الاجراءات، والأهم أن هدف التحول الرقمي التخفيف من عمليات الاحتيال في وثائق التأمين، بالإضافة الى سهولة عمل احصائيات دورية للوصول إلى أعداد المؤمنین والاسعار للخدمات المقدمة واحصائيات حول عمليات الاكتتاب، وبالإضافة الى سرعة الإنتاج الذي ينعكس على النتائج المالية للشركة بالإضافة الى رضى العملاء الذي تسعى مختلف الشركات وشركتنا أيضاً الى تحقيقه.

اتجاه نحو وسائل التحول الرقمي

■ هل تعتقدون أن المستهلك العربي قادر على التفاعل الإيجابي مع التحولات الرقمية في صناعة التأمين؟

- نعم، المستهلك العربي اليوم لديه توجه كبير نحو التحول الرقمي بفضل الثقافة والعلم والتوجه والمنافسة الكبيرة في قطاع الاتصالات الى استخدام هذه الوسائل بشكل يومي ورئيسي، وهنا نلاحظ ان غالبية العملاء العرب بدأوا بالتوجه الى التحول الرقمي في معاملاتهم وحجوزاتهم ومشترياتهم مما يشجع شركات التأمين كافة الباحثة عن الانتشار والتوسع على ايصال خدماتها الى التوجه الى هذه الوسائل.

وهنا لا بد من الإشارة الى ان نسب انتشار الانترنت والأجهزة الذكية تعتبر ذات نسب عالية في الدول العربية، مما يعني ان البنية التحتية جاهزة للشركات وصناع التأمين وما عليها سوى التنفيذ وجعل هذا التوجه هدفاً استراتيجياً ومستقبلياً تعمل عليه ضمن الخطط المستقبلية لها اذا ارادت البقاء وسرعة الانتشار وتحقيق وسائل سريعة ومبتكرة للعملاء الذين اصبحوا اليوم يبحثون عن الوسائل

■ أين هي صناعة التأمين العربية من التحول الرقمي؟

- اليوم صناعة التأمين العالمية بدأت بالفعل في التحول نحو التحول الرقمي وانتهاج افكار واساليب جديدة تسعى فيه الى مواكبة التطورات، حيث أصبحت اليوم تشهد تسارعاً ملحوظاً، وانتشاراً كبيراً على مستوى العالم، وهذا ما يجعل من الضروري على شركات التأمين وصناع التأمين التوجه الى تطوير منتجاتهم وعرضها والترويج لها والتواصل مع العملاء لديهم عبر هذه الوسائل لغاية الانتشار والتثقيف والتوعية حول حقوق المستهلكين وواجبات الشركات تجاههم، بالإضافة الى التواصل المستمر وفق ايسر الطرق الممكنة وعرض ابرز المنتجات التأمينية وتقديمها وفق المعايير التي تجذب رغبات المستهلكين في العالم.

وهنا لا بد من التوضيح ان التحول الرقمي والتوجه له من قبل صناع التأمين يشهد نشاطاً ملحوظاً على الصعيدين العالمي والعربي، وخصوصاً من قبل الشركات التي تؤمن بأهمية مثل هذا التطور على عمل الشركات والانتقال بها الى السرعة والتسهيل على العملاء لديهم، وهنا لا بد من الإشارة الى أن التكنولوجيا الرقمية لها منافع عديدة تخدم صناعة التأمين، أولاًها تلبية احتياجات العملاء، ويبقى الهدف اليومي والرئيسي في شتى مجالات الأعمال هو تلبية احتياجات العملاء وتوقعاتهم. وبسبب التكنولوجيا الرقمية فقد تغيرت توقعات العميل، فالعميل يطلب اليوم على سبيل المثال التبسيط في إنجاز المعاملات والسرعة وتوفير الخدمة على مدار الساعة.

■ ما هي انعكاسات تغيرات التحول الرقمي على صناعة التأمين؟

- من التغيرات سهولة التواصل والسرعة الاستجابة واطلاع العميل على ابرز التطورات التي



Reinsurance **LINK**

The solid link that makes a difference

مختار ناوري (رئيس ومدير عام شركة CASH ASSURANCES - الجزائر):

شركتنا من بين الفاعلين الأساسيين في سوق التأمين الجزائرية

والإرتقاء بسوق التأمين العربية، واعتبر الابتكار وسيلة فعالة لكل شركة من أجل تمييزها عن غيرها بحلول جديدة وملائمة لتغطية الأخطار، واصفاً المنافسة بأداة من أدوات الارتقاء وتحسين العروض المقترحة للزبائن، داعياً إلى خلق قيمة مضافة لمنتجات التأمين المطروحة في السوق من خلال هذه المنافسة، كاشفاً عن اتخاذ جملة إجراءات مهمة وحساسة تسمح للشركة بالإرتقاء التقني والمالي للشركة.



تسعى شركة CASH ASSURANCES إلى رفع حجم أعمالها من خلال تكثيف عملياتها الدولية في مجال إعادة بمنطقة الشرق الأوسط وإفريقيا وتعمل على توسيع شبكتها التجارية من خلال فتح نقاط بيع جديدة وبطريقة مدروسة تسمح لها بتلبية طلبات الزبائن على كامل تراب الجزائر. رئيس مجلس إدارة الشركة ومديرها العام مختار ناوري ركز على بناء الشراكات من أجل النهوض

دفع عجلة النمو بالابتكار

■ كيف تقيمون النتائج التي حققتها وتحققها المؤتمرات العربية؟ وهل من رسالة معينة ترغبون في ان نقلها إلى المشاركين عبر صفحاتنا؟



– إن مثل هذه المبادرات المتمثلة في تنظيم ملتقيات ومؤتمرات عربية في مجال التأمين تعتبر مهمة وجد فعالة، بما أنها تشكل فضاءات لتبادل الخبرات والآراء من اجل استخلاص وإيجاد الحلول الملائمة وبناء شراكات من اجل النهوض والرقي بسوق التأمين العربية.

■ في رأيكم، كيف يساهم الابتكار INNOVATION في المنتجات والخدمات بالإرتقاء بصناعة التأمين؟

- يعتبر الابتكار في كل المجالات ركيزة أساسية من اجل الدفع بعجلة النمو وتحقيق الأهداف المسطرة في أي قطاع من القطاعات الاقتصادية، كما انه يعتبر في سوق التأمين وسيلة فعالة لكل شركة من اجل تمييزها عن بقية الشركات بحلول جديدة وملائمة لتغطية الأخطار المنوطة بأي نشاط من نشاطات المتعاملين الاقتصاديين من جهة، ودفع المستثمرين إلى تطوير منتجاتهم، بما أنهم على إدراك بأن حلول التأمين المقترحة تتماشى

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

– إن شركتنا التي تعتبر من بين الفاعلين الأساسيين في سوق التأمين الجزائرية ومن اجل المواصلة في ربح حصة سوقية أكبر فإننا قمنا باتخاذ عدة إجراءات مهمة وحساسة تسمح لنا بالإرتقاء وضمن التوازن التقني والمالي للشركة ومردودية معتبرة لملاك أسهم الشركة، ويمكن تلخيص هذه الإجراءات في إعادة تنظيم الهياكل المركزية والجهوية بإدراج قسم تجاري على مستوى المديرية العامة للشركة، وتخفيف العبء على الوكالات بجعلها ذات طابع تجاري محض من أجل عناية أفضل بطلبات الزبائن حسب التخصص و أيضا في إطلاق عملية واسعة لتقييم مهارات الموظفين من أجل الحصول على آفاق التطور المهني بما يتماشى والقدرات الفردية لكل شخص.

وأخيرا في توسيع الشبكة التجارية للشركة وهذا بفتح نقاط بيع جديدة بطريقة مدروسة تسمح لنا بتلبية طلبات الزبائن من جهة وضمن تغطية لكامل التراب الوطني من جهة أخرى. ■

ومستلزماتهم وهذا ما يجعل صناعة التأمين ترتقي.

خلق قيمة مضافة لمنتجات التأمين المطروحة من خلال المنافسة

■ تكمن مشكلات سوق التأمين بالمنافسة بالأسعار، الربحية المستدامة والتحليل الدقيق للأخطار، ما السبيل إلى إيجاد حلول لهذه المشكلات؟ – تعتبر المنافسة بين المتعاملين في أي قطاع أداة من أدوات الرقي وتحسين العروض المقترحة للزبائن، إلا أن المنافسة التي تقتصر أساسا على الأسعار فقط في قطاع التأمين تعتبر من بين المشكلات الأساسية التي يعرفها هذا القطاع، حيث انه حسب وجهة نظرنا فإن الحل يكمن في توسيع مجال المنافسة بالسعر إلى الجودة في الخدمات المقدمة والمعروضة، كما نرى المنافسة أيضا في خلق قيمة مضافة لمنتجات التأمين المطروحة في السوق وهذا بمساعدة الزبون عبر وضع برنامج تسيير المخاطر الملائم له وكذلك في تقديم نصائح حول أفضل طريقة للتأمين وتخصيص أيام دراسية حول الأخطار وكيفية التأمين عليها.

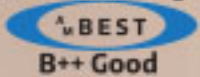
الشركة المركزية لاعادة التأمين

SCR

RESILIENCE BUILDER SINCE 1960



Financial Strength



FITCH RATINGS
AAA/STABLE *

(*NOTATION LOCALE)

STANDARD & POOR'S
BBB-/STABLE



الشركة المركزية لاعادةالتأمين

Société Centrale de Réassurance

GRUPE CDG



أركان DILNIA ويظهر من اليسار: محمد سرور، رواز رؤوف، باسم حدادين، محمد ريمايو وقروان صالح

باسم حدادين (الرئيس التنفيذي لشركة DILNIA - العراق):

نحن في مرحلة تحديث كامل لأنظمة تكنولوجيا المعلومات مواكبة للتطور

البعض ومع الأسواق الخارجية، لافتاً الى «اننا نحدث أنظمة تكنولوجيا المعلومات في الشركة بهدف مواكبة التطور الحاصل في هذا المجال»، مبدياً ارتياحه لتحقيق أرباح ونتائج جيدة، مترقباً مستقبلاً يحمل الكثير من الإيجابيات.

وينجح ما لم تتعاون الدول العربية مع بعضها البعض ومع الأسواق الخارجية. فالكثير من معيدي التأمين الذين نتعامل معهم من الدول العربية يعملون في شركات إعادة ملىئة ومهمة، وبالتالي التعاون أساسى والتنسيق ضروري.

تحديث كامل لأنظمة التكنولوجيا

■ أين أنتم من الابتكار والتحول الرقمي في العراق؟

– نحن نؤمن بالتحديث ومواكبة ما هو جديد بمجال المعلوماتية ونحدث أنظمة تكنولوجيا المعلومات في الشركة بشكل مستمر بهدف مواكبة التطور الحاصل في هذا المجال ومجلس الإدارة يؤمن ويدعم بشدة التطوير والابتكار في مجال التكنولوجيا، خصوصاً ان التحول الرقمي أضحي حاجة ملحة لضمان نجاح واستمرارية أي شركة في العصر الحديث وللوصول الى عملائنا بالطرق الحديثة والذين باتوا يطالبون بهذه الخدمة التي هي سمة العصر.

مستقبل إيجابي

■ كيف تنظرون الى نتائج شركتكم؟

– حققنا أرباحاً جيدة وراضون عن نتائج ووضع الشركة وقد وضعنا خططاً استراتيجية للنمو والتوسع عامودياً وأفقياً لنكون جاهزين للفترة المقبلة للعمل ضمن سوق شديدة التنافس، وأننا متفائلون بأن المستقبل سيحمل في طياته الكثير من الإيجابيات. ■

توقع الرئيس التنفيذي لشركة DILNIA للتأمين باسم حدادين توافر فرص كبيرة ومهمة في سوق التأمين العراقية ككل والاقليم الكردستاني بشكل خاص، ورأى انه لا يمكن لقطاع التأمين ان ينمو وينجح ما لم تتعاون الدول العربية مع بعضها

فرص كبيرة في كردستان

■ كيف تقيمون وضع السوق العراقية وما هي مخططاتكم لشركة DILNIA؟

– عانت سوق التأمين العراقية بلا شك من الحروب والأزمات التي حصلت في المنطقة، وبالتالي فالسوق التأمينية ما زالت مضطربة وغير مستقرة تماماً وينعكس ذلك على نسبة الاخرق ونسبة مشاركة التأمين في الناتج المحلي الاجمالي والذي ما زال متواضعا مع توفر كل المعطيات ليكون أفضل بكثير اذا ما أعطي الفرصة المناسبة. أما منطقة كردستان التي نعمل داخلها بشكل

أساسي فهي هادئة وأمنة، لذا نتوقع توافر فرص كبيرة ومهمة فيها، ومن المعروف أن المنطقة بأكملها مرت بأوقات كانت متوترة مما أثر على النشاط الاقتصادي والتأمين جزء منه، ولكن نتوقع تحسن الاداء الاقتصادي قريباً لأن هناك فائضاً بميزانية الدولة ناتجاً عن ارتفاع سعر النفط مقارنة مع الارقام التقديرية التي بنيت عليها الموازنة ببداية العام وسينعكس ذلك ايجاباً على سوق التأمين.

التعاون أساسى وضروري

■ كيف تقيمون التعاون العربي – العربي في مجال صناعة التأمين؟

– قطاع التأمين بطبيعته يعمل بالاشتراك بين أعضائه المتواجدين بالمنطقة العربية وخارجها ولا يمكن ان ينعزل عنها ولا يمكن لقطاع التأمين ان ينمو



FENCHURCH
FARIS

TRUST
FENFAR

Our success is a reflection of our clients' trust.

We thrive on the power of our relationships,
fostered over a 33 year history with partners
& clients alike.

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.gr



جورج قبّان (المدير الإقليمي لشركة IIB / DIFC):

بعض شركات إعادة العربية أفضل من نظيراتها الأجنبية في ما تقدمه لاسواقنا

المدير الإقليمي للشركة المتحدة لوسطاء التأمين IIB / DIFC جورج قبّان رأى في مبدأ التنوع بالأعمال ضرورة وهذا ما تتبعه الشركة مع السعي الى زيادة محافظتها التأمينية من دول عدة خارجية. وأشار الى ان هناك شركات تأمين بدأت استخدام الأنظمة والتقنيات الحديثة ومنها المستخدم في توفير تكلفة التحويلات، لكن يبقى أمامنا قطع أشواط كبيرة في هذا المجال حتى نصل الى مصاف الدول المتقدمة.

تنوع في الأعمال

■ كيف تمارسون نشاطكم وأعمالكم في ظل التحديات القائمة؟

– أرى ان لكل بلد معطياته الخاصة التي تختلف عن أي بلد آخر، واتباعاً لمبدأ التأمين فالتنوع في الأعمال ضرورة، ونحن في IIB/DIFC نحاول قدر الإمكان التنوع في أعمالنا وزيادة محافظتنا التأمينية من دول عدة، ليس من دول الخليج والشرق الأوسط وشمال أفريقيا فحسب بل من الخارج أيضاً.

اللاحق بالتطورات التكنولوجية

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في العالم العربي؟

– ثمة شركات تعمل على مواكبة مستجدات وتطورات التحول الرقمي عن طريق دراستها وتقييمها مثل استخدام الـ BLOCK CHAIN بهدف توفير في تكلفة التحويلات. وقد بدأت بعض الشركات للحاق بركاب التطورات التكنولوجية واتباع نظام التحول الرقمي في أعمالها، لكن بالتأكيد ما زال أمامنا قطع أشواط كبيرة في هذا المجال حتى نصل الى مصاف الدول المتقدمة، وعموماً الابتكار بلا أدنى شك يساهم في الإرتقاء بصناعة التأمين في الفروع كافة مثل فرع التأمين على المركبات، حيث سيتوافر نظام يطلق عليه إسم MOTOR TELEMATRIX نستطيع من خلاله الحصول على معلومات شاملة عن كل سيارة، وبالتالي إعطاء تسعيرات دقيقة للمخاطر.

معيدون داعمون للأسواق العربية

■ كيف تقيمون التعاون العربي – العربي في مجال صناعة التأمين؟

– أداء بعض الشركات، لا سيّما شركات إعادة العربية العاملة في القطاع الخاص عالمي وممتاز وتقدم الدعم للأسواق العربية بشكل أفضل من نظيراتها الأجنبية، لا سيّما ان بعضاً من الأخيرة تكون متشددة أو أنها انسحبت من السوق. وفي النهاية، هذه الشركات هي جزء من السوق العالمية وتتأثر بالتالي بالمعطيات العالمية، لكن بالإجمال أداء شركات إعادة التأمين العاملة في القطاع الخاص أفضل من تلك العائدة للقطاع العام. ■

عبد الحكيم حجو (مدير عام شركة ترست الجزائر TRUST ALGERIE):

قطاع التأمين الصحي في الجزائر سيشهد نقلة نوعية في المرحلة المقبلة

– تقدم شركة ترست الجزائر برنامجاً طموحاً في مجال التحول الرقمي لناحية تقديم منتجات التأمين والعروض والخدمات للعملاء والتي ستصبح لا محالة مرتبطة وثقاً بالتحول الرقمي.

■ كيف تقيمون فرع التأمين الصحي في السوق الجزائرية؟
– سيشهد قطاع التأمين الصحي في الجزائر نقلة نوعية خلال المرحلة المقبلة، بحيث أنه وللأسف الشديد لا يحق لشركات التأمين على الممتلكات في الجزائر تقديم التأمينات الصحية بل يتطلب الأمر حصول شركات التأمين على الحياة على ترخيص، لتقديم التغطيات الصحية، وبالتالي من المتوقع تطور التأمين الصحي في السوق في ظل وجود فرص ومجالات عديدة.

١٣ في المئة نمواً

■ كيف تقيمون نتائج شركة تراست الجزائر؟

– حققت الشركة خلال العامين الماضيين معدلات نمو وصلت الى ١٣ في المئة في حجم الأعمال، وخلال النصف الأول من العام الحالي سجلنا نسبة نمو أعمال بلغت ٣٠ في المئة.
■ كلمة أخيرة؟

– أتاحت لنا مشاركتنا في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين فرصة مهمة لتبادل الخبرات والآراء وتعزيز مجالات التعاون. ■

يرى مدير عام شركة ترست الجزائر TRUST ALGERIE عبد الحكيم حجو ان هناك فرصاً ومجالات لتطوير صناعة التأمين الجزائرية بالإستناد الى التحول الرقمي المساعد لشركات التأمين على الإرتقاء بخدماتها، وإذ كشف عن برنامج طموح تعتمده الشركة، توقع ان يشهد قطاع التأمين الصحي الجزائري نقلة نوعية في المرحلة المقبلة، لافتاً الى تحقيق «ترست الجزائر» معدلات نمو وصلت الى ١٣ في المئة خلال العامين الماضيين.

التحول الرقمي

■ كيف تتمكنون من ممارسة أعمالكم في ظل هذه الظروف الصعبة؟

– تمر أسواق التأمين بظروف صعبة لكن ثمة الكثير من فرص ومجالات العمل لتطوير هذه الصناعة، خصوصاً ما بدأ التركيز عليه خلال المرحلة الماضية وهو موضوع التحول الرقمي وأهميته في مساعدة الشركات على الإرتقاء بخدماتها تقادياً للآزمات التي تعيشها البلدان العربية، الى جانب الإقتراب أكثر من العملاء والتواصل معهم من خلال استخدام وسائل التكنولوجيا الحديثة.

نقطة نوعية للتأمين الصحي

■ ماذا تقدم شركتكم في مجال الرقمنة؟



فقط مع بروج للتأمين

تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.
لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (١٣-٩٦٦+) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (١٣-٩٦٦+)

ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (١٢-٩٦٦+) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (١٢-٩٦٦+)

ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي: الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٢٨ (١١-٩٦٦+) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (١١-٩٦٦+)

ص.ب ٥١٨٥٥ الرياض ١١٥٥٣ المملكة العربية السعودية

أسعد ميرزا (رئيس ومدير عام شركة كابيتال انشورنس اند ري انشورنس (THE CAPITAL)؛



مليون دولار. لذا ليس بالأمر العادل ان نتحمل وحدنا كشركات تبعات ضمانات التجديد.

صعوبة تحصيل المستحقات

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟
- حافظنا على أرباحنا العام الماضي ومن المتوقع ان تكون نتائجننا أفضل هذا العام، مع العلم ان مسألة تحصيل مستحقاتنا أضحت صعبة في ظل الأوضاع الراهنة، خصوصاً بعدما أوقفت المصارف منح القروض والقطاع العقاري في حال جمود، في وقت يعول على هذا القطاع تحديداً تحريك العجلة الاقتصادية. ■

ضرورة مواكبة شركات التأمين التحول الرقمي سمة العصر الحديث

اعتبر رئيس مجلس ادارة شركة كابيتال انشورنس اند ري انشورنس CAPITAL ومديرها العام أسعد ميرزا التعاون العربي - العربي على صعيد صناعة التأمين غير كافٍ، ورأى ضرورة مواكبة شركات التأمين التحول الرقمي الذي أضحي سمة العصر الحديث، مكرراً رفضه لقرارات وزير الاقتصاد إلزام شركات التأمين ببيع ضمانات التجديد GR من دون تغيير شروط العقد، واصفاً اياه بغير الصائب إذ لا يجوز تحمل الشركات اعباء الضرائب وصناديق التعاضد تعمل من دون حسيب او رقيب، طارحاً مسألة تحصيل المستحقات الصعبة في ظل الاوضاع الراهنة.

التحول الرقمي سمة العصر

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟

- في الواقع، التعاون العربي - العربي غير كافٍ على صعيد صناعة التأمين والدليل لجوؤنا الى معيدي التأمين الأجنبي في الخارج، في حين ان الشركة الوحيدة التي تتعامل معها معظم شركات التأمين في لبنان هي شركة ARAB RE.

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في المنطقة العربية؟

- لم ننتقل في هذا المجال بالشكل المطلوب، لكن بالتأكيد أضحي التحول الرقمي سمة العصر الحديث، وبالتالي لا بدّ من مواكبته بشتى الطرق حتى تضمن أي شركة تأمين نجاحها واستمراريتها.

قرار غير صائب

■ ما رأيكم بالخطوة التي اتخذها وزير الاقتصاد بإلزام شركات التأمين ببيع ضمانات التجديد GR من دون تغيير شروط العقد؟

لا يجوز تحمل الشركات اعباء الضرائب وصناديق التعاضد تعمل من دون حسيب او رقيب

- اعترضت شخصياً على موضوع ضمانات التجديد واعتبرته قراراً غير صائب، لأنه من غير المنطقي ان تلزم شركات التأمين بهذا القرار في حين أن صناديق التعاضد تعمل من دون حسيب أو رقيب. فنحن كشركات نغيد الدولة، لا سيما أن إجمالي أقساطنا في مجال التأمين الصحي يقدر بحوالي ٣٥٠ مليون دولار والمطالبات المدفوعة تصل الى حدود ٢٤٠ مليون دولار في حين تقدّر الضرائب التي ندفعها بحوالي ٦٠

لينا حنتس (الرئيسة التنفيذية لشركة ARGO GLOBAL UNDERWRITING (DUBAI) LIMITED)؛

نتائجننا ممتازة لوجود فريق عمل متخصص وذو خبرات طويلة ومكثفة

مواكبة لأخر الابتكارات

■ في رأيكم، أين موقع المنطقة العربية من التحول الرقمي والابتكار وماذا تقدم شركتكم في هذين المجالين؟
- كمجموعة ARGO ندعم التكنولوجيات الحديثة من خلال فريق تقني متخصص في مجال الرقمنة في نيويورك الولايات المتحدة الأميركية. ونعد من الشركات المتطورة والمواكبة لأخر الابتكارات، ما ينعكس إيجاباً على مكانة وموقع مكتبنا في إمارة دبي.

محظفة مربحة/مستدامة

■ ما هي آخر مستجدات الشركة؟

- تعدّ محظفة ARGO GLOBAL DUBAI كبيرة ومستدامة، فضلاً عن ان النتائج المسجلة جيدة، وتحقق الشركة سنوياً معدلات ربحية تخولها الاستمرار وتحقيق أهدافها التوسعية في المنطقة العربية وشمال افريقيا وتركيا، ويعود ذلك الى وجود فريق عمل متخصص وذو خبرات طويلة ومكثفة مدعوماً من قبل الشركة القابضة ARGO GROUP. ■



قدّمت الرئيسة التنفيذية لشركة ARGO GLOBAL UNDERWRITING (DUBAI) LIMITED لينا حنتس لمحة عن خطوطها التأمينية المتخصصة، وأبرزت دور فريقها التقني الخبير والمتخصص في مجال الرقمنة، ما سيؤدي الى بناء محظفة مربحة ومستدامة.

خطوط تأمين متخصصة

■ ما هي أبرز المنتجات والخدمات التي تقدمها شركتكم للمنطقة العربية، وما هي فروع التأمين التي تركزون عليها بصورة خاصة؟

- بدأت الشركة عملها عام ٢٠١١ تحت إسم ARGO RE DIFC وبعد إعادة هيكلة في العام ٢٠١٥ تمّ إعادة تصنيف إسم الشركة الى ARGO GLOBAL UNDERWRITING (DUBAI) LIMITED، ويتركز نشاط الشركة على خطوط التأمين ضد الحوادث والتأمينات المتخصصة والتأمين البحري، تأمين الطاقة وأخطار العنف السياسي.

فاطمة بنصالح وجمال بنشقرون ثنائي ذهبي قادا اطلنطا بثبات نحو مزيد من الازدهار ارتفاع ارباحها ٢٠٪ الى ١٩٣ مليون درهم خلال العام ٢٠١٧

التوزيع والقرب من الشركاء والتدبير التشاركي».

من جهته قال بنشقرون: «إن النشاط المرتبط بالتأمين على غير الحياة سجّل سنة ٢٠١٧ رقم معاملات وصل الى ١٨٤٥ مليون درهم أي نمواً بـ ٨,٦ في المئة. كما حقق فرع التأمين على الحياة نمواً بأزيد من ٧٧,٤ في المئة ورقم معاملات قدره ٤٢٦ مليون درهم». كما حققت النتائج المدعمة لمجموعة أطلنطا للتأمين نتائج



جمال بنشقرون

ممتازة، وهكذا فقد استقر رقم المعاملات المدعم للمجموعة في ٤١٩٢ مليون درهم نهاية سنة ٢٠١٧ مقابل ٣٦٩٠ مليون درهم خلال السنة المالية السابقة، أي بارتفاع نسبته ١٣,٦ في المئة. كما حققت النتيجة الصافية المدعمة نمواً قوياً بلغ ٣٧,٨ في المئة مقارنة مع سنة ٢٠١٦، لتستقر في حدود ٢١٢ مليون درهم. وكان مجلس إدارة الشركة اقترح خلال اجتماعه الأخير توزيع أرباح بقيمة ٢,٨٠ درهم عن كل سهم برسم السنة المالية ٢٠١٧.



فاطمة بنصالح

حققت شركة أطلنطا للتأمين المغربية ATLANTA أقساطاً صافية بلغت ٢٢٧١ مليون درهم بنهاية ٢٠١٧ بنمو وصل الى ١٧,١ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٦، وبلغت الأرباح الصافية ١٩٣ مليون درهم بارتفاع قوي وصل الى ٢٠,٢ في المئة، وارتفعت الأرباح الفنية لتصل الى ٢٣٤ مليون درهم مقابل ١٨٥ مليوناً للعام ٢٠١٦.

ولم تنفك الشركة تحقق نمواً

وتطوراً خلال الأعوام الثلاثة الماضية بحيث ناهز نموها ١٧,١ في المئة عام ٢٠١٧ و ١٠,٢ في المئة عام ٢٠١٦ و ١٠,١ في المئة عام ٢٠١٥ وهي نتائج ساهمت في تحقيقها الدينامية الحقيقية التي تشهدها الشركة بقيادة السيدة فاطمة الزهراء بنصالح الرئيسة والمديرة العامة وجمال بنشقرون المدير العام للشركة وهو الثنائي الذهبي الذي يقود الشركة بثبات نحو مزيد من الازدهار. وتعليقاً على النتائج المحققة قالت بنصالح: «هذه النتائج تؤكد نجاعة مخططنا الاستراتيجي ٢٠١٥-٢٠١٧ «مسار التفوق» وهو المخطط الذي ارتكز على أربعة محاور وهي: سياسة تجارية ناجعة وملائمة لمحيطنا، وتأطير جديد لشبكة





تمكين للتأمين
TAMKEEN INSURANCE

- التامين برؤية إسلامية
- خدمات وحلول تأمينية مبتكرة
- سرعة الإستجابة والتعويض
- خدمات المشتركين الإلكترونية

Ramallah, Palestine
Tel: +970 2 2944400
Fax: +970 2 2944401

P.O Box 2222
info@tamkeen-ins.ps
Tamkeen Insurance

www.tamkeen-ins.ps



محمد الريماوي (مدير عام شركة تمكين الفلسطينية للتأمين):

نتطلع لبناء قصة نجاح وتميز في سوق التأمين الفلسطينية

دعا مدير عام شركة تمكين للتأمين TAMKEEN محمد الريماوي شركات التأمين الفلسطينية الى تعزيز مراكزها المالية ودورها الإقتصادي والتنموي، وأكد تمايز الشركة في تقديم منتجاتها وخدماتها التأمينية الجديدة المناسبة مع قدرات ذوي الدخل المحدود، واعداداً بتجربة رائدة في السوق المحلية، كاشفاً عن موقع الكتروني خاص بالشركة يتيح للزبائن التواصل معها واختيار الوثيقة التي يحتاجونها، متمنياً لشركات التأمين العربية الخروج من حال عدم استقرار بلدانها والمساهمة في النهوض باقتصاداتها.



■ ما سبب تأسيس شركة جديدة في فلسطين؟ هل السوق ما زالت تستوعب مستثمرين جداً في القطاع؟

– ان تأسيس شركة تأمين جديدة في السوق الفلسطينية تعمل وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية جاء انطلاقاً من إيمان المؤسسين بأهمية صناعة التأمين باعتبارها الأسرع نمواً واستقراراً في جميع البلدان العربية والإسلامية بالإضافة الى الاعتماد على نتائج دراسات وابحاث تسويقية معمقة لسوق التأمين في فلسطين اثبتت جدوى تأسيس الشركة بالتوافق مع الطلب المتزايد على هذا النوع من الخدمات وتلبية لرغبة شريحة واسعة من الجمهور الذين يحجمون عن خدمات التأمين التقليدية لاعتبارات شرعية.

مضيفاً بأن فلسطين هي جزء من نظام اقتصادي ليبرالي حر يتيح المنافسة، وطالما ان جودة الخدمات التي تقدمها شركات التأمين هي المعيار فهذا يصب اولاً في مصلحة المشتركين «المستأمنين» من خلال تهافت شركات التأمين في

السوق على اشباع رغباتها بميزات تنافسية تركز على نوعية الخدمات التأمينية المقدمة وجودتها.

ومن هنا ادعو شركات التأمين في فلسطين الى تصويب أوضاعها وان تعيد النظر في استراتيجياتها وتفي بالتزاماتها تجاه المؤمن لهم وتعزز مراكزها المالية ودورها الإقتصادي والتنموي.

■ ما هي أبرز الإنجازات والخدمات المتميزة التي ستقدمونها؟

– نتطلع لقصة نجاح وتميز في سوق التأمين الفلسطينية ودور ريادي، من خلال تطوير أعمدة الشركة الرئيسية التي تؤدي بدورها الى خلق ميزات تنافسية في قطاع التأمين.

حيث ستقوم الشركة بتوفير حلول ومنتجات تأمينية جديدة تلبي رغبة واحتياجات شريحة واسعة في المجتمع خاصة القطاعات المهمشة وما يعرف عالمياً بالتأمين متناهي الصغر Micro Insurance.

كما قامت الشركة بتطوير برنامج آلي فني محوسب خاص بها من خلال شركة برمجة

متخصصة في فلسطين بهدف رفع جودة العمليات وإدارة البيانات بصورة أفضل من الأنظمة المستخدمة حالياً في السوق الفلسطينية، بالانسجام مع رؤية الشركة بتطويع وسائل التكنولوجيا الحديثة التي تصب في مصلحة كل من متخذي القرارات الإدارية والمشاركين على حد سواء وذلك من خلال توافق البرنامج وربطه مع نوافذ وبوابات الكترونية تتيح للمشاركين إدارة حساباتهم الكترونياً من خلال الموقع الالكتروني وتطبيقات الهاتف الخليوي إضافة الى الإصدار الالكتروني لوثائق التأمين بالتنسيق مع الجهات الرسمية ذات العلاقة والتي سيتم الاعلان عن اطلاقها للجمهور قريباً.

■ رسالة أخيرة؟

– أتمنى لسوق التأمين العربية كل التوفيق والنجاح ولشركات التأمين العربية الخروج من حال عدم الإستقرار التي عاناها العالم العربي، بحيث تساهم بالنهوض في اقتصادياتنا العربية وتنقلها الى بر الأمان. ■

المهندس ماجد سميرات (رئيس الاتحاد الأردني لشركات التأمين):

موضوعات مؤتمر العقبة السابع للاتحاد ستكون جديدة ومتميزة

سابقاتها وبم يختلف عن المؤتمرات العربية الأخرى؟

– يعد مؤتمر العقبة من المؤتمرات المتخصصة والناجحة حيث اضحى واحداً من اهم المؤتمرات التي تعقد على المستوى العربي والعالمي، ويدل ذلك على مدى نجاحه عاماً بعد عام من حيث الموضوعات المطروحة التي تواكب التطورات التي تحدث في صناعة التأمين اضافة الى الحضور النوعي والكمي المتميز الذي يزداد في كل دورة من دوراته وما يرافق ذلك من تميز بالترتيبات والتحضيرات اللوجستية الخاصة بالمؤتمر.

انتهينا الآن من وضع كافة الترتيبات الخاصة

بالمؤتمر واطلقنا الموقع الالكتروني الذي يتضمن كافة التفاصيل والمواضيع المطروحة في وقت مبكر لفتح المجال للجميع للاطلاع على موعد انعقاده والمكان والمواضيع المطروحة وقد بدأت عملية التسجيل فعلياً للراغبين بالحضور حيث سنتناول موضوعات جديدة ومتميزة مثلما عودناكم في المؤتمرات السابقة. ■



نوه رئيس الاتحاد الأردني لشركات التأمين ومدير عام شركة الشرق الأوسط للتأمين المهندس ماجد سميرات بالموضوعات المطروحة من قبل الاتحاد العام العربي للتأمين الذي وصفه بالتظاهرة التأمينية، متناولاً أوجه التحضيرات والتسجيل لمؤتمر العقبة في دورته السابعة التي ستعقد في العقبة – الأردن واعداداً بطرح موضوعات جديدة ومتميزة خلال فعالياته.

■ كيف تقيمون مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين؟

– لا شك في أن مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين أضحى تظاهرة تأمينية مهمة جداً والمواضيع التي يطرحها تتواكب مع التطورات الحاصلة في صناعة التأمين العصرية، لا سيما موضوع التحول الرقمي. وارجو ان ينعكس ذلك بشكل فعلي على اداء وعمل الاتحاد العربي للتأمين وشركات التأمين العربية للإستفادة من التطور الهائل الذي تقدمه التكنولوجيا الرقمية في سبيل تحسين بيئة العمل وان لا تبقى هذه المواضيع مجرد شعارات.

■ أعلنتم عن التسجيل لمؤتمر العقبة، بم سيتميز المؤتمر في دورته المقبلة عن

MIEUX VOUS CONNAITRE, C'EST MIEUX VOUS SERVIR.

65%*

DES MAROCAINS ASSOCIENT
LEUR BONHEUR À LA FIERTE.

36%*

DES MAROCAINS TROUVENT LEUR
BONHEUR DANS LA TRANQUILLITÉ
D'ESPRIT.

36%*

DES MAROCAINS VIBRENT AUX
RYTHMES DE LEURS ÉQUIPES.

*EXTRAIT DE NOTRE ÉTUDE "LE BONHEUR AU MAROC"

ATLANTA 
ASSURANCES

L'ASSURANCE DE VIVRE MIEUX

حسين عطا الله حسين

(رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لشركة مصر للتأمين MISR INSURANCE):

حاجة شركات التأمين الى تشريعات أكثر مرونة لإعتماد تطبيقات وبرامج في إتمام المعاملات بأعلى سرعة



أكد رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مصر للتأمين MISR INSURANCE حسين عطا الله حسين إيلاء الأهمية الكبرى لتكنولوجيا المعلومات والتأمينات الرقمية، كما ولتدريب الموارد البشرية وزيادة معدلات كفاءتها، واعتبر التحول الرقمي في صناعة التأمين مساهماً في تسهيل طريقة التعامل بين العملاء والشركات، مشيراً الى حاجة الشركات الماسة الى تشريعات أكثر مرونة تساعد في اعتماد التطبيقات والبرامج لإتمام المعاملات بأعلى سرعة وكفاءة ممكنة.

خطة إنتقائية

■ بعد تسلمكم مؤخراً رئاسة الشركة، ما هي الإستراتيجية التي تعتمدها؟

– تتركز استراتيجيتنا في المرحلة المقبلة على تحقيق النمو في فروع التأمين التي توفر عوائد مجزية والإحتفاظ بالحصصة السوقية نفسها لأنواع التأمين غير المربحة مثل التأمين الصحي والتأمين ضد الحريق، بحيث تصل حصتنا في فرع الحريق الى حوالي ٦٧ في المئة من مجمل تغطيات السوق وهذا يرتب علينا إعتقاد خطة إنتقائية في هذا الفرع بهدف تحسين نتائجنا بشكل أفضل. بالإضافة الى ذلك نولي أهمية كبرى لتكنولوجيا المعلومات والتأمينات الرقمية نظراً لاهتمام الناس بالحصول على خدمات أفضل والتي تأتي من خلال التطبيقات الحديثة وسهولة إعداد تقارير المطالبات. وفي الوقت نفسه نولي اهتماماً كبيراً لتدريب الموظفين وزيادة معدلات الكفاءة وخبرات فريق العمل في مختلف الأقسام، بما ينعكس إيجاباً على نتائج الشركة.

تشريعات مرنة

■ أين أنتم من الإبتكار والتحول الرقمي في مصر؟

– في الحقيقة لموضوع التحول الرقمي في صناعة التأمين شقان، الأول استخدام التقنيات الحديثة والهواتف الذكية في عدد من فروع التأمين يساهم في تسهيل طريقة التعامل بين العملاء والشركات إلا أنه في الجانب الآخر هناك أمور تشريعية يجب الوقوف عندها، لذا نحتاج كشركات تأمين الى تشريعات أكثر مرونة تساعدنا في اعتماد التطبيقات والبرامج لإتمام المعاملات بأعلى سرعة وكفاءة ممكنة. وهنا يتوجب علينا طرح ما نحتاج اليه للمشرعين والمنظمين بهدف زيادة قدرتنا على خدمة عملائنا بأفضل طرق متاحة. إنما يتوجب على المشرعين التأكد من وجود ممارسات صحيحة من جانب شركة التأمين والعملاء في ما خص سداد التعويضات وسرعة المعاملات. ■

حامد مبروك

(مدير عام مجموعة WILLIS TOWERS WATSON – شمال افريقيا):

نحن أول من قدمنا تغطيات ضد أخطار الإعتداءات الإلكترونية في المنطقة



مدير عام مجموعة WILLIS TOWERS WATSON في شمال افريقيا حامد مبروك نادى بتسهيل السفر والتواصل في ما بين الدول العربية توخياً لتعاون أفضل في ما بينها، وكشف عن ابتكار منتجات متطورة تلائم التحول الرقمي، مذكراً بأن الشركة هي أولى الشركات في المنطقة التي قدمت تغطيات ضد أخطار الإعتداءات الإلكترونية.

منتجات تلائم التحول الرقمي

■ ما رأيكم بالتعاون العربي – العربي على صعيد صناعة التأمين وهل يلي كل الطموحات؟

– التعاون العربي – العربي أدنى بكثير مما يجب ان يكون عليه، لذا لا بدّ من تسهيل السفر والتواصل بين الدول العربية، فضلاً عن تعزيز التعاملات المصرفية وتكثيفها في ما بينها. ■ أين نحن في المنطقة العربية من الإبتكار والتحول الرقمي؟

– ركزنا على موضوع الرقمنة منذ أكثر من خمسة أعوام، حيث بدأنا بابتكار منتجات متطورة تلائم التحول الرقمي وتلبي احتياجات العملاء ومتطلباتهم.

تغطيات ضد الأخطار الإلكترونية

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

– تعدد WILLIS TOWERS WATSON من أولى الشركات في المنطقة التي قدمت تغطيات ضد أخطار الإعتداءات الإلكترونية بمختلف جوانبها، سواء على صعيد قسم الموارد البشرية أم الأصول أم المخاطر المالية. ■

Together, We Unlock Potential

Willis Towers Watson RE Egypt

Address: 3, Al Mansour Mohamed St.,
Zamalek, Cairo, 1158, Egypt

Tele: +202 2737 3411/33

Email: info@gsegypte.com

www.willistowerswatson.com

Willis Towers Watson 

Willis Towers Watson RE Egypt : Registered with Egyptian Financial Supervisory Authority (EFSA) - Reinsurance Broker

إيلي حنا (نقيب وسطاء التأمين في لبنان و مدير عام تنفيذي لشركتي ACAIR و ZENITH):



أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟
- نسعى دائماً الى النمو والتطور ونقوم بتدريب فريق عملنا بصورة مستمرة، كما لدينا خطة توسعية بطريقة مدروسة في مجال التأمين. ■

نعمل على التحضير لتطبيق الرقمنة في جميع فروع التأمين

نقيب وسطاء التأمين في لبنان و مدير عام تنفيذي لشركتي ACAIR و ZENITH إيلي حنا رأى ان لا بد من تعزيز التعاون العربي - العربي على صعيد صناعة التأمين، وأشار الى انطلاق شركة ACAIR في العمل والتحضير لاستخدام الرقمنة في أنظمتها وتطبيقها، لافتاً الى سعي دائم للنمو والتطور وتدريب فريق العمل بصورة مستمرة.

زيادة التعاون

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟

- لا بدّ من زيادة التعاون في ما بيننا لنكون أكثر تنظيمياً وقادرين على مواجهة كل التحديات في مجال التأمين، وعلى مستوى الإقتصاد في المنطقة ككل.

تطبيق الرقمنة

■ أين أنتم من الإبتكار والتحول الرقمي؟
- لا شك في ان الرقمنة تعد مستقبل القطاعات كافة، لا سيّما في مجال التأمين،

ونحن في لبنان بدأنا منذ فترة طويلة العمل والتحضير لموضوع الرقمنة و باعتباري رئيس نقابة أشارك مع زملائي في النقابة في معظم المؤتمرات التي تعقد في الشرق الأوسط وأوروبا، واللافت ان غالبية حوارات و لقاءات هذه المؤتمرات تتركز حول التحول الرقمي. ونحن في النقابة أنشأنا لجنة خاصة لدراسة وضع الرقمنة حتى نكون على المستوى المطلوب وقادرين على مواجهة كل التحديات.

خطة توسعية

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على

عبد اللطيف شعبان (مدير عام شركة الأمانة تكافل EL AMANA TAKAFUL - تونس):

لهيئات الرقابة دور حيوي في تعزيز التعاون التأميني العربي - العربي

لأن كلمتها مسموعة في أي بلد ومهما كانت الظروف.

تحول رقمي متزاوت

■ أين نحن من الإبتكار والتحول الرقمي في المنطقة العربية؟

- ثمة بعض الدول المتقدمة في هذا المجال بصفة ملحوظة، في حين ان دولاً أخرى ما زالت بعيدة كل البعد عن الإبتكار والتحول الرقمي، حتى أنه داخل البلد الواحد هناك بعض الشركات التي بدأت العمل في مجال الرقمنة وأخرى لا، وذلك مرتبط بالأنظمة المعلوماتية المتوافرة في كل شركة. أما شركة الأمانة تكافل فهي حديثة العهد وتمتلك نظاماً معلوماتياً حديثاً وتعمل إدارتها على تطبيق الرقمنة في أعمالها وأنشطتها كافة قبل نهاية العام.



عضو مجلس إدارة شركة الأمانة تكافل EL AMANA TAKAFUL ومديرها العام عبد اللطيف شعبان أسف لعدم ارتقاء التعاون العربي - العربي في صناعة التأمين الى المستوى المطلوب، وأشار الى دور حيوي لهيئات الرقابة على التأمين في الدول العربية في تعزيز هذا التعاون، معتبراً ان هناك تفاوتاً بين الشركات العربية في مجال تحولها الرقمي، كاشفاً عن امتلاك «الأمانة تكافل» نظاماً معلوماتياً حديثاً وان إدارتها تعمل على تطبيق الرقمنة في جميع أعمالها وأنشطتها.

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟

- للأسف التعاون العربي - العربي ليس على المستوى المطلوب، ولا بدّ من زيادة التعاون في ما بين

الدول العربية، خصوصاً أن الإتحاد العربي للتأمين يضم ٢٠ سوقاً ومن المعروف أنه كلما إزداد الترابط بين شركات التأمين كلما استطاعت هذه الشركات فرض شروط تفضيلية مع معيدي التأمين.

أضاف: في ظني ان هيئات التأمين تستطيع بصفة غير مباشرة ان تعزز التعاون العربي - العربي في حال عملت في كل بلد على حث الأشخاص على أخذ المبادرات والتقارب في ما بينهم. وهنا تؤدي الهيئات المشرفة على التأمين دوراً مهماً، نظراً

استكمال تطبيق النظم المعلوماتية

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

- ما زالت الشركة تواصل نشاطها على المنوال نفسه وتركيزنا منصب على استكمال تطبيق النظم المعلوماتية والرقمنة، حتى ننتقل في هذا المجال بشكل كامل مع بداية العام المقبل. ■



فادي سعاد (الرئيس التنفيذي لشركة ASIA - العراق) :

نحرص على تقديم منتجات وخدمات وتغطيات تتلاءم واحتياجات الزبائن ومتطلباتهم

الرئيس التنفيذي لشركة ASIA فادي سعاده شدّد على توسع الشركة في السوق المحلية، وأبدى حرصاً على تقديم منتجات وخدمات ممتازة للزبائن وتغطيات تتلاءم واحتياجاتهم ومتطلباتهم، عازياً تواضع حجم الإكتتاب في السوق العراقية الى سببين جوهريين، وأعداً بإطلاق منتجات وخدمات عبر التطبيقات الإلكترونية الحديثة، مطمئناً الى نتائج الشركة الجيدة.

■ في رأيكم، كيف يساهم الابتكار INNOVATION في المنتجات والخدمات بالإرتقاء بصناعة التأمين؟
- نولي موضوع التحول الرقمي أهمية كبرى إذ أطلقنا بعض المنتجات عبر الإنترنت، كما نحن في صدد إطلاق منتجات وخدمات تأمينية من خلال عدد من التطبيقات الحديثة.

أرباح للمساهمين

■ هل أنتم مرتاحون لأوضاع ونتائج شركتكم؟
- أوضاع شركة ASIA ممتازة جداً ولا نعاني أي مشكلات أو معوقات، وحققتنا أرباحاً للعام الماضي ووزع مجلس الإدارة أرباحاً بنسبة ١٠ في المئة على المساهمين. ■

بالتوسع، ونحن حريصون على تقديم منتجات وخدمات ممتازة، الأمر الذي يجذب العديد من العملاء للتعامل معنا والحصول على التغطيات التأمينية التي تتلاءم مع احتياجاتهم ومتطلباتهم.

غياب الوعي حول التأمين

■ بالرغم من ان السوق العراقية كبيرة جداً إلا ان الأقساط ما زالت متواضعة مقارنة مع دول أخرى. الإدم تعزرون ذلك؟

- أعزو ذلك الى سببين رئيسيين، أولهما يتمثل بغياب الوعي الكافي حيال موضوع التأمين، حيث ينتفي التأمين على المركبات، وثانيهما ان العديد من أقساط التغطيات تذهب للخارج وللأسف ليس من خلال شركات عراقية عاملة في السوق.

توسع في السوق المحلية

■ ما هي خططكم واستراتيجياتكم التي ستتبعونها بعد إنتقالكم الى شركة ASIA؟
- نركّز في الفترة الحالية على التوسع في العاصمة العراقية بغداد وفي البصرة، الى جانب تواجدها في محافظة إربيل، لا سيّما أننا نمتلك التراخيص اللازمة ولدينا عملاً في وسط العراق وجنوبه، وسنسعى الى تقديم الخدمات كافة لهم وبشكل أفضل.

■ هل تسمح الأوضاع الراهنة بين إربيل وبغداد بالتوسع وكيف تمارسون نشاطكم وسط الظروف الضاغطة القائمة؟

- نعد من الشركات الكبيرة في السوق العراقية المملوكة للقطاع الخاص، وبالتالي يسمح لنا



21 YEARS
CST IS ALWAYS AHEAD
(SECURE YOUR CLIENTS PAYMENT DEFAULTS)

YOUR CLIENTS AREN'T PAYING
WE CATER TO INSURANCE COMPANIES, BANKS AND TRADERS

Credit Systems & Techniques (CST), established in 1997, the sole consultant and administrator in the Middle East in both retail and credit insurance field covering payment defaults on car loans, personal loans, consumer loans, credit cards, domestic and export sales. We beneficiate from the confidence of prime international reinsurers and insurance companies. Our business is to administrate retail and trade credit portfolios and secure related reinsurance cover.

Operations in Lebanon, Jordan, Egypt and Iraq (Kurdistan), soon we shall be present in Qatar, Cyprus and Bahrain. We offer the following services within the scope of credit insurance scheme or separately to banks, financial institutions and traders:

- Credit scoring and underwriting
- Debts monitoring and follow-up
- Bad debts collection (business to business and retail)
- Credit reports

Our financial arm CST for Loans, which is number five on the list of duly agreed upon "comptoir" of the Central Bank, provides SME's loans, microloans, consumer loans, personal loans and car loans..

We also provide insurance brokerage services through our sister companies "I & I Lebanon" and "I & I Jordan".

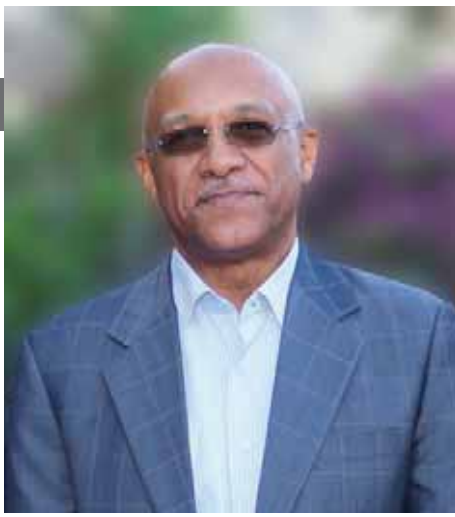
Main Office
Park Jdeideh Center – 2nd Fl.
12, 56 Street-Sector 2 Jdeideh
P.O. Box: 11-4690
Beirut – Lebanon
Phone/Fax: 961-1-894242
Phone: 961-1-878125/3-361901
Email: admin@est.com.lb

Amman Office
Queen Rania Al Abdallah Str.
Al Madina al Riadyah – Amman
P.O. Box: 963287 Amman
11196 Jordan
Phone: 962-6-5100080
Fax: 962-6-5165006
Email: info@estjordan.com

Cairo Office
25 B, El Dokki Street - 1st Floor
P.O. Box: 47- Orman
Giza - Egypt
Telefax: +202 2 37608975
+202 2 37608983 | +202 2 37608985
Email: cst-eg@cst-eg.com

Erbil Office
Iraq-Erbil-Ankawa-Street-240/8/395
P.O.Box : Iraq-Erbil-Ankawa : 24-981
Phone: +964 066 2253325
Mobile : +964 750 2354112
Fax: +964 066 2253324
Email: cst-iraq@outlook.com

Website: www.cst.com.lb



ماجد بن سلطان الطوقي

(رئيس مجلس ادارة شركة ظفار للتأمين DHOFAR INSURANCE CO):

أتولى مهمة إنقاذية وسنخرج من أزمتنا ونستعيد موقعنا الريادي

رئيس مجلس إدارة شركة ظفار للتأمين DHOFAR INSURANCE CO ماجد بن سلطان الطوقي تمنى وجود منظومة من شأنها تأهيل الشركات المسندة للتعامل مع شركات الإعادة، وأفصح عن توليه مهمة إنقاذية في الشركة، واعدأ بخروج الشركة من أزمتها واستعادة موقعها الريادي.



كيف تقيّمون فعاليات الدورة ٣٢ لمؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين بتونس؟

– انها مشاركتي الأولى في هذا المؤتمر، وتونس احسنت الضيافة. ولفت نظري حسن التنظيم وكثافة المشاركين، فضلاً عن الأجواء المتميزة والتناغم بين جميع الحاضرين، لقد تمكنا من خلال اروقة المؤتمر على تأكيد متانة علاقات الشركة مع عدد كبير من المشاركين في المؤتمر، سوف تساعد هذه اللقاءات في مستقبل الشركة.

■ كيف تنظرون الى مسألة التعاون العربي – العربي؟

– في الحقيقة التعاون العربي – العربي بعيد جدا عن الطموح، وأتمنى وجود منظومة من شأنها تأهيل الشركات العاملة في مجال التأمين للتعامل أكثر مع شركات اعادة التأمين العربية، ونحن بدورنا نتعامل مع شركات اعادة التأمين

العربية ضمن المستطاع والممكن بهدف توفير الدعم اللازم لها حتى تستطيع ان تقدم خدمات وشروطاً افضل للسوق المحلية.

■ ما هي أسباب اختياركم كرئيس مجلس إدارة شركة ظفار للتأمين؟

– جاء اختياري لهذا المنصب والشركة تمر بمرحلة حرجة من عمرها، وذلك بعد ان اتضح بأن الشركة تفتقد للكثير من معايير وأسس حوكمة الشركات، التي اصبحت السلطنة متصدرة دول المنطقة بالالتزام بها. بالتالي انعكس ذلك سلباً على نتائجها المالية بتحقيق خسائر متراكمة تجاوزت رأسمالها بالكامل. كما أنني والحمد لله كنت من القانونيين الاوائل الذين شهدوا بداية التشريعات المنظمة لحوكمة الشركات التي اصدرتها الهيئة العامة لسوق المال، لذا جاء اختياري لهذا المنصب تأكيداً على هذه الخبرة.

■ ما هي أسباب توقف تعامل بورصة سلطنة عمان مع شركة ظفار للتأمين لمدة محددة؟

– بناء على تقدير الجهات الرقابية المختصة في عدم افصاح شركة ظفار للتأمين عن الاجراءات المتخذة لإعادة هيكلة رأس المال رأّت تلك الجهات، ضرورة ايقاف سهم الشركة من التداول مؤقتاً الى حين الافصاح عن تلك الاجراءات، وبعد الافصاح رجع سهم الشركة للتداول مرة اخرى.

على الرغم من ذلك الايقاف الا ان تفهم جميع المتعاملين مع الشركة للحالة التي تمر بها الشركة من تغيير وتطوير، لم ينعكس الامر سلباً على الشركة.

واستطيع أن أوكد لكل المتعاملين مع الشركة بأن الشركة سوف تنجح ان شاء الله في الخروج من الأزمة واستعادة موقعها الريادي في سوق التأمين العماني والاقليمي. ■

محمد بن عربية (مدير عام شركة سلامة SALAMA - الجزائر):

صناعة التأمين الجزائرية مرتبطة بالقطاع العام والسوق بحاجة الى تنظيم

كشف مدير عام شركة سلامة SALAMA – الجزائر محمد بن عربية عن اعتماد نظام آلي متطور مكن الشركة من تدارك جميع المشكلات والثغرات التي واجهتها خلال الأعوام السابقة، عارضاً للتحديات الكبيرة التي تعترض السوق الجزائرية وأبرزها المنافسة الحادة، عازياً تقدم صناعة التأمين الى القطاع العام الذي لا تزال شركاته تستحوذ على نسبة وازنة من السوق، خالصاً الى القول ان السوق الجزائرية بحاجة الى تنظيم.

التأمين دورا اكبر ويشارك في التشريعات للمساهمة في تطوير السوق الجزائرية وتحقيق النمو المرجو، خصوصا ان القدرات متوافرة (اقتصاد نفطي، زراعي، صناعي، الخ...)، المؤهلات تجعل السوق الجزائرية من اهم واكبر الاسواق، ولتحقيق نتائج افضل من تلك المسجلة حاليا، تحتاج الى تنظيم وبعض الوقت حتى تترجم على أرض الواقع.

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم خلال الربع الأول من العام الحالي؟

– نحن راضون جداً عما حققناه خلال العام ٢٠١٧، خصوصا انه تم المصادقة على حسابات الشركة وارتفاع أرباحها الصافية بنسبة ٩٢ في المئة. وتعد نتيجة ضخمة، وكل ذلك بسبب اعتماد نظام آلي متطور مكننا من تدارك جميع المشكلات والثغرات التي واجهتنا خلال الاعوام السابقة. اما في ما يخص الربع الاول من العام ٢٠١٨، فما زالت نتائجنا تسير في الاتجاه نفسه حيث سجلنا زيادة بنسبة ٨ في المئة في اعمال الشركة، مقارنة بزيادة في حجم الاعمال خلال عام ٢٠١٧ نسبتها ٣ في المئة فقط. ■



دور لاتحاد الشركات

■ ما أبرز التحديات التي تواجه قطاع التأمين في الجزائر؟

– ثمة تحديات كبيرة في السوق الجزائرية ابرزها المنافسة الشديدة خصوصا ان السوق مفتوحة امام الشركات الخاصة ورغم ان مثيلاتها العامة ما زالت تستحوذ على ٧٠ في المئة من السوق، وكما هو معروف فإن السوق الجزائرية هي من اكبر الاسواق الافريقية. وفي السابق جرى تناول محاور عدة تهدف الى تطوير السوق الجزائرية مثل خصخصة الشركات العمومية لكن الحكومة تريتت في التطبيق بعد احداث العام

٢٠٠٨. وثمة في الجزائر حاليا اكثر من ٢٠ شركة تأمين معظمها من الشركات المتخصصة مثل شركات التأمين على القروض واخرى على المخاطر الزراعية. ومن الممكن دخول الشركات في عمليات استحواذ، لكن طالما ان القطاع العام يستحوذ على نسبة كبيرة من السوق، فإن ذلك مرتبط بسياسة الحكومة وتوجهاتها، بالإضافة الى ذلك، لا بد من تنظيم السوق حيث يؤدي اتحاد شركات



يحيى الحلواني (مدير عام شركة VIP RESCUE):

شركات التأمين العربية تفضل التعامل مع شركتنا العربية المنشأ

أوضح مدير عام شركة VIP RESCUE يحيى الحلواني ان مشاركتها بفعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين GAIF تأتي للترويج لها وعرض منتجاتها وخدماتها المتكاملة بحيث أصبح بمقدور زبائن شركات التأمين الانفتاح ليس فقط من التقنية المتقدمة للتطبيق وإنما من الخدمة الفعلية على الأرض من خلال التعاون الاستراتيجي مع شركة AFRO ASIAN ASSISTANCE ، واصفاً التحول الرقمي بسمعة العصر، مبرزاً تفضيل الشركات العربية التعامل مع مثيلاتها دون الأجنبية لعامل اللغة المشترك وللخبرة والتواجد ضمن أسواق المنطقة.

– بدأت شركات التأمين مؤخراً تعي أهمية هذا الموضوع لضمان نجاحها ونموها وتقديمها واستمراريتها، لا سيما ان التحول الرقمي أضحي سمة هذا العصر وضرورة ملحة لتلبية احتياجات ومتطلبات العملاء المتغيرة. إذ أن النظرة والتقارب قد اختلف تماماً عما كنا نلاحظه قبل ثلاث سنوات يوم اطلقنا فكرة التطبيق. إذ أيقنت الشركات أنه لا بد من مواكبة العصر والتطور للمحافظة على حصصها من سوق التأمين.

■ في رأيكم هل استطاعت الشركات العربية المتخصصة في الحلول الرقمية أخذ حصص من أمام تلك الأجنبية؟

– أعتقد أن شركات التأمين العربية تفضل التعامل مع مثيلاتها، وذلك بحكم اللغة المشتركة والمعرفة والتواجد في بلدان المنطقة، بحيث من الصعب على الشركات الأجنبية التكيف مع اللغة العربية وطريقة العمل في أسواق المنطقة. هذا بالإضافة إلى أننا كشركة قد أوجدنا حلولاً وخدمات ذكية مبتكرة لا مثيل لها. ■

يمكن للعملاء من خلاله شراء المنتجات التي يحتاجونها والأهم من ذلك الاستحصال على خدمات ما بعد البيع أيضاً من خلال التطبيق نفسه مثل (خدمة التصريح عن الحادث، قطر المركبات، حوادث السفر، الخدمات المنزلية...)، وهذا سيكون هنالك برامج وتغطيات معدة خصيصاً تسوق فقط من خلال التطبيق، وبالتالي سننفردها بما يتلاءم مع متطلبات العملاء ورغباتهم. كما وهنالك مفاوضات حالية مع عدة جهات استثمارية من النطاق التأميني ومن خارجه للاستثمار ضمن الشركة لرغبة هؤلاء في حجز أماكنهم ضمن التطور الرقمي في التأمين (Insurtech) وبغية إطلاق التطبيق على مستوى عالمي ولاسيما ضمن البلدان الأوروبية أيضاً.

ولهذا فقد أسسنا حديثاً شركة VIP RESCUE TECHNOLOGIES LTD مركز دبي المالي العالمي (DIFC) لتكون المنطلق لتطبيقنا الذكي ضمن المنطقة ودول الجوار.

التحول الرقمي سمة العصر

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في العالم العربي؟

اتفاقية مع AFRO ASIAN ASSISTANCE

■ ما الهدف من وراء مشاركتكم في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين GAIF؟

– تأتي مشاركتنا من باب الترويج لأعمالنا وعرض منتجاتنا وخدماتنا المتكاملة، وقد وقعنا مؤخراً العديد من الاتفاقيات منها إتفاقية تعاون مع شركة AFRO ASIAN ASSISTANCE تستطيع بموجبها الأخيرة الإستفادة من الأنظمة والتطبيقات التي نقدمها لخدمة زبائننا، لا سيما ROAD SIDE ASSISTANCE، HOME ASSISTANCE و TRAVEL ASSISTANCE. ونحن بالمقابل نستفيد من شبكة العلاقات ومقدمي الخدمات التي تمتلكها إذ أنها تقدم خدماتها لأكثر من 5 ملايين عميل في عدد من البلدان ولاسيما بلدان العالم العربي والأفريقي.

■ ما هو جديد شركتكم والمخطط في المدى القريب؟

– ستطلق الشركة قريباً وبالتعاون مع بعض وسطاء وشركات التأمين وإعادة التأمين في بعض البلدان العربية والأفريقية تطبيقاً قائماً على الحلول السحابية



VIP/RESCUE

A Rescue with a click!

VIP RESCUE SAL: LEBANON
VIP RESCUE TECHNOLOGIES LTD: UAE

ضحى عبد الخالق

(الشريك التنفيذي لشركة اسكادنيا ESKADENIA - الأردن):

حاجة ملحة للشركات للتخضر للتأقلم مع التطور الرقمي الجديد



نوهت ضحى عبد الخالق الشريك التنفيذي لشركة اسكادنيا لحلول البرمجيات ESKADENIA على أهمية التركيز في قطاع التأمين على الحلول التكنولوجية والسحابية وتدريب الموارد البشرية في قطاع التأمين استعداداً لذلك، وأن الشركة قد قدمت حلولاً وبرمجيات لخدمة الشركات في الوطن العربي بما في ذلك قيادات شبابية في عالم التكنولوجيا، معتبرة ان ليس هناك الكثير من الوقت أمام شركات التأمين العربية فهي بحاجة لأن تتخضر لمرحلة جديدة والتأقلم مع التطور الرقمي الجديد، مبدية جهوزية الشركة التامة لدعم هذه الشركات، متوقعة حدوث تطورات تكنولوجية ضخمة خلال السنوات المقبلة.

حلول وبرمجيات متقدمة

■ تتطرق معظم المؤتمرات المتخصصة في قطاع التأمين والقطاع المصرفي الى التكنولوجيات الحديثة، ماذا تقدم شركة اسكادنيا لأسواق المنطقة؟

– إختيار الإتحاد العام العربي للتأمين شعار «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي» في الدورة الحالية كان مؤقفاً نظراً لتركيز مجمل القطاعات، ومنها قطاع التأمين، على الحلول السحابية والتكنولوجية وأثرها على صناعة التأمين وتحويل الخدمات من الطريقة التقليدية الى استخدام الوسائل الإلكترونية. ما بعد تونس سنلحظ التحول لدى المستخدم بشكل عام وإصراره على أدوات بعينها مثل الدفع الإلكتروني والتصفح ما سيستدعي التدريب المستمر للعاملين كافة في القطاع. ونحن في الشركة نوفر حلولاً وبرمجيات متقدمة لخدمة الشركات والقطاعات في الوطن العربي. بالإضافة الى التركيز على الأمن السيبراني والحلول السحابية عند انتقال العمليات الأساسية في قطاع التأمين الى حلول سحابية، فضلاً عن موضوع البيانات الضخمة والخبرات القانونية والملكية الفكرية وغيرها.. ما سيلزم من المواضيع التي نتحضر لها.

التأقلم مع التطور الرقمي

■ في رأيكم هل الشركات العربية مستعدة للتحول نحو العالم الرقمي والإلكتروني؟

– لقد أصبحت كل الشركات العربية الناجحة بحاجة الى ان تتخضر لمرحلة جديدة ولأن تتأقلم مع التطور الرقمي الجديد، مع كل المتغيرات التي تعد بوابة الى المستقبل!، ونحن في الشركة ومن خلال الخبرات العربية والدولية نتحضر لمثل هكذا مستقبل عبر تدريب الموارد البشرية على احدث الخبرات ونقل التكنولوجيا وتعظيم الخبرات المحلية في الإقليم..

جاهزون لدعم الشركات في الوطن العربي

■ عانى العديد من البنوك والشركات العالمية من اعتداءات إلكترونية، هل لمستم أي إختراقات على مستوى المنطقة العربية؟

– للأسف شهدت وستشهد القطاعات عمليات إختراق ومن المتوقع زيادة هذه النسبة خلال المراحل المقبلة، ولكن نحن جاهزون لدعم الشركات من خلال التقنيات المتطورة والمتاحة وهي في تطور مستمر وسيطلب ذلك استثماراً على مستوى استراتيجي ومركزي وأمن الشبكات، ومن المتوقع حدوث تطورات تكنولوجية ضخمة في هذا المجال خلال السنوات المقبلة. ■

عبدالله بشير (رئيس شركة CAC - اليمن):

ملف تعويضات الشركات في اليمن من الأنظف بين الدول العربية



رئيس مجلس إدارة شركة CAC عبدالله بشير لاحظ طلباً على التأمينات الصحية وتأمين الحريق في السوق اليمنية، وأفصح عن دعم تتلقاه الشركات المحلية من الإعادة العربية، مذكراً بأن ملف التعويضات اليمني من الأنظف بين الدول العربية، مطمئناً الى تحقيق الشركة نتائج ممتازة.

صعوبات نتيجة الحصار

■ في ظل الظروف الإقتصادية الصعبة هل لا يزال اليمنيون يتمتعون بالقدرة على شراء تغطيات تأمينية؟

– ثمة طلب على التأمينات الصحية والتأمين ضد الحريق، بالتعاون مع البنوك والمنظمات الدولية ومؤسسات القطاع الخاص، ولكننا نعاني صعوبات عديدة نتيجة الحصار القائم والعقوبات المفروضة علينا.

■ هل تتلقون دعماً من شركات تأمين عربية أو أجنبية؟

– في الحقيقة نتلقى دعماً من شركات الإعادة العربية، حيث تعمل على تجديد العقود سنوياً ويتم تحويل الأموال بسهولة.

الملف اليمني الأنظف

■ كيف تصفون العلاقة مع هيئة التأمين في اليمن؟

– بصفة كوني نائباً لرئيس الإتحاد اليمني لشركات التأمين نحاول قدر المستطاع التعاون معاً في السوق وتوزيع المخاطر بين الشركات، مع العلم ان الملف اليمني على مستوى التعويضات من أنظف الملفات مقارنة بدول أخرى مثل ليبيا، مصر، العراق وغيرها.

■ ■ ■

■ ما هي آخر مستجدات الشركة؟

نتائجنا ممتازة

خصوصاً تلك

المحققة بنهاية

العام ٢٠١٧

■ ■ ■

– حتى الآن لا توجد أي مشروعات مستقبلية لحين انتهاء الحصار ولكن نتائجنا ممتازة، خصوصاً تلك المحققة بنهاية العام ٢٠١٧. ■



جihad غانم (الرئيس التنفيذي لشركة لينك لوساطة التأمين وإعادة التأمين LINK):

باتت التكنولوجيا حاجة وضرورة لا بد منها في عصرنا الحالي

تعتبر شركة لينك لوساطة التأمين وإعادة التأمين LINK منطقة الخليج أهم الأسواق بالنسبة اليها وتعمل على التوسع داخلها، وقد نجحت في تحقيق أهدافها على صعيد النمو وإطلاق منتجات جديدة تحاكي مختلف الحاجات والمتطلبات.

الرئيس التنفيذي للشركة جيهاد غانم توقع ان تبدأ الأوضاع في أسواق التأمين بالتحسن مطلع سنة ٢٠٢٠، وأشار الى ان نسبة الإختراق التأميني في مجال التأمينات الشخصية ما زالت منخفضة في العالم العربي وبالتالي لا يمكن تحقيق النمو المرجو من دون استخدام التكنولوجيا المحددة من تكلفة ونفقات الشركات.

المطلوب وضمن استمراريته، ولا شك أن نسبة الإختراق التأميني في مجال التأمينات الشخصية ما زالت منخفضة في العالم العربي، وبالتالي لا يمكنها تحقيق النمو المرجو من دون استخدام التكنولوجيا، لذا فإن عملية التأمينات الشخصية عبر التكنولوجيا تعد ضرورية. وعموما الاعتماد على التقنيات المتقدمة والادوات المستحدثة في انجاز المعاملات واتمام العمليات داخل الشركات يساهم في الحد من التكلفة التي تتكبدها معظم الشركات التي تعتمد في أسلوب عملها على عدد كبير من الكوادر البشرية وتستخدم الطرق والوسائل التقليدية. ■

التوترات والتحديات الاقتصادية والسياسية وسيبقى تأثيرها سلبيا على صناعة التأمين في المنطقة.

هذا وتعد منطقة الخليج من أهم الأسواق بالنسبة الى شركة LINK ونعمل على التوسع داخلها، بحيث نعتبر دول الخليج مركز الثقل بالنسبة الى موقع الشركة.

السوق جاهزة لتطبيق التكنولوجيا

■ في رأيكم، الى أي مدى يمتلك قطاع التأمين العربي القدرات التي تخوله تطبيق التكنولوجيا الحديثة؟

– باتت التكنولوجيا حاجة وضرورة لا بد منها في عصرنا الحالي فهي تساعد على تعزيز موقع الشركات في السوق وتحقيقها النمو

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم وما هي الاهداف التي تمكنتم من تحقيقها حتى الآن؟

– نتمكن في كل مرة من تحقيق الاهداف والخطط التي نضعها ولكن مع اخذنا بالاعتبار الاوضاع الاقتصادية والسياسية القائمة في المنطقة والتحديات المختلفة، ونجحنا في التقدم وتحقيق أهدافنا على صعيد النمو وإطلاق منتجات جديدة، بالإضافة الى استقطاب عملاء جدد. تسعى جميع الشركات في المنطقة من تأمين وإعادة أو وساطة للمحافظة على موقعها في السوق وتجنب التأثير سلبا بالاوضاع الاقتصادية الصعبة مع توقعاتنا بأن تبدأ الاوضاع بالتحسن مطلع سنة ٢٠٢٠، بحيث تشهد هذه المرحلة العديد من

خلي تأمينك الأبيض ليومك الأسود

المتحدة
للتأمين
UIC
United Insurance Company

5046

www.uic.com.sy



ماجد عقل (مدير عام شركة GENERAL TAKAFUL): التعاون العربي - العربي مفقود



من اليمين: زكي بسيسو، نضال الحمود، ماجد عقل، محمد العيله و MOHAMED VEERA

أسف مدير عام شركة جنرال تكافل GENERAL TAKAFUL ماجد عقل من تراجع وفقدان التعاون العربي-العربي بين الشركات الخاصة والدول. وقال جئنا برفقة وفد كبير من قطر ولمسنا اهتماماً كبيراً من العديد من الشركات حيث بحثنا فرص التعاون، كاشفاً عن انتقال الشركة الى مبناها الجديد.

وضاح الخطيب (مدير عام الصندوق الفلسطيني لتعويض مصابي حوادث الطرق):

نوفر تغطيات الأضرار الجسدية الناتجة عن الحوادث ما لم تتوافر لأصحابها التغطية التأمينية اللازمة

وفقاً لقانون التأمين الفلسطيني

مضافاً له حصة الصندوق المحددة بالقانون والأنظمة ذات الشأن، وتحويل حصة الصندوق في الشهر التالي لبيع الوثيقة. وهذه الأموال تستخدم في تقديم تغطيات للحالات التي يعمل الصندوق على تغطيتها، فضلاً عن ان الصندوق مؤسسة عامة مستقلة تعمل وفقاً لقانون التأمين الفلسطيني.

تعزيز الحماية الاقتصادية والاجتماعية

■ كيف انطلقت فكرة تأسيس هذا الصندوق؟

– انطلقت الفكرة عام ١٩٩٦ من قبل المشرع الفلسطيني نظراً للحاجة لتعزيز الحماية الاقتصادية والاجتماعية في المجتمع الفلسطيني. كما يعمل الصندوق على تغطية حالات عديدة، منها هروب سائق المركبة (ضرب وهرب) أو في حال عدم إمتلاك سائق المركبة لوثيقة تأمين، وأيضاً في حال تعرضت شركة التأمين للإفلاس يعمل الصندوق على تحمل المسؤوليات كافة المتعلقة بالإصابات الجسدية الملحوظة ضمن الوثيقة (إذا كانت شركة التأمين تحت التصفية). كما يعمل الصندوق على تغطية المؤمن عليهم في حال عدم تسديد القسط في الميعاد المحدد والمتفق عليه بين المؤمن والمؤمن عليه إذا كان هناك اتفاق مثل هذا ولا يتعارض مع نصوص قانون التأمين، كونه يعد بمثابة تعاضد اجتماعي في خدمة المواطن. من جهة أخرى، إذا وصل الصندوق الى حال الإفلاس أو عجز عن الوفاء بالتزاماته تعمل خزينة الدولة على تغطية العجز، وذلك يعود الى ان هدفه إجتماعي واقتصادي بحسب القانون. ■



يوفر الصندوق الفلسطيني لتعويض مصابي حوادث الطرق تغطيات الأضرار الجسدية الناتجة عن حوادث الطرق ما لم تتوافر لهم التغطية التأمينية اللازمة.

مدير عام الصندوق وضاح الخطيب شرح كيفية عمله والخدمات التي يوفرها لأعضائه المنتسبين، مؤكداً ان الصندوق مؤسسة عامة مستقلة تعمل منشأة وفقاً لقانون التأمين الفلسطيني.

تغطية تأمينية

■ هل لنا بلمحة عن الصندوق الفلسطيني لتعويض مصابي حوادث الطرق وأهدافه؟

– يعدّ هذا الصندوق مؤسسة عامة أنشئت لخدمة كل مواطن فلسطيني بهدف توفير تغطيات ضد الأضرار الجسدية الناتجة عن حوادث

الطرق. كما وفي الحالات التي لا تتوفر فيها تغطية تأمينية يعمل الصندوق على تغطية المصابين بحوادث الطرق، استناداً لمواد القانون التي حددت المهام المناطة به، والمسؤوليات التي تقع على عاتقه، ومتى تنتقل مسؤولية تعويض مصابي حوادث طرق للصندوق الفلسطيني لتعويض مصابي حوادث الطرق، كأنه يقوم بدور شركة تأمين من ناحية التعويض عن إنقطاع الدخل، العلاج وكل التكاليف الناتجة عن الحادث. وبالتالي لا وجود لأي فرق بين التعويضات التي يقدمها الصندوق وتلك المقدمة من شركة التأمين.

ويعمّل الصندوق من قبل المواطنين الذين يؤمنون على مركباتهم في السوق الفلسطينية حيث تقوم شركة التأمين بجباية قسط وثيقة التأمين



PLATINUM

REINSURANCE BROKERS SAL

We Watch Over You.

حاج محمد سبع (رئيس شركة CCR للتأمين - الجزائر):

حولنا الكثير من العمليات الإدارية من النمط التقليدي الى الرقمي لمواكبة التطور الحاصل



توقع رئيس شركة CCR للتأمين حاج محمد سبع مستقبلاً أفضل لعلاقات الشركات العربية في ما بينها، واعتبر الرقمنة موضوع الساعة ليس في قطاع التأمين فحسب إنما في مختلف القطاعات، كاشفاً عن تحويل الكثير من العمليات الإدارية من النمط التقليدي الى الرقمي لمواكبة التطور الحاصل، ضارباً موعداً لتنظيم ملتقى دولي جامع سيغير التحولات التي تفرض على شركات التأمين العربية والعالمية.

تفاؤل بعلاقات التعاون

■ كيف تقيمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟

الإنسان - في رأيي التعاون العربي - العربي بخير والدليل حجم حضور شركات التأمين وإعادة العربية في ملتقى الـ GAIF، ما يدل على حيوية العلاقات القائمة بين الشركات العربية وهذا يبشر بمستقبل أفضل لأنه عملياً عدد وحجم وكثافة العمليات التي تربط شركات التأمين وإعادة والعلاقات بين الشركاء متواصلة، لذا، نحن متفائلون بمستقبل هذه العلاقات، لا سيما ان الملتقيات مثل مؤتمر الاتحاد العام العربي للتأمين تعد محطة لتوطيد وترسيخ هذه العلاقات التاريخية.

وعي لتحديات السوق

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في الأسواق العربية؟

- الرقمنة موضوع الساعة، ليس فقط لقطاع التأمين بل في جميع القطاعات الاقتصادية في شتى أنحاء العالم، وقطاع التأمين العربي لا يمكن ان يبقى على هامش هذه التغيرات لأنها سوف تحدّد الى حد بعيد مدى نجاح أو فشل الخطط الاستراتيجية لشركات التأمين وإعادة العربية. ونحن في هذا الصدد في CCR نعي أهمية هذا الموضوع والتحديات التي تفرض علينا من قبل السوق في إطار عمليات الرقمنة، وباشرنا حالياً عدداً من المشاريع الهادفة الى تحويل الكثير من العمليات الإدارية من النمط التقليدي الى الرقمي لمواكبة التطور الحاصل، فضلاً عن العمل في إطار السوق المحلية الجزائرية لتسريع وتيرة رقمنة قطاع التأمين. وفي هذا الإطار نعمل، بالتعاون مع اتحاد التأمين الجزائري، خلال شهر تشرين الثاني (نوفمبر) على تنظيم ملتقى دولي جامع سيغير التحولات التي تفرض على شركات التأمين العربية والعالمية من خلال رقمنة العمليات. وهذا دليل على اهتمامنا بالموضوع وأخذة على محمل الجد.

توطيد العلاقات العملية والإنسانية

■ ما هو شعورك بعد ان تم اختيار الجزائر لاستضافة الـ GAIF في العام ٢٠٢٠ وما ستعدون المشاركين فيه؟

- تلقينا بكل فخر واعتزاز خبر إختيار الجزائر البلد المضيف مستقبلاً للـ GAIF، وهذا يحفزنا على توطيد العلاقات العملية والإنسانية بين شركات التأمين وإعادة العربية، ونعد شركاءنا وزملاءنا في الدول العربية بأن ندوة ٢٠٢٠ ستكون مميزة ومناسبة لجعل التعاون العربي - العربي في قطاع التأمين حقيقة موجودة، وسنحاول بكل ما أوتينا من جهد بأن تكون إقامة الوفود العربية مريحة ومثمرة. ■

عادل عز الدين السيد

(مدير عام الشركة السودانية للتأمين وإعادة التأمين المحدودة)

(THE SUDANESE INSURANCE AND REINSURANCE CO)



الشركات
السودانية تسير
في تطبيق كل
ما هو مرتبط
بالتحول الرقمي

مدير عام الشركة السودانية للتأمين وإعادة التأمين المحدودة عادل THE SUDANESE INSURANCE AND REINSURANCE CO عز الدين السيد اعتبر عنوان مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين في دورته الـ ٣٢ حديث الساعة، وطمان الى ان الشركات السودانية تسير في تطبيق كل ما هو مرتبط بالتحول الرقمي، كاشفاً عن اعتماد الشركة نظاماً حديثاً، متوقفاً عند صعوبات عديدة تعترض التعامل مع الخارج وتحويل الأموال.

الإرتقاء من خلال التحول الرقمي

الإنسان ■ كيف تقيمون فعاليات الدورة ٣٢ لمؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين والذي عقد تحت شعار «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي»؟

- تعتبر الدورة الحالية للمؤتمر من الأفضل على مستوى التحضير والتقييم، بالإضافة الى ان العنوان المطروح هو حديث الساعة ويحمل أهمية كبرى على مستوى الارتقاء بصناعة التأمين من خلال التحول الرقمي.

■ في رأيكم هل لشركات التأمين السودانية القدرة على تطبيق كل ما هو مرتبط بالتحول الرقمي؟

- واجب الشركات السودانية مواكبة متطلبات العصر وهي تسير وفق هذا التوجه للارتقاء الى أرفع المستويات.

نظام حديث

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها شركتكم في هذا المجال؟

- تعتمد الشركة نظاماً حديثاً يربطها مع جميع الفروع التابعة والتي يصل عددها الى ٢٤ فرعاً، ما يخولها التواصل مع مختلف الأسواق العالمية والشركات العاملة فيها.

■ ما هي أبرز التحديات التي تعانونها في السوق السودانية، وهل لمستم أي نتائج إيجابية بعد رفع العقوبات عن الدولة؟

- لم نلمس أي تحسن على مستوى السوق فلا تزال هناك صعوبات عديدة تعترض التعامل مع الخارج وتحويل الأموال، ولكن من المتوقع في نهاية العام الحالي رفع العقوبات بصورة نهائية بعد التأكد من تطبيق السودان شروط عدم دعم الإرهاب. ■

When the best isn't good enough.

Hailing as one of the top 20 reinsurance brokerage companies in the world, Chedid Re is notably one of the most iconic amongst them. More than just a company, it is renowned for being a symbol of security, power and professionalism - leading key infrastructure projects across Europe, the Middle East and Africa. More than just a company, Chedid Re is an ideal strategic partner offering comprehensive insurance solutions that cater to the most intricate and delicate of needs.

عمر جودة (مدير عام شركة إعادة الإفرقية AFRICA RE):

الإرباح التي وزعناها بين الأعلى في صناعة إعادة التأمين في العالم



رأى المدير الإقليمي لمنطقة شمال شرق إفريقيا والشرق الأوسط بالشركة الإفرقية لإعادة التأمين AFRICA RE عمر جودة ان هناك اختلافا بين الأسواق إزاء تقبلها التحول الرقمي، وعزا الأمر الى العديد من الأسباب، متوقعا ان تتأثر صناعة التأمين خلال المرحلة المقبلة ويكون التغيير نحو الأفضل وستكون نتائجها ايجابية، واجداً ان كل ما نحتاجه رؤية مستقبلية واضحة، مرتقبا نتائج جيدة بنهاية العام الجاري.



■ كيف تقيمون فعاليات الدورة ٣٢ لمؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين؟

– يشكل إنعقاد هذه المؤتمرات بصورة دائمة فرصة مهمة لجمع القادة والعاملين في مجال التأمين لتبادل الآراء والخبرات ووجهات النظر حول القضايا الرئيسية، فضلاً عن بحث موضوعات مهمة كالتحول الرقمي وتأثيره على صناعة التأمين عالمياً وإقليمياً. ■ في رأيكم، هل ستمكن شركات التأمين وإعادة على مستوى المنطقة من مواكبة التغييرات التكنولوجية وتطبيق التحول الرقمي؟

– يختلف هذا الموضوع من سوق الى أخرى فمنها من يملك القدرة على مواكبة هذه التحولات بشكل أفضل مقارنة بأخرى، وهذا يعود الى أسباب عدة منها غياب البنية التحتية في بعض الدول أو الكفاءات الفنية التي تساعد في تطبيق عملية التحول الرقمي، وعموماً هذا التوجه لا بد منه ومن واجب الشركات التأقلم مع التطور الرقمي الجديد إذ سيحدث نقلة نوعية كبيرة في صناعة التأمين وإعادة التأمين.

رؤية مستقبلية واضحة

■ بحسب خبرتكم هل ستمكن صناعة التأمين من الصمود خلال المرحلة المقبلة؟

– من المتوقع ان تتأثر صناعة التأمين بشكل كبير خلال المرحلة المقبلة في ظل التغييرات الحاصلة والضرورية، حيث بحسب وجهة نظري يكون التغيير دائماً للأفضل ويعكس نتائج إيجابية، وبالتالي فإن صناعة التأمين المبنية على فكرة تحويل الخطر تتسع باستمرار لشمول كيانات مالية جديدة في ظل التحولات التي تشهدها الأسواق المالية العالمية والكيانات العملاقة التي تظهر نتيجة الرقمنة وأساليب تقديم خدمات الحماية بطرق وأساليب مختلفة وكل ذلك من شأنه أن يلقي بظلاله على صناعة التأمين. لذا كل ما نحتاجه هو رؤية مستقبلية واضحة، وإن كان من المبكر الحديث عن اتجاهات التغيير الذي ستشهده صناعة التأمين على مستوى العالم.

أرقام جيدة بنهاية ٢٠١٨

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها شركة إعادة الإفرقية؟

– حققنا خلال الربع الأول من العام الحالي نمواً بلغت نسبته ٢٧ في المئة في الأقساط المكتتبه، غير اننا على صعيد ربحية الأعمال نواجه بعض الصعوبات ولكنها تبقى أفضل مقارنة بالربع الأول من العام الماضي. ومن المتوقع مع نهاية العام الحالي تحقيق أرقام جيدة من حيث النمو ومعدلات الربحية، مع العلم اننا لا نزال نتمتع بالسياسة الإكتتابية نفسها من الناحية الجغرافية أو على صعيد الأخطار المكتتبه.

ومن أبرز إنجازاتنا تمكنا من توزيع أرباح بمقدار ثمانية دولارات عن كل سهم، ويعد ذلك من أعلى التوزيعات المعمول بها في صناعة إعادة التأمين في العالم. ■

أحمد حاج محمد

(نائب رئيس مجلس الإدارة GAM – الجزائر):

نحن في تطور مستمر ولدينا نظامنا الخاص وعلاقاتنا الواسعة



نائب رئيس مجلس الإدارة في شركة GAM احمد حاج محمد رأى ضرورة تعزيز الشركات العربية علاقاتها في ما بينها خصوصاً في مجال إعادة التأمين، وإن أبدى سعادته لانعقاد المؤتمر المقبل للإتحاد العام العربي للتأمين في الجزائر، طمأن الى ان الشركة في تطور مستمر ولديها نظام معلوماتي خاص بها وشبكة علاقات واسعة.

اقساط عربية

■ كيف تقيمون التعاون العربي – العربي على صعيد صناعة التأمين؟

– في رأيي ان على الشركات العربية تعزيز علاقاتها، خصوصاً في مجال إعادة التأمين، لأن العلاقات العربية – العربية لا بد ان تكون إستراتيجية بهدف توفير الأقساط بصفة خاصة ومواكبة التطورات التكنولوجية الحديثة في عالم يطغى عليه الإبتكار والتحول الرقمي.

نظام معلوماتي خاص

■ ستقوم الجزائر باستضافة الإتحاد العام العربي للتأمين بعد سنتين، ماذا يعني لكم هذا الأمر؟

– نحن سعداء جداً بانعقاد المؤتمر في الجزائر، ومن المتوقع ان يعقد في مدينة وهران، لا سيما مع توافر بنية تحتية جيدة ومناسبة.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

– مطمئنون الى مسار شركة GAM وهي في تطور مستمر وتمتلك نظاماً معلوماتياً خاصاً قائماً بذاته وشبكة من العلاقات الواسعة ونتائجها جيدة جداً. ■



KFH Takaful

كويتنا بكم ترتقي
بيتك تكافل
يدعمكم لأنكم المستقبل



فادي شراوي (الرئيس التنفيذي لشركة PLATINUM لوساطة التأمين وإعادة التأمين): بالإمكان إستثناء التقنيات المتقدمة في العقود الصحية تجنباً لتكلفتها المرتفعة

كشف الرئيس التنفيذي لشركة PLATINUM لوساطة التأمين وإعادة التأمين فادي شراوي عن اعتماد استراتيجية عمل متنوعة ومتكاملة، وأكد استمرارها بثبات وقوة، جازماً أن لا مفر من تبني التقنيات الحديثة، طارحاً إستثناء التقنيات المتقدمة في عقود التأمين الصحي تجنباً للتكلفة المرتفعة.

استثناء التقنيات المتقدمة

■ المستشفيات الجامعية بدأت باستعمال الروبوت في العمليات الجراحية. هل هناك أي بند في عقد التأمين الصحي يستثنى استعمال الروبوت أو غيره من التقنيات المتقدمة في العمل الطبي، وكيف تصرفتم شركتكم حيال الفواتير الاستشفائية التي تشمل استعمال الروبوت وغيره من الأدوات المستحدثة؟

– إستعمال الروبوت في العمليات الجراحية يزيد من كلفتها، لذا من الممكن إستثناء استعمال التقنيات المتقدمة في عقود التأمين الصحي، نظراً لتكلفتها الباهظة وتأثيرها السلبي على معدلات خسارة شركات التأمين. ■

– ما يساعدنا على الإستمرار في نشاطنا هو اعتمادنا استراتيجية عمل متنوعة ومتكاملة، بدءاً من التأمين المباشر، وصولاً الى عمليات إعادة التأمين في جميع العمليات التي ندخل فيها، سواء في لبنان أو المنطقة، وهذا ما يجعلنا نستمر في عملنا بثبات وقوة. ■ تتركز عناوين المؤتمرات حول التطورات الرقمية الجديدة، هل لديكم الإمكانيات للتأقلم معها؟

– يتطلب التأقلم مع هذه الحلول الرقمية بعض الوقت، لكن في نهاية المطاف سيتم اعتماد هذه التقنيات الحديثة.

■ ما هي أبرز المنتجات والخدمات التي طرحتموها خلال مشاركتكم في مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين؟

– نحاول تعزيز مكانتنا في السوق نظراً الى ان شركتنا حديثة العهد، ونسعى لنغدو من اللاعبين البارزين، لذلك هدفنا من مشاركتنا في المؤتمر الى التعريف بالشركة والخبرات التي تمتلكها الى جانب فريق العمل المتخصص، وهذا ما نسعى اليه بالدرجة الأولى.

استراتيجية عمل متكاملة

■ كيف تتمكنون من ممارسة أعمالكم في ظل الصعوبات والتحديات التي تشهدها أسواق المنطقة؟

عدلان مسلم (شركة أكسابارتنرز AXA PARTNERS): استراتيجية مبنية على استخدام التأمين وسيلة لبناء علاقة وطيدة مع العملاء

والتركيز على الابتكار تحقيقاً للنمو المطلوب

بخدماتها. من جهتنا نمتلك القدرات الكافية التي تخولنا استخدام التكنولوجيا وتطبيق الرقمنة بطريقة سهلة وفعالة، مع الإشارة الى ان في السابق كانت النماذج التأمينية معقدة ومن الصعب تطبيقها. ففي أفريقيا مثلاً عدد ضئيل جدا من الناس يحملون البطاقات الائتمانية، بينما لا يوجد احد لا يمتلك هاتفاً ذكياً، وبالتالي في حال قررنا بيع وثائق التأمين عبر التطبيقات المختلفة على الهواتف الذكية سنصل بسرعة الى حجم النمو الموجود في أوروبا، بينما لو استمرنا في استخدام الطرق التقليدية فسيبقى امام الدول الافريقية أكثر من ثلاثين سنة لتلحق بركاب التطور التكنولوجي وتخط في صناعة التأمين المتقدمة. من هنا فالتحول الرقمي امر مهم للغاية ولا بد من الاستفادة منه قدر الامكان.

■ ما هي استراتيجيتكم في المنطقة ومشاريعكم وخططكم المستقبلية؟

– ان استراتيجيتنا مبنية على امرين اساسيين هما: استخدام التأمين كوسيلة لبناء علاقة وطيدة مع العملاء تستمر على المدى الطويل، والتركيز على الابتكار من اجل تحقيق النمو المطلوب. ■



مدير عام منطقة الشرق الاوسط وتركيا وأفريقيا في شركة أكسابارتنرز AXA PARTNERS عدلان مسلم رأى في الرقمنة ومختلف التكنولوجيات الحديثة فرصة سانحة لمنطقة الشرق الأوسط ودول افريقيا لمواكبة التطورات التكنولوجية التي يشهدها قطاع التأمين في الأسواق العالمية، كاشفاً عن استراتيجية الشركة المبنية على استخدام التأمين وسيلة لبناء علاقة وطيدة مع العملاء والتركيز على الابتكار تحقيقاً للنمو المطلوب.

■ انعقد المؤتمر هذا العام تحت عنوان «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي»، في رأيكم هل منطقة الشرق الاوسط وتركيا وافريقيا تملك القدرة على مواكبة التطورات التكنولوجية؟

– في الحقيقة، تشكل الرقمية ومختلف التكنولوجيات الجديدة فرصة مهمة لمنطقة الشرق الاوسط ودول افريقيا لمواكبة التطورات التكنولوجية التي يشهدها قطاع التأمين في الاسواق العالمية للانتقال الى مرحلة جديدة، فنحن نشهد مرحلة تغيير جذري في صناعة التأمين، حيث ستساهم التكنولوجيات الحديثة المستخدمة في زيادة حجم نمو الشركات والارتقاء

Your Most Trusted Partner in Iraq



Sulaymaniyah Address: Faruk Building, Salim Street +964 53 330 1811, +964 770 123 0005

Erbil Address: Villa 25, English Village +964 750 165 7733, +964 750 765 7722

E-mail (CEO): fsaadeh@asiainsurance.net care@asiainsurance.net Website: www.asiainsurance.net

جورج البيطار (مدير عام شركة PREMIUM لوساطة التأمين وإعادة التأمين):



نطمح لوجود عدد اكبر من الصناديق العربية المخصصة

لتغطيات الكوارث الطبيعية وغير الطبيعية

مدير عام شركة PREMIUM لوساطة التأمين وإعادة التأمين جورج البيطار تمنى توطيد العلاقات وزيادة مساحة التعاون العربي - العربي على صعيد التأمين، وأبدى طموحه لوجود عدد كبير من الصناديق العربية المخصصة لتغطيات الكوارث الطبيعية وغير الكوارث الطبيعية، بما يساهم في تطور حجم الأقساط المكتتبة وزيادة الامان في الاسواق العربية مذكراً بتمتع الشركة بخبرة واسعة في التأمينات المتخصصة مثل التغطيات ضد الإعتداءات الإلكترونية، مطالباً بالتركيز على بعض المشكلات خلال انعقاد المؤتمرات مع بحث الحلول الممكنة والجدرية لها.

لا تطبيق واقعا

■ الملاحظ تركيز المؤتمرات في الأونة الأخيرة على الابتكار والتحول الرقمي، في رأيكم هل الشركات العربية جاهزة لمواكبة هذه التغيرات؟
- جرى تسليط الضوء على هذه المسائل في العديد من المؤتمرات والمنتديات، إلا أننا لم نشهد حتى الساعة أي تطبيق على أرض الواقع ويبقى الطلب على التأمين الرقمي متدنياً جداً مقارنة مع الولايات المتحدة الأميركية وأوروبا التي طبقت الشهر الفائت General Data Protection Regulation - GDPR والذي يضع الشركات تحت الأمر الواقع في شراء هذا النوع من التأمين الذي ينضوي تحت الـ Cyber Insurance الأمر الذي لا ينطبق في اسواقنا هذه حيث لا نرى عملاً جدياً في هذا المجال. ■

و ٢٠٪ سنوياً، وانطلقنا مؤخراً بالعمل على مختلف خطوط التأمين في كل من التأمين الإختياري والإتفاقيات. وقد أضحت الشركة تتمتع بخبرة واسعة في التأمينات المتخصصة مثل التغطيات ضد الإعتداءات الإلكترونية والعنف السياسي الى جانب POLITICAL INVESTMENT و DECENNIAL LIABILITY. هذا ويجب على هذه المؤتمرات ايجاد حلول للتأمين ضد الحريق في الدول العربية، حيث ان العديد من شركات الإعادة العالمية ترفض الدخول في تغطيات ضد الحريق على الممتلكات بسبب الأسعار المتدنية جداً والخسائر الكبيرة التي منيت بها في اسواقنا مقارنة مع الاسواق الاخرى، وهنا المطلوب التركيز على هذه المشكلات خلال المؤتمرات وبحث الحلول الممكنة، فضلاً عن ضرورة إيلاء الإهتمام الكافي للعديد من القضايا الملحة التي يجب التطرق اليها الى جانب المواضيع المطروحة حالياً.

صناديق عربية للكوارث الطبيعية

■ كيف تقيّمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة للتأمين؟
- حقيقة، التعاون الحاصل لا يحاكي تطلعات الشعوب العربية لذا نتمنى توطيد العلاقات وزيادة مساحة هذا التعاون بصورة أكبر. كما اننا نطمح لوجود عدد أكبر من الصناديق العربية المخصصة للكوارث الطبيعية وحتى للتأمينات العادية، بما يساهم في زيادة حجم الأقساط المكتتبة وتطور شركات الإعادة في المنطقة وزيادة الامان لاسواقنا العربية مقارنة بالأسواق المتقدمة كالاسواق الآسيوية، الأوروبية والأميركية.

تغطيات الحريق

■ ما هي آخر مستجدات شركة PREMIUM؟
- تسجل الشركة معدلات نمو تراوح بين ٢٥٪

سليم النعاس (مدير عام الشركة المتحدة للتأمين - ليبيا):

دعم كامل لشركات التأمين الليبية من قبل المعيددين العرب والأفارقة

نوه مدير عام الشركة المتحدة للتأمين سليم النعاس خلال لقائنا به في تونس بالدعم الكامل لشركات التأمين الليبية من قبل المعيددين العرب والأفارقة. في ما يلي اجوبة السيد النعاس.

سياسة ربط الأحزمة

■ كيف تستطيعون ممارسة أعمالكم في ليبيا في ظل الظروف الصعبة؟
- ليس لدينا خيار سوى الإستمرار في ممارسة أعمالنا بالرغم من الظروف الصعبة التي تواجهنا، ولعل أبرزها سياسة ربط الأحزمة التي يمارسها البنك المركزي الليبي في ما يتعلق بالتحويلات الى الخارج. فالبنك المركزي في ظل هذه الظروف الإستثنائية اعطى الأولوية للغذاء والدواء الأمر الذي ساهم بتأخر تحويل الأقساط الى معيدي التأمين، مع العلم ان غالبية المعيددين والوسطاء الذين نتعامل معهم يتفهمون هذه الظروف التي نأمل ألا تطول.

دعم كامل من المعيددين العرب

■ هل ما زال معيدو التأمين العرب يدعمون ليبيا بالشكل المناسب؟
- بلا أدنى شك، فمعيدو التأمين العرب والأفارقة يقدمون الدعم الكامل لشركات التأمين الليبية، وهؤلاء هم الشركاء الحقيقيون الذين سنستمر في التعاون معهم مستقبلاً. ■

Al Ain Ahlia Insurance Co. (PSC)



Aviation



Motor



Home



Engineering



Property



Health



Marine



Life



Energy



شركة العين الأهلية للتأمين (ش.م.ع)
ترحب بكم الى عالم التأمين

Head office Abu Dhabi

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Airport Road
P.O.Box 3077
Telephone: 6119999
Telefax: 4456685

Al Ain Branch

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Al Ghabah Street
P.O.Box: 1770 Al Ain
Telephone: 7642142-7656254
Telefax: 7667775

Dubai Branch

Al Ain Bldg.
Opposite Hayat Regency Hotel
P.O.Box: 3541 Deira Dubai
Telephone: 2725500-2725522
Telefax: 2725511

Sharjah Branch

Al Reem Plaza
Corniche Al Buhaira
P.O.Box: 24585 Sharjah
Telephone: 5753440/5753442
Telefax: 5753441

محمد اسكندر نعيجة

(مدير عام شركة تأمينات - AMI):

ضرورة التأقلم مع التطور الرقمي المساهم

في تطوير عملية تسويق وبيع التغطيات



نوه مدير عام شركة تأمينات - AMI محمد اسكندر نعيجة بعنوانين مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين الملائمة للعصر الحديث، وكشف عن تنوع الشركة لمحفظتها بهدف توفير منتجات جديدة وفريدة من نوعها، مؤكداً ضرورة التأقلم مع التطور

الرقمي المساهم في تطوير عملية تسويق وبيع التغطيات التأمينية، مطمئناً الى نتائج الشركة الجيدة برغم تحديات السوق.

عناوين ملائمة مع العصر الحديث

كيف تقيمون فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين هذا العام والذي انعقد تحت شعار «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي»؟

يحمل هذا المؤتمر أهمية كبرى، فضلاً عن ان عناوينه المطروحة هذه السنة تتلاءم وتطورات العصر الحديث. ومن الجيد ان تتناول الدورة ٢٢ موضوع التحول الرقمي في صناعة التأمين، مما يدفع بالشركات لتبديل أسلوب عملها، بما يواكب المتغيرات التكنولوجية.

منتجات فريدة من نوعها

ما هي آخر المستجدات التي طرأت على شركة تأمينات AMI؟
تعمل الشركة على تنوع محفظتها التأمينية بهدف توفير منتجات جديدة وفريدة من نوعها لعملائها، في حين كان التركيز الأكبر على تأمين المركبات بنسبة ٨٠ في المئة من حجم الأعمال ولكن منذ فترة قررنا تقديم منتجات متنوعة.

هل تعمل الشركة على مواكبة التطورات التكنولوجية والتطبيقات الرقمية؟

بالتأكيد، من المهم جداً التأقلم مع التطور الرقمي الجديد الذي يساهم في تطوير عملية بيع وتسويق التغطيات التأمينية، الى جانب تحديث طريقة إدارة الأعمال بهدف الارتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء.

نتائج جيدة

هل أنتم راضون عن النتائج المحققة خلال المرحلة الأولى من العام ٢٠١٨؟

تسير الأمور بالاتجاه الإيجابي والنتائج جيدة حتى الآن بالرغم من التحديات الداهمة القائمة في السوق. ■

إبراهيم جمال كسالي (رئيس شركة CAAR للتأمين - الجزائر):

لنا دورنا الحيوي في رفع نسب الإختراق التأميني

في السوق المحلية



رأى رئيس الشركة الجزائرية للتأمين وإعادة التأمين CAAR للتأمين إبراهيم جمال كسالي ان للتقنيات الحديثة دوراً في تطور أسواق التأمين العربية ومن بينها السوق الجزائرية، وذكر بمزايا هذه السوق، حيث شهد فرع التأمين على الأشخاص تطوراً ملموساً فيها، مشيراً الى دور حيوي للشركة في رفع نسب الإختراق التأميني داخل السوق المحلية، كاشفاً عن تسجيل الشركة نمواً بلغ ٩ في المئة.

تطور كبير في السوق الجزائرية

كيف تقيّمون فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين هذا العام والذي ينعقد تحت شعار «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي»؟

يعد مؤتمراً ناجحاً على المستويات كافة لناحية التنظيم والقضايا التي تم التطرق اليها، بالإضافة الى اختياره عنواناً مهماً جداً يحاكي متطلبات العصر من حيث أهمية التحول الرقمي في الإرتقاء بصناعة التأمين في مختلف دول العالم العربي. من جهة أخرى تساهم التقنيات الحديثة في تطور أسواق التأمين العربية ومنها السوق الجزائرية وتتيح الفرصة لطرح منتجات مبتكرة وأكثر تطوراً وهذا يعكس خدمة أفضل للعملاء، ونحن بدورنا نشكر دولة تونس على تنظيم هذا المؤتمر الناجح ونأمل ان نكون عند حسن ظن المشاركين عندما تقوم الجزائر بتنظيم المؤتمر بعد عامين، خصوصاً بعدما شهدت سوق التأمين في الجزائر تطوراً كبيراً خلال السنوات الماضية.

استخدام التقنيات الحديثة

ما هي أبرز الخصائص التي تتميز بها سوق التأمين في الجزائر؟

تتميز سوق التأمين الجزائرية بمجالات تأمين متنوعة، حيث يستحوذ فرع التأمين على المركبات على نحو ٥٠ في المئة من إجمالي أساط السواق، بالإضافة الى تطور ملحوظ في فرع التأمينات على الحياة، وهذا يعود الى إصلاحات في عدد من القوانين التي ساهمت في العمل بين تأمين الأضرار والأشخاص حيث شهد فرع التأمين على الأشخاص تطوراً ملموساً في الجزائر، فضلاً عن التركيز بشكل أساسي على الإبتكار في تقديم المنتجات والخدمات والتوجه نحو التحول الرقمي بهدف الإرتقاء بصناعة التأمين في الجزائر، الى جانب إطلاق خدمات التأمين عن بعد والتي تتيح للمواطنين شراء التغطيات عبر شبكات الإنترنت، ونحن في الشركة الجزائرية للتأمين وإعادة التأمين نسير في هذا الإتجاه بهدف تسهيل عملية حصول المواطنين على تغطيات تأمينية عبر استخدام التقنيات الحديثة والتي من شأنها رفع نسب الإختراق التأميني وتعزيز تطور السوق الجزائرية.

٩ في المئة نمواً

هل أنتم راضون عن النتائج المحققة خلال الأشهر الأولى من العام الحالي؟

نحن راضون جداً عن الأرقام المحققة خلال الفترة المذكورة، فضلاً عن تسجيل الشركة نمواً بلغ ٩ في المئة، في حين حققت سوق التأمين الجزائرية نمواً وصل الى ٨ في المئة، وبالتالي هذه النتائج الإيجابية مؤشر على ان الأرقام النهائية ستكون مشجعة وأفضل مما كانت عليه في العام الماضي. ■



**WHEN IT COMES TO OUR FUTURE,
THERE'S ONLY ABOVE AND BEYOND.**

As a key provider of professional reinsurance coverage, the new Oman Re brings a foundation of reliability along with a tenacious vision for minimizing risk. With wide coverage that spans across the region and internationally including Asia, Africa, Russia, and CIS countries, Oman Re is at the forefront of providing you with trusted reinsurance solutions.

محمد الطبطبائي (شركة كويت ري KUWAIT RE):

التعاملات الدولية في مجال إعادة لا يمكن لها ان تستمر

من دون التكنولوجيا



جديد شركة KUWAIT RE إعادة بناء صورتها مع شعار ورؤية مميزين وهي الفخورة برسالتها «شريك في إدارة المخاطر»، وبعلاقاتها المميزة مع العملاء. رئيس العمليات في الشركة محمد الطبطبائي رأى ان لابد من الإستفادة من المتغيرات التكنولوجية، وأوضح ان الشركة تولي أهمية كبيرة للبرامج والأنظمة في أعمالها اليومية، مضيفاً ان التعاملات الدولية في مجال إعادة التأمين لا يمكن لها ان تستمر من دون التكنولوجيا، مبدئاً هدف الشركة ان تكون معيماً ذات قيمة مضافة في السوق.

مواكبة آخر مستجدات التأمين

■ ناقش المؤتمر هذا العام التحول الرقمي والإبتكارات في قطاع التأمين، برأيكم ما أهمية هذا الموضوع؟

– كلنا نعرف أن التعاملات الدولية في مجال إعادة التأمين لا يمكن لها ان تستمر من دون الإستفادة من تكنولوجيا المعلومات، فقد ساهمت التكنولوجيا في خلق أجواء جديدة للأسواق والتعاملات ما بين الشركات. وفي ما يتعلق بشركتنا فإننا ندرك أثر إستخدام التكنولوجيا على أسلوب عملنا، وطريقة تعاملنا مع عملائنا، وبالتالي على صورة الشركة وأدائها المالي، ولذلك فإننا نولي أهمية كبيرة للبرامج والأنظمة الحديثة في أعمالنا اليومية، ونحن مستمرون في هذا الإتجاه.

نظام مميز لإدارة عمليات إعادة التأمين

■ تعاني معظم الأسواق العربية من معدلات متدنية في نسب الإختراق التأميني، في رأيكم هل سيساهم التطور التكنولوجي في زيادة هذه النسب؟

– في الحقيقة، ان القطاع التكنولوجي يعكس التقدم والتفوق العلمي لكل دولة، وخلال السنوات الأخيرة إزادات عمليات إستخدام التطبيقات والهواتف الذكية والتعاملات عبر البريد الإلكتروني مما ساهم في تسهيل عملية التواصل بين الشركات واختصار الوقت، ولا بد لهذه التغيرات أن تزيد من الثقافة التأمينية، وبالتالي أن تزيد من نسبة الإختراق التأميني. ونحن كشركة إعادة تأمين عملنا على تطوير نظام خاص لإدارة عمليات التأمين، ونقوم بتطويره باستمرار بهدف مواكبة آخر المستجدات في عالم التأمين وتكنولوجيا المعلومات، ما انعكس بطريقة إيجابية على تطور أعمالنا وافتتاحنا على أسواق جديدة، بالإضافة الى سرعة التعامل مع العملاء.

هوية جديدة

■ ما هي الأهداف من وراء تحديث العلامة التجارية للشركة؟

– بعد مرور حوالي أكثر من ١٥ عاماً على علامتنا التجارية السابقة، وبعد دخول مساهمين جدد، وتأليف إدارة تنفيذية جديدة، قررنا الظهور بهوية جديدة تتواءم مع فريق العمل الجديد ورؤيته الاستراتيجية التي بدأ تطبيقها منذ بداية العام ٢٠١٧، ما دفعنا الى إعادة بناء صورة الشركة مع شعار ورؤية مميزين.

وبالرغم من تحديث علامتنا التجارية، فإن رسالتنا للسوق لم تتغير منذ التأسيس، وهي أننا شركاء في إدارة المخاطر في مختلف الظروف.

■ ما هي أبرز عناصر رؤيتكم وأهدافكم الجديدة؟

– في ظل تعدد الخيارات ووفرة المعيين وجو تنافسي غير مسبوق هدفنا ان نكون معيين ذوي قيمة مضافة في السوق. كما اننا نعتبر أنفسنا شركة تملك تاريخاً وعلاقات مميزة مع العملاء تمتد لسنوات عديدة مبنية على أسس صلبة ومربحة لجميع الأطراف. ■

آدم أحمد حسن

(مدير عام شركة البركة للتأمين - السودان):

على شركات التأمين إيجاد المناخ

المناسب لتطبيق توصيات المؤتمرات



مدير عام شركة البركة للتأمين آدم أحمد حسن نوه بما تطرق اليه مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين خصوصاً في ما يتعلق بالتقنيات الحديثة، ورأى أن من واجب شركات التأمين العربية التعاون مع هيئات الإشراف والرقابة والجهات التنظيمية لإيجاد المناخ المناسب لتطبيق توصيات المؤتمر. وقال أن الدورة الحالية من المؤتمر مميزة جداً على مستوى التنظيم والتحضير والتوقيت المناسب بالإضافة إلى حسن الضيافة والإستقبال، كما أن الموضوعات التي تم التطرق اليها حديثة وذات أهمية بالنسبة لصناعة التأمين خصوصاً ما يتعلق منها بالتقنيات الحديثة التي أصبحت متداخلة في جميع القطاعات وباتت من عناصر نجاح وتألّق العديد من الأعمال والشركات سواء المالية أو الصناعية أو العاملة في مجال التأمين، ولذلك فإن من واجب شركات التأمين العربية التعاون مع هيئات الإشراف والرقابة والجهات التنظيمية لإيجاد المناخ المناسب لتطبيق التوصيات التي تخرج بها المؤتمرات بهدف النهوض بقطاع التأمين في عالمنا العربي.



(JIF)
Jordan Insurance Federation
www.JIF.jo



(GAIF)
General Arab Insurance Federation
www.GAIF-1.org

The Seventh International Aqaba Conference

AqabaConf

April 15- 17, 2019
InterContinental Hotel - Aqaba/Jordan

2019



AqabaConf2019 Main Topics:

Digital Integration Between Risk & Insurance

Commercial Insurance Vs Takaful

Natural Catastrophe Exposure

Risks Vs Capital

Online Registration
www. **AqabaConf**.com

Contacts & Details
info@ **AqabaConf**.com



أسامة عابدين (الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتكافل):

على الشركات اتباع التطور التكنولوجي والتحول الرقمي وإلا ستكون من الخاسرين

عول الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتكافل ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL COMPANY أسامة عابدين على التقنيات المتقدمة في تغيير كل نواحي الحياة، وشبه الثورة الرقمية بتلك الصناعية، داعياً الشركات إلى اتباع التطور التكنولوجي والتحول الرقمي وإلا ستكون من الخاسرين، مظهراً سعيها إلى تقديم منتجات تساهم في تحسين خدمة العملاء والكفاءة التشغيلية، متوقفاً أن يحقق التحول الرقمي منافع عديدة للشركات والزبائن على السواء.

تقنيات متقدمة

■ المستشفيات الجامعية بدأت باستعمال الروبوت في العمليات الجراحية. هل هناك أي بند في عقد التأمين الصحي يستثني استعمال الروبوت أو غيره من التقنيات المتقدمة في العمل الطبي؟

– ساهمت الثورة الصناعية التي شهدناها قبل ١٥٠ عاماً في تغيير أسلوب حياتنا، واليوم دخلنا حلقة ضوء الثورة الرقمية التي من المتوقع أن تغير أموراً عديدة في مجال التأمين، لا سيّما في فرع التأمين الطبي، حيث باتت تصرف مبالغ طائلة على أجهزة «الروبوت» وغيرها من التقنيات المتقدمة، والتي يعول عليها تغيير كل نواحي الحياة. كما أن التقنيات المستعملة لمتابعة تطور وتشخيص الأمراض المزمنة ومساعدة المرضى على اتباع أسلوب حياة صحي يساعد على السيطرة على الأمراض التي يعانون منها أصبحت شائعة



– أنشأنا لجنة خاصة للإبتكار داخل الشركة ونسعى للإطلاع على أفضل الممارسات في العالم والتواصل مع شركات الـ FINTECH بهدف تقديم منتجات تساهم في تحسين خدمة العملاء والكفاءة التشغيلية. كما أننا نستثمر في هذا المجال بشكل كبير وما زال أمامنا أشواط لكننا نسير بخطى ثابتة، مع الأخذ بالإعتبار الإلتزام بالمعايير الأخلاقية في مجال التحول الرقمي واتباع القوانين والأنظمة الخاصة بكل بلد والأخذ بالحسبان مسألة الخصوصية المتعلقة بالعملاء وكمية المعلومات المسموح أن تستقيها الشركة من العميل لتقديم أفضل منتجات وخدمات تلبي احتياجاته ومتطلباته. من هنا فالتحول الرقمي سيحقق منافع عديدة للشركات والعملاء على السواء شرط تطبيقه بالطريقة الصحيحة، وهنا لا بد للهيئات التشريعية من أن تراقب وتشرف على هذا الموضوع لتجنب التحديات التي يمكن أن تواجه عمل الشركات. ■

ومنتشرة. فعلى سبيل المثال لا الحصر، فإن بعض الأمراض المزمنة كمرض القلب والسكري لها تكاليف باهظة على اقتصاديات الدول قد تتجاوز ٣٠٠ مليار دولار في الولايات المتحدة الأميركية. وأي شركة تأمين لا تأخذ عملية التحول الرقمي وتحليل البيانات على محمل الجد، لن تتمكن من التطور والتقدم، وبالتالي لن تضمن إستمراريتها على المدى الطويل.

من هنا، فإن الثورة الرقمية تشبه تلك الصناعية، خصوصاً أن العديد من الشركات ستبدأ بتحليل البيانات المتعلقة بمجال التأمين الطبي اعتماداً على الذكاء الاصطناعي، بمعنى أننا في طور المراحل التاريخية للتغيير، ومن لم يتبع هذا التطور التكنولوجي والتحول الرقمي سيكون بلا شك من الخاسرين.

منافع التحول الرقمي

■ أين أنتم من هذا التطور وماذا تقدمون في هذا المجال؟

من عالم التأمين

وظلم ذوي القربى..

بقلم تيسير التريكي

يكون الفراق بمعروف. والحال أن مهنة إعادة التأمين لا تحب التقاضي وتفضل دائماً حسم الخلافات بالنهي هي أحسن. من هنا فإن العنت الذي لقيه البحارثة أمر غريب على ثقافة مجتمع إعادة التأمين ولا أنكر أن «أريج» قد اتخذت قراراً من هذا النوع قبل الفعلة الأخيرة، موضوع هذه السطور.

كان بوسع المجلس أن يُنهى الإشكال بصورة لا ترمي بآثارها وتداعياتها على سمعة المجموعة ومصداقيتها. والبحارثة هو، بكل تأكيد، أقل الخاسرين من قرار المجلس، وما يُخشى هو أن تثبت الأيام أن المجموعة هي من سيدفع ثمناً فادحاً لقرار إداري لا هو بالتاريخي أو المصيري على كل حال. والمؤلم في الأمر أنه على ما يبدو، لم يتبين الشغرة الفاصلة بين الحسم وبين هدر الكرامة الشخصية.

لا أجرؤ على مخاطبة مجلس إدارة المجموعة العربية للتأمين (أريج) لغير سبب ولكني لا أجد غضاضة في مخاطبة صديقي ياسر البحارثة لأقول له: نَعَمْ إن الأمر كان مؤلماً لك وإن ما اتخذته المجلس بحقك طافح بالعنف العبيثي. ولكن ما حصل معك هين إذا ما قورن بالعنف الذي تقيض به أوضاعنا المؤسسة.

قلت إننا نعرف من أي منبت أتيت وفي أي صروح تعلمت، فلا تجعل محتنتك الصغيرة العابرة تتال من مجد تربيتك العالية وشخصيتك الراقية. وأستاذك بالقول بأننا لا نتوقع بتاتاً أن يصدر عنك أي قول أو عمل قد يُلحق ضرراً بالمجموعة.

فنحن ماضون إلى الضفة الأخرى. والمجلس ماض بعد حين. والمجموعة باقية لأجيالنا المقبلة. وتذكر أن المجموعة كانت حلاًمًا لجيلي، وتأكّد أننا نحبك الآن أكثر!!



ياسر البحارثة

جاء خروج ياسر البحارثة من المجموعة العربية للتأمين (أريج) مفاجئاً لمحبيه وزملائه ولذين ارتبطوا معه بعلاقات عمل في مسيرته الطويلة في حقل إعادة التأمين. فالشركات التي لها تقاليد تحترمها، تُعلن عن التغيير في قيادتها العليا قبل شهور وتسمي خلفاً للسالف بحيث يأتي التغيير سلساً ويتم تسليم مقاليد الأمور في متسعٍ من الوقت.

قلت جاء خروج الزميل والصديق ياسر البحارثة مفاجئاً، وأزيد أنه جاء مؤلماً وأطلق شحنة من الأسف والقلق في نفوس عارفيه ومقدراته. فنحن لا نتحدث عن نهاية طبيعية لرحلة عمل مع «أريج» امتدت نحو ٣٠ عاماً بل عن «إقصاء»، كما شاء مجلس إدارة المجموعة أن يصف تلك النهاية. وذلك لعمرى إجراء لا ينال من قيمة الرجل في موازين عارفيه. فهو، كما طوال عمله، كان فوق الشبهات، وكان مكتهاً في شبابه الذي أتى في ميعة رئيساً تنفيذياً للمجموعة. نعم أتى المجموعة مؤدباً بعلم وفير وبتربية رفيعة. ويعرف المجلس المؤقر، بالتأكيد، من أي منبت أتى إليه الفتى وما الذي كان في جعبته من متاع علمي.

صلاحية المجلس في تغيير المسؤولين التنفيذيين في الشركة ليست موضوع نقاش هنا، وإنما هو الأسلوب الذي مورست فيه هذه الصلاحية. فالإقصاء المبني على المجهول ينطوي على احتمالات غاية في السوء. وليت المجلس يبرر إقدامه على هذه الخطوة غير المسبوقة. ولكن يبدو أن المبرر لم يكن طوع بئانه، وهذا بحد ذاته يُلقي بظلم على مدى جدية المجلس في تقدير جهود أبناء الشركة والغيرة على كراماتهم.

إن مهنته إعادة التأمين، هي «مهنة الجنتلمان»، كما تقول لنا الحنكة الإنجليزية. والعبارة تعني في العمق أن المشتغلين بها يقيمون وزناً للعلاقة ويأنفون من قطعها، وهم إن قطعوا،

Looking to grow your underwriting profits?

Maybe your book is growing or changing, or you want to retain more risk yourself. Whatever your challenge, direct access to our global resources – underwriting and claims expertise, data analytics, long-range planning – might be the answer.



To learn more about how we're helping our clients grow and evolve despite the challenges of the current market environment, talk to us today.

Expect more from your reinsurer

genre.com



A Berkshire Hathaway Company

S&P: AA+ | A.M. Best: A++
Moody's: Aa1 | Fitch: AA+

رضا فتحي (رئيس شركة المهندسين للتأمين MIC - مصر):

ضرورة وضع تشريعات وقوانين تساهم في تنظيم السوق المصرية بشكل افضل



رئيس مجلس ادارة شركة المهندس للتأمين MIC رضا فتحي اعتبر الشركة الاكثر تطوراً في مجال اعتماد التقنيات المتطورة على مستوى الشرق الاوسط، وأشار الى مشكلة كبيرة تعانيها سوق التأمين المصرية تتمثل في تباين بالتعويضات والأقساط، مطالباً بوضع تشريعات وقوانين تساهم في تنظيم هذه السوق بشكل افضل، لافتاً الى وصول الشركة الى مرتبة متقدمة بين الشركات الخمس الاولى في حجم الأرباح المحققة.

الافضل على مستوى الشرق الاوسط

كيف تقيمون فعاليات الدورة الـ ٣٢ لمؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين التي انعقدت تحت شعار «التحول الرقمي وصناعة التأمين في الوطن العربي»؟

يعد هذا المؤتمر فرصة سانحة للعاملين في صناعة التأمين للإلتقاء معاً وتبادل الآراء، الى جانب الإطلاع على أحدث المتغيرات التي تشهدها الأسواق وقد تخلله عقد العديد من الإجتماعات وتوقيع الإتفاقيات. أما بالنسبة لموضوع التقنيات المتقدمة فتعد شركة المهندس للتأمين من أكثر الشركات تطوراً في هذا المجال، حيث أطلقنا تطبيقاً يتيح للعملاء إرسال المطالبات والبيانات عبر استخدام التقنيات المتطورة، ما يجعلنا من أفضل الشركات تطوراً على مستوى منطقة الشرق الأوسط، بالإضافة الى امتلاكنا شبكة واسعة تتوزع على مختلف مناطق مصر.

تشريعات وقوانين جديدة

ما هي أكثر التحديات التي تعانيها صناعة التأمين في مصر؟

تعاني السوق المصرية منافسة حادة تشكل مشكلة كبيرة بين التعويضات والأقساط في نهاية كل عام، لذا من المهم جداً وضع تشريعات وقوانين تساهم في تنظيم السوق بشكل أكبر، الى جانب وضع تعرفه محددة لكل شركة تحد من المنافسة والمضاربة.

أما بالنسبة الى شركتنا فنتمتع بسعة طيبة في السوق تعود الى خدمة العملاء بأفضل الطرق ودفع التعويضات بأسرع وقت، وهذا ما يجعلنا نكسب ثقة المتعاملين معنا.

٣٣ في المئة نمو

هل أنتم راضون عن النتائج المحققة خلال الأشهر الأولى من العام الحالي؟

سجلت الشركة أرقاماً إيجابية محققة نمواً بنسبة ٣٣ في المئة، مقارنة بالعام الماضي وبالتالي تسير الأمور بشكل جيد، كما نجحت العام الماضي في وصولها الى مرتبة متقدمة بين الشركات الخمس الأولى بحجم الأرباح المحققة، على أمل استمرارنا في تحقيق المزيد من النجاحات الموكبة لرؤيتنا المستقبلية.

سامر فارس الحمرا (شركة تآزر T'AZUR - الكويت):

نعمل وفق نظام جديد يخولنا اعتماد أساليب حديثة في عملنا



الرئيس التنفيذي بالوكالة في شركة تآزر في الكويت سامر فارس الحمرا اعتبر السوق الكويتية صعبة في ظل غياب هيئات الرقابة المنظمة لقطاع التأمين، ورأى ضرورة أن تعتمد الشركات العاملة فيها سياسة تنظيمية داخلية لكيفية إدارة المخاطر وتوزيعها والحصول على الاحتياطات اللازمة، وإذ وصف السوق المحلية بالناشئة كشف عن استقطاب الشركة منتجات تأمينية جديدة، والعمل بحسب نظام جديد يخولها اعتماد أساليب حديثة في عملها التأميني.

بعد تسلمكم منصب الرئيس التنفيذي بالوكالة ما هي الخطط الاستراتيجية التي ستعتمدها خلال عملكم في الشركة؟

سنعمل من خلال منصبي كرئيس تنفيذي بالوكالة على إعادة هيكلة الشركة وتجهيز فريق العمل الموجود حالياً وإكسابه المزيد من الخبرات، وتعزيز سياسة الرقابة الداخلية من حيث انتقاء الأخطار واخذ الاحتياطات اللازمة لمواجهتها، وبالتالي ستركز اهتماماتنا حول كيفية إعادة تقييم جميع الاحتياطات الموجودة داخل الشركة بهدف توفير الحماية الكافية لحملة الوثائق.

في رأيكم، هل تتوفر لشركتكم الفرص في السوق الكويتية؟

تضم السوق المحلية العديد من القدرات الاستيعابية والفرص الواعدة التي تتيح لها المزيد من أنواع التأمين الجديدة. وبالتالي تعد السوق الكويتية من الأسواق الناشئة، نظراً الى ان معرفة وثقافة الناس بصناعة التأمين لا تزال في بدايتها ولكن فكرة تقبل التأمين موجودة، وفي الوقت الحالي تعمل شركة تآزر على استقطاب منتجات تأمينية جديدة وطرحها في السوق بهدف تلبية احتياجات قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم.

توازن بين إعادة التأهيل والإنتاجية

في ظل التطورات التكنولوجية المتسارعة كيف يمكن لشركات التأمين مواكبة هذا التحول والعمل وفق المتطلبات الموضوعية، خصوصاً أنكم في طور إعادة تأهيل الشركة؟

في الواقع، مهمة التوازن صعبة بين إعادة تأهيل الشركة من جهة والإنتاجية من جهة أخرى، ولكننا حالياً بالتوازي بين عملية الإنتاج وإعادة بناء الشركة.

أما في ما يتعلق بموضوع التطور التكنولوجي فنحن نعمل بحسب نظام جديد يخولنا اعتماد التقنيات الحديثة في عملنا في مختلف المنتجات التأمينية الجديدة وتسويقها عبر شبكات الإنترنت. ونظراً لتوجهنا نحو القطاعات الصغيرة والمتوسطة الحجم ارتأينا انه من الأفضل طرح هذه المنتجات عبر شبكات الإنترنت وبواسطة التقنيات الرقمية المتطورة.



We are always ready...



When the world around you takes an unexpected turn, you want your partner to be there for you.

For more than 35 years, Arig has been supporting its regional and global clients. Based on solid risk-adjusted capitalization and strong profile, our business is built upon a long-term vision ensuring that we will be there for you when it matters.

Arig - your premium is our commitment.

www.arig.net

Arab Insurance Group (B.S.C.) - a reinsurance firm regulated by the Central Bank of Bahrain



وائل صالح الخطيب

الرئيس التنفيذي للشركة الأهلية الوطنية للتأمين ANI - الكويت):

**لن نعمل وفق توجهات السوق على صعيد الأسعار
وسوف نتميز في الخدمات المقدمة**



نائب رئيس مجلس الإدارة
والرئيس التنفيذي للشركة
الأهلية الوطنية للتأمين ANI
وائل صالح الخطيب شدد
على الجانب التمايزي للشركة
عن بقية الشركات في تقديمها
منتجات وخدمات جديدة،
واكد عدم العمل وفق توجهات
السوق على صعيد الأسعار
والتميز في الخدمات المقدمة،
موضحاً أن الهدف هو ارضاء
الزبائن على المستويات كافة.

تمايز عن بقية الشركات

■ ما الهدف من تأسيس الشركة في الكويت في ظل وجود عدد كبير من الشركات، وما هي التغطيات التي ستقدمونها؟

– قررنا نحن مجموعة من المستثمرين دخول السوق الكويتية بهدف الاستحواذ على حصة وازنة منها، الى جانب التمايز في أعمالنا وطرح منتجات جديدة. إنطلقت هذه الفكرة منذ العام ونصف العام في الكويت مع مجموعة من المستثمرين وقد نجحنا في تأسيس الشركة، على أمل ان نحقق تمايزاً عن مثيلاتها من الشركات الأخرى، خصوصاً بعد توقيع إتفاقيات إعادة مع كبار المعيدين، الى جانب التركيز على التأمينات العامة وطرح منتجات جديدة بالتعاون مع بعض الشركات والوسطاء ومعيدي التأمين المشاركين في المؤتمر.

خدمات وحلول فريدة

■ ما السبب وراء عدم اختياركم للعمل في التأمين التكافلي؟

– قررنا تأسيس شركة تأمين تقليدية، نظراً الى ان شركات التكافل العاملة في السوق الكويتية نجحت في تعزيز موقعها ووصل عددها الى ما يفوق ١١ شركة تأمين، لذا كان توجهنا نحو التأمينات التقليدية وطرح حلول متكاملة وفريدة من نوعها.

■ هل ستركز أعمالكم في مجال التأمين على المركبات والتأمينات الصحية كبقية الشركات؟

– في الحقيقة نسعى الى تقديم خدمات وحلول فريدة من نوعها، لذا لن نعمل وفق توجهات السوق على صعيد الأسعار والخدمات، بل على توفير أسرع خدمة للعملاء لتلبية احتياجات الزبائن ومتطلباتهم بأسعار مدروسة، بحيث ان هدفنا الأساسي والأول ارضاء الزبائن على المستويات كافة، مع الأخذ بالإعتبار الإنعكاس السلبي الذي تركته المنافسة على سوق التأمين المحلية، ومن هنا سيكون توجهنا نحو تقديم أفضل الخدمات للزبائن. ■

دليلة بدر

(المديرة العامة لشركة تأمينات سليم ASSURANCES SALIM):

**قطاع التأمين في تونس يخطو خطواته الأولى
نحو التحول الرقمي**



اعتبرت المديرية العامة لشركة ASSURANCES SALIM دليلة بدران مؤتمرات التأمين فرصة هامة لتفعيل التعاون العربي في قطاع التأمين وتبادل الآراء والأفكار للاستفادة من مختلف الخبرات والتجارب خاصة وأن قطاع التأمين في تونس يخطو خطواته الأولى نحو التحول الرقمي.

بناء شبكة علاقات

■ كيف تقيمون التعاون العربي - العربي في مجال صناعة التأمين؟

– هناك العديد من المؤتمرات والملتقيات التي تعقد في المنطقة العربية وهذا يدل على ان التعاون العربي - العربي لا بأس به، إذ ان مثل هذه المؤتمرات وورشات العمل والدورات التدريبية تفتح المجال واسعاً لتبادل الآراء والأفكار وبناء شبكة من العلاقات، مما يعزز ويدعم التعاون الذي نأمل ان يزداد حجمه مستقبلاً.

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في المنطقة العربية؟

– رقمنة قطاع التأمين من شأنها توظيف التكنولوجيات الحديثة لتطوير القطاع و تحديث الخدمات المقدمة للعملاء ويجب إعادة هيكلة القطاع وتدعيمه بنصوص تشريعية جديدة لتسهيل عملية التحول الرقمي..

نتائج ممتازة

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟

– نركّز في الفترة الحالية على وضع اللبنة الأولى نحو رقمنة المؤسسة من أجل رفع مستوى الخدمات المقدمة لعملائها وتلبية احتياجاتهم وكسب الثقة المرجوة، ونأمل ان تساهم النصوص التشريعية الجديدة في تطوير قطاع التأمين وإحداث نقلة نوعية فيه. وقد كانت نتائجنا خلال العام ٢٠١٧ ممتازة وبلغ رقم معاملتنا حوالي ٩٠ مليون دينار وحققتنا نسبة نمو بلغت ٢٣ في المئة، ومن المتوقع ان يصل رقم المعاملات الى مئة مليون دينار بنهاية العام الجاري. ■



**ONE WINNING TEAM IN
DELIVERING EXCELLENCE**

تماضر أبو القاسم عبد الرحيم

(المديرة العامة لشركة سلامة للتأمين SALAMA – السودان):

نعمل على إيجاد منتجات وخدمات تعنى بقطاعات جديدة غير متعارف عليها تأمينياً



توقعت المديرة العامة لشركة سلامة للتأمين SALAMA تماضر أبو القاسم عبد الرحيم ان يتسهل عمل شركات التأمين الأجنبية داخل السوق السودانية بعد صدور قانون جديد راع للقطاع، وأشارت الى العمل على إيجاد منتجات وخدمات تعنى بقطاعات جديدة غير متعارف عليها تأمينياً، مطمئنة الى قطع الشركة أشواطاً بعيدة في مجال التأمين الرقمي، مبدية ارتياحها لثقة ورضا العملاء بنشاطها.

معوقات التحويل

■ كيف تقيمون وضع قطاع التأمين في السودان بعد رفع العقوبات؟
- صدر قانون جديد للرقابة على التأمين بعد رفع العقوبات عن السودان، من المتوقع ان يسهل عمل الشركات الأجنبية داخل السوق السودانية خلال المرحلة المقبلة. وبرغم ذلك فإن مسألة رفع العقوبات لم تتم بشكل كامل بل ما زلنا نواجه معوقات في عملية التحويل.
■ ما هي فروع التأمين التي تركزون عليها في الوقت الحالي؟

- نركز كشركة خلال هذه الفترة على الانتشار في مختلف ولايات البلاد وإيجاد منتجات وخدمات تعنى بقطاعات جديدة لم يكن متعارف عليها تأمينياً في السوق السودانية، ونشر الوعي حولها مثل تأمين التمويل الأصغر والمتناهي الصغر الذي سيشكل دعماً لنا، فضلاً عن الدخول في مجالات التأمين الزراعي والحيواني.

العمل ضمن متطلبات هيئة الرقابة

■ في رأيكم، كيف يساهم الابتكار INNOVATION في المنتجات والخدمات بالإرتقاء بصناعة التأمين؟

- نتعاون مع شركة أردنية في مجال الخدمات الإلكترونية ببرنامج أمان بالإضافة الى تعاون الشركة مع عدد من البنوك للسداد الإلكتروني الذي نال استحسان ورضا عملائنا.
■ كيف كانت نتائجكم مؤخراً وما هي مشاريعكم المستقبلية؟

- نحرص شركة سلامة على العمل ضمن متطلبات هيئة الرقابة على التأمين وتحتل حالياً موقعاً متقدماً جداً في السوق السودانية لناحية الإنتاجية حيث تلبي احتياجات العملاء ومتطلباتهم، الأمر الذي أكسبها رضا وثقة عملائها. ■

محسن حسين محمد

(مدير عام شركة النيل الأزرق للتأمين BLUE NILE – السودان):

شركات التأمين لن تواجه تحديات في استخدام التطبيقات الحديثة



مدير عام شركة النيل الأزرق للتأمين المحدودة THE BLUE NILE INSURANCE COMPANY محسن حسين محمد امل تطبيق التحول الرقمي في مختلف القطاعات ومن بينها قطاع التأمين، ورأى ان الشركات لن تواجه تحديات في مجال استخدام التطبيقات الحديثة، مؤكداً على تعزيز موقع الشركة في السوق المحلية، لافتاً الى صعوبات عذبة نتيجة العقوبات المفروضة على السودان.

تطبيق التحول الرقمي

■ كيف تقيمون فعاليات الدورة ٣٢ لمؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين وما مدى أهمية انعقاد المؤتمرات على مدار العام؟

- خرج المؤتمر هذا العام من الإطار التقليدي من خلال التطرق الى موضوع التحول الرقمي الذي يعدّ من القضايا المهمة والمواكبة لمتغيرات العصر، على أمل تطبيقه في مختلف القطاعات ومن بينها قطاع التأمين.

هذا وتعد شركة النيل الأزرق للتأمين المحدودة من الشركات الرائدة في مجالها والسباق في تسويق وبيع منتجاتها عن طريق التطبيقات الذكية.

لا تحديات

■ الى أي مدى ستتمكن شركات التأمين في السودان والعالم العربي من مواكبة التحول الرقمي؟

- ساهمت مواقع التواصل الاجتماعي وغيرها من البرامج في زيادة ثقافة الجمهور ما ساعد الشركات على تبديل طرق عملها التقليدية، نظراً لتطور المواطنين في استخدام الهواتف الذكية والتطبيقات الحديثة، وبالتالي لا أعتقد بأن الشركات ستواجه تحديات في هذا المجال.

صعوبات نتيجة العقوبات

■ كيف تقيمون أداء شركتكم خلال الأشهر الأولى من العام الحالي، وما هي خططكم المستقبلية؟

- في الظروف الراهنة ليست لدينا أي خطط مستقبلية، بل نعمل على تعزيز موقعنا في السوق وإنجاز كل ما بدأنا به بطريقة مدروسة وشاملة، كما ولا نزال نعانى صعوبات نتيجة العقوبات المفروضة على السودان لناحية تحويل الأموال وغيرها من المسائل التي تحول دون الوصول الى أهدافنا وإنجاز أعمالنا بمرونة وسهولة. ■

نستمر
بتميزنا



حققت الخليج للتأمين الجازاً جديداً يضاف الي سجل الجازاتها الحافل بالتميز ولا سيما الجائزة الاخيرة، أفضل علامة تجارية في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا للتأمين ٢٠١٨، والتي تعد ثمرة جهودنا المستمرة في تعزيز تجربة العملاء من خلال علامة تجارية قوية لها وقعها في جميع أماكن تواجدنا إقليمياً. نعتبر علاقتنا مع عملائنا اهم ركيزة في تقدمنا الريادي في عالم صناعة التأمين.

www.gulfinsgroup.com



الكويت • مصر • البحرين • الأردن • تركيا • الجزائر • سوريا • العراق • الإمارات العربية المتحدة • لبنان • المملكة العربية السعودية



الصادق أحمد الطوالي (شركة وثاق للتأمين التكافلي - الكويت) :

ضرورة توافر بيئة تشريعية تتماشى والمستجدات

وتتبنى الفكر الجديد والتطور التكنولوجي

حققت شركة وثاق للتأمين التكافلي مكانة متميزة في الأسواق فكانت أول شركة تأمين تكافلي في الكويت توزع فائضاً تأمينياً وهي الشركة الوحيدة التي توزع كامل الفائض التأميني ١٠٠ في المئة، كما حققت إنجازات عديدة في وقت قياسي.

نائب الرئيس التنفيذي بالوكالة في الشركة الصادق أحمد الطوالي رأى في مقابلة مع «البيان الاقتصادية» انه لا بد من وضع توصيات تهدف الى رفع نسبة مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي، وشدد على ضرورة حرص شركات التأمين على تشجيع الابتكار وتخصيص الميزانيات الخاصة للبحث والتطوير من أجل المنافسة، واجداً ضرورة توافر بيئة تشريعية تتماشى مع المستجدات الحالية وتتبنى الفكر الجديد والتطور التكنولوجي وان تكون في إطار رؤية شاملة ومستقبلية لهذه الصناعة، بما يمكنها من تحقيق انطلاقة على مستوى جلب الإستثمار لها، مقترحاً ايجاد هيئة متخصصة للرقابة على قطاع التأمين لمواجهة التحديات التي يعانها.

للرقابة على قطاع التأمين لمواجهة التحديات التي يعانها القطاع ووضع ثوابت تنظيمية لهذا القطاع المهم حتى يقوم بأداء الدور المنوط به في نمو الاقتصاد المحلي. وبعناقتنا فإن سوق التأمين العربية بحاجة الى تنوع خطوط إنتاجها وأدواتها، كما أنها بحاجة ماسة إلى نشر الوعي الكافي بأهمية هذا القطاع ومنتجاته على حياة الأفراد والمجتمع والاقتصاد الوطني، فيجب أن يحظى قطاع التأمين باهتمام أكبر على مستوى التشريع والتعليم الأكاديمي لتأهيل كوادر مدربة للعمل في هذا القطاع الحيوي والهام، فصناعة التأمين العربية ضخمة الأرقام ضعيفة الكوادر والإنجازات عموماً، مما يتطلب المزيد من العمل وتضافر الجهود لتطوير وتنظيم هذه الصناعة بشكل أكبر لنتمكن من جني ثمارها ومشاركتها في الدورة الاقتصادية بالشكل المطلوب.

استراتيجية حذرة

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في اطلاع المشاركين عليها؟
- نحرص في «وثاق» على انتهاز استراتيجية حذرة وعلى تطوير الآليات وسياسات اكتتاب منافسة للحفاظ على أفضل عمليات إعادة التأمين لحماية حقوق المساهمين وحملة الوثائق، وقد حافظنا على أدائنا وحققتنا نمواً في الإجمالي العام، ونمو استراتيجيا في بعض التأمينات التي تم استهداف زيادتها وتقليص تأمينات أخرى تعود على الشركة بالخسائر والأضرار.

وقد حققت الشركة العديد من التعاقدات الحيوية المهمة على المستوى الاستراتيجي، كما حققت نمواً في أدائها وأنجزت العديد من العقود التأمينية المهمة، وحافظت على أهم عملائها الاستراتيجيين من خلال تقديم خدمات منافسة وأفضل، ولا زالت تتمتع بقدرات تنافسية رائعة تتحدى فيها كبرى الشركات. وفي هذا الإطار، عززت وكالة S&P (ستاندرد آند

بورز) العالمية تصنيف «وثاق» خلال تقرير تقييمها السنوي للشركة في شهر كانون الأول (ديسمبر) لعام ٢٠١٧، حيث أكدت الوكالة على تصنيف الشركة وتثبيتته عند درجة (BB). ■

تنافسية وتعظيم رقم أعمالها من أجل تحقيق أهم هدف وهو الاستمرارية والبقاء في ظل التقلبات الاقتصادية السائدة حالياً، كما أنه من الضروري أن تحرص شركات التأمين على تشجيع الابتكار وتخصيص الميزانيات الخاصة للبحث والتطوير من أجل المنافسة. كما أن واقع المنافسة في صناعة التأمين العربية يدعو إلى ضرورة التفكير جدياً في كيفية دخول هذه الصناعة عالم التكنولوجيا الرقمية حتى تغير أبعادها بشكل أساسي إضافة إلى أهمية الأخذ بالاعتبار التغيير الحاصل في سلوكيات العملاء جراء الطفرة التكنولوجية الكبيرة وظهور العديد من الابتكارات في فترة زمنية قصيرة. ومن أجل هذا فإن صناعة التأمين العربية بحاجة إلى توفر بنية تشريعية تتماشى مع المستجدات الحالية وتتبنى الفكر الجديد والتطور التكنولوجي وأن تكون في إطار رؤية شاملة ومستقبلية لهذه الصناعة بما يمكنها من تحقيق انطلاقة على مستوى جلب الإستثمار لها.

وإن للتكنولوجيا الرقمية منافع عديدة تخدم صناعة التأمين وتحدث تغيراً ملموساً على أعمالها وصناعاتها، أبرزها تلبية احتياجات العملاء بسرعة، والتبسيط في إنجاز المعاملات، وتوفير المعلومات حول الخدمات وأسعارها على مدار الساعة، كما يسهم استخدام التكنولوجيا الرقمية في تحسين مداخل الشركات.

تنوع خطوط الإنتاج والأدوات

■ تكمن مشكلات سوق التأمين بالمنافسة بالأسعار، الربحية المستدامة والتحليل الدقيق للأخطار، ما السبيل إلى إيجاد حلول لهذه المشكلات؟

- تضم السوق الكويتية على سبيل المثال ٤٠ شركة وطنية وعربية منها ١٧ شركة تأمين تكافلي و ٧ شركات تأمين تجاري، وحتماً فإن هذه السوق لا تستوعب هذا العدد من الشركات مما يخلق منافسة شرسة في الأسعار من قبل الشركات الحديثة التي ترغب في إيجاد حصة سوقية من خلال تكمير الأسعار دون امتلاكها الخبرة في السوق مما يؤدي إلى الضرر بتلك الشركات وبالسوق ككل. وبرأينا فإن الحل يكمن في إيجاد هيئة متخصصة

كيف نقيمون النتائج التي حققتها المؤتمرات العربية؟ وهل من رسالة معينة ترغبون في أن ننقلها إلى المشاركين عبر صفحاتنا؟

- يمكننا تقييم النتائج التي حققتها المؤتمرات العربية الخاصة بقطاع التأمين، من خلال ما تم تنفيذه من التوصيات التي انبثقت عنها على أرض الواقع، بالإضافة إلى تقييم ما تم تنفيذه من توصيات، إذ من المفترض أن تحقق مؤتمرات التأمين التي يتم تنظيمها الأهداف التي انعقدت من أجلها والمتمثلة في تعزيز النظم القانونية والفنية لدعم صناعة التأمين في الدول العربية.

ومن أجل التغلب على التحديات التي تواجه صناعة التأمين في الدول العربية لا بد من وضع توصيات تهدف إلى رفع نسبة مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي، وذلك بتعزيز التعاون المتواصل بين الجهات الرقابية في تلك الدول لتطوير أنظمة التأمين بما يسمح بوضع لائحة منظمة لمساهمة المشتركين في الإشراف والرقابة على أعمال شركات التأمين، بحيث تكون ملزمة للجميع، إضافة إلى وضع نظام لحكومة الشركات يضمن حقوق جميع الأطراف ويبرز المزايا ويعزز الشفافية وفقاً لأفضل الممارسات العالمية.

وتجدر الإشارة هنا إلى أن قطاع التأمين عالمياً يحظى باهتمام كبير من قبل المستثمرين، ويعد في كثير من الأسواق جزءاً من القطاع المالي، وذلك لاعتماده على جمع الأموال والأرصدة العالية عبر بيع المنتجات التأمينية واستثمار هذه الأموال لتحقيق العوائد والفوائض المالية.

ونأمل في هذا الإطار أن يتم التوصل من خلال هذا المؤتمر إلى أفكار ابتكارية ورؤى مجدية وعملية تنسجم مع التطلعات والأهداف وتسهم في تطوير قدرات سوق التأمين العربية، بما يمكننا من مواجهة تحديات الحاضر وكسب رهانات المستقبل.

ميزانيات للبحث والتطوير

■ في رأيكم كيف يساهم الابتكار INNOVATION في المنتجات والخدمات بالارتقاء بصناعة التأمين؟
- لا شك في أن الابتكار في المنتجات والخدمات التي تتعلق بالتأمين تساعد الشركات على كسب ميزة

CASH

A s s u r a n c e s

Insurance by Excellence



Since its implementation in 2000, CASH insurances is the leader of large risks insurance on the algerian market, it currently holds a diversified portfolio, composed of several sectors of activity, CASH insurances is a company with public sector capital, licensed to practice all branches of damage insurance.



HEAD OFFICE : 135, BOULEVARD DES MARTYRS, ALGIERS

T : + 213 21 274 716 /22

F : + 213 21 274 860

www.cash-assurances.dz



إيهاب العوضي

(العضو المنتدب في شركة تشب للتأمين CHUBB - مصر)؛

أتوقع نمواً في المنتجات التأمينية الخاصة بالمشروعات الصغيرة خلال الأعوام المقبلة

تتطلع شركة تشب مصر CHUBB العضو في مجموعة تشب العالمية لتحقيق مزيد من النمو في المستقبل إذ حققت فائضاً في نشاطها التأميني بلغ ٩,٨ ملايين جنيه في العام المالي ٢٠١٦/ ٢٠١٧.

العضو المنتدب في الشركة إيهاب العوضي لفت إلى مؤشرات اقتصادية إيجابية في مصر وتوقع إنطلاق العديد من المشروعات بعد تدفق رؤوس الأموال والاستثمارات الأجنبية إلى البلاد، ووجد في بعض الإجراءات، من بينها التعديل في قوانين التأمين وإصدار مدونة السلوك المهنية الخاصة بقطاع التأمين، والانتقال السريع لاستخدام التكنولوجيا الحديثة في توزيع وتسويق وثائق التأمين الإلزامي وتأمينات الحياة وغيرها أنها تساعد على إحداث نقلة نوعية في قطاع التأمين المصري، متوقفاً في ضوء الإهتمام الحكومي، نمواً في المنتجات التأمينية الخاصة بالمشروعات الصغيرة خلال الأعوام المقبلة، واصفاً سوق التأمين المصرية بالواعدة والمليئة بالفرص.



تشهد السوق المصرية نوعاً من الاستقرار، كيف تقرأون تطور الأمور السياسية والاقتصادية. وانعكاسها على قطاع التأمين المحلي؟

– في واقع الأمر هناك ارتباط وثيق بين الأمور السياسية والاقتصادية، وإستقرار الأمور السياسية يؤدي بطبيعة الحال لإستقرار وتحسن الاقتصادية. وكما تعلمون شهدت مصر حالة من عدم الإستقرار السياسي بعد ثورتين مما أدى إلى عدم الإستقرار الاقتصادي والذي أدى إلى الضعف الاقتصادي والذي عانت منه البلاد وما زالت تعاني ولكن بدرجة أقل مقارنة بالفترة التي أعقبت هذة الثورات.

ثم إن جميع المؤشرات الاقتصادية تشير إلى تحسن في الإقتصاد المصري ومن هذة المؤشرات زيادة معدل النمو وإنخفاض معدل التضخم وثبات أسعار صرف العملات الأجنبية وكذلك توافرها – أيضاً من المؤشرات الصحية الإنخفاض الملحوظ في الفجوة ما بين الواردات والصادرات.

وفي ظل هذا التحسن وكذلك إستمراره سيؤدي إلى تدفق رؤوس المال والإستثمار الأجنبية إلى البلاد والذي يعني إقامة العديد من المشروعات والذي سينعكس حتماً على قطاع التأمين في صورة زيادة طلب التأمين على هذه المشروعات، والذي يصب بطبيعة الحال في صورة نمو قطاع التأمين.

تعديل القوانين

■ ما هي الإجراءات الواجب اتخاذها ليتمكن قطاع التأمين من إحداث نقلة نوعية على كل المستويات؟

– من وجهة نظري هناك بعض الإجراءات التي قد تساعد على إحداث نقلة نوعية في قطاع التأمين المصري وهذه الإجراءات على سبيل المثال لا الحصر هي:

– إجراء بعض التعديلات في البنية التحتية التشريعية

لبعض القوانين مما يسمح بإضافة أنواع أخرى من التأمين الإلزامي بالإضافة إلى أنواع التأمين الإلزامي القائمة حالياً مثل المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث السيارات والمعروفة بقانون التأمين الإجباري وأيضاً مجمعة البناء العشرية. ومن أمثلة التأمين الإجباري التي يجب إضافتها وعلى نطاق أوسع هو تأمين المسؤولية المهنية (للمهندسين، الأطباء، والمحاسبين... الخ)

– ضرورة تسريع إصدار مدونة السلوك المهنية الخاصة بقطاع التأمين ووضع الآليات اللازمة لمراقبة وضمان التزام أطراف المنظومة بهذه المدونة.

– الإنتقال السريع لاستخدام التكنولوجيا الحديثة في توزيع وتسويق بعض المنتجات التأمينية النمطية لمواكبة التطور العالمي في هذا المجال وهذا ما سمحت به هيئة الرقابة المالية في تسويق وثائق التأمين الاجباري ووثائق تأمين السفر وكذلك بعض وثائق تأمينات الحياة التي لا تتطلب كشفاً طبياً.

– العمل على زيادة الوعي التأميني لدى المجتمع المصري.

وأود أن أؤكد إن مسؤولية الإرتقاء بقطاع التأمين هي مسؤولية مشتركة بين أطراف المنظومة والمتمثلة في هيئة الرقابة المالية، والإتحاد المصري للتأمين ووسطاء التأمين وشركات التأمين.

فرص واعدة في السوق المصرية

■ ماذا عن تجربة التأمينات المتناهية الصغر في السوق المصرية، وهل أثبتت النجاح المطلوب؟

– التأمين على المشروعات المتناهية الصغر ما زالت تجربة وليدة يصعب الحكم عليها في الوقت الحالي. ولكن في ضوء إهتمام الحكومة المصرية بالشمول المالي وخلق فرص عمل للشباب المصري فإنها تولى أهمية كبرى للمشروعات الصغيرة وذلك كأداة مهمة تساعد على خفض معدل البطالة في مصر.

– في ضوء الإهتمام الحكومي أتوقع نمو المنتجات التأمينية الخاصة بالمشروعات الصغيرة

خلال الأعوام المقبلة وخصوصاً بعد سماح هيئة الرقابة المالية بتوزيع بعض المنتجات التأمينية إلكترونياً وعبر قنوات توزيع أخرى مثل البنوك.

■ هل تعتقدون ان قطاع التأمين المصري بحاجة الى المزيد من الإستثمارات العربية والأجنبية في قطاع التأمين؟

– سوق التأمين المصرية ما زالت بكرة وهناك فرص واعدة في هذه السوق، حيث إن معدل الإختراق فيها لا يتعدى ١ في المئة وهو ما يعد معدلاً ضئيلاً مقارنة بدول مجاورة أخرى وكذلك مقارنة بالتعداد السكاني في مصر، ومن هنا فإنني أرى إن هذا قطاع ما زال في حاجة إلى إستثمارات أجنبية ولكن بشرط إستكمال الإجراءات الكفيلة بدعم النمو في هذا القطاع.

١٤ في المئة نمواً في الأقساط

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم؟

– شركة تشب للتأمين مصر عضو في مجموعة تشب العالمية، وتعتبر أكبر شركة مسجلة في العالم لتأمين الممتلكات والمسؤوليات والمجموعة ملتزمة بتواجدها في السوق المصرية التي نؤمن بمستقبلها الواعد.

وطبقاً للإحصائيات الصادرة من هيئة الرقابة المالية حققت شركة تشب مصر ١٤ في المئة نمواً على مستوى إجمالي الأقساط المحققة في العام المالي ٢٠١٦/٢٠١٧ وكذلك حققت فائضاً من نشاط التأمين بلغ ٩,٨ ملايين جنيه في العام المالي ٢٠١٦/٢٠١٧ مقارنة بـ ٥,٦٠ ملايين جنيه في العام المالي ٢٠١٥/٢٠١٦ وبنسبة نمو ٧٦ في المئة، كما حققت الشركة صافي أرباح بعد ضرائب الدخل ١٠٩,٤ ملايين جنيه مقارنة بـ ١٩,٣٠ مليون جنيه في العام المالي ٢٠١٥/٢٠١٦. وتتطلع شركة تشب مصر لتحقيق مزيد من النمو في المستقبل. ■

Protecting your future.



THE CAPITAL S.A.L.
Insurance & Reinsurance Co.

Head Office - Sin El Fil

Tel: 00961 1 497545 - 486686
Fax: 00961 1 494441
P.O.Box: 55513, Beirut - Lebanon
E-mail: capital@capital-cir.com
www.capital-cir.com

MEMBER OF



Lukas Müller

(Head Middle East & Pakistan - Swiss Re)

We don't want to write market share and be the biggest - but rather provide our partners the full range of services and be different from our competitors

The Swiss Re Group is a leading wholesale provider of reinsurance, insurance and other insurance-based forms of risk transfer. Dealing directly and working through brokers, its global client base consists of insurance companies, mid-to-large-sized corporations and public sector clients. From standard products to tailor-made coverage across all lines of business, Swiss Re deploys its capital strength, expertise and innovation power to enable the risk-taking upon which growth and progress depends.

Al Bayan Magazine met Lukas Muller, Head Middle East & Pakistan, Director for Europe, Middle East & Africa – Swiss Re

during the 32nd General Arab Insurance Federation Conference (GAIF 2018) held in Hammamet Tunisia. He evaluated the Conference for this year as well as Swiss Re's presence in the Mena region. Mr Muller declared that they are quite selective at the moment and concentrate on working with a limited number of selected companies.



* How do you evaluate the GAIF for this year?

- I think it is a very good conference because it is a great place to network, meet and see people, hear what is going on and, although the meetings are relatively short, it is still a good platform to exchange and meet clients and partners across the MENA region.

The subjects discussed shed light on the competitive market environment, the challenging underlying market conditions, risk management, knowledge transfer and the changing regulatory frameworks which will for sure positively impact the insurance industry in the mid to long term. Important is to build a sustainable market environment for all players involved. In terms of themes, technology will be absolutely key in the future. I am hundred percent convinced that technology eg predictive underwriting, big data etc will play a vital role in our industry. Micro insurance is another theme which I discussed with some of our partners and also there, technology will be absolutely key. If we look at the region and compare it with some African markets, we will see people buying insurance via the mobile phone and all these concepts are already in place.

If you look at the MENA region, insurance penetration remains very low. From my point of view, there are four major blocks which need to be addressed to create awareness so that people understand the value and importance for insurance. Accessibility needs to be easy and here again technology will be an enabler to overcome this hurdle. Secondly, products need to be affordable. Now, if you use technology, you can for example optimize the premium payments and charge a couple of cents per day, which is not really noticeable for the individual. Furthermore, new technologies will enable companies to be more cost efficient and to provide tailor-made insurance solutions that are affordable for individuals.

Thirdly, trust, reliability and speed to market are other key cornerstones to create the necessary level of confidence in our industry.

Lastly if you see how generation X and Y are using technology to communicate and interact amongst each other, our industry can learn a lot to use alternative communication channels (to the old billboards, newspaper adds etc) to create awareness and to talk to right language of future insurance buyers.

* How do you evaluate Swiss Re's presence in the Mena region?

- Swiss Re is historically present in the Middle East and we have relationships which date back to the early 60s. In view of the highly competitive market environment, we continue with our strategy to work with a limited number of selected partners in the region. We don't want to write market share and be the biggest but we want to provide our partners the full range of services and be different to our competitors.

Our focus is therefore more on niche products, special solutions and knowledge transfer. We remain strongly committed to the region and want to be a long-term partner for our insurance clients. Although Saudi Arabia the UAE and Pakistan remain our biggest markets, we continue to build our footprint in the other Gulf States and the Near East.

سعد خباز (شركة بيت التأمين IHC – السعودية):

**نسير بخطوات ثابتة ونحقق قفزات نوعية
عاماً بعد آخر**



تمنّ مستشار مجلس إدارة شركة بيت التأمين IHC سعد خباز تركيز فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين على التحول الرقمي، وأكد مواكبة الشركة لأخر التطورات، مبرزاً تحديي الحوكمة والامتثال للقوانين اللذين تواجههما شركات التأمين في السعودية، لافتاً إلى سعي سنوي ودائم لاستقطاب عملاء جدد.

التحول الرقمي حديث الساعة

■ كيف تقيمون فعاليات مؤتمر الإتحاد العام العربي للتأمين في دورته الحالية؟

- لا شك في أن مؤتمر الـ GAIF ناجح وجيد، لا سيّما أنه ركّز على التحول الرقمي الذي يعد حديث الساعة ويلقى إهتمام العديد من الدول في العالم أجمع.

■ أين نحن من الابتكار والتحول الرقمي في المنطقة؟

- نحن معنيون في هذا المجال بشكل مكثف ونحاول مواكبة آخر التطورات التي تطرأ عليه قدر المستطاع حتى نستطيع تلبية إحتياجات العملاء ومتطلباتهم، وبما يضمن نمونا وتقدمنا واستمراريتنا.

الحوكمة والامتثال للقوانين

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهها شركات التأمين في السعودية؟

- تتمثل أهم التحديات بالحوكمة والامتثال للقوانين والأنظمة، وبرغم ذلك ما زالت المملكة العربية السعودية تحتل مركزاً مرموقاً في قطاع التأمين بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

استقطاب عملاء جدد

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، والتي ترغبون في إطلاع المشاركين عليها؟

- نسير بخطوات ثابتة ونحقق قفزات نوعية عاماً بعد آخر، كما نعمل جاهدين على استقطاب مجموعة من العملاء الجدد توازياً مع نشاطنا في تجديد الوثائق الحالية للمؤمن لهم. ■

رؤية تتشع بالأمل



لا حدود لخدماتنا



LIA insurance sal

We believe in tomorrow



Tailor made insurance solutions

Cité Dora 1 bldg, Dora, Lebanon
Tel: +961 1 255 640 - Fax: +961 1 255 659 - contactus@lialebanon.com
www.lialebanon.com

Peter Englund

(SEO Zurich Insurance Company Ltd. – DIFC)

We welcome the local infrastructure investments and want to both enable and service growth

When in Hammamet - Tunisia covering the 32nd General Arab Insurance Federation Conference (GAIF 2018), Al Bayan Magazine spoke to Peter Englund, SEO Zurich Insurance Company Ltd. – DIFC who evaluated the GAIF, and gave us an insight into the latest developments in Zurich. With the industry undergoing significant changes, Englund identifies some noteworthy opportunities. Below is an account of the interview.



*** How do you evaluate the GAIF and how it can be more beneficial for the insurance sector?**

- I think it is a stunning venue first and foremost. The event also presents a great opportunity to speak to like-minded colleagues in the industry. North Africa is a key focus area for many of us, as companies look for greater regional revenue diversification. We welcome the local infrastructure investments and want to both enable and service growth.

*** What are the latest developments in Zurich?**

- I am very pleased with the way our regional team has come together and redefined its proposition. We will continue to utilize our global brand and capabilities, but in a local and empowered way. We will also strengthen our DIFC team further to ensure we enable client growth and increase service levels.

Ata Khatib (Lockton Mena):

The penetration of microinsurance in the region (0.3%) versus mobile penetration in some parts of the region (90%+)

Ata Khatib, Deputy CEO - Lockton Mena declared that the Mena insurance industry is lagging behind with the application of new technologies and that we are not yet seeing the impact or change witnessed in other parts of the world such as in the US and Europe, stating that the penetration of microinsurance in the region (0.3%) versus mobile penetration in some parts of the region (90%+) clearly demonstrates the potential the use of new technologies can have on the Mena insurance industry. He added that Telenor India which is a major telecom operator adapted the idea in 2015 for a country where 93 percent of the population were uninsured, assuring that within just a few months, microinsurance was adopted by 20m customers that owned smartphones but had no access to affordable insurance.



Dr Frank Mayer (Munich Re / DIFC):

The winners will be those who can adapt and harness the new opportunities

Dr Frank Mayer, Senior Executive Officer - Munich Re Underwriting Agents (DIFC) proclaimed that, in the Middle East, technologies such as AI, machine learning and smart data are shaking up the current business models, creating shifts in the way we are transforming and remodelling the insurance industry. He announced that like other industries, the insurance sector will change significantly over the coming years and the winners will be those who can adapt and harness the new opportunities, assuring that the insurance industry has accelerated its activities to seize the opportunities offered by new technologies. He added that the digital imperative has been accepted since digitalisation promises additional revenue from new business fields, as well as innovative business models.



"However, implementation remains a challenging task", Mayer stated.

Jason Light (CEO - Emirates Insurance - UAE):

Increasing penetration by using technology in insurance is the real challenge we are facing in the market

Jason Light, CEO - Emirates Insurance - UAE was among the prominent people who participated in the 32nd General Arab Insurance Federation Conference (GAIF 2018) held in Hammamet - Tunisia. On the sidelines on the event, Al Bayan Magazine met Light who evaluated the Conference for this year and the relationship between Arab countries. He further talked about the challenges they are facing in the UAE market and gave us an idea about the latest achievements of Emirates.

Below is the Q & A.

*** How do you evaluate the GAIF for this year?**

- The theme of the conference about innovation and digitalization is very much the global subject of the moment. So it is quite understandable that the Arab World should also be looking at the use of technology in our industry. If you look over across the world, you see that people are talking about these innovative technologies so it would be ridiculous for the Arab world to let itself lag behind in that. I am pleased that this year's GAIF addressed the issue head on and there have been a lot of good speeches and interesting presentations. There is a lot to take away from a conference like this to help the markets in the Middle East. Our markets are not vast markets in terms of population but we still need to bring the most modern techniques to help serve our customers better.



*** How do you evaluate relationship between Arab markets?**

- It depends on what countries you are talking about. Certainly in the UAE – the country where I operate- there is a lot of cooperation at a professional level. There are active associations which promote professional standards. On top of that, all the GMs' know each other very well – with many of us occupying our positions for several years.

*** What are the challenges that you are facing in the UAE market?**

- There is always the challenge of competition, there are a lot of players in the market- really too many for a market of its size. The real challenge is how to increase penetration and I think the technology is probably the best way to do that. Customers are using technology every single day in every other aspect of their lives. They haven't really started using it in insurance but that is our fault because none of us are offering it properly yet. That has to change.

*** What are the latest achievements of Emirates Insurance?**

- We had a very good 2017 and with our best ever technical performance – so that's great. We managed profitability overall that was better than many of our peers in most metrics. Our A.M.Best and S & P ratings were confirmed at A- (stable) so we were also very happy to see that.

الشركة الأكثر انتشاراً .. في المملكة الأردنية الهاشمية



Phone +962 6 5777555

info@solidarity.com.jo

Fax +962 6 5777550

www.solidarity.com.jo

سوليدرتي
SOLIDARITY

الأولى للتأمين FIRST INSURANCE



Romel Tabaja (CEO - Oman Re)

Our Mission Guides us “To Providing Innovative and Responsive Solutions That Meet Our Stakeholders’ Needs of Today and Goals of Tomorrow”

Oman Re is the first reinsurance company to be established in Oman with the purpose of writing Facultative and Treaty business from local and international markets. Rated B+ (Good) by A.M. Best, Oman Re’s current territorial scope includes all Afro-Asian countries and it writes marine and non-marine lines of business. Romel Tabaja, Chief Executive Officer of Oman Re holds a B.Sc. in Banking and Finance from the Lebanese American University in Beirut. Prior to being appointed to the Oman Re team in 2016, he was Deputy CEO of Trust Re for 5 years. Romel’s multi-faceted experience comprises a variety of challenging underwriting positions, marketing, managing portfolios as well as General Management. He has certification in Reinsurance along with a diploma in Insurance. Over a period of almost two years, he has also attended Executive Management and Financial Courses at INSEAD Business School in France. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Tabaja evaluated the Arab insurance conferences and addressed a message to the participants in GAIF. He further expressed his opinion concerning the rooted problems of Arab insurance market and gave us an idea about the progress made by their company in the recent years. Below is an extract from the interview.



*** How do you evaluate Arab Insurance conferences? And Is there a particular message you would wish to address to the participants in GAIF?**

- There have been many Arab insurance conferences organized recently in various countries. We tend to participate in the major ones GAIF, FAIR and RDV de Carthage. They are very good platforms for building networks and signing business deals. In these events, you can meet senior industry leaders under one roof. Other smaller conferences are either specific to local markets or simply a duplication of what we have. My message to the participants in GAIF is that partnership in education and training, as well as stringent risk management practices, remain ever critical as we consider the implications of this year’s GAIF theme of “Digital Transformation and the Insurance Industry in the Arab world”.

*** How can innovation enable insurance industry to be more resilient?**

- Insurance is an important element of the risk management process allowing people, companies and other actors of the economy to transfer part of their risk to the insurance companies. With the rapid developments and innovation in all the economic sectors, the insurance industry needs to familiarize itself with the emerging risks and propose new products and services. Looking at the history of our industry, innovative insurance and reinsurance companies managed to overcome severe scenarios like World War 1 & World War 2, as well as other major events, even gaining market share post such events. Innovation is even more important for insurance and reinsurance companies in the current soft market conditions to avoid excessive competition and the implication of price erosion.

Price Competition Is Also Driven by a Lack of Strategies to Diversify and Innovate

*** Price competition, profitability and accurate risk analysis are the rooted problems of Arab insurance market occupying market’s agenda. How could we find a solution for these problems?**

- There are two aspects to the problem. One specific to the Arab Insurance Markets and the sec-

Regulators in Arab Insurance Markets Need to Impose Best Practices, Promote Training and Encourage Innovation

ond is more related to the international market dynamics. For the latter, overcapacity worldwide and a relatively low exposure of our region to NATCAT encouraged many international players to compete for Arab Insurance Markets’ business. To face this challenge, local companies should improve their services and regulators should ensure that international insurance players also meet obligations imposed on local players.

Coming to the Arab insurance market, price competition is also driven by a lack of strategies to diversify and innovate, and the wish to compete on the existent business. An evident example of this is the Takaful industry, which on a large scale, opted to compete with the conventional insurers on property and casualty lines of business, rather than focusing on untapped market segments like savings and personal lines. In my opinion, these choices are partially driven by the lack of technical expertise able to create and innovate but also to the legal framework which does not protect innovation rights enough.

Arab insurance companies need to invest more in technical areas, strategy as well as innovation training and workshops to gain maturity and make the right strategic decisions to improve market position and achieve profitability.

Regulators in Arab Insurance Markets need to impose best practices, promote training and encourage innovation.

*** What can you tell participants about the progress made by your company in the recent years?**

- Incorporated in July 2009, Oman Re is the first reinsurance company to be established in Oman, writing Facultative and Treaty business from local and international markets.

In Q4 2016, we reviewed our Vision, Mission and Values and the management team led implementation of our new turnaround strategy; our strategic shift included the adoption of a more disciplined underwriting approach aiming for profitable growth and portfolio diversification.

A number of key achievements for the company bear witness to the success of the turnaround strategy.

In 2017, Oman Re was assigned a Financial Strength Rating of B+ (Good) with stable outlook based on its strong level of risk-adjusted capitalization and considering the positive view of the new strategic direction of the company.

The benefits of stronger foundations and further embedding of risk controls into all our activities are also reflected in recent financial results.

At year end 2017, we achieved Gross Written Premium of OMR 12.4 million, up 36.3% compared to the prior year period (2016: OMR 9.1 million). This growth trend is confirmed in the first quarter ending 31 March 2018, with a Gross Written Premium of OMR 9.6 million, up 68.4% compared to the same period in the prior year (Q1 2017: OMR 5.7 million).

Our bottom line has grown significantly too, we achieved a profit of OMR 96.0k in 2017 compared to historical losses (2016: OMR -483.0k). Profits for Q1 2018 also improved compared to the previous year to reach OMR 233.2k (Q1 2017: OMR 14.1k). Ultimately our mission guides us “to providing innovative and responsive solutions that meet our stakeholders’ needs of today and goals of tomorrow”. For us, this is a reality. It means partnership, working with other entities to benefit societies and economies. For example, back in 2016, the Capital Market Authority in Oman involved us in a project to launch agriculture insurance in the Sultanate.



الشركة الوطنية للتأمين
Société Nationale d'Assurance

الرائد لتأمين ممتلكاتكم



www.saa.dz

نحن الرواد في حماية كل ما تحبون

الشركة الوطنية للتأمين

حي الأعمال، باب الزوار، الجزائر هاتف: 51 51 / 50 50 / 00 22 50 01



Andreas Pollmann

(Client Executive for the MENA Region - **Munich Re**)

Resilience and agility are instruments that will keep insurance companies on their toes on the forthcoming years

Al Bayan Magazine met Andreas Pollmann, Client Executive for the MENA Region - Munich Re who evaluated Arab Insurance Conferences and addressed a message to the participants in GAIF. He further gave us an idea about the



progress made by their company in the recent years, stating that implementing the requirements in good time and quality is the solution for the rooted problems of Arab Insurance Market. Following is an extract from the interview.

*** How do you evaluate Arab Insurance conferences? And Is there a particular message you would wish to address to the participants in GAIF?**

- The GAIF conference is taking place again in Tunisia and it is a pleasure to see the venue in North Africa as the African continent is vibrantly developing and growing. In the context of emerging markets both MENA and Africa have a great outlook in an economic development sense as well as forthcoming growth and development in the insurance industry. For the conference I am confident that it will see a very high number of participants of MENA insurance companies from all markets. The topic of digitalization is top on the agenda as it will shape and change our industry as never before.

*** How can innovation enable insurance industry to be more resilient?**

- The changes and developments that go along with innovation are a call and a trigger to invest into business operations as it brings along a new dynamic from the market, regulatory and consumer side. Some companies will see the positive opportunities that arise out of this development and they will manage to grow, absorb mergers, release

new products and build a good pool of business, risk and human excellence. Along with increased profits and capital some new big players will emerge that can cope with future competition in the regional markets.

The objective and the challenge lies in executing and implementing the requirements in good time and quality

*** Price competition, profitability and accurate risk analysis are the rooted problems of Arab insurance market occupying market's agenda. How could we find a solution for these problems?**

- Regulators are finding the solution for their markets by defining rules and expectations that range from capital adequacy, risk appetite state-

ments, risk management capabilities, underwriting expertise and customer excellence all the way to serving the domestic markets better and contributing to a strong financial industry. The objective and the challenge lies in executing and implementing the requirements in good time and quality.

Munich Re invested time, funds and know how globally into building new capabilities and expanding existing ones

*** What can you tell participants about the progress made by your company in the recent years?**

- Automation, digitalization, new business models, innovation and transformation – this is what keeps all companies in the insurance industry on their toes on the forthcoming years. Munich Re invested time, funds and know how globally into building new capabilities and expanding existing ones. In my opinion the industry is not even at the end of the beginning of this development and we already feel the wings of change and transformation. Resilience and agility and the capability to transfer strength from the analogue days into the new era will be instrumental and we are having a high focus on this.

حفل الاستقبال



من اليسار: فاتن دوغلاس، سهيلة البيروتي، فاتح بكداش وإدريس بن يزيد



من اليسار: ماكس زكار، عبد الخالق رؤوف خليل، لمياء بن محمود،
الاسعد زروق، حسان فكي، حبيب بن حسين وعلي الهمامي



من اليمين: فريد لطفي، جورج زينه، سلام حنا وجهاد فيتروني



من اليمين: كمال السرطاوي، فراس العظم، سمير نحاس وسيرج منصور



من اليسار: صالح سرور، اندره عنحوري، نادر عنيسة وجوزف شاهين



من اليسار: ناجي وألين سلطانم، المحامي زياد نجم، عبدو خوري وجميل حرب



من اليسار: ايلي عبود، عماد المصري، محمد والي، الصديق الديب، نعمه عمران وسميحة شهاب



من اليسار: حامد محمود، رنا حفصا، احمد مرسي وأحمد عبد العزيز

من اليمين:
صلاح المبروك،
مختار الدائرة،
عبد العزيز
الزناتي، سليم
النعاس، عبد
المجيد الشريف
ويحيى الباروني



من اليمين:
حبيب جعلوك،
أياد زهراء،
مجدي فرغل،
ناديا عبد
الرحمن وهشام
وهبه



من اليمن: سامر أبو جوده، انطوان أبو فيصل، حليم أبو حرب وبيار يوسف



من اليمن: نبيل الحجار وقرينته، جهاد غانم، هلا حيدر، احمد طباجه وقرينته، سمير سكر وقرينته وماجد عقل



من اليمن: عمر النبهان، د. لانا بدر وعلاء عبد الجواد



من اليسار: صخر زوايده ورشيد الهباب وقرينته



من اليمن: هلا غطمه، مروان جمال وكارين خطاب



من اليمن: تماضر أبو القاسم، سلوى محمد علي، آدم حسن وعثمان الهادي ابراهيم



من اليمن: عمر جوده، عبدالله بشير، عبد المجيد شريف ومحمد خليفة



من اليسار: رشيد هباب وعماد سلامه



من اليمن: فواز النمر وحسين الشربيني



من اليمن: محمد مظهر حماده، شريف الغمراوي، احمد شهاب ومحمد عبد الحافظ

حفل استقبال MUNICH RE



أركان MUNICH RE ويظهر من اليمين: سمير صباغ، RUDI STRAASS، THOMAS RUTTMAR، BERND HORSCH، MATHIEU BOUCHER وANDREAS POLLMANN



من اليمين: جهاد غانم، رونالد شدياق، بسمة بركات، KERSTIN MARX، LAURENT BIEHLY وسمير صباغ وBERND HORSCH



من اليسار: عمر الشيخ، سمير صباغ، ماجد الطوقي ومحمد السيد



من اليسار: يحيى فردوس، كارين الكك، حليم أبو حرب، كارين شرفان، شيرين ميرزا وساره اغيغي



من اليسار: فوزي لواتي، يزيد سلواتي



من اليمين: بسمة بركات، نجوى بلحاج علي وسيدة محروق



من اليمين: سلام حنا، أسعد ميرزا وDIJAN CHANDRANI



من اليمن: جهاد غانم، رامي أبو عبيد، حسين الريح، سمير صباغ، زياد جريديني، جان كارل مازجي وجان سرقيس



من اليسار: ANDREAS POLLMANN، أسعد ميرزا، جورج بيطار وسلام حنا



من اليمن: محمد السيد، KOSTANTINA RAPTI، PERSA PETRELLO، رامي أبو عبيد، سمير صباغ، ماهر عماري وأدهم خريبي



من اليسار: محمد قطب، كريم جبري، سمر هيدموس، جورج قبان، سمير صباغ وسيلين دياب



من اليمن: ANDREAS POLLMANN والمحمي ماجد الطوقي



جهاد أبي مراد



من اليمن: DAVID OWEN و JASON LIGHT



من اليسار: RUDI STRAASS، أسعد ميرزا وسلام حنا



من اليمن: RUDI STRAASS، EVA HADJIDIMA و LAURENT BIEHLY

حفلة عشاء مجموعة الخليج للتأمين GIG



خالد الحسن يرحب بالمدعوين



أركان GIG



من اليمين: سامر رسلان، رامي يحيى، سعد خباز ومشاعل العامري



عدد من أركان GIG يستقبلون المدعوين



مشاركون في الحفل



من اليسار: نبيل وهنا الحجار، AYLIN KOCATURK وبيار سلامة



من اليمين: أنور الشنطي، حاتم اسماعيل، سمير سميرات، ماجد سميرات وقرينته وكريمته



من اليمين: ماهر الحسين وقرينته، مهند سمان، محمد مظهر حماده، جميل حرب ومعتز قولي



من اليمين: عمر جوده وغسان حمامه



من اليسار: وليد جبشه وكريم اللوزي



من اليمين: فهد الرخيص، ينال نقاوة ورامي أبو عبيد



من اليمين: نبيل قطران وايلى عبود



من اليسار: نبيل بازاري، علاء الزهيري وعبد الخالق رؤوف خليل



من اليمين: وليد جبشه وانطوان بدادوني



من اليسار: جو أسمى، منال جرار، زيد فارس، أسامة ديه، محمد السيد ورامي أبو عبيد



طاولة C & G



من اليسار: جهاد ابي مراد، زهير العطوط، عبدالله بداوي واميل زخور



من اليمين: هلا حيدر، كارلوس ربيز، بول أبو زغيب، ستيفاني طنوس، شريل بو فرح، فادي شرقاوي، كريستينا شليطا، بلال الحص، المحامي زياد نجم، ميلاد كرم، زياد جريديني وجان كارل مازجي



من اليمين: صالح سرور، حسين ملوك، أندره عنحوري وجوزف شاهين



طاولة GEN RE و BROKTECH وابو ظبي الوطنية تكافل



من اليمين: KATIANNA KONTONASIOU, PERSA PETRELI، محمد السيد و SINDY KOLYVA



من اليسار: لمياء بن محمود، غسان حمامه



هلا حيدر وسامي صايغ



من اليسار: طارق زيتون، لزهرف شرف الدين، سامر سعد وقرينته، سامر كنج وفاكر الرئيس



أركان MUNICH HEALTH



مشاركون في حفل GIG



من اليمين: كريستينا شليطا، حسن ودانيا ناصر، نتالي زعتر، شكري أبو جوده، راوية بحلق، جو عازار وقرينته



طاولة KUWAIT RE و UIB



من اليمين: رفايل زكار، شيرين ميرزا، أسعد ميرزا وروجيه زكار



من اليمين: د. لانا بدر، عماد حجي وقرينته وحبيب جعلوك



من اليسار: جورج وفاديا الفرزلي، جورج زينه، كارين الك وهادي تيوكاريس



من اليمين: غسان جبور وقرينته، علاء الزهيري وقرينته، ممثلة لويديز وبشار عبد الخالق



مشاركون



WE SIMPLY CARE...



Muscat

Contractors' All Risks | Contractors' Plant and Machinery | Machinery Breakdown | Electronic Equipment | Marine | Workmen's Compensation
Motor | Personal Accident | Fire and Burglary | Public Liability | Travel Assistance | Money | Bankers Blanket Bond | Professional Liability
Fidelity | Life | Medical and others

ZENITH | Building # 2309 - Villa # 4 - Complex 248 - Street (Way) # 4837 - N. AZAIBA - Muscat - Sultanate of Oman | M +968 95 345597
ACAIR | 6th Floor - Stephan Bldg - Main Road - Furn El Chebbak - Lebanon | T/F +961 1 293093 / 294094 | M +961 3 153535 / 70 153535 / 71 153535

حفل عشاء مجموعة NASCO



أركان مجموعة NASCO



من اليمين: د. وليد زعرب وقرينته، ماهر الحسين وقرينته، فاضل السبع، محمد عقوب ونافيد شهيد



من اليمين: سعيد حدوش، BIJAN KHOSROSHAHI، خالد الحسن، علي الهندال، مبارك العيار و ابراهيم الرئيس



من اليمين: ANTOINE GOMOT، طارق الصحاف، SULEIMAN SAGIROGLU، BERTRAND PETRAS، سامر كنج، فريد صابر وسيد عادل



من اليسار: منال الجرار، ناديا الزركاني، عمر قاسم النبهان وناديا هواش



من اليمين: قسطندي بجالي وقرينته، فؤاد بجالي وقرينته، د. لانا بدر وسلام طعامنه



من اليمين: سلمان المهدي، ياسمين أميري، توفيق سرور، JEFF LAWSON، أينااس اسيري وكريستيان رومية



من اليسار: جواد محمد، وليد محمود، عبدالله الربيعه، علي نور وعصام الأنصاري



من اليمين: احمد طباجه، سمير سكر وقرينته، السيدة طباجه ود. علي الوزني وقرينته ووقوفاً السيدة عازار



من اليمين: كريستينا شليطا، ايلي بو شعيا، المحامي زياد نجم، ايلي طرييه، جميل حرب، كارلا مصلىح وناجي وألين سلطانم



من اليسار: حاتم حسين، ومن اليمين: بزن الحربات ومحمد رستم



من اليسار: حاج محمد سبع، توفيق مجيد، الأسعد زروق، ماكس زكار وعلاء الزهيري



من اليسار: أنطوان أبو فيصل، بيار يوسف وسامر أبو جوده



من اليمين: RUDI STRAASS، غابي بجاني، ANDREAS POLLMANN، المحامي زياد نجم وشكري أبو جوده



من اليمين: محمد مصطفى وحسين عطالله حسين



من اليمين: بلال أدهمي وفتح بكداش



من اليمين: سمير صباغ وBERND HORSCH



من اليسار: CHRIS ZNOWSKI وجاك بريس وقرينته



مكرم بن ساسي ونجوى بلحاج علي



من اليسار: داوود توفيق ونسيب البربير



من اليمين: إدريس بن يزيد ويوسف فاسي فهري



من اليسار: أنور علامة، ماهر عماري، سامر بكداش وباسل عيود



من اليمين: عمار محمود، فواز النمر، هيثم المدرس، R. SRINIVASAN



طاولة سهيلة شبشوب الثانية من اليمين



من اليسار: BO WERKSTROM، روجيه زكار وبيار سلامة



من اليسار: طارق حسين وJAYANTA MANNA



من اليمين: طوني معلوف وسامر الحمرا



من اليمين: ماجد شعبان، عماد الحجة وسهير الحاج



من اليمين: وسيم ريشا، غابريال بجاني، سلام حنا، أسعد ميرزا، حليم أبو حرب
شيرين ميرزا و GAEL LE PAIH



أركان مجموعة NASCO



من اليسار: يزيد سلواتي، اسكندر نعيجة، لطفى بن حاج قاسم



من اليسار: أسامة عابدين، SASCHA ADLER، ابراهيم سلامة، مازن أبو شقرا،
DR WINFRIED HEINEN، DR ALFRED FETTER NATHANSKY، نزيه حيدر، بلال
صديقي وايلي دعبول



من اليسار: ميليا الناصر، الزميلة هنرييت فارس، جهاد فيتروني،
محمد مظهر حماده، كمال السرطاوي وماهر عميره



من اليمين: سليم دويهي، جوعازار وقرينته، غابي بجاني ونجوى نفاع



طاولة عبد الخالق رؤوف خليل



غابي بجاني يلقي كلمة وبجانبه أركان NASCO

حفل استقبال FENCHURCH FARIS



أركان FENCHURCH FARIS



من اليمين: محمد مظهر حماده، شريف الغمراوي، محمد عبد الحافظ
وSOTIRIS SCOUFARIDIS (وقوفاً) احمد شهاب، محمد عبدالله، كمال السرطاوي
ومحمد السيد



من اليسار: سلام طعمامة، د. لانا بدر، KOSTANTINA RAPTI، SOTIRIS SCOUFARIDIS،
مصطفى الجراح، فراس جاموس، علاء عبد الجواد وسمير حمصي



من اليسار: ليانا حنتس، محمود صالح سليمان وسمير حمصي



من اليمين: بيار يوسف، سامر أبو جوده، ينال نقاوة، أنطوان أبو فيصل وأدهم خريبي



من اليسار: نسيب البربير، EVA HADJIDIMA وVLADAN RADAKOVIC



من اليمين: زيد فارس مع مشاركين



من اليمين: أمجد جدو، أنور الشنطي ونهاد أسعد



من اليمين: وليد جبشه، كريم اللوزي وعبد الحميد الهادي



من اليمين: أسامة ديه وطارق بسام حسين



من اليمين: زيد فارس، PETER ENGLUND ونبيل نويهض



من اليمين: LUKAS MULLER، محمد السيد، أدهم خريبي، ينال نقاوة و PERSA PETRELLI



من اليمين: رفايل زكار، إيهاب علامه وروجيه زكار



من اليمين: عمر الشيخ، المحامي ماجد الطوقي، محمد السيد، مصطفى الجراح، معتصم هاني ورامي أبو عبيد



من اليمين: محمد السيد، محمد مظهر حماده وكمال السرطاوي



ايضا جديما مع مشاركين في حفل الإستقبال

حفل استقبال CHEDID RE



من اليمين: R. SRINIVASAN، ايلي بو شعيا، ايلي حنا، فادي شرقاوي، كريستيان غريغوروفيتش، أندره داوود ونسيب البربير



من اليمين: فريد شديد، يوسف فاسي فهري، لزهرف الدين، طارق زيتون وفاتح بكداش



من اليمين: فريد شديد، أسامة عابدين وبلال صديقي



من اليسار: يزيد بيطار وحبیب جعلوك



من اليمين: محمد رستم وسامر بكداش



من اليمين: ERIC LAFAGE، سامر أبو جوده، جو أسمر، انطوان أبو فيصل وبيار يوسف



من اليمين: حليم شلفون، حبيب جعلوك، محمد عبدالله، يوسف فاسي فهري، محمد طبطباتي، باتريسيا عطالله وناجي القضا



لقطة لكاميرا البيان



من اليمين: LUKAS MULLER، تانيا حوراني وOLIVER HERTRICH



من اليمين: جو أسمر، شريف الغمراوي واحمد شهاب



من اليمين: فراس العظم، نبيل حجار، د. عادل منير، محمد عبدالله ونبيل قطران



فريق عمل GEN RE



من اليمين: PETER ENGLUND، جلال طباجه، يثال نقاوة ويزن الحربات



من اليمين: داني دراقبلي، بيار سبعلاني، مروان وجورج سالم

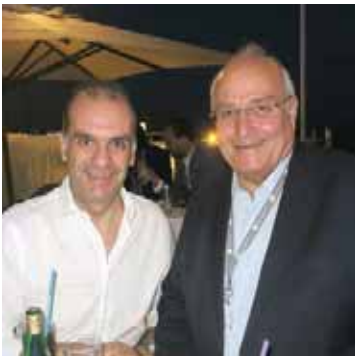
حفل SCOR



لقطة للبيان



من اليمين: هيثم المدرس، هادي حشيشه، عمار محمود وفيليب فيليب



من اليمين: ماكس زكار وسامر أبو جوده



من اليسار: ايلي طريبيه، جيهان داغر وسامر لحد



من اليمين: ألان أبو زيد وهادي حشيشه ومن اليسار: طارق ترهي وATISH SURI

Our expertise.
Your advantage.



Liberty Specialty Markets in Dubai has been offering a range of specialty reinsurance products since 2006. This now includes Contingency, Fine Art & Specie, Property and War & Terrorism through our second office in Lloyd's.

And we're part of the Liberty Mutual Insurance Group, a Fortune 100 company.

For our full range of products, or to find out more about Liberty in Dubai, please contact us on **00971 4 302 8000** or visit: libertyspecialitymarkets.com/dubai



Liberty
Specialty Markets

We Insure. You Prosper.

Liberty Specialty Markets is a trading name of Liberty Specialty Markets MENA Limited (DIFC Licence No: 1794), regulated by the Dubai Financial Services Authority (firm reference: F002783) as an authorised service company coverholder with authority to enter into contracts of insurance on behalf of Lloyd's syndicate 4472 and other insurers within the group. When we offer insurance products to you (the policyholder) we will make sure we tell you which insurer will underwrite the policy. Registered office: Unit 408, Level 4, Gate Village Building 5, DIFC, PO Box 506574, Dubai, UAE.

DUBADV487-04-16



Your Assistance Partner



Charging stations



Wi-Fi



Policy coverage for non-resident attendees



Emergency transport



Sitting area



Information desk



Emergency services



Basic health check-ups



Light beverages

RE

Wind is the natural flow of air, pulling and diverging to go where it is needed; a ceaseless force. Its momentum inspires great efficiency in the way we transfer knowledge to our stakeholders. Trust Re believes in the continuous rejuvenation and prosperity of the insurance and reinsurance industry through sponsoring education and the sharing of expert knowledge.

JUVENATION



TRUST RE
REINSURER OF CHOICE

WWW.TRUSTRE.COM